

龙港以“C位就座”致敬各类人才

为县域经济高质量发展提供了“龙港经验”

本报讯 “龙港始终把科技人才和企业家作为转型之要、竞争之本。”9月9日，在浙江省政府新闻办举行的龙港新型城镇化和城乡融合发展情况新闻发布会上，龙港市委书记何宗静表达了对人才的强烈渴求。

5年前，经国务院批准，国家民政部复函浙江省政府，同意撤销苍南县龙港镇，设立县级龙港市。2019年9月25日，龙港市正式挂牌成立，实现了从中国第一“农民城”到全国首个“镇改市”的历史性跨越。5年来，龙港深入实施“人才强市”战略，顶格实施“万龙归港·人才优政50条”等举措，主打的就是“无差别”留得住、“扩就业”过得好。

“5年建成56万方大孵化器集群，相继落地龙港高分子材料研究院等创新平台，打造近悦远来的‘青年理想地’，每年新增大学生数较设市初翻一番。同时，以最高礼遇广邀‘城市合伙人’，以‘C位就座’致敬企业家，每万人经营主体拥有量

居全省前3。”何宗静介绍，紧扣“中国印刷城”3.5万家经营主体需求，龙港深化低收入家庭学业、就业、创业“三业”综合帮扶改革，创新区域中高职一体化人才培养模式，投用全省首家印刷包装高技能人才公共实训基地，推出职业技能等级企业自主认定等“问企识才”7条举措，打通了“职工增技、企业增效、家庭增收”的共富路径，年均城镇新增就业6700余人。

在各类人才的加持下，过去5年，龙港全面布局以青龙湖科技城为核心的“六大科创体系”，与国电投、华中科技大学共建青龙湖实验室，建设龙港市科创产业中心、专精特新孵化园、高端机械智造园、印艺小镇客厅等四大孵化器集群，落地浙江理工大学龙港研究院、北京印刷学院龙港产业学院，组建龙港市高分子材料产业创新联合体，国家高新技术企业、省级研发机构数量翻两番，省科技型中小企业数量增长两倍，科技创新动能持续增强，印刷包装、新

型材料、绿色纺织等三大传统产业分别实现年产值超200亿元、190亿元、110亿元；2020年至2023年，高新技术产业投资从6.5亿元增长到20.5亿元，战略性新兴产业增加值增长近一倍。

中国经济体制改革研究会副秘书长、地方改革创新研究院院长潘治宏在发布会上表示，龙港紧扣新型城镇化“人、地、钱”等关键问题，探索推出“城市合伙人”制度等创新举措，促进要素市场化高效配置。全面布局“六大科创体系”，迭代深化创新联合体模式，加快打造发展新质生产力最优生态，为县域经济高质量发展提供了“龙港经验”。

何宗静透露，龙港将全面对标浙江省委“三个再”“五个更”奋斗目标，统筹打好“创新联合体+科技副总”“市场化基金+专业化招商”等组合拳，高效运营浙南低空经济科创孵化基地，抢占新质生产力“新赛道”，打造温州都市区副中心硬核支撑。

本报记者 李伟民

桐庐开展网络直播专项治理

近期，桐庐县纪委监委联合县市场监督管理局开展网络直播营销违法违规行为专项治理，突击式走访直播间运营机构，针对当前网络直播营销领域群众反映突出问题，以有力监督保障网络经营环境风清气朗。

图为该县纪检监察干部到销量较高的“桐庐味道”网络直播间了解情况。

程杰 何小华



围绕五大产业生态圈及重点发展的未来产业领域

杭州将培育300家“新雏鹰”企业

本报讯 杭州市科技局日前正式发布了《杭州市“新雏鹰”企业培育管理办法》，旨在通过加强科技企业源头培育，完善科技企业成长链条，进一步强化企业作为科技创新的主体地位。该计划明确提出，到2027年，将围绕五大产业生态圈及重点发展的未来产业领域，着力培育300家左右具有颠覆性技术和前沿技术创新能力的“新雏鹰”企业，为杭州的高质量发展注入强劲的科技动力。

