

金融护航稳外贸 跨境扬帆架金桥

金华市银行业“组合拳”护航外贸企业破浪前行

在全球经贸格局深度调整与关税壁垒加剧的变局中,金融业正以创新与担当为笔,勾勒稳外贸、促发展的时代篇章。面对复杂多变的国际贸易形势,浙江金融监管局深入贯彻落实党中央、国务院的决策部署,坚定不移扩大高水平对外开放,推进金融助力浙江建设高能级开放强省的“护航行动”,实施金融助力外贸稳量提质的若干举措,以高质量发展的确定性应对外部环境急剧变化的不确定性。

金华市银行业金融机构积极响应政策号召,努力打好“稳拓调优”的组合拳,为外贸企业破浪前行注入强劲动能。从优化融资流程到定制服务方案,从纾解资金压力到开拓全球市场新机,一场以“稳外贸”为核心的金融护航行动正全面铺开。在这场与时间赛跑的攻坚战中,金华市银行业正以有温度的金融实践,书写服务实体经济的崭新答卷。

通讯员 陈盈 卢小平 本报记者 赵琦

通道提速 融资成本再“瘦身”

“仅汇率保证金优惠就盘活了100多万元流动资金,金成泰农商银行让利是实实在在的‘及时雨’!”金华某贸易有限公司负责人许先生感谢道。

金华成泰农商银行创新实施“外贸护航计划”,通过三大举措切实减轻企业负担。费用减免全覆盖:全面免除账户管理费、信用证通知费等8项基础费用,对小微外贸企业实行结算业务“成本价”收费政策,助力单家企业年均降本3~5万元。融资利率差异化:设立20亿元外贸专项信贷额度,对出口信保融资、外贸指数贷等针对外贸企业的特色产品执行利率下浮优惠。汇率避险强支撑:创新“汇率避险保证金减免”机制,将远期结售汇保证金比例下调,已累计释放企业流动资金超500万元。截至目前,金华成泰农商银行累计为全市外贸企业减免综合费用超300万元,发放外贸企业专项贷款超5000万元。

“最近人民币汇率波动加大,对我们跨境业务的利润影响很大。我们希望通过汇率产品锁定未来的资金流,但网点附近停车位紧张,有时候转半个小时都不一定能找到车位。对于办理时效性要求高的业务,如期权业务尤为不便。”义乌某贸易有限公司负责人说,“目前我通过线上操作已经签约了3~6个月的组合期权,合计120万美元,同时交行还提供减免保证金和增加衍生品授信额度服务,有效降低资金占用成本,平衡企业的风险与收益,让我信心满满应对汇率波动。”

交通银行义乌分行充分发挥科技创新力量,对汇率风险管理产品的线上系统功能进行赋能优化,并结合义乌地区小微外贸企业贸易结算周期,量身定制专属的线上期权服务方案,实现从业务申请、协议签署到交易确认全流程无纸化操作,业务办理时间较传统模式缩短60%以上,有效降低企业脚底成本,为企业控风险、稳经营保驾护航。



金华成泰农商银行客户经理走访了解金华LJ厨具有限公司金融需求。

专项纾困 金融输血“焕生机”

面对全球贸易格局调整与跨境物流成本攀升的双重挑战,专注服务亚马逊、阿里巴巴国际站商户的浙江某供应链有限公司,在物流线路拓展、海外仓建设等方面面临融资需求。

嘉兴银行金华义乌支行为客户量身定制“嘉富贷+私营业主信用贷款”组合融资方案。该方案凭借无需抵押、审批高效的优势,契合企业紧急需求。嘉兴银行开通绿色通道审批通道,仅用不到一两周时间,便为企业发放300万元信用贷款。企业负责人表示,在转型升级关键阶段,这笔资金的支持切实解决了发展难题,保障企业持续服务好客户。

嘉兴银行金华义乌支行成立不到两年,通过创新金融产品、优化服务模式,累计为1300余户民营企业发放信用贷款,以金融担当助力破解民营小微企业“融资难、融资慢”的困局。

“有资金我们就有底气服务更多的客户,今年我们会上线一些新的厨具产品,为拓展新的外贸客户提供更多元化的产品支撑。”浙江某工贸有限公司负责人介绍道。

位于武义的浙江某工贸有限公司是一家生产厨具的外贸企业,产品主要出口韩国、马来西亚、日本、中东等国家和地区。今年企业原本计划扩大生产规模,但受原材料价格上涨、国际物流成本攀升、汇率波动等因素影响,扩产项目一度停滞。武义农商银行“泉义·红管家”服务队主动上门对接,开辟绿色审批通道,第一时间完成了1900万元专项贷款审批,其中300万元为“关贸E贷”。该笔贷款及时解决企业



