

“六大行动”赋能三个“一号工程”

从绍兴实践看金融之水如何浇沃“地瓜经济”藤蔓茁壮生长

2023年开年第一会,浙江提出实施三个“一号工程”的谋划,其中之一就是“地瓜经济”提能升级“一号开放工程”,意在打造更具韧性、活力、竞争力的“地瓜经济”。浙江是一个“七山一水二分田”的沿海省份,经济发展面临着资源少、人口多的瓶颈。改革开放以来,大量浙江人在越来越激烈的竞争中,走出浙江、走出中国,浙商、浙企逐渐打出了一片自己的天地。这种市场和资源“两头在外”的高增长模式正如地瓜的成长,根子在当地,藤蔓伸向四面八方。

“地瓜经济”的蓬勃生命力植根于浙江人敢闯、敢拼、敢争先的精神,但也离不开各类要素的滋养,金融之水就是让“地瓜经济”的藤蔓茁壮生长的活力源泉之一。

召开“浙江银行业保险业助力三个‘一号工程’现场推进会”,发布《关于强信心稳预期提升金融服务质效的实施意见》……浙江银保监局通过一揽子举措,推动银行保险机构聚焦“地瓜经济”提能升级“一号开放工程”。绍兴银行业保险业结合地方经济社会发展实际,以金融“赋能助企”“让利惠民”“固链强企”“要素保供”“服务提效”“政策触达”六大行动,支持城乡居民外出就业创业和地方支柱产业、特色产业外向发展,对接“千团万企”拓市场攻坚行动,充分保障金融要素供给,全力支持外向型经济走出浙江、走向世界。

通讯员 王豪盛 本报记者 赵琦

培育特色产业,帮助农民增收致富

“粮食安全是‘国之大者’。悠悠万事,吃饭为大。”嵊州市三界镇素有“嵊北粮仓”之称,这里走出了一支名为“三界种粮大队”的种粮大军,他们的故事发端于上世纪80年代初,上海崇明有农场因缺人手到三界镇招工。这些嵊州人怀揣着对土地和粮食的情结,你带我、我带他,开始了在长三角“外拓种粮”的历史,上海、苏州、宁波、嘉兴等地都留下了他们的身影。现在,“走出去种粮”成为三界镇农民的一条致富路,也成为当地一大特色产业产业。目前三界镇共有外出种粮大户1500多户,从业人员6300多人,占全镇户籍人口的11%。承包面积达40.5万亩,年粮食播种面积70.5万亩以上,年生产粮食38.3万吨,实现总产值超10亿元。

种粮种满长三角,离不开“三界种粮大队”的辛勤耕耘,也离不开家乡的支持,政府整合各方力量,充分保障了后勤补给。绍兴银保监分局以金融支持强村富民集成改革为抓手,推动嵊州当地金融机构联合各方力量,支持种粮大户将外出种粮这个特色产业做大做强。如嵊州农商银行紧紧围绕粮食产业发展,加大金融资源倾斜,根据粮食产业季节性资金需求特点,每年单列10亿元春耕备耕专项资金,创新推出“农机贷”“粮农贷”“惠农贷”“农合通贷”等惠农信贷产品,落实信贷优惠政策和优惠利率,做到授信100%覆盖。同时,针对外出种粮大户回乡办理业务不便的情况,该行充分发挥线上产品优势,开辟绿色贷款通道,简化办贷手续,实现“零接触”贷款,让外出种粮大户不等“贷”。截至目前,该行共支持750多户包田户“走出去”,贷款金额达1.7亿元。

在绍兴,比“三界种粮大队”更出名的是嵊州的

小吃。在全国众多的小笼包派别中,杭州小笼包占据一席之地,但相当数量的杭州小笼包经营者其实是嵊州人,因为嵊州知名度不高,而“嵊”字又比较难认,很多经营者往往会打出杭州小笼包的招牌,久而久之就形成了“杭州皮、嵊州馅”的杭州小笼包。

据统计,在“中国小吃文化名城”嵊州,小吃经营户有8万余人,“嵊州小吃”门店在全国超过了3万家。在嵊州小吃行业蓬勃发展的背后,金融力量同样发挥着重要的作用。

“原以为人在外地,贷款是办不成了,没想到这么方便,只要手机操作一下,就轻轻松松拿到了贷款。”在外经营小吃店的唐建权,通过线上渠道成功申请获得15万元贷款后这样说。

