

专项贷款孕育新质生产力 绿色金融“贷”动低碳转型

本报讯 “没想到绿色经营有专项贷款产品,利率还有优惠,真是太好了。”近日,拿到民泰银行天台支行为其授信的200万元贷款,浙江小萌生态有限公司负责人很是激动。

浙江小萌生态有限公司是天台当地专注于有机废弃物(垃圾)减量化、资源化、无害化、生态化处置研究、开发、加工、销售和运营的科技创新型绿色企业。公司以“让昆虫造福人类”为价值理念,携手德国ISWA、上海环境、杭州环境等专业机构及顶尖科研团队,研发了属于自己的一套“变废为宝”技术,每日能处理全县40余吨厨余垃圾。其养殖的黑水虻虫还能衍生有机肥、蛋白粉及虻虫油等生态产品,为浙江江苏一带提供养殖饲料保障,是实打实的“绿色企业”。

拥有创新科技、产出更高效能、可达超高质量

的新质生产力是小萌生态面向绿色发展的宝贵财富,眼看着公司发展平稳向好,企业负责人也萌生了向外发展的想法:“现在到处都提倡新质生产力发展,我们公司就是新质生产力,何不跳出天台试试,奈何资金有限。”解决问题最好的办法就是直面问题,企业负责人在多方咨询后,最终拨打了民泰银行天台支行的联系电话。

做好绿色金融大文章是支持和培育新质生产力的迫切需要。近年来,浙江金融监管局推动辖内金融机构持续优化绿色金融产品供给,推动更多金融资源向新质生产力集聚,为塑造发展新动能新优势提供更加有力的金融保障。小萌生态获得的绿色专项贷款,正是绿色金融支持新质生产力的生动注脚。

天台金融监管支局在绿色贷款摸排过程中知

晓了该公司的情况,发现该公司生态底色浓厚,技术可靠、前景广阔,还是“台州市500精英创业人才项目”荣誉称号获得者,是受台州市政府认可、受天台县政府支持和信赖的企业,推动天台民泰银行为其定制融资方案,最终成功发放了绿色贷款,解决了小萌生态的融资需求。

加大科技研发力度,升级生产作业空间,是像小萌生态这类科技型企业保持技术领先、不被市场淘汰的关键,也是最“烧钱”的地方,需要更多“耐心金融”支持。民泰银行天台支行始终牢记金融服务实体经济的使命担当,一直积极探索为绿色科技型企业提供适配的金融服务,助力新质生产力蓬勃发展,主动融入地方发展重点领域、重点行业,精准服务民营经济,以更智能化和数字化的方式,推进绿色金融发展。

王袁静 王妮

公益进社区 保险面对面

近日,人保财险嘉兴经开营业部联合南湖区域城南街道长新社区,利用“我的‘嘉’公益进社区”华府八佰伴专场活动阵地,大力推进保险政策和产品宣传,普及金融知识,面对面解答保险知识。

人保财险的志愿者们为前来参与活动的社区居民开展了一场别开生面的保险产品宣讲,详细介绍了“人人安康”“大病无忧”等惠民利民产品,采取现场提问、咨询的形式,加深居民对保险保障的了解。同时,活动现场还专门设立保险咨询台,摆放意外险、家财险、关爱保等展架,通过大屏幕轮播宣传资料,加深往来群众对人保品牌的认知。其间的答题赢小礼品环节吸引了众多居民参与,有效提升保险意识,强化金融知识的普及。

人保财险嘉兴经开营业部相关负责人表示,接下来还将持续开展金融知识宣传活动,进一步加强与社区的联系,增进双方的黏性,不断提升社区居民参与感、获得感、幸福感。

徐力群



浙江稠州商业银行开通一站式服务专线 贷动“莓”好未来

草莓,是浙江省最具代表的特色优势产业之一。随着物联网感知、环境控制等技术的陆续应用,草莓上市供应期被拉长,“草莓经济”应运而生。在农产品大流通的市场环境下,浙江稠州商业银行走出助农新路径,为“浙”里草莓开通“一站式”服务专线。

金融支持“加油站”

奉化是宁波草莓的主要产区,在尚田街道,草莓品种多样、栽种广泛。要提升现代化培育水平,“莓农”将面临种植周期长、前期投入大、收益滞后的风险。为扎实做好服务工作,稠州银行宁波奉化支行组建专门团队,深入田埂一线,对农户的生产经营状况进行细致调研。在调研活动中,该行客户经理与草莓种植户王大哥结下了深厚友谊。