中信银行省市县三级机构联动走访涉美出口企业泰辰集团。

采购及支付国际物流费用的资金缺口。资金到位后,企业迅速启动智能化改造,目前已上线5条自动化流水线,年生产锅类厨具超200万只。

面对关税冲击,中信银行金华分行积极响应国家“稳外贸、促发展”战略部署,以政治担当为引领,认真落实“不盲目抽贷、压贷”的监管要求,以及金华银行业协会的“跨境风险共担·外贸金融赋能”倡议,为某企业提供授信1.6亿元,其中新增8000万元固定资产贷款,全力支持企业“年产200万只0涂层不粘锅生产线项目”建设,彰显金融机构服务实体经济的责任担当。

作为浙江省专精特新企业,浙江某厨具股份有限公司2024年出口美国占比达60%。2025年3月美国加征关税后,原合作银行因风险考量退出授信,导致企业1.19亿元重点项目面临资金缺口。在中信银行“稳外贸专项审批通道”政策支持下,中信银行金华分行启动“优先受理、平行作业、限时办结”机制,联合分行多部门实地调研,评估企业通过市场多元化、成本优化等举措对冲风险的能力,最终认定项目风险可控。经省分支行三级联动,5月19日完成授信审批,高效解决企业扩产用地28亩的融资需求。企业负责人表示:“这笔资金保障了技术升级,让我们更有信心开拓欧盟等替代市场。”

定制护航 立体施策疏“经脉”

浙江某国际物流有限公司是一家4A级综合性国际物流企业,对美出口占比约80%。受美国加征“对等关税”事件的影响,企业到港后垫付的清关成本大幅上升,应付款账期由30天缩短至7天,企业垫资金额急剧上涨。

义乌中行在走访中了解到企业困难,立即开展“一企一计”定向帮扶。融资支持方面:在2025年3月实现2000万元信贷投放的基础上,4月再向企业发放专项流动资金贷款1000万元用于企业支付海运费,且执行利率低于同业平均水平,有效缓解企业垫资压力。跨境服务方面:义乌中行成立线上购汇专项服务小组,通过“一对一”辅导为企业搭建线上购汇绿色通道,提供实时汇率咨询、购汇流程优化及资金到账时效保障。并为企业提供美元购汇专项优惠,全额减免对公电子汇划费、短信提醒费及外币账户管理费,为企业节约财务成本。

义乌中行针对美国加征“对等关税”政策组建专项工作小组,积极发挥对外开放的金融主力军和外贸金融服务主渠道作用,通过实地走访调研、优化授信流程、制定服务方案等,以优质金融服务为外贸企业排忧解难。

浙江某园林工具制造有限公司是一家户外园林机械领域的国家高新技术企业,产品畅销欧美等30多个国家和地区,外销占比超90%。近年来,外部贸易环境复杂多变,企业计划加大产品研发和市场推广力度,以满足欧洲新市场的需求。但近期企业回款周期拉长,原材料采购和资金研发费用加大,企业面临扩产资金短缺等难题。

了解企业需求后,金华银行兰溪支行立即组建专班团队上门服务,深入了解企业的战略规划和融资诉求,“一企一策”量身定制金融服务方案:精准提升授信额度、差异化利率定价、规划汇率避险方案、创新组合担保模式。将企业的授信额度在原基础上新增500万元,同时开辟外经贸企业绿色审批通道,实现从受理、审批到放款的全流程高效运作。

在金华银行金融活水的助力下,该企业加大产品研发,推出一系列智能园林机械产品,满足欧洲新市场对环保、高效园林工具的需求,新增欧洲客户订单达5000万元,市场竞争力不断增强,“走出去”的底气”也更加强劲。

业态破冰 跨境电商“畅动脉”

跨境电商有着“效率高、到货快、费用低”的贸易优势,收取境外货款时往往涉及跨境买卖双方、境内外支付机构、跨境电商平台、物流企业等多个主体。相较于传统外贸,跨境电商“快进快出”的贸易模式在收款中面临不少卡点。



