

# 科技企业融资余额超3600亿元 浙商银行点燃“寻龙”引擎

近期,“杭州六小龙”火爆出圈,6家硬科技科技企业被称为“神秘的东方力量”。“天堂硅谷”再度刷新大众的“杭州印象”,成为浙江科技版图的新坐标;“耐心资本”“长期主义”“政府有为、市场有效”……独特的浙江科创人才服务生态体系,成为全国关注热议的“成功密码”。

作为唯一一家总部在浙江的全国性股份制商业银行,浙商银行在2023年与云深处科技携手,紧抓企业科技属性与人才要素,通过特色科技金融服务为企业提供了1000万元的综合授信额度,以金融力量全面赋能企业技术创新与业务拓展。

这只是浙商银行书写科技金融“大文章”的一个缩影。截至2024年末,浙商银行已服务科技型企业超3万户,提供融资余额超3600亿元;服务高层次人才近4000户,其中,服务国内外院士41位,国家级人才683位,省部级人才1359位。

## 首创人才银行服务模式

云深处科技成立于2017年,是一家专注于人形机器人、四足机器人及核心零部件的研发、生产、销售和服务的国家级高新技术企业。公司始终坚持自主创新,先进控制算法、智能环境感知、人工智能算法等核心技术处于国际前沿,研究成果荣登国际

权威学术期刊Science Robotics封面。

创始人朱秋国博士是浙江大学副教授、博士生导师,在机器人控制、人工智能等领域有着丰富的研究经验。公司深耕行业应用,自主研发了多款机器人产品,多项性能指标全球领先,率先在能源、应急、工业、教育等领域落地应用。

2023年12月,浙商银行携手云深处科技,打破传统授信模式,以“人才评分卡”快速测额,通过人才银行服务为“云深处科技”提供1000万元授信额度,利用善融资产池等综合服务助力企业技术创新与业务拓展。

人才为锚、技术为尺。浙商银行早在2016年就推出了全国首个以高层次人才作为精准服务对象的“人才银行”金融服务品牌和全国首款“人才贷”系列产品。此后,在实践中创新推出并持续迭代了人才评分卡、科创积分贷等应用了科技型企业专属评价模型的产品和服务,突出专利价值、人才价值和经营价值,以“看技术”“看未来”量化、重构对科技型企业差异化的授信评审标准,为科技型企业发展保驾护航。

## 与芯片产业创新生态共振

泛半导体产业是国家重点发展领域之一。海

宁经济开发区自2016年便大力推进泛半导体产业发展,当前已形成以先进半导体装备为主体,高端材料、精密元器件等相关产业为支撑的产业体系,是首批浙江省高能级战略平台。

但鉴于半导体产业专业性等特点,园区内科技型企业授信复杂度高,企业需求难以满足。浙商银行充分利用“金融顾问”服务模式优势,持续推进与政府、园区、协会常态化联系与合作,与泛半导体产业基金保持紧密联系,精准解决企业发展过程中遇到的各类问题,有效为科技型企业“舒筋活血”。

同时,浙商银行以“人才贷”“科创贷”“科创共担贷”等科技金融特色产品破除中早期科技型企业评审难题,服务了浙江精瓷半导体、浙江众凌科技、浙江拓感科技等一批泛半导体企业;以园区内企业缴纳水电费、房租等日常费用支出场景为切入点,打通以国内信用证支付水电费和房租的“主动脉”,通过高质量供应链金融服务,帮助科技型企业实现降本增效。

分析人士指出,“杭州六小龙”的诞生使外界认识到,长三角将成为全球数字科创时代的新高地、科技创新的策源地。以县域综合金融生态建设为重点,金融助力长三角协同是形成产业突破和产业高地的重要举措。