为确保“新雏鹰”企业的质量和潜力，杭州市设定了严格的认定条件。申报企业需同时满足多个要求，包括在杭州市内注册的省科技型中小企业、注册时间不超过5年、产品（服务）属于重点发展的未来产业领域、研发人员占比不低

于20%、研发费用占比不低于10%等。此外，企业还需具备一定数量的核心知识产权，并满足研发投入人、股权融资或团队人才等方面的要求。

为鼓励和支持“新雏鹰”企业的发展，杭州市出台了一系列丰富的支持政策。首次认定的“新雏鹰”企业将获得最高50万元的奖励。同时，企业还将纳入研发投入补助政策覆盖范围，按其研发投入总量或增量给予分档分类支持，单个企业最高补助可达300万元。此外，为降低企业创新风险，杭州市还支持“新雏鹰”企业购买科技研发、成果转化风险类科技保险，按不超过年度实际保费的50%给予保费补助，单个企业最高补助50万元。

除了资金支持外，杭州市还注重为“新雏鹰”企业提供多元化的服务平台。通过举办“新雏鹰”企业训练营，搭建交流服务平台，推动大型科研仪器、科技文献平台等资源的开放共享，帮助企业拓宽视野、提升能力。

杭州市科技局高新处相关负责人表示，《杭州市“新雏鹰”企业培育管理办法》的发布和实施，是杭州贯彻落实创新驱动发展战略，推进科技创新与产业创新深度融合发展的重要举措。未来将持续加大对科技创新的支持力度，优化创新生态，激发企业创新活力，努力争创综合性国家科学中心，积极构筑科技成果转移转化首选地。

本报记者 陈路漫 楼昊 通讯员 陈希扬

民泰银行绍兴分行激发企业新活力

本报讯 “多亏了民泰银行及时发放贷款，解决了我们的资金难题，让我们能更好地种好秋田柿。”提起民泰银行绍兴分行营业部的“应收贷款质押贷款”服务，浙江领鲜果业有限公司负责人刘斌称赞不已。

90后小伙子刘斌，最早经营服装行业，受电商冲击，实体店生意不如人意，他于2022年创办了浙江领鲜果业有限公司，开始了他的水果种植梦。他在湖州市安吉县上墅乡承包了1800亩土地，主要种植和销售日本进口秋田柿，附带经营农庄和苗圃。创业初期，他从民泰银行贷款50万元，用于采购秋田柿苗。在民泰银行资金的加持下，公司种植规模不断扩张，营业收入逐年提升，2023年销售金额达到1200万元，还与山姆超市、盒马鲜生签

订了销售协议。

“随着我们的种植技术逐渐成熟，我们又向绍兴平水镇梅园股份经济合作社租赁了锁泗桥陶家山30亩土地种植秋田柿，将其打造成为绍兴地区的样板产业园，从而打开绍兴地区销售圈。”刘斌说起他的宏图大志滔滔不绝，但想起近期的资金缺口又皱起了眉头，“这里我们租了10年，年年要付租金，近期又在江西投资了4000余亩土地，手头资金着实紧张。”

民泰银行绍兴分行营业部工作人员开展贷后回访时，深入了解该公司经营情况、投资情况，查看了流水和合作协议等资料，通过中征应收账款融资服务平台，以该公司25万元应收账款为质押的方式，为其发放了20万元普惠小微贷款，利

率较其他贷款下降20个BP。“感谢民泰银行这么好的产品，不仅解决了我们的资金难题，还为我们节省了成本。”刘斌说道。

刘斌口中的好产品，就是民泰银行为有融资需求，又缺少抵押物和担保人的小微企业专门推出的“应收账款质押贷款”，该产品是指企业凭借未到期应收账款提前获取融资，盘活应收账款，降低企业经营管理成本，提高企业资产的流动性。

