

# “六大行动”赋能三个“一号工程” 绍兴银行业保险业激发数字经济新引擎

## 抢占新赛道 激活数字产业新业态

根据全省数字经济创新提质“一号发展工程”对“数字产业化”和“产业数字化”工作部署,要求加强关键核心技术攻关、提升数字产业竞争优势、推动产业数字化转型、支持平台经济创新发展等。绍兴金融业首先围绕数字关键核心技术,支持成果转化落地方面做了有益探索,即针对科创企业轻资产、重研发的阶段性特点,主动引入科技创新评估手段、发展创新性担保方式、结合风险投资元素等新型信贷策略,更好满足科创企业融资需求。

北京银行绍兴分行强化对优质企业的信贷支持,通过名单逐户对接,积极推进“专精特新”企业专属产品“领航e贷”落地。浙江伊诺环保科技股份有限公司是一家集技术研发、技术服务、环保装备制造智能于一体的国家高新技术企业,该行主动上门提供金融服务,通过“领航e贷”线上产品提供1000万元信贷支持。

绍兴兰红智能科技有限公司是专注跨模态智能情感分析系统开发运用的初创型科技公司,杭州银行绍兴分行根据企业创始人为国家引才计划的团队成员背景,综合企业经营情况,发放信用贷款390万元。

绍兴中科通信设备有限公司是专业从事集高端光芯片及光器件等全方位光通信的研发制造,农业银行绍兴分行为其授信6700万元,采用知识产权质押、信用等担保方式,提供融资额度,拓宽融资渠道。

广发银行绍兴分行通过创新担保服务方式,针对数字化科技企业推进知识产权质押融资业务,专门为先进数字化产业中小企业解决无抵押物融资难问题。目前已为3家企业办理了知识产权质押融资业务,贷款余额2000余万元。宁波银行绍兴分行以促进共建研究院、实验室高质量可持续发展,提供专属的金融服务:一是金融科技服务,为战略合作研究院提供个性化、多元化的数字化服务方案;二是职工个人服务,为科研工作人员个人定制了专属的金融服务方案;三是综合融资服务,针对科创企业融资需求,除了传统的人才企业贷款、知识产权质押贷款等融资服务外,还将通过投贷联动方式提供股权融资服务。

绍兴的金融机构围绕数字产业竞争优势加强创新,在多元化金融产品以及风险管理经验上积极探索,通过资本支持、创新授信政策等方式助力产业集群扩大建设。

长电集成电路(绍兴)有限公司是绍兴集成电路特色产业集团的领头羊,正打造数字化智能未来

随着今年全省数字经济创新提质“一号发展工程”的部署推进,之江大地再度掀起数字经济新热潮。浙江正以敢为人先的胆识,点燃数字经济高质量发展新引擎。

加快发展数字经济,促进数字经济和实体经济深度融合,打造具有国际竞争力的数字产业集群,金融服务在直接有效促进数据价值转化上,为传统产业转型升级和催生新产业新业态新模式提供了新增长板。原浙江银保监局引导和推动辖内金融业开展金融“服务提效”行动,推进省金融综合服务平台在地市的推广运用,组织银行保险机构加快推进数字化转型,建立与经营特点相匹配的数据模型应用。

对此,国家金融监督管理总局绍兴监管分局积极贯彻落实中央金融工作会议精神,深耕数字产业金融,深化推进“腾笼换鸟、凤凰涅槃”,着力构建现代化产业体系,依托省金综平台,围绕“数据”“场景”两大方向,正在开展以建设“浙里金融”绍兴专区为核心的金融领域数字化改革,打造富有特色的地方专区。同时加快推进当地银行业保险业数字化转型,引导金融机构借助实时、有效、完整的数据要素强化相关企业多维评价和风险评估,通过资金融通等方式给予数字企业发展持续稳定的资金支持,推动围绕数字产业数字金融、普惠金融、科技金融、绿色金融、外贸金融,打造“一行(公司)一品”“一县(市、区)一品”特色化格局。