优越的地理条件,俯下身子精心栽培……王大哥种植草莓多年,他的草莓产量高,在市场上供不应求。去年秋天,他计划引进新品种,但资金短缺成了“绊脚石”。无奈之际,王大哥听闻稠州银行在当

地开展帮扶支持,便向该行奉化支行说明了自己的难题。次日,身着“红马甲”的客户经理上门服务,根据实际经营情况与用款需求,为王大哥定制了适配信贷产品,并提供政策优惠支持。20万元贷款在第一时间审批发放,解决了王大哥的燃眉之急。

“我们尚田地处山乡,草莓比平原地区晚采收一周左右。入秋时节气候偏暖,草莓长势不错,果子个大味甜。”在金融“活水”的灌溉下,王大哥逐步实现了扩大种植,面对回访的银行工作人员,他笑吟吟地说。截至目前,稠州银行宁波分行在奉化尚田街道授信村居13个,授信金额3127万元。

平台推广“赋能站”

杭州建德是浙江省最早发展种植草莓的县市之一,在温室大棚的“加持”下,本应在冬季休眠的草莓仍然长势喜人,早在去年12月,早熟品种“红颜”就拿下了市场“入场券”。品种因色泽红艳、香气浓郁闻名,是冬季果盘C位的有力“竞争者”。从种植收获到推广销售,稠州银行利用自有品牌视频

账号,为好产品搭建出村进城的销售“换乘点”。

日前,来自建德杨村桥镇的“红颜”草莓亮相稠州银行“小C探店”与年货节,为广大食客带去冬季好滋味。赵大爷是老牌草莓种植户,走进他的工作小屋,满墙荣誉证书与奖杯映入眼帘。桌上新鲜打包的草莓散发着晶莹油亮的自然色泽,刚一进屋,香气就弥漫开来。谈及草莓品质,他满是自豪:“种植草莓,我最是舍得花钱。我的草莓全部用上有机肥料,从根部释放,完全不会接触果实。”在杨村桥镇“建德草莓小镇”,“90后”洪先生是草莓种植的生力军。大学毕业后,他返乡接过种植接力棒,当起了在草莓大棚中早出晚归的“新农人”。如今,他种植选育着10余个草莓品种,在31亩大棚里实践起数智化草莓种植技术。稠州银行“小C探店”栏目组走进两代“莓农”,为大众揭示好品质背后的秘密。

浙江稠州商业银行有关负责人表示,该行按照“发展特色种植,打造一村一品”的发展思路,为地方农业生产提供金融支持,不断践行乡村振兴服务战略。同时,正逐步开发品牌探店、公益直播等线上曝光渠道,为合作商户提供全周期服务。

刘家慧

舟山聚焦“一艘船”畅通产业链融资

2024年,舟山金融监管分局深入贯彻落实浙江金融监管局关于促进产业链供应链融资畅通等相关决策部署,指导辖内金融机构对标舟山制造业产业链提升工程的目标任务,开展金融“固链强企”行动,支持“一艘船”产业转型升级,增添航运业发展新动能。

短期流动资金贷款纾困解难

某海运有限公司是一家集水上运输、船舶租赁、物流和仓储为一体的小微企业。近年来,受市场多种因素影响,营业收入出现下滑,而来自上下游的运营成本压力居高不下,企业面临经营困境。

宁波银行舟山分行了解情况后,立即组织业务人员深入了解企业的经营状况和融资需求,结合企业实际情况,推荐用款灵活且利率较低的流动资金

贷款产品。仅用一周时间,该行便为企业发放综合授信900万元,其中包括300万元利率为3.75%的普惠贷款。这一举措有效解决了企业资金周转不畅的难题,为企业发展注入了新的活力。

企业负责人表示,“企业的发展离不开金融机构的支持,特别是在一些艰难时刻,能否得到金融支持足以关系到企业的存亡。这次信用融资破难行动,让我们企业融资更加方便,是实实在在的帮助,我心里的石头也终于落地了。”