“善小而精，无微不至”，是民泰银行的服务理念。下阶段，民泰银行绍兴分行营业部将继续发挥中征应收账款融资服务平台的作用，为小微企业提供优质产品和服务，助力绍兴地区小微企业蓬勃发展贡献民泰力量。

何小玲

台州银行深化个体工商户金融服务

本报讯 9月是第三个全国个体工商户服务月，台州银行积极贯彻落实2024年“个体工商户服务月”的工作部署，以其全面而深入的金融服务和一系列创新非金融服务措施，为个体工商户的发展注入新活力。

台州银行一直以来都将个体工商户、小微作为金融服务的重点对象，不断提升其金融服务获得感。为了实现这一目标，该行通过多种渠道进行广泛宣传，确保市民个体工商户能够充分了解并利用这些政策来支持自身的发展。在中秋节来临之际，台州银行的工作人员走进路桥菜市场，开展金融政策宣讲活动。他们通过发放详实的资料，耐心解答商户们的疑问，帮助市场内的个体工商户更好地了解金融政策和产品，为他们的发展提供有力的支持。

同时，台州银行认真落实《促进个体工商户发展条例》，将个体工商户纳入其“1125战略规划”重点客群。针对个体工商户用款急、期限短、额度高

的资金需求特点，该行提供了适合的产品服务。台州银行还充分发挥“台州数智金融”和“贷款码”等融资平台的作用，为市民个体工商户提供线上融资的便利。这一举措打破了传统融资模式的时空限制，让个体工商户能够更加便捷地获得所需的资金支持，有效解决了他们融资难、融资慢的问题。

此外，“易收款”是该行为商户量身打造的收款产品。它提供上门受理服务，手续简单便捷，同时支持微信、支付宝、云闪付等多种支付渠道。资金能够自动到账银行账户，大大节省了商户的收款提现手续费，有效解决了收款难、对账难等痛点问题。这一创新方案为个体工商户提供了便捷、高效的收款解决方案。

除了传统的金融服务外，台州银行还推出了一系列创新金融服务措施，为个体工商户提供更为全面和深入的支持。如“台行生活圈”是该行通过移动应用等渠道打造的一站式服务平台，专为商户和消费者设计。它集成了优惠推广、便捷收款、数据分析等多重功能，不仅帮助商户有效引流获客，提升品牌影响力，还为消费者带来生活上的便利和消费上的优惠。这一平台的推出，极大地丰富了台州银行的服务内涵，提升了其服务个体工商户的能力。

在商圈活动策划与执行方面，台州银行同样展现出其金融创新的能力。该行联合政府和其他机构，共同策划并举办了一系列商圈活动，如黄岩区官河商圈的“美味畅享 餐餐有惊喜”活动，该行联合黄岩商务局通过台行生活圈发放400余万消费券等。这些活动不仅有效提升了个体工商户的品牌影响力，还为他们带来更多的客流量和实实在在的效益。

同时，台州银行还与黄岩电力局、路桥电力局建立合作关系，通过台行生活圈发放380万节电消费券。这一举措不仅有效刺激消费市场的活力，促进节能减排的社会效益，还为超市、沿街商户、市场等个体工商户带来更多的潜在客户和实实在在的益处。

在台州银行的“金融+非金融服务”支持下，众多个体工商户实现了稳健的发展。他们纷纷表示，台州银行的全方位服务不仅为他们提供了资金上的支持，还帮助他们在市场上树立了口碑。一位经营餐饮店的李老板表示：“台州银行的服务真是太贴心了！他们不仅为我们提供了便捷的金融服务，还通过商圈活动帮助我们提升了品牌影响力，吸引了更多的顾客。”