通讯员 甄长超 本报记者 赵琦

工厂,工商银行绍兴分行量身定制金融服务方案,开通绿色通道,加快为其“300mm中道先进封装生产线”项目审批贷款20亿元。

浙江捷昌线性驱动股份有限公司计划在新加坡子公司投资新设一个匈牙利公司,用于建设欧洲物流及生产基地建设。正值招商银行绍兴分行推进数字贸易金融服务,借助总行资源,在最新海外投资合规政策、跨境投资架构规划、海外投资风险及应对策略、发改委及商务部门申报要点等方面为企业提供指导与协助,并提供募集资金境外监管服务。

数字企业以创新为核心驱动力,需要灵活的资金支持来推动快速的产品迭代和技术升级,绍兴的金融机构围绕数字企业特点需求,制定全生命周期金融服务方案。

北京银行绍兴分行打造科创金融服务特色,推动科技创新与金融要素融合发展的“生态圈”,打造“专精特新”服务伙伴“朋友圈”,致力于“专精特新”企业提供全生命周期、全生态、一体化、一站式的优质金融服务方案。

杭州银行绍兴分行的数字供应链服务平台,聚集传统供应链业务,应用互联网金融创新技术,为平台用户提供电子债权凭证的签发、流转、融资、资金清分等服务,将金融服务依托核心企业信用有效传递至上游N级供应商,破解供应链长尾端企业融资难题,促进供应链生态圈和谐发展。同时,该行数字供应链服务平台支持与第三方平台数据直连,进一步推动数字金融服务体系发展。

温州银行绍兴分行积极培育特色业务,打造供应链金融服务模式,包括与浙江日发纺织机械股份有限公司及其子公司山东日发纺织机械有限公司、安徽日发纺织机械有限公司、浙江日发纺织技术有限公司达成按揭合作,对于购买日发纺织机械设备的企业给予按揭贷款,缓解借款人资金压力。

绍兴银行推出“金科贷”专项科创类产品,重点支持处在初创期、成长期和成熟期三个阶段的科技型小微企业。

台州银行绍兴分行则是加大制造业小微企业数字化智能化改革支持力度,结合特色产品“绿色节能贷”,为企业优化配套金融服务,同时加强与核心企业的对接,重点帮扶其下游有更新设备的客户,提供设备融资等金融服务。诸暨市龙鑫针织有限公司计划花费390万元购置50台棉袜一体机设备,流动资金紧张,且设备投产后仍需一定的资金备货。该行在通过实地走访了解后,对该客户发放200万元设备分期贷款,缓解燃眉之急。

## 增添新动力 赋能产业数字化转型

绍兴银行业围绕数字赋能产业转型,创新金融产品和服务,满足不同产业的需求,帮助企业更好地利用数字技术,提高生产效率、降低成本、优化资源配置,助力传统产业迭代升级。

交通银行绍兴分行为当地一家位列省级专精特新科技型中小企业的建筑企业配套设计金融服务方案,发放流贷1950万元,支持企业数字化车间建设,助力传统建筑业转型升级为一流绿色、工业化建筑科技集成整体方案供应商。

工商银行绍兴分行积极对接上虞区电机产业大脑和柯桥区织造印染产业大脑两大制造业高质量发展区块,为电机和织造印染行业提供优惠政策,同时积极支持柯桥经济开发区柯北创意园项目、临空创意产业园先行区项目、袍江经济开发区印染化工产业转型升级项目、嵊州经济开发区5G智慧科技园项目等一批重点项目,累计投入资金近30亿元。卧龙

# 玉环“产业大脑+银行+保险”开启共富新篇章

近日,玉环以“清风·共富贷”强企板块为抓手,推动泵阀(水暖阀门)产业大脑联合浙商银行和中国人保打造“供应链金融”新模式,旨在构建金融生态新模式,拓宽企业销售市场,推进共同富裕。

