

金融活水赋能“东海鱼仓”

——创新实践助推渔业高质量发展纪实

近日,国家金融监督管理总局发布《关于扎实做好2025年“三农”金融工作的通知》,银行作为服务“三农”的关键力量,应创新举措,精准发力。浙江金融监管局积极响应,指导辖内金融机构聚焦乡村振兴重点领域,完善专业化体制机制建设,提供强有力的金融支撑。

在碧波万顷的东海之滨,舟山市普陀区依托得天独厚的海洋资源禀赋,以全产业链布局推动现代渔业转型升级。2024年全区水产品总产量达101万吨,占浙江省总量的14.33%,谱写“东海鱼仓”建设新篇章。在这片蔚蓝热土上,舟山金融监管分局指导普陀支局立足海岛特色,构建多层次、多维度的金融服务矩阵,精准破解行业发展痛点,为传统渔业注入高质量发展动能。

通讯员 姜玲燕 本报记者 赵琦

政策性金融护航“深蓝粮仓”

“黄鱼一上,黄金万两。”由于在20世纪过度捕捞而导致的生态危机,野生岱衢大黄鱼濒临灭绝。目前市场上的大黄鱼,多以人工养殖为主,但是养殖业面临较大的投资风险、市场风险,普遍存在融资难的情况。为加快推进岱衢族大黄鱼养殖基地建设,重塑“舟山大黄鱼”地理品牌,普陀金融监管支局推动辖内金融机构积极与海洋渔业管理部门、龙头企业等加强战略合作,加大普陀现代化海洋牧场金融支持力度。

桃花岛渔旅融合式大黄鱼围栏野化养殖项目依托得天独厚的海洋资源,采用智能化精准养殖和超低密度野化散养技术,利用海域水体空间为大黄鱼构建超大规模的开放式生态养殖空间,以期实现满足高端鱼类产品常年不间断供应的最终目标。“之前也有企业想要投资我们的,但是对初期较高的投资金额心存顾虑。农发行得知我们有项目资金需求后,跟我们积极沟通对接,量身定制了融资方案。”项目相关负责人在获批农业发展银行普陀支行1.4亿元农业科技贷款后欣喜地说。近年来,农发行普陀支行深入贯彻落实国家关于海洋渔业发展的政策要求,深入宣传农发行信贷政策,积极高效推动项目贷款审批落地,首笔贷款顺利投放,让东海之滨重现大黄鱼。

普惠金融激活“蓝色细胞”

“这么快就批下来了,我还以为要等好久呢,太感谢你们了,帮我们解决了燃眉之急!”普陀区小北岗水产养殖合作社法人王先生表示。小北岗水产养



民泰银行普陀支行为东极黄鱼送去金融“活水”。

殖合作社成立于2011年,主要以虾类养殖为主。在长期养殖的过程中,王先生考虑到整个六横的虾苗都需要向福建购买,而且购买来的虾苗存活率较低,导致六横养殖产业的成本居高不下,如果六横能有自己的水产育苗企业,就能为整个六横虾类养殖业降低生产成本。为实现产业转型,王先生决定改善基础设施,搭建育苗大棚,并在长期考察后决定引入南美对虾虾苗。随着转型思路愈加清晰,随之而来的资金问题逐渐露出水面,仅仅大棚改造的费用就需将近40万元,后续的虾苗引入、水源改善、技术人员工资等一系列上百万元的成本使得王先生望而却步。普陀农商银行了解到这一情况后,第一时间上门拜访查询上报,为企业申请抵押贷款200万元。

为将更多金融活水引入养殖产业,助力六横水产养殖业高质量的发展,普陀农商银行联合六横水产养殖协会为从事虾类、贝壳、螃蟹养殖的市场主体装上强有力的“金融引擎”,累计发放贷款1000余万元。