通讯员 徐洁 本报记者 赵琦

汇聚天下英才，共创美好未来！

作为一年一度的国际科技盛会，世界青年科学家峰会将于11月15—17日在温州市举行。2024青科会以“青年创新塑造新质生产力”为年度议题，设置1场全体大会、10余场分论坛和专题论坛以及1场青科嘉年华。9月12日，青科会首次开放注册报名，“青科粉”们有机会亲临现场，聆听各领域影响力青年科学家的真知灼见，触摸最前沿的科学技术，对接全球的创新资源。

本届大会在往届成功举办的基础上，内容设计和参会体验全面升级，呈现以下亮点：

科学味：科技前沿深度触达

过去五年，迈克尔·莱维特、哈特穆特·米歇尔、康斯坦丁·诺沃肖洛夫等30多位诺奖、图灵奖获得者等世界顶尖科学家，钟南山、施一公、樊代明、颜宁等400多位中外院士和胡海岚、陈玲玲、陆朝阳等5600余名青年科学家、企业家、创投家代表参会。

2024青科会将更加突出“科学味、学术性”底色，充分体现前瞻性。围绕“青年创新塑造新质生产力”年度议题，设置科技创新与青年领导力、人工智能与未来科技的融合、新能源革命与可持续发展、生命科学新前沿等方向的主旨报告，从科技前沿与未来趋势、国际科技交流与合作、科技创新与成果转化、青年科技人才培养等四个维度，设置10余个分（专题）论坛，分享量子信息技术、人工智能与机器学习、脑与认知科学、新能源技术等方面的前沿科学技术。

值得一提的是，本届大会将首次向多个前沿创新领域征集论文和摘要，并推出“青科会专刊”。通过专刊投稿的论文，可通过快速通道优先审稿，可免费注册参加青科会，受邀作口头报告或邀请报告，同时有机会参加青科会举办的各项展示交流活动。

国际范：放眼全球广邀嘉宾

2024青科会更大力度面向国际，从世界舞台角度去思考，更加突出“国际性”视野，放眼全球五大洲，尤其是科技发达国家，国际科学理事会三类会员观察员代表，中国-泛巴尔干地区天然产物与新药发现联盟，世界青年科学家联合会创始会员代表，欧洲有关高校、科研院所，“一带一路”国际科技组织、国外科技社团、有关高校、科研院所等均将派出代表参会，美国、法国、塞尔维亚、匈牙利、比利时等欧美国家青年科学家将组团来华参会，国际参会人士预计超过30%。

本届大会将继续加强与国际组织的合作办会，在继续深化与国际科学理事会、英国物理学会出版社、丹麦大学联盟的合作基础上，借助世界青年科学家联合会，拓展与联合会会员单位的互动交流，借助学术委员会外籍委员力量，进一步拓展海外科学家参与共同举办青科会活动。继续开辟“第二阵地”，主动“走出去”，连续第三年在比利时布鲁塞尔举行欧洲专场活动。

年轻派：活力青年英才聚会

2024青科会参会目标群体也进一步扩大范围，拓展到对学术交流更有需求的硕士博士研究生、博士后等早期科研工作，青年参会群体达到70%以上。

本届大会从青年科学家的交流合作、职业发展、社交联谊自身需求出发，秉持“让青年科学家更有获得感和体验感”的原则，首次举办青科嘉年华。汇集科学家、艺术家、开发者和创业者等，重点设置展示区、研讨区、社交区、公众开放区，同时，举办圆桌会、报告会、路演会等青年开放论坛，分享小而美的科技探索，举办科学咖啡馆、读书分享、音乐鉴赏、龙舟友谊赛等多种文体社交活动和文化艺术体验活动，展示年轻派的科技“创造力”，即让更多青年科学家和企业家唱主角，营造“青年因科学而团聚”的浓厚氛围。