首个启用此项目融资的,是全时代智慧科技(浙江)股份有限公司,一家水暖阀门企业,2022年实现产值超2亿元。但受制于一些相关原因,企业贷款较难落实,大部分贷款用于购买原材料,资金周转困难。参与此项目之后,该公司获得了800万元的使用额度,用以购买原材料。此举迅速地缓解了企业融资困难,使企业能专心于发展。

与传统的供应链金融模式不同,该

模式在全国范围内率先引入了中国人民财产保险公司保险赔付业务,不同于以往货物抵押或票据抵押形式,这样做大幅度降低了企业正常贷款所承担的风险,确保了项目的资金安全。目前产业大脑供应链金融服务,由浙商银行以侠云科技有限公司(产业大脑运营公司)作为核心企业综合授信1亿元,用于开展供应链集采业务,以智能化交易融资系统,全程记录供应链上下游交易流水形成数据链,降低企业融资成本10%;以保险赔付业务,降低供应链融资风险90%。

该“供应链金融”新模式引入了多家金融机构,定制设备租赁、信用贷款等多形式融资集成方案,

依托产业大脑与企业交易形成的供销、生产、物流等信息,通过区块链技术记录数据形成不可篡改的信用信息数据基础,建立贸易信用传递机制,形成多方联合的健全资金链,无需企业做任何担保和房产抵押,不占用企业信用额度,也无需额外信用等就可以提供融资服务,确保了融资的便捷度。

“产业大脑+银行+保险”的“供应链金融”新模式以产业链为切入点,打通上下游,解决中小企业融资难,担保难,融资成本高等“痛点”和“难点”,推动产业“稳链、强链、固链”,促进链内商品交易稳定、有序进行,提升市场竞争力,开启了产业共富新篇章。孙招勇 邹逸斐



# 为农担当 润农无声

## 杭州供销农信担保公司发挥普惠金融作用助力乡村振兴

将目光聚焦到浙江的“绿水青山”,地处浙北的杭州不只有西湖边的商贸繁华和钱塘江畔的高楼林立,还有宜居宜业和美乡村。近年来,杭州争当浙江高质量发展建设共同富裕示范区城市范例,主战场在“三农”,难点也在“三农”——杭州96%的区域面积,绝大多数都是乡村。摆脱“七山一水二分田”的限制,杭州农业发展走上了一条经济高效、产品安全、资源节约、环境友好、技术密集的可持续健康发展道路。高效生态农业的高质量发展离不开当地普惠金融的支撑,尤其是小微企业的转型升级离不开资金和政策的支持。如何通过金融支持地方特色产业、助推乡村振兴?如何破解“融资难、融资贵”问题?如何在绿水青山中端起“金饭碗”?解决这些问题迫在眉睫。

杭州市供销合作社社属企业杭州供销农信融资担保有限公司作为一家政策性担保企业,始终坚持政策导向与“为农服务”宗旨,以解决“融资难、融资贵”问题为己任,践行着“因农立命、为农担当”的准公益属性与担当,筛选并扶持优质“三农”企业的成长,抵御经济周期波动对“三农”带来的影响,为全面推进乡村振兴作出了积极贡献。

## 用时间换空间 精准服务“三农”及小微企业

“白露到,竹竿摇。满地金,扁担挑。”伴随着农民挥动的竹竿,临安区一年一度的山核桃开杆节如约而至。如今,临安炒货市场竞争激烈,如何在同质化的产品中脱颖而出?众多炒货企业在转型中寻求出路。“传统代工企业在转型过程中,试错成本更高,无论是产品开发还是品牌打造都需要资金投入,面临的风险变大。”临安康太食品有限公司总经理陈浩介绍。2014年,康太食品公司自建品牌“团圆人”,资金短缺、贷款

受阻,创始人找到了杭州供销农信担保公司。

“我们的核心服务群体由于没有抵押物,银行不太愿意放款,但又是很有发展潜力的农业经营主体。”杭州供销农信担保公司临安分公司负责人李蔚见证了康太食品公司多年的发展,“有时候涉农企业因为资金问题,错过了商机,就可能一蹶不振。”在全面评估后,当年杭州供销农信担保公司就为康太食品公司提供了300万元的信用担保支持。