在舟山金融监管分局指导下,宁波银行舟山分行聚焦舟山海洋经济产业链,深入挖掘“海洋生产力”,精准把握航运企业“痛点”和“难点”,积极与舟山渔业协会、航运协会等开展合作,结合区域特色推出“航运信用专案”“航运项目贷款”“渔船主信用专案”等专项金融服务产品,为“一艘船”产业链发展保驾护航。

绿色审批通道惠企助民

杭州银行客户经理在远洋圈链日访客中,了解到某船东近期资金周转压力较大,有较急的融资需求,希望在一周内完成贷款发放。客户经理详细了解了船东的经营状况和金融服务需要,以最快的速度完成贷款审批,最终在一周内完成贷款投放,解决了客户的燃眉之急。客户对该行的贷款发放效率表示非常满意和好评。

杭州银行舟山分行一直以来追求做深做精远洋渔业客群金融服务,把远洋鱿钓渔业作为重点支持行业,推出“远洋渔业综合贷”等特色业务。同时,该行加深与远洋渔业互保协会合作,进一步增大获客群体及数量,不断增强在远洋渔业综合贷项目上的竞争力。

俞靖捷

我们始终处于行业的前沿。”

通过不断践行改革创新的理念,李钟文带领国融证券的债券人才队伍凭借专业知识、专业技能、专业经验持续提高债券交投活跃度,并在全年债券发行、承销、交易、创新、投资、存续期内履职情况等方面表现优异,获得上海证券交易所的极大肯定,获2022年度“债券优秀交易商”奖。

关于市场挑战,李钟文认为,当前的经济环境和政策变化对金融债券市场带来了不小的压力。“我们必须时刻保持警觉,灵活应对市场的变化。在这样的环境下,建立稳固的客户关系和高效的团队合作显得尤为重要。”他补充道,绿色债券的发行量在近几年显著增长,许多企业和政府机构开始重视环境、社会和治理(ESG)标准。根据国际资本市场协会(ICMA)的报告,2020年全球绿色债券发行量达到创纪录的2690亿美元,显示出投资者对可持续发展的强烈需求。

李钟文还展望了公司债券业务未来的发展方向。他表示,国融证券的债券业务将继续加强在资本市场和资产管理领域的布局,致力于为客户创造更大的价值,并强调:“我们将不断推动金融债券产品的创新,以满足市场日益增长的需求。”公司债券部门计划加强在IPO、债券发行和并购重组等资本市场领域的参与,以便为客户提供全面的融资解决方案。通过扩大市场份额和提升产品组合,国融证券的债券部门希望能够满足不同客户的融资需求。

此次专访不仅让我们看到了李钟文作为金融债券行业债券业务方向领军人物的智慧与胆略,也揭示了未来金融债券市场的发展趋势。相信国融证券的债券部门在他的领导下,将迎来新的机遇与挑战。

史磊

“两节”期间,国家金融监督管理总局浙江监管局持续引导辖内银行保险机构聚焦金融消费者在春节期间的实际需求,多措并举保障春节期间金融服务“不断档”“不打烊”,以金融力量助力人民群众过上安心年、幸福年。

“你好,我妈治病急着用钱,没办法到银行来,这是相关证件,能帮我取一下她的存款么?”1月3日,在民泰银行天台坦头支行,一位妇女神色慌张地咨询支行工作人员相关事项。“您先别着急,我先看看证件。”当班综合柜员小许拿过证件一看,这照片不是那个金阿婆吗?

金阿婆是坦头镇的一位失聪老人,在老伴和女儿相继离去后,丧失劳动力的她,平日里靠拾荒为生,虽收入微薄,但是凭着勤俭节约,也略有积蓄。该支行之所以这么了解金阿婆的情况,还要从一场包饺子活动说起。

当时,坦头支行邀请了周边的居民参加活动,金阿婆恰好就在支行门口的垃圾堆里捡瓶子,看到支行员工在热情地招待客户,也好奇地过来凑热闹。支行员工不仅没有区别对待,还邀请她共同参加。正是这一次,才让阿婆接触民泰、信任民泰,开始陆续将积蓄存入民泰。在一次次接触中,阿婆开始将支行当成自己家,把支行员工当成自己的家人。金阿婆向管户经理小章交代,自女儿身故后,女婿便盯上了她微薄的积蓄。她多次叮嘱小章:卡里的钱是她辛苦攒下来的“棺材本”,是最后的依靠,谁都不能随意支取。