创新机制破解融资担保困局

普陀金融监管支局深化央地协同机制,健全深海养殖“政银保担企”五方风险共担机制,支持银行机构推出免抵押助渔担保贷、支持保险机构推广海水养殖政策性保险,与地方政府部门渔业发展专项补助资金、保费补贴等形成政策合力,切实助力企业减负扩产。截至今年3月末,该区落地助渔担保贷款3410万元,为加快建设深海粮仓增添了金融活力。

近期,民泰银行普陀支行在了解黄鱼养殖户施先生的资金需求后,迅速出发前往东极青浜岛,对大黄鱼养殖现场开展调研。经过近2个小时的颠簸,来到东极黄鱼养殖基地,在经过现场实地调查走访、周边村民的询问后,民泰银行迅速为养殖户施先生发放了个人短期经营性贷款200万元,并结合“政银保担企”政策,由区融资担保公司作担保,发放保证贷款500万元,为养殖户带去金融助力,满足了养殖户的资金需求,让养殖户养出东极好黄鱼。目前,该客



农行普陀支行走访渔户对接“马力贷”。



普陀金融监管支局调研桃花岛大黄鱼养殖牧场。

户养殖的东极大黄鱼已经源源不断搬进省内外各大饭馆,成为百姓餐桌上的一道日常美味佳肴。

“马力”助力渔船扬帆远航

每年开春,是舟山渔民集中出海捕捞的黄金时节,但船舶维修、网具购置、燃油储备等前期投入巨大。针对这一季节性、集中性的融资需求,农行普陀支行创新推广“马力贷”,优化评估流程,以渔船互保凭证保额和马力指标价值为依据核定贷款额度,显著简化手续,提高融资可获得性。年初以来,农业银行普陀支行发放“马力贷”4831万元,惠及普陀渔民35户,有效保障了“水上春耕”的顺利开展,守护着渔民的生计与希望。

从万亩海洋牧场到海岛养殖工坊,从千年渔港到蓝色粮仓,舟山市普陀区以金融活水浇灌海洋经济沃土。通过构建覆盖全产业链的金融服务网络,实现经济效益与生态效益双丰收,真正让“东海鱼仓”成为富民强区的金色引擎。

金华工行倾斜信贷资源助山区县稳产增收保民生

近年来,工商银行金华分行积极响应国家“乡村振兴战略”和“三农”工作要求,贯彻落实省委、省政府以“千万工程”牵引城乡融合发展缩小“三大差距”的工作部署,根据当地金融监管部门指导,持续向武义和磐安两山区县倾斜信贷资源,全力满足各项融资需求,推动金融支持乡村振兴工作。截至今年6月末,该行为武义和磐安发放普惠贷款余额62.12亿元,较年初增长9.24亿元,增速达17.48%,为山区两县共同富裕目标实现注入强劲金融动力。

与此同时,工行金华分行还根据所辖地县市不同地域特色,对症下药,给出不同的金融扶持政策,助力稳产增收保民生。

本报记者 孙侠 通讯员 张奕晨

金融助力兰溪杨梅“红果生金”

在杨梅界,“中国杨梅看浙江”广为流传,浙江杨梅声名远扬,兰溪杨梅更是其中的佼佼者,其独特“酸甜”除得益于气候土壤,还离不开金融力量的有力支持。

工行金华分行创新推出杨梅全产业链专属贷款产品——“杨梅产业贷”,涵盖“杨梅种植贷”“杨梅大棚贷”“杨梅加工贷”及杨梅酒供应链融资等,以差异化金融方案覆盖全产业链,有效解决融资难题,为乡村振兴增添甜蜜色彩。

六月杨梅成熟时,兰溪市龙睛农业科技有限公司种植园内一片繁忙景象。作为金华兰溪杨梅龙头企业,龙睛农业科技拥有110亩种植园基地,借助数字农业技术,通过手机就能完成大棚各项操作。其“七星山东魁”品牌荣获“2024浙江好杨梅”金奖,在兰溪杨梅销售市场占有率达30%。今年,企业计划扩大40亩种植面积以提高精品杨梅产量,资金需求迫切。