“农业收益是有周期的,农民不可能第一把钱投进去,第二年就赚出来,每年赚一些,还一点,剩下一点用于生活支出,用时间换发展空间,我们一起支持农业企业做大做强。”杭州供销农信担保公司总经理梅传信一直坚信,支持农企发展需要真金白银,更需要时间和信心。

“政策性的担保公司才会去扶持农业产业发展。”陈浩说。9年来,杭州供销农信担保公司累计为康太食品公司担保资金超2700万元,助其降低经营风险,渡过疫情、极端天气、市场波动等难关。“从第一笔贷款到现在,作为农合联会员单位,康太食品公司的担保费率也由2.4%逐步降至0.8%。”李蔚介绍。

一路走来,康太食品从最初的炒货代工发展成以自有品牌为主的食品企业,加工设备持续更新,行业优势越来越明显。“团圆人”也成为了“天目山宝”临安农产品区域公用品牌的授权企业之一,年销售额达4000万元。

“相比批量业务,我们更倾向于做小做精,了解客户痛点,对症下药,提供精准、可持续的服务。”杭州供销农信担保公司风控部陈松松表示。2020年,受疫情影响,建德市峰鼎茶业有限公司面临茶叶收购积压和采茶经费支出大的双重资金压力,杭州供销农信担保公司坚决不抽贷、不断贷,做好该企业的周转续保工作,并为其减免两个月担保费,全力支持企业渡过难

关。今年春茶收购期间,为确保茶企不误农时、快速开展生产,分公司经理徐小敏第一时间上门尽调了解情况,为其紧急增加100万元贷款担保,3个工作日做好相关增贷续保工作,全力解决特定时期企业“融资难”问题,助力春茶生产平稳有序进行。

目前,杭州供销农信担保公司推出了农户小额贷和“农保贷”“农合联贷”“丰收农通”“灾情贷”等各类特色的贷款产品,有针对性地为客户服务,破解涉农主体“融资难、融资贵”问题。

## 用专业换信任 现场还原、严格风险管控

山高路远,服务不远。“作业半径200公里,每完成一个担保项目,要跑近2000公里的路程。”入职2年的年轻人王智斌坦言每次实地尽调都记忆深刻,“我接触的近300家企业都需要一家家实地走访,每次扮演的角色都不一样。”

杭州供销农信担保公司为严格风险管控,坚持“四人八次”现场尽调制度,即每个担保项目在一个完整担保年度,采用4人8次上门服务。

“这个担保人一定要加进来”“这个企业还要再跑一趟”“这个企业已经走访了4次”……杭州供销农信担保公司每周的评审会一开就是一下午,每份多达几十页的保单,都要接受大家“详尽”的评审。

近年来,杭州供销农信担保公司落实全员风控,坚守“底线”思维,通过采用“四人八次”上门服务法,完善评审会制度,从业务准入、保前调查和保后管理对工作流程进行全方位把控,落实全过程风控,保障担保项目合规运行,降低项目风险。在高位风控下,2022年杭州供销农信担保公司代偿率持续保持在0.5%以下。

控股集团成立浙江舜云互联技术有限公司,打造电机及驱动产业数智化中台、建设产业大脑以实现各环节自动化和信息化过程中,该行及时提供流动资金贷款9.28亿元。

华夏银行绍兴分行向新昌新和成维生素有限公司发放1亿元设备更新改造贷款,用于升级改造新和成生命健康产业园高端营养色素数字化车间项目,帮助企业提升产能以适应产业数字化转型。

通过为上下游企业提供融资、金融产品创新、数字化服务等方式,绍兴的金融机构围绕数字产业链供应链,促进产业链中不同环节之间的合作与协调,进而推动整个产业链的升级和发展。