回想起老人的殷殷嘱托,又看着眼前这个“女儿”着急的样子,小章没有丝毫懈怠,赶紧汇报了支行行长。坦头支行行长也不敢马虎,随即通过村书记等当地有威望的人士,一同对金阿婆的情况进行核实。村书记听闻此事后,积极配合支行工作,多方了解情况。原来,金阿婆遭遇了煤气爆炸事故,并在事故中不幸受伤,取钱是此次治病所需,情况十万火急,且前来取钱的是金阿婆另外的一个女儿。

在核实清楚情况后,支行行长马上带领相关工作人员一同前往金阿婆所在的医院看望并办理相关手续。柜面人员细心地准备着各项手续材料,每一个步骤都做得严谨规范;客户经理则在一旁耐心地协助金阿婆的女儿,告知她需要填写的信息和注意事项。

在大家的共同努力下,最终,金阿婆卡里的定期存款被成功支取,这笔救命钱及时派上了用场。

王袁静 陈决任

“口行所能”融合“地方所需” 政策性金融走进舟山

本报讯 近日,进出口银行浙江省分行行长彭豪赴舟山调研。期间,彭豪与舟山市委书记座谈,参加舟山全市推进高水平对外开放大会,同舟山市政府签订大宗商品服务合作协议,并实地调研舟山长宏国际船舶修造有限公司。

会谈交流中,进出口银行浙江省分行与舟山市委就进一步支持舟山高水平开放引领推动高质量发展、推动关键产业领域转型升级等进行了深入探讨。彭豪表示,该行将深化与舟山市政府合作,将“口行所能”和“地方所需”相结合,充分发挥在外贸、制造业、国际经济合作领域的职能作用,为服务落实推动浙江自贸区提升、打造一流自由贸易港、建设浙江自贸区大宗商品资源配置枢纽等贡献政策性金融力量。

进出口银行一行还实地走访了舟山长宏国际船舶修造有限公司,参观造船基地并与企业负责人座谈。企业方面表示,近两年随着船舶行业周期性复苏,船舶修造企业普遍业务量饱满,营运状态持续提升。对此,彭豪表示,舟山船舶工业具备较好发展基础和产业集聚优势,具有发展潜力,后续将加强行业分析研判,落实船舶工业转型升级的高质量金融服务。

张颖博

民泰银行金华分行 推广数币显成效

数字人民币作为人民银行发行的数字形式的法定货币,已成为金融基础设施领域科技创新的重要环节。近年来,民泰银行金华分行紧跟国家发展战略,围绕市委、市政府和各级监管单位工作部署,积极统筹推进数字人民币试点工作,全力打造数字人民币生态,持续丰富数字人民币应用场景,做好数字金融大文章。

积极推广数字人民币

“麻烦你帮我看一下,这个数币商户怎么绑定不了钱包呢?”一位客户经理急切地向分行数字人民币专员求助。

“别急,先把错误提示发给我。”短短3分钟问题便迎刃而解,客户经理成功为某商行完成了数币与钱包的绑定。这是民泰银行金华分行上下一心、奋力开拓数字人民币业务的缩影。

为确保业务顺利开展,该行内部形成了明确的分工机制:柜面人员负责指导客户开通银行卡或对公账户,并同步开通数字人民币钱包;客户经理专注收集数币商户的相关资料,并办理商户与数币钱包的绑定工作。

此外,该行还采取了上下齐心、联动营销的策略,推出了“1+1”外出搭档模式,即一个柜面人员与一个客户经理结伴而行,共同推广数字人民币。同时,各部门还建立了“问题实时反馈”机制,一旦网点遇到难题,专员会迅速借助总行的力量寻求解决方案,并将问题及解决方法实时分享至工作群,凝聚团队智慧,共同攻坚克难。

应用场景多点开花

民泰银行金华分行充分利用线上线下资源,对个人用户宣传数字人民币随用随充的便捷消费方式,吸引大量用户尝试使用,同时针对数币商户,则重点介绍银行提供的免费收单服务,成功吸引众多商户加入数字人民币的行列。

经过不懈努力,截至2024年末,通过民泰银行金华分行开通的个人钱包达到8073个,企业钱包352个,随用随充消费总额179.62万元,数币商户受理390户,数币商户收款金额63.17万元。

陈珊珊