稠州银行客户经理走访调研义乌国际商贸城外贸商户。

“总结起来就是又贵又不安全。第三方收付款平台手续费高,而且都在境外,很让人担心资金安全。”周女士在Amazon(亚马逊)平台经营着一家服装店铺,将义乌商品销往海外。为满足短周期、高频率的结算需求,2022年起,她开始使用稠州银行“易提款”产品进行收结汇。

稠州银行拥有凭交易电子信息办理收结汇的资质。该行与跨境电商平台、境外收单机构系统实现



武义农商银行工作人员走访浙江贝思家工贸有限公司,了解企业需求。

“直连”,批量采集、集中审核交易电子信息,高效化解“环节多、费率高、风险大”的业务痛点。目前,稠州银行累计结算规模超5.5亿美元,服务商户超7000余个。得益于直连模式,商户资金基本实现当日到账,让“无感结算”“安全结算”成为现实。

某进出口有限公司在亚马逊平台拥有多家店铺,线上运营已超7年,售卖产品涵盖玩具、服饰等快消品,在多个国际平台的店铺销量持续攀升,2024年销售额突破2500万美元。随着销售订单的增长,该公司急需资金用于采购备货。

浙商银行金华分行金融顾问在走访中了解到企业情况,依托浙商银行总行“数据驱动、动态评估”信用授信模型,为其推荐了“跨境电商贷”产品,最终通过该行跨境电商收款服务平台得到店铺授权后,获取客户海外店铺流水、信用记录情况,为企业核定300万元信用授信额度。同时,通过“绿色审批、实时放款”快速通道,让贷款资金第一时间触达客户,成为浙商银行系统内首笔落地的“跨境电商贷”业务。

针对外贸企业在汇率避险等方面的痛点,浙商银行金华分行创新推出“浙商数据保”“浙银全球交易宝”等产品,兼顾外贸企业在汇率避险过程中对高时效与低成本的双重诉求。为小微外贸客群量身定制了“中信保小微善数贷”,以“善”的基因融入数字化产品,提振中央和地方政府积极稳外贸的决心和信心。

创新淬金 义乌综改“闯关隘”

“这功能太棒了,买家打的钱还没到境内,就能收到汇款通知提醒,我们可以根据信息给客户提早好几天放单。”

近日,兴业银行义乌分行“SWIFT G4C来账预通知”功能顺利上线。首次使用该功能的是一家义乌中小企业,主营销往巴西、美国等国家的日用品出口贸易。之前,境外采购商仅通过邮件通知汇款,未到账前客户不敢贸然发货,通常延误多日,企业多次表示“希望银行能够实时告知汇款进度”。

为解决企业痛点,兴业银行义乌分行推出“来账预通知”服务新功能,实现了交易全流程可视化,解决了收款方无法预先获悉汇款金额等关键信息的问题。在兴业管家(单证通)平台上完成设置后,企业可以在第一时间收到汇款预通知的短信。该功能上线后,兴业银行义乌分行第一时间邀请客户尝试,获得客户高度认可。

该功能是兴业银行创新系统建设、服务外贸实体的真实体现,也是一项免费的增值服务。未来,兴业银行义乌分行将加快推进线上化外汇服务工具的推广应用,为中小跨境企业提供更多便利化场景。

某集团主营相框、玻璃镜子、装饰画等工艺美术品的制造、销售,作为义乌市出口领域的佼佼者,集团年销售出口总额超过1.2亿美元。为应对日益变幻的贸易形势,该集团通过布局印尼生产基地、创新转口贸易模式寻找突破口,却在离岸业务办理效率、跨境收支匹配等方面遭遇新挑战。

为解决集团难题,工行义乌分行加强与外汇局和上级行的沟通联动,将企业纳入该行便利化业务办理范围,企业可提供简化业务凭证、允许其按季轧差结算等一系列便利化服务,有效提升企业跨境收付效率,有力降低其财务隐形支出。

如今,企业离岸业务高效运转,1.2亿美元年出口额稳中有进,成为“一带一路”产能合作的典范。截至2025年一季度,工行义乌分行累计为19户优质外贸企业办理贸易便利化结算,企业跨境收付效率提升60%,用实实在在的数据印证金融支持外贸的“工行力量”。

“一部分订单是去年谈好的,但是现在因美对华关税问题搁置了,存在仓库产生额外的仓储费用。”尽管提前进行了布局,但关税风暴依然对义乌某供应链管理有限公司产生了冲击,企业不得不尝试新的办法。“我们把货物进行微调,让它更符合其他地区市场的需求,一样可以找到新的客户。”目前,企业正通过义乌全球供应链和多元化客户结构来对冲关税政策带来的短期挑战,但有限的资金还是让企业感受到了压力。