新昌农商银行强化基于供应链产业链的“链”式金融综合服务平台建设,大力推进制造业标志性供应链金融模式,满足核心企业及上下游供应商、经销商线上化的订单签订、债权确权、企业融资等需求,丰富供应链产品体系,提供面向产业链核心企业及上下游客户的“一揽子”服务。浙江日发纺机技术有限公司是纺织机械设备的专业制造商,系国家重点高新技术企业,新昌农商银行与该企业签订供应链贷款业务合作协议,为其上下游企业提供供应链融资服务。

中信银行绍兴分行积极推广主动授信、随借随还贷款模式,选择贸易真实可核验、回款清晰可闭环、系统完善可对接的核心企业,支持开展体上下游小微企业融资业务。该行依托供应链场景,整合交易数据以及小微法人税务、工商、司法、征信等通用数据,构建大数据风控模型,为核心企业的上下游小微企业提供订单e贷、经销e贷、信e链、信e销等供应链模式等信用贷款服务。期间,为诸暨华海氨纶有限公司提供1.1亿元供应链专项授信,基于其供应链场景下的交易大数据,目前已累计为其7户下游经销商提供超2300万元全线上融资服务。

针对传统保险产品难以满足现代多元化风险管理的需求,国家金融监督管理总局绍兴监管分局鼓励保险机构围绕全流程风险管理,积极融合科技创新,创新保险产品和服务,提高风险评估的准确性和理赔的效率。

人保财险绍兴市分公司加快推进“保险+服务+科技”商业模式落地,在工程建设领域,利用数字化技术,率先在省内实现完工履约保证保险线上化展业,释放社会积压资金,在规范建筑市场秩序和建筑工程项目交易行为、防范和化解工程风险、遏制拖欠工程款和农民工工资、保证工程质量安全等方面发挥重要作用,前10个月共出具保单6.7万余笔,释放建筑企业保证金138亿元。

平安产险绍兴中心支公司积极助力数字贸易开展,针对数字贸易平台对保险投保的要求,为企业提供便利的保险服务,满足平台要求,顺利开展数字贸易。

“下一步,我们要探索数字化风控体系建设,将大数据和风险开拓管控能力相结合,实现流程自动化,提升服务效率和风控能力。”梅传信表示。

## 用真心换“乡情” 服务更暖、关系更近

锦上添花固然好,雪中送炭尤可贵。“我们最大的优势是能触碰到农村,了解‘三农’企业最真实的困难,是其他大型金融机构不能做到的。”梅传信认为。

2022年,杭州依云生态农业开发有限公司养蜂项目遇到资金周转难题,100个蜂桶急需资金投放。由于依云生态地处偏远,一个半小时的盘山公路,让建德市分公司负责人徐小敏犯了难。“农户等着钱投放蜂桶,晚几天就都完了。”徐小敏说,“没再犹豫,凭借自己多年前在部队担任司机排长的经验,沿着盘山公里行驶,旁边就是‘万丈深渊’,还好有惊无险。”

“就差100万元,就差这么‘一口气’。”在全面评估后,徐小敏认为这个企业整体运营情况健康,具备被担保的资格。由于情况特殊,杭州供销农信担保公司召开紧急评审会,为依云生态公司提供了100万元的信用担保支持。

雪中送炭的情谊让依云生态公司感激不尽。“放款后,他们特地送来了锦旗表示感谢,像这样被救起来的企业很多,我们就是他们的后盾。”徐小敏笑着说。

蹲下身子,才能听到真情。“我们在见证了这些‘三农’企业逐步发展,也期待能帮扶更多‘三农’和小微企业生根发芽。”梅传信表示。

为落实杭州市供销合作社“区、县(市)联动机制”,杭州供销农信担保公司加强与各区(市)供销合作社合作,在建德、桐庐、临安等供销社的支持下,成立建德分公司、桐庐分公司、临安分公司、余杭分公司,成立临安办事处、淳安办事处,投资参股杭州富阳农信担保有限责任公司。如今,杭州供销农信担保公司涉农业务不低于70%,推动了普惠金融真正直达农村、农户,助力“三农”小微企业发展跑出“加速度”。 屈藤彦