多年来,嵊州农商银行创新金融服务模式,为小吃产业经营主体提供一系列“量身定制”的普惠金融服务,助力嵊州小吃产业走向全国、做大做强。针对多数小吃经营户人员在外地、经营在外地“两头在外”的现状,嵊州农商银行创新推出“小吃贷”,以“浙里贷”纯线上模式构建“直贷、即贷、快贷”服务体系,实现授信一步到位、办贷一次不跑,帮助更多小吃经营户获得资金支持。依托嵊州市小吃行业协会33个线上联络站,组建小吃联络员队伍,“一对一”精准对接需求,“点对点”打通融资渠道。自“小吃贷”推出以来,已累计办理贷款1850户、金额2.6亿元,有效“贷”动小吃产业生产力。

聚焦强链固链,支持企业做大做强

与嵊州不同,上虞区是闻名全国的“建筑之乡”,是浙江省首批建筑强县(市、区)。改革开放以来,上虞10万建筑大军走南闯北,创下7家全国特级建筑企业的佳话。亚厦装饰是上虞当地一家建筑装饰行业上市公司,曾参与北京APEC峰会、G20杭州峰会、厦门金砖五国、青岛上合组织等会议主场馆建设。

企业项目遍布全国,拥有大量不同地区的上游供应商,供应商规模大小、融资能力、付款条件不一。

为了帮助企业做大做强,同时解决上游建筑行业小微企业资金周转困难,今年中国银行绍兴市分行运用新供应链金融产品——中银智链·融易信,为亚厦装饰上游29家供应商“雪中送炭”,发放融资1450万元,其中普惠客户26户。通过将核心客户作为平台圆心,以“N+1+N”的产业链模式辐射上下游客户,充分运用互联网平台的优势,通过“线上”操作模式,有效提升了金融服务的质量和效率,更为上下游小微客户提供了简便的融资需求。

中国银行绍兴市分行的这一创新产品是由上级行开发设计的,产品落地也得益于绍兴银保监分局鼓励辖内金融机构树立产业思维,发展供应链金融服务的导向。近年来,供应链金融服务在绍兴有了较好的发展。

“自从有了这个供应链贷款,可是给我们买设备增了不少底气!”第二次前来采购浙江睿丰智能科技有限公司生产的手套机的方总,在办理了80万元供应链贷款后激动地说。

浙江睿丰智能科技有限公司是一家以生产销售纺织专用设备的高新技术企业。近日,其生产的手套机在山东高密、胶州等地迎来了销售旺季。

自2021年10月与浙江睿丰智能科技有限公司首次签订供应链贷款合作协议以来,诸暨农商银行已为其下游客户发放贷款并提供一揽子金融服务。日前,该行在开展“大走访大调研大服务大解题”活动中,客户经理再次远赴山东,为其下游客户办理贷款,助力企业拓订单、开市场。至目前,该行已成功为浙江睿丰智能科技有限公司下游客户办理供应链贷款56户,总授信达2970万元。

今年3月,诸暨农商银行创新推出“地瓜贷”,进一步发展供应链金融模式,不断加强与优质核心企业合作,将融资流程嵌入供应链订单全流程,为核心企业的上下游客户提供贷款支持。通过提供打造“一个产品、N家企业、上下覆盖、双向支持”的服务模式,实现更广泛的链接、更精准的服务。至目前,已成功建立14条供应链,发放链上贷款102户,金额达1.21亿元。

完善外贸金融服务,支持企业扬帆远航

2022年末,浙江企业出海“抢订单”引发热议。浙江在全省范围内开展为期一年的“千团万企”拓市场攻坚行动,绍兴也部署开展了“2335”外贸保稳提质行动。绍兴银保监分局根据浙江银保监局等多部门联合印发的《关于完善外贸金融服务 大力支持“千团万企”拓市场攻坚行动的通知》,推动银行保险机构持续跟进外贸企业金融需求,运用数字化金融工具,多措并举加大对外贸企业的跨境金融支持力度,助力外贸发展保稳提质。

“六大行动”赋能三个“一号工程”

绍兴平安产险服务地方经济社会发展在行动

为深入贯彻落实中央经济工作会议精神,对标省、市三个“一号工程”,浙江银保监局印发《关于强信心稳预期提升金融服务质效的实施意见》,绍兴银保监分局以提升金融服务质效“六大行动”为抓手,实施专项行动。