孙佳琪

## 警银联动拦截非法集资 为七旬老人挽损5万元

本报讯 近日,浙江稠州商业银行衢州龙游小微企业专营支行在深入推进“打击治理电信诈骗”专项行动中,凭借敏锐的风险洞察力和高效的部门协同机制,成功拦截一起针对老年群体的电信诈骗案件,为一位70岁的老年客户避免了5万元的经济损失,再次彰显了该行在保障客户资金安全方面的坚实防线。

当天,胡姓老年客户携带存单至稠州商业银行衢州龙游小微企业专营支行网点柜台,欲提前支取5万元定期存款。银行柜员在办理业务过程中,敏锐捕捉到两个异常信号:一是客户定期存款尚未到期却坚持全额支取;二是客户声称借款用于亲属医疗,但又透露资金将投向名为某线上投资平台及线下实体店,这一矛盾说法立即引起了工作人员的警觉。

面对异常情况,该行迅速启动应急预案,安抚客户情绪的同时,以拉家常的方式深入了解情况。得知客户已线下结识所谓“董事长”徐某某,并被诱导购买股份,该行立即通过龙游县反诈工作群联系公安部门,辖内龙洲派出所民警很快抵达现场。通过查看客户手机,民警发现该手机由“董事长”徐某某赠送,并安装了用于远程的“投资宣讲会”某视频会议软件,客户还注册了微信信号加入群聊。微信聊天记录中包含《股权认购协议》《借款协议》等文件,但核心条款表述模糊,存在诸多异常。

针对老人情绪激动、执意取款的情况,稠州商业银行衢州龙游小微企业专营支行工作人员与当地警方联合采用“三结合”劝阻法:一是民警出示立案告知书,增强权威性和说服力;二是通知家属到场,说明老人隐瞒的真实意图;三是银行员工剖析同类诈骗案案例,以案说法。最终,在亲情和专业论证的双重作用下,老人放弃了取款计划,成功避免了经济损失。

陈义英 储益芳

## 深耕“三农”沃土 书写金融助农新答卷

本报讯 近日,柯桥联合村镇银行凭借在金融助力乡村振兴中的亮眼表现,荣获绍兴市柯桥区金融服务“三农”优秀集体。作为支农支小重要力量,该行累计投放涉农贷款超20亿元,占各项贷款余额三分之二以上,为乡村振兴注入强劲动能,成为助推服务“三农”的稳健基石。

在漓渚镇“中国花木之乡”,该行打造“移动银行+驻村专员”服务体系,打通服务末梢,进一步构建普惠金融生态圈。客户经理每月驻村,为花木经营户提供“田间地头”服务。

漓渚钱老板是最早一批兰花种植致富带头人,起初在广东、温州、杭州等地从事兰花销售,2017年起在诸暨承包土地种植培育兰花,因资金不足向该行申请贷款50万元。2018年政府启动漓渚花市建设,漓渚在外花商“回归”,钱老板就是其中一位。该行走访了解到钱老板拟建兰花种植园,存在资金缺口。经过风险评估,为其增贷150万元。随着科技与网络发展,直播卖货走进大家视野。2024年,钱老板也开始尝试网络销售,该行再次重新授信200万元。通过这一系列金融服务,钱老板的兰花种植园规模迅速扩大,不仅成为当地花木产业的佼佼者,还带动周边村民就业与增收。越来越多的漓渚人开始投身于兰花种植事业,共同打造“中国花木之乡”新名片。

杭州联合银行主发起的柯桥联合村镇银行及时暖心送贷,不仅解决花木经营户资金难题,更是激发了乡村经济新活力,为乡村振兴注入新动力。

王芳娟

## 远离非法集资 护好“钱袋子”

浙江稠州商业银行衢州分行近日在网点所在的衢州市柯城区信安街道斗潭社区开展“自觉抵制高利诱惑,远离非法集资陷阱”主题宣传活动,旨在增强居民识别、防范和抵御非法集资的能力,引导居民树立理性投资、风险自担的正确理念。