工行金华分行依托当地杨梅协会推荐,迅速上门服务。基于企业扩建智能大棚的需求,定制“杨梅产业贷”纯信用融资方案,仅3个工作日便完成300万元信用贷款投放,及时化解企业生产旺季的“资金荒”。资金到账后,企业同步申领政府专项补贴,“金融活水+政策赋能”双轮驱动,让企业感受到普惠金融的高效与温暖。

近年来,工行金华分行还与杨梅协会深入合作,为产业链客户提供多元金融服务。针对涉农经营主体融资难题,该行提供“杨梅产业贷”等特色产品,采用纯信用方式,小额线上实时生成额度,大额线下尽调,最高额度300万元。

截至6月末,该贷款产品覆盖种植、加工、冷链、文旅、电商全链环节,累计投放超5000万元,惠及种植户、合作社、家庭农场、观光园经营者、深加工企业、冷链物流与电商平台服务商等各类主体,在兰溪杨梅林间书写了“红果生金”的共富新篇。

小杨梅撬动大产业,“杨梅产业贷”滋养共富路。



金融活水从种植大棚流向更广阔的市场,苏东坡笔下对杨梅的赞叹,如今化作农户的笑颜。这张“梅”好名片,正成为乡村振兴的生动注脚,金融的温度也深藏在每一颗科技与汗水浇灌的杨梅之中。

贷动磐安中药材产业腾飞

磐安县自唐代起便有种植药材的历史,自然条件得天独厚,是中药材生长的理想之地。如今,磐安中药材种植面积近8万亩,众多农户借此走上致富路,作为全国最大的浙贝母主产地,其浙贝母产量大、品质优,备受市场的青睐。

每年立夏前后10天是贝母最佳采收期,此时药材粉性足、药性含量高、收益价值好。当全国人民享受黄金周时,磐安药农们却迎来丰收忙碌季。药材种植基地里,药农伴着晨曦抢抓贝母;贝母加工坊中,新鲜贝母经多道工序进入烘干房;药材城里,人群熙攘,交易声不断,空气中弥漫着泥土与药材混合的芳香。

然而,从事贝母种植的药农常面临资金难题。像在药材城做了十几年贝母生意的陈先生家种了50多亩贝母,还收购周边农户20多亩鲜货,采收期临近,采收、包装、运输等雇人费用需近百万元。他跑了好几家银行,不是要抵押,就是流程慢,等钱下来贝母就错过最佳采收期了。不少种植规模不小的药农,都因缺乏传统抵押物、用款急,遭遇资金瓶颈。

工行金华分行迅速应对贝母产业“季节性用款急”的特点,推出特色产品“药材贷”。该行基于当地中药材协会数据,用种植面积、往年收成等信息评估客户资质,实现全线上申请提款流程。陈先生提交申请两天后就收到放款提醒,他激动地说:“这么快!我马上雇工人抢抓贝母,一点没耽误!”今年立夏,他的贝母卖出了好价钱,直言工行的贷款能救急。

近年来,磐安中药材产业与时俱进,不仅在种在地里,还长在“云”上。2020年研发的“中药产业大脑”,实现中药材精准溯源,8万余亩种植地块和近5万种植户信息入驻。工行磐安支行与“中药产业大脑”深



度融合,推出“药材贷”“产业贷”等线上信贷产品,覆盖药材种植、加工、销售全产业链。

从田间到车间,从工厂到市场,磐安药材产业在金融助力下蓬勃发展。工行金华分行聚焦当地特色产业,与政府部门、商会协会、农创客等加深合作,组建“乡村振兴服务专班”,打造“一县一策、一村一品”金融服务方案,为磐安中药材产业高质量发展注入源源不断的金融动力。

蹚出磐安乡村致富路

大盘山峰叠峦翠,茂密的红豆杉排排白色疙瘩破土而出,这是灵芝发育的迹象。浙江济佰川药业有限公司董事长鲍佳进认为,高海拔、山林间露天栽培的灵芝更具“自然”与“野性”,这才是地道灵芝。