平安产险绍兴中心支公司(下称“绍兴平安产险”)高度重视,积极响应行动,多措并举并行,推动宏观政策落地,服务地方经济社会发展。

王豪盛 王佳君

持续落实惠企政策工作部署 实施金融“赋能助企”行动

“强信心、稳预期”,让利惠民,政策触达,绍兴平安产险积极响应市政府《绍兴市2023年“强开局、稳增长”十二项举措》政策,于年初召开平安集团驻绍兴地区统管党委会议,商议平安综合金融服务支持地方经济发展工作。绍兴平安产险联合平安银行、平安租赁、平安汽融等绍兴地区专业子公司围绕产业投产与技改、上市并购、汽车消费、文旅复苏等方面为企业提供综合金融方案。联合平安银行投放设备更新贴息贷款、制造业中长期贷款;联合平安汽融参与车博会线上线下展销活动,推行配套车辆保险,助力居民释放消费需求带动消费升级。

同时,绍兴平安产险积极参与绍兴银保监分局保险“菜单式”服务企业八大行动,结合前期走访调研工作创新优化保险产品,在财产保障、安全生产、履约助力、提升发展、稳外促内、稳岗留工等方面推出21项保险产品,并在推广传统诉责险、投标保证金基础上,稳步发展建工领域保证保险,如农民工工资支付保证保险、建设工程完工履约保险等,保障农民工工资权益,缓解社会矛盾,促进实体经济稳步发展。支持小微园区发展,针对园区产业集群提供针对性产品,如联合嵊州市厨具协会,根据厨具行业特色与产业集群特性,开发“厨具保”与“管业保”专享产品责任保险产品,为嵊州市厨具协会99家成员企业提供高额风险保障,其中,“厨具保”去年为成员企业提供风险保障9970万元,目前已报告赔案金额超1048万元,单笔最大报损金额113万美元;为诸暨水暖管产业园区设计“管业宝”产品,为36家管业中小生产企业提供风险保障5099万元。

快速响应多方保险诉求 实施金融“要素保供”行动

“强信心、稳预期”,要素保供,固链强企,绍兴平安产险积极落实绍兴银保监分局提升金融服务质效“六大行动”方案,从细节处着手,为企业、社会提供实质性帮助。绍兴平安产险以诉求为导向,针对企业创新险种支持、提供更灵活便捷的理赔服务的需求;针



对新市民群体就业保障需求,农民收入不稳定的担忧等诉求,定制服务方案。同时,立足科技型企业全生命周期,充分发挥保险机构风险分担、激励创新等方面作用,常态化推动知识产权执行保险、侵权责任保险等险种覆盖,构建完善知识产权保险产品体系,并充分发挥保险金融机构专业化服务优势,积极帮助科技型企业匹配相应惠企政策项目。

绍兴平安产险积极响应绍兴银保监分局联合当地多部门出台的《关于绍兴银行业保险业支持智造强市建设的实施意见》,落实制造业智能化改造和先进制造业的利率优惠等系列政策,走访调研大型制造业企业,2022年承保并协助企业成功申报首台套保险项目4个,申报成功项目在绍兴地区中最多,占比44.4%。通过保证类保险释放沉淀资金,进一步激发企业经济活力。在保险理赔问题上,绍兴平安产险积极优化保险服务,特开通理赔绿色通道,满足不同类型企业的差异化需求,支持灵活的理赔处理模式,优化用户端,实现理赔全流程线上化,满足企业高质量理赔需求。

针对新市民群体就业范围与灵活用工特性,绍兴



平安产险聚焦制造行业、网约车行业、居民服务行业、住宿和餐饮行业等,持续推进产品更新,推出系列专属行业特定产品如车主无忧、家政无忧、平安畅行等,并在门店投放问诊购药一体机,为新市民提供在线问诊与购药服务,积极为新市民群体提供高性价比的保险服务保障。

在农险、农村保险方面,绍兴平安产险依托农险共保体积极落实原银保监会《关于银行业保险业做好2023年全面推进乡村振兴重点工作的通知》,联合同业为农户提供农险服务。2022年全年,绍兴平安产险

一亚贸易是柯桥区的一家专业从事针纺织品、机电产品、服装等业务的小微企业。前期,企业为出海抢单拓客做好充足准备,但用于备货及生产的资金周转压力难题随之而来。建设银行绍兴分行精准对接外贸企业,积极为企业纾困解难,根据该企业需求,第一时间上门提供金融服务,为企业提供200万元跨境快贷额度,定制专项服务方案,方便企业随借随还,并就后续企业收汇资金提供保值增值服务。“建设银行真是帮我解了大难题,有了充足的资金保障,我们可以放心出海抢单了!”公司负责人冯总表示。