针对老年群体防范意识相对薄弱、辨别能力较差的特点,该行8090金融志愿小队通过发放宣传折页和现场讲解的方式,详细介绍非法集资的定义、防范措施以及遇到非法集资时的处置方法。同时,结合非法集资典型案例,深入剖析非法集资的特征,揭露诈骗套路的多样性和隐蔽性,特别提醒老年人要理性选择投资理财产品,切勿因追求高收益而掉入非法集资的陷阱。

银行工作人员以饱满的热情和通俗易懂的语言与居民进行互动交流,实现了防非宣传的“零距离”。本次活动累计发放40余份宣传折页,进一步加深了居民对非法集资的认识理解。

陈义英 陈佳璐



# 民泰银行创新服务 助力乡村振兴新图景

近年来,民泰银行绍兴分行以乡村振兴为己任,聚焦重点领域,创新服务模式,加大信贷供给,全面服务乡村振兴,“金融活水”持续为乡村振兴增绿添彩。

## 精准滴灌,助力企业新发展

初春时节,万物复苏。走进位于绍兴福全的某苗木种植基地,映入眼帘的是一片生机勃勃的景象:一排排整齐的苗木郁郁葱葱,工人们正忙着修剪、施肥,为即将到来的销售旺季做准备。

“多亏了民泰银行及时发放贷款,解决了我们的资金难题,让我们能更好地种好秋天柿。”提起年初民泰银行绍兴分行营业部的应收账款质押贷款,某鲜果业公司负责人刘先生称赞不已。刘先生在湖州市安吉县上墅乡承包了1800亩土地,主要种植和销售日本进口秋天柿,附带经营农庄和苗圃。创

额创造了新高,比前年翻番。

近年来,民泰银行绍兴分行营业部积极响应国家乡村振兴战略,立足当地资源禀赋,创新金融产品和服务,为苗木产业发展注入金融活水,助力乡村振兴绘就新图景。

## 科技赋能,提升服务质效

“多亏了民泰银行及时发放贷款,解决了我们的资金难题,让我们能更好地种好秋天柿。”提起年初民泰银行绍兴分行营业部的应收账款质押贷款,某鲜果业公司负责人刘先生称赞不已。刘先生在湖州市安吉县上墅乡承包了1800亩土地,主要种植和销售日本进口秋天柿,附带经营农庄和苗圃。创

业初期他在民泰银行绍兴分行贷款50万元,用于采购秋天柿苗。在民泰银行资金的加持下,公司种植规模不断扩张,营业收入逐年提升。

“随着种植技术逐渐成熟,我们又向绍兴平水镇梅园股份经济合作社租赁了锁石桥陶家山30亩土地种植秋天柿,将其打造成绍兴地区的样板产业园,从而打开绍兴地区销售圈。”刘先生说,租了十年,年年要付租金,手头资金着实紧张。

民泰银行绍兴分行营业部工作人员开展贷后回访时,深入了解该公司经营情况、投资情况,查看了流水和合作协议等资料,通过中征应收账款融资服务平台,以该公司25万元应收账款为质押的方式,为其发放了20万元普惠小微贷款,利率较其他贷款下降20个BP。

何小玲

# 台州银行5000万元授信优化路桥贸易供应链

本报讯 在数字化、平台化浪潮的推动下,科技金融与数字金融已成为企业发展的新引擎。近日,在供应链核心企业某悦之有限公司的经销商大会现场,台州银行台州市区区域副总监李江红与该企业签订供应链战略合作协议,授信额度达5000万元。

某悦之有限公司位于商贸业发达的台州路桥,是浙江省有一定影响力的大型轮胎贸易企业之一。近年来,企业成功转型升级,从单一的轮胎贸易发展为与上游轮胎生产企业合作的供应链管理公司,旗下分设多个轮胎品牌的分公司及事业部。为满足企业多元化金融需求,台州银行从客户的实际需求出发,量身定制供应链金融产品“悦享E购贷”,为企业提供全方位支持。