五十多岁的鲍佳进是磐安本地人,父亲是大盘山“土郎中”,一生与中草药相伴。毕业后,子承父业,他成为中药材采购员。几年后,他辞去工作,重启高祖于1859年创立的“济佰川”商号。

2019年,深耕中药材行业30余年的鲍佳进从贸易商转型为实业家,秉持“做实业、打品牌”的信念,带领团队踏上灵芝野化栽培之路,自建中药材种植基地,让中药材“回家”。

然而,把灵芝种进山林,企业面临诸多成本挑战。与室内种植不同,山林栽培物资运输全靠工人肩挑,人工成本高;灵芝生长需高湿度,山坡蓄水功能差,需投资建设引水设施进行滴灌;基地远离村镇,日常管理成本也居高不下。处处都要花钱,但鲍佳进却并不担忧。

“30多年来,我一直开户在工商银行。这些年,我深切感受到工商银行对乡村振兴的重视,金融服务愈发人性化,贷款有还本续贷、随借随还功能。企业不需要资金时就能还款,需要时再提款,这既解决了还贷压力,又十分便捷。”鲍佳进说。有工行金华分行作“后盾团”,他信心满满,步伐从容。

这些年,“济佰川”深耕道地中药材,与多家科研机构、高校合作,引进新技术、研发新品类,如今已发

展成为集种植、研发、生产、销售、康养保健于一体的现代医药企业。“灵芝孢子粉越来越受认可,今年我们新增一条胶囊生产线,灵芝种植面积增加30%。”鲍佳进表示,中药材种植不占农田、不与粮食争地,还能利用磐安闲置山林,带动当地百姓致富,为乡村振兴贡献力量。

赋能荷花经济别样红

“接天莲叶无穷碧,映日荷花别样红”,7月,武义柳城畲族镇8500亩荷塘绵延十余里,形成壮观的“十里荷花长廊”,引得游客纷至沓来。与此同时,“浙江十里荷花科技有限公司”与共富工坊内,莲子采摘、荷花鲜切、冷链运输等工作正热火朝天地开展着。以该公司为龙头,带动全镇2000多户莲农,打造出年产值达4500多万元的支柱产业。

浙江十里荷花科技有限公司是一家集种植、加工、旅游于一体的综合化经营企业。近年来,企业不断发展壮大,积极研发新兴产业,通过“基地+合作社+农户”模式,带动周边村民增收致富。武义县安排专项资金对宣莲种植和有机认证进行奖补,政策支持与银行金融活水双管齐下,产业带动共同富裕的成效显著。

如今,该公司将荷花经济打造成四季产业。鲜切荷花日销量突破2000枝,荷花品种扩展到1000多个,花期从5月延长至12月,打破了传统荷花经济夏日限定的局限。其中,一枝三雄并蒂莲卖出1314元的高价,一朵莲花绽放出多重价值。公司种植的宣莲品质上乘,新莲爽滑鲜甜,干莲软糯香甜。同时,还开发出莲子酒、荷叶酒、荷花糕、荷叶茶等20多个衍生产品。目前,公司拥有4家线下门店及1家线上天猫旗舰店。十里荷花长廊带动的旅游业年接待游客超100万人次,旅游收入达亿元以上。

公司负责人王核表示,政府的利好政策和银行资金的支持让他信心倍增。过去,莲农主要靠卖干莲子,产品单一,经营能力较弱。如今,看着公司、共富工坊和村民们的经营日益红火,他倍感自豪。新产品研发、冷链建设、数字化赋能等,让荷花产业经济前景一片光明。然而,在企业发展过程中,资金需求量不断增大。工商银行的客户经理在走访中了解到企业的经营需求后,在抵押物已在其他地方用足的情况下,及时投放“农企e贷”300万元,高效解决了公司的燃眉之急,让企业切实体验到了创新金融产品的便捷。

据统计,武义工行涉农领域贷款规模已达65亿元,上半年增量达3亿元。未来,工行将持续创新优势信贷产品,加大金融支持力度,积极助力山区特色产业发