国际政治经济形势复杂,企业尤其是小微企业在出海的过程中难免遇到风浪。买家守不守信用?碰到了风险贷款追不追得回来?这些都是企业十分关心的问题。保险公司出口保险保障让企业放心了不少。

今年以来,人保财险绍兴市分公司推出“千人进万企,三听三送”专项行动,由市公司部门负责人和各单位总经理室率领赴出口企业听需求、送服务,协同相关职能部门支持企业“走出去”,定期、免费发布资讯。至5月底,已为企业进行政策和外贸风险防范等相关培训超50场次,为企业提供买家资信调查和评估项目超600个;与银行签订信保融资合作协议,利用保单为企业提供融资增信,已为3家企业提供增信金额451万元。

5月24日,柯桥区某小微纺织企业负责人将一面印有“理赔快捷暖人心,尽善尽美达人意”的锦旗送到柯桥人保财险公司,以此表达对公司快速高效理赔的感谢。

据悉,该小微企业遭遇秘鲁客户拒付39930.18美元货物困境,在区商务局的指导下,向人保财险绍兴市柯桥支公司提交理赔申请。人保财险绍兴市柯桥支公司开通快速理赔并将39930.18美元的赔款汇入企业账户,极大缓解了企业资金压力。

2022年11月,《绍兴市推动外贸保稳提质若干政策》对企业出口信用保险给予了支持政策,上年度出口额500万美元及以下出口企业,参加政府联保平台出口信用保险的保费,给予全额补助;对自行投保出口信用保险的企业(不限出口额),按不低于实际支付保费的65%给予补助。鼓励各地结合实际提高保费补助比例至80%,每家企业补助最高不超过500万元。

作为小微企业出口信用保险的承保人,人保财险绍兴市分公司大力推动各县(区)的小微企业出口信用保险政府联保服务,在保费财政全额支付的政策支持下,让4600余家次中小微出口企业受益。至今年5月底,人保财险绍兴市分公司承保单独投保短期出口信用险的企业77家,承保风险金额60.94亿元,风险金额同比增加54.35%。同时,做好赔付和追偿工作,积极为绍兴出口企业挽回损失,已支付赔款851.61万元,追偿海外欠款约600万元。

助力优化提升营商环境 实施金融“服务提效”行动

“强信心、稳预期”,赋能助企,服务提效,绍兴平安产险积极落实绍兴银保监分局提升金融服务质效“六大行动”方案,助力优化提升营商环境,不断实施金融“服务提效”行动。

调研走访企业实际需求,绍兴平安产险推动落实保险在现金缴纳投标、履约、工程质量、农民工工资支付等领域替代保证金机制,积极推进市、县各地系统对接工作,释放企业巨额保证金压力,提高企业资金使用率,减轻企业的资金负担。同时,促进企业解放银行授信,强化企业融资能力,提高企业资金链抗风险能力,助力企业进一步增加借贷,扩大再生产。

围绕新市民住房、创业、就业、教育、医疗、养老等方面的需求,绍兴平安产险积极履行社会责任,持续加强金融创新,为网约车、外卖配送等行业新业态从业人员提供保险保障。积极推行“线上+线下”服务模式,平安好生活APP线上提供在线问诊、预约挂号协助,线下绍兴平安产险门店加大保险顾问培养力度,不断降低服务重心和服务门槛,推动新市民金融服务下沉。

绍兴平安产险围绕纺织、化工等传统产业与集成电路、智能装备、生物医药等新兴产业,持续推进首台(套)重大技术装备、新材料首批次应用政策的运用,助推创新成果转化和应用,协助先进制造业企业提升综合风险管理能力。

在知识产权保险方面,绍兴平安产险根据绍兴银保监分局“一园区一方案”科创金融伙伴共建计划,以科技产业园区为切入口,匹配园区主导产业,联合平安租赁、平安银行着力打造园区科创金融伙伴形象,探索建立风险分担合作机制,满足园区内企业融资保险需求;在产品端,立足科技型企业全生命周期,常态化推动知识产权执行保险、侵权责任保险等险种覆盖面提升,构建完善知识产权保险产品体系,主动服务、精准服务,切实提高广大市场主体的金融获得感和满意度。

“强信心、稳预期”,让利惠民,政策触达,绍兴平安产险将坚持以党的二十大精神为引领,在绍兴银保监分局正确领导下,紧紧围绕绍兴市经济建设工作大局,牢记使命和担当,坚持党的领导,保持初心,积极服务民生和实体经济,助推地方经济和社会发展。绍兴平安产险,保险业服务地方经济社会发展一直在行动!