传统供应链金融常面临信息不对称、流程繁琐等问题,台州银行依托金融科技,打造了数字化供应链金融平台“生意圈”。该平台实现了从线



上化申请到放款的全流程数字化操作。同时提供“微商城”“易记账”等功能,帮助企业实现下单和支

付流程一体化,大幅减少对账手续,提升运营效率。

在数字化金融时代,数据已成为核心资产。基于某悦之有限公司的供应链项目,台州银行利用特征工程批量匹配核心企业提供的下游客户名单,包括经销商、轮胎门店、物流车队等,基本实现浙江省内全覆盖。

在“生意圈”平台上,核心企业及其下游客户可实时掌握订单情况、交易数据,确保供应链上交易数据的实时性、真实性和准确性。此外,核心企业还可实时了解下游客户支付的利息成本,实现供应链金融的透明化管理。

大会结束后,互动环节气氛热烈。经销商们对台州银行的科技金融产品表现出浓厚兴趣,纷纷就办理流程、操作细节等问题进行咨询。台州银行平台团队现场为企业解答,帮助企业更好地理解并运用数字化供应链金融服务。

徐洁

## 数字化浪潮下的行业创新者:金含琪引领智慧营销新高度

在全球数字化进程加速的今天,跨境电商和智慧营销正迅速改变着世界经济的版图。随着国家提出加速数字经济发展的战略方向,跨境电商领域迎来了新的发展机遇。在这一背景下,行业中涌现出了一批佼佼者,他们通过技术创新和商业模式变革,推动着整个行业的升级与进步。其中,浙江省义乌市琪栢贸易有限公司的创始人金含琪无疑是其中最具有代表性的人物之一。

金含琪凭借卓越的市场洞察力和技术创新能力,带领琪栢贸易有限公司迅速成长为跨境电商行业的重要参与者。在行业内的诸多关键环节中,她以创新驱动发展,为企业和行业提供了高效的解决方案。她主导开发的“基于云协同的供应链整合平台”,通过引入云协作技术,成功打破了传统供应链中各环节信息割裂的局面,实现了供应链管理的透明化和高效化。这一平台的推出,既有

效降低了企业运营成本,又提高了市场响应速度,在行业内引发了广泛关注。同时,金含琪也主导开发了“基于数据驱动营销效果评估平台”,通过大数据与人工智能技术的结合,为企业提供了科学的营销策略支持。这一平台不仅帮助企业优化了资源配置,还在营销策略制定方面取得了显著成效,使得众多中小型企业能够更加精准地把握市场需求,从而在激烈的竞争中保持竞争优势。

金含琪的成就不仅仅局限于供应链和营销领域,她对消费者行为的研究也在行业内产生了重要影响。她主导研发的“基于行为经济学的消费者决策分析系统”,成功将行为经济学与大数据分析相结合,为企业提供了更加精准的消费画像与行为模式分析。这一系统的应用,不仅使企业能够更好地理解和预测消费者的行为,还在客户体验和品牌忠诚度提升方面起到了重要作用,为

行业树立了新的标杆。

值得一提的是,金含琪始终关注行业整体生态系统的优化与可持续发展。她认为,未来的跨境电商不只是单一企业之间的竞争,更是供应链生态的整体较量。因此,她积极倡导并参与行业合作平台的建设,推动企业间的资源共享与协作,旨在通过开放共赢的模式,进一步提升行业的整体效率与竞争力。这一举措在行业内得到了广泛认可,为跨境电商生态体系的完善作出了重要贡献。

金含琪表示,未来跨境电商的竞争将更加依赖于数据和技术的力量,而智慧营销作为数字化的重要组成部分,将在这一过程中扮演关键角色。她计划继续加大对技术研发的投入,推动现有平台的优化与升级,并积极探索人工智能在智慧营销中的更广泛应用,以期为企业带来更多创新价值。

金含琪的故事为更多的企业家与行业从业者提供了宝贵的经验与启示。在这个充满机遇与挑战的时代,她的创新步伐未曾停歇,未来也必将继续在跨境电商与智慧营销的舞台上大放异彩。

陈柯