农行义乌分行在走访问需后“量体裁衣”,通过引入第三方担保机构,为企业提供900万元保函专项金融支持,解决了企业日常关税保证金占用问题,帮助企业释放流动资金扩大贸易规模,通关时间缩短50%,资金周转效率提升30%。

今年以来,农行义乌分行以“精准滴灌、创新赋能、减费让利”为核心,持续提升外贸金融服务质效,助力外贸企业稳订单、拓市场、降成本,已累计走访外贸企业178家,收集融资需求320余项,为义乌当地外贸企业提供超21亿元金融支持。

全球织网 跨境撮合“拓蓝海”

永康某车业有限公司主营电动代步车,产品主销欧美市场。受美贸易政策影响,企业计划拓展海外生产线,但对海外投资环境及政策了解有限。宁波银行金华分行组建专家服务团队,结合行业特色,帮助企业全面分析各国投资前景及政策,助力企业决策。最终企业选址越南,目前已完成对外投资200万美元。

面对复杂多变的国际贸易形势,宁波银行金华分行积极为企业拓展非美市场寻求对策。该行依托总行“海外服务”平台,精选境内外优质事务所、咨询公司、银行等各类专业机构,围绕企业出海全周期提供“12+6”一站式综合服务方案,助力企业破解“走出去”难题。

同时,为进一步聚焦企业海外拓客需求,宁波银行金华分行推出“助力外贸企业拓市场”综合方案,积极运用“波波知了”企业综合服务平台的“海外拓客助手”,帮助企业寻找非美市场客户及订单,破解对外贸易堵点。通过该项服务,今年4月该行成功为兰溪某新能源材料有限公司接洽到印度、阿拉伯等多地新客户,助力企业拓展销售渠道,弥补对等关税影响下的存客流失损失。

在支持中资企业全球化布局的进程中,招商银行金华分行充分发挥跨境金融专业优势,为企业提供全方位金融顾问服务。某科技股份有限公司主营冷轧不锈钢板带生产销售,上下游覆盖印尼、越南、泰国及中资产能外转等企业,业务交易频率高、金额大。境外开立的账户往往在结算时效、便利度、头寸管理等方面难以匹配企业逐渐扩大的业务规模。

招商银行金华分行了解到该公司的诉求后,立即协调资源,争取上级支持,迅速协同分行跨境部、客户律师、税务咨询机构等多方共同探讨,快速出具架构搭建重组方案,协助客户高效完成境外架构梳理,搭建香港贸易平台,提供非居民账户服务,通过离岸账户为企业的境外公司提供完善的账户服务。企业无需多头对接,所有境外业务只需要对接招商银行本地网点,即可实现高效且闭环的境外账户境内统一管理,解决了外贸企业出海过程中的资金管控难、缺少本土化服务、业务处理时效低等问题。



建行金华分行带客户参加“丝路护航·金融助力浙企东南亚投资”分享会。

建行金华分行充分利用全球分支机构网络,协助企业对接当地商协会和客户资源,以“撮合服务”助力企业拓展新市场、新商机。今年2月,建行金华分行联合越南胡志明市分行共同举办“出海越南—‘浙企走出去’经贸服务对接会”;3月邀请辖内10余家企业参加浙江建行举办的“丝路护航·金融助力浙企东南亚投资”分享会;4月邀请建行巴黎分行走访金华市贸促会,对接中非经贸活动,并走访有意向拓展欧洲和北非市场的重点外贸企业,有效助力金华外贸企业应对单一市场风险,开拓新的市场和商机。

建行金华分行紧抓外汇局贸易投资高水平开放试点的契机,多渠道满足企业融资需求。2025年一季度通过运用“外债登记+跨境风参+外币掉期”组合业务协同运作模式,为15家境内企业办理境外资金融资16笔,金额总计3.66亿元。2024年以来累计为符合条件的28家非金融企业办理跨境融资并登记外债41笔,金额8.84亿元,业务笔数占全市银行业外债业务总额60%。

潮起海天阔,扬帆正当时。在国内外“双循环”新发展格局下,从优化服务到产品创新,从本土深耕到全球布局,金华市银行业将继续以“金融为民”为底色,以开放姿态拥抱新业态,以智慧服务破解新难题,在助力外贸高质量发展的征程中,奏响金融服务与实体经济共荣的时代强音!