同时又为全体市民提供“玩味科学”的平台，打造更好体验、更好逛、更看得懂的嘉年华空间。届时，一批科技企业、一批可持续友好品牌商将亮相青科嘉年华，让市民沉浸式体验科技创造的全新生活和工作体验。

注册报名时间截至北京时间11月10日24时，10月20日24时前注册可享受早鸟票优惠。

本报记者 徐慧敏

注册报名二维码



解码高频交易：杨希眼中的金融科技进化

在金融科技迅猛发展的浪潮中，高频交易凭借其超高速执行和复杂算法迅速成为行业的聚光点。杨希，国内知名的金融科技分析师，以其对高频交易领域的深刻见解而备受推崇。杨希从金融学的兴趣出发，逐步深入到高频交易的研究，这一职业轨迹不仅彰显了他的个人成长，也映射了金融科技的变迁。本文将深入剖析杨希对高频交易的独到见解以及他对行业发展的前瞻性观察。

高频交易的核心三要素：速度、策略与风险管理。杨希认为，高频交易的成功构建于速度、策略和风险管理这三大核心支柱之上。在他看来，速度是高频交易的立足之本，是否能抓住市场微妙级波动的关键；策略则是高频交易的中枢，它通过先进的算法将市场规律转化为实际操作路径，精准定位市场机会；而风险管理则是高频交易的安全阀，确保策略在追求收益最大化的同时不失控。这三者协同作用，使得高频交易在瞬息万变的市场中能够灵活应对、维持长期的稳定收益。

策略研发：算法驱动下的金融艺术。在策略研发方面，杨希将其视为算法与艺术的交融。他深知，策略开发不仅需要扎实的金融市场知识，还需精通统计分析和编程技能。杨希在研发过程中注重数据驱动，利用机器学习 and 深度学习等前沿技术，不断迭代和优化交易算法。他认为，每一次策略的更新都是对市场动态的精准探测，是对策略执行效率和精度的极致追求。在杨希眼中，策略研发超越了技术和数据的边界，更是一种对交易艺术的执着探索，持续挑战传统思维的极限，并以创新精神推动整个行业的前行。

机遇与挑战：双刃剑下的高频交易未来。对于高频交易的发展前景，杨希持有谨慎乐观的态度。他表示，高频交易在国内市场有着广阔的前景，但面临的挑战也同样严峻。市场的高度波动性、技术迭代的快速推进以及日益严格的监管环境，都是亟需解决的问题。然而，杨希认为，这些挑战同时也是驱动行业创新的动力源泉。面对这一双刃剑般的局面，市场参与者必须不断更新知识体系，提升技术能力，以应对挑战并把握潜藏的机会。杨希坚信，唯有在变局中找到出路，行业才能迎来更加健康和可持续的发展。

创新与责任：金融科技的双重底线。杨希始终强调创新与责任的平衡，他认为金融科技的发展离不开技术突破与责任意识的共生。高频交易的创新潜力巨大，但同样需要在合规的框架内进行，以确保市场的稳定性和投资者的权益。杨希在策略设计中始终以风险控制为前提，将算法优化与合规风控紧密结合。他认为，创新不应以牺牲市场稳定为代价，这种对责任的坚守不仅是高频交易分析师的职业操守，更是行业长远发展的根基。

智能化和精细化：高频交易的未来走向。展望高频交易的未来，杨希预见市场将朝着更智能化和精细化的方向发展。他预测，人工智能与大数据分析将进一步提升交易策略的决策能力，使得交易执行更为精准高效。同时，随着技术的不断演进，高频交易的算法将更加灵活，能够更快速地适应市场的变化。杨希提醒业内同仁，面对瞬息万变的市场环境，保持对风险的敏感度和对技术的敬畏之心，始终是高频交易从业者的基本准则。他的洞见不仅深刻揭示了高频交易的运作逻辑，也为未来的发展指明了方向。

程天宝

小启	因中秋假期，本报9月17日休刊，特此告知。 本报编辑部
----	--------------------------------