

# 从枝头到餐桌 金融“养料”助力衢州农业新发展

随着乡村振兴战略的全面推进,对金融服务农业高质量发展也提出了新的、更高的要求。浙江金融监管分局积极引导辖内金融机构立足区域资源禀赋,推动更多金融资源向农业发展的关键领域和薄弱环节精准集聚,促进金融创新与农业生产升级深度融合。

衢州金融监管分局紧扣“三农”发展实际,指导银行机构围绕特色农业、绿色农业、科技农业精准发力,通过产品创新、服务下沉与科技赋能,有效破解农业经营主体“融资难、融资贵”问题,让金融“活水”持续润泽田间地头,为农业现代化与农民共同富裕注入强劲动力。一幅“枝头果满园,田间产业兴”的生动图景,正是金融与农业“双向奔赴”,携手推动乡村全面振兴的真实写照。

通讯员 周锐锐 杨瑶函 本报记者 郑谦

## 金融“活水”精准浇灌 特色产业结出“致富果”

2025年秋,江山市3万亩猕猴桃迎来丰收。连绵的藤架下果实累累,映衬出乡村产业的蓬勃生机,也承载着农户增收的希望。

家在江山市塘源口乡的陈江飞于10年前开始种植猕猴桃。在2024年3月,他遇到了资金难题,种植规模较小,没有营业执照,自身又没有可变现的资产,这让有着10年种植养护经验、一直想扩大种植规模的陈江飞捉襟见肘。

一筹莫展之际,江山农商银行的客户经理在“整村授信”推进过程中了解到了陈江飞的情况,立即向其推荐了“猕猴桃贷”。短短几分钟,一笔10万元的贷款资金就打到了陈江飞的账户上。据悉,“猕猴桃贷”是该行创新推出特色金融信贷产品,面向江山市猕猴桃种植户发放,用于满足他们在就业创业、生产经营等方面的资金需求,具有“手续简便、一次授信、循环使用、随借随还”等特点,贷款利率比一般信贷产品下浮10~50BP。

“多亏了江山农商银行的帮扶和支持,帮助我实实在在的解决了资金困难。”陈江飞回忆道。

陈江飞的例子只是江山农商银行支持当地猕猴桃产业发展、推进乡村振兴的一个缩影。近年来,该行充分发挥金融“造血”功能,满足地方果农、果商的金融诉求,不断做大做强“猕猴桃经济”,助力果农实现产销两旺、增收致富,“贷”动更多农户走上共同富裕的道路。同时,该行还积极落实“无还本续贷”“省农担”等优惠政策,切实降低果农融资成本,提升融资效率和融资便利度,为猕猴桃产业的发展壮大注入金融“活水”。截至2025年9月末,该行已累计为猕猴桃产业发放贷款5亿元,为当地果农节省利息支出超百万元。

在衢州,这样的例子还有很多,如龙游农商银行



江山农商银行客户经理走访猕猴桃种植户。

加大对农业产业支持力度,为龙游县橘子家庭农场提供100万元信贷支持,成功解决了农户的燃眉之急。

## 绿色金融循环助力 农业转型走出“新路径”

推动农业绿色转型,离不开金融的持续赋能。衢州金融机构积极创新绿色金融服务,支持农业企业走稳生态优先、节约集约的高质量发展之路。

黄先生于2002年创办江山科皇牧业有限公司,最初经营生猪养殖与销售,由于规模不断扩大,考虑到附近横渡溪污染问题,公司需要绿色转型升级。2015年,黄先生注销了养猪场营业执照,同年成立了养鸡舍,建立了自动化蛋鸡生产线。然而,养鸡之路并非顺风顺水,要实现自动化蛋鸡生产线的目标,企业面临扩建厂房、购买机器设备、人工、物流等各类资金流短缺和技术支持等困难。

民泰银行衢州分行的工作人员了解到情况后,对黄先生的养鸡场进行了实地走访与评估,在与上级行沟通交流后,以最快的速度为其争取了最大限度的贷款优惠政策。最终,该行为该企业发放了300万元绿色信用贷款,用免抵押的方式极大地便利了企业的融资手续。有了这笔贷款,黄先生干劲十足,先后建立起4个鸡舍,拥有蛋鸡43万只,每日可产3万斤鸡蛋,年销售额约5000万元。

“感谢民泰银行的信用贷款帮我渡过了难关,解决了企业融资难的问题!”黄先生感慨道。

正当养鸡场做得红红火火时,黄先生又遇到了新的问题:庞大的养鸡场每日要处理的大量鸡粪臭味重,影响了附近居民的生活环境,为此黄先生想建造一个鸡粪处理厂。民泰银行工作人员经过评估,为黄先生在原300万元贷款的基础上又追加了一笔300万元的信贷资金,成功解决了其想把鸡粪“变废为宝”的想法。

在衢州,这样的例子还有很多,如衢江农商银行助力农业科技转型,为当地种粮大户杨金华发放粮油贷款65万元,实现了从育秧、耕种到收割一条龙的全程机械化作业。

## 科技金融精准赋能 乡村产业激活“新引擎”

科技是农业现代化的重要支撑。衢州金融机构通过信用贷款、专属产品等方式,聚焦农业科技企业和特色产业,有效破解轻资产企业融资难题,激活产业发展新动能。

近年来,食用菌产业作为衢州当地特色农业的“明星”板块,凭借其独特的产业特性,正成为金融资源布局乡村振兴的新沃土,一系列量身定制的信贷产品及服务模式,有效打破了长期困扰农菌、企“融资难、融资贵”问题。

浙江君缘生物科技有限公司成立于2020年7月20日,主营范围为食用菌种植、初级农产品收购等。多年来企业荣获了多项荣誉,如“省级科技型中小企



邮储银行江山支行走访浙江君源生物科技有限公司。

业”“农业龙头企业”等;公司法人姜莉勇还获评“衢州市十大远诚教育创业致富能手”与“衢州市美丽新农人”。但在企业发展的关键时期,急需提升产能,对技术进行升级,资金缺口迅速扩大,因企业已将固定资产全部抵押,一时间资金问题成为了短期困扰企业发展的难题。

邮储银行江山支行客户经理了解到情况后,迅速研究制定针对该企业的融资政策,在经过充分讨论与上级行的指导下,该行向该君缘生物发放了600万元纯信用贷款,满足了企业在新产品研发、生产线扩建或原材料收购等方面的资金需求,解了企业的燃眉之急。企业迅速将资金用于生产发展中,加大了在新产品、新工艺上的研发投入,增强了其产品的核心竞争力和技术壁垒,也优化了企业的资产负债结构,降低了短期流动性风险。据了解,企业最近一年的销售收入达9300万元。随着生产规模扩大和技术水平提升,企业的营业收入和利润有望实现稳步增长。

近年来,邮储银行江山支行积极践行“三农”使命,针对当地特色农业,从信贷支持、综合金融服务等多维度注入金融动能,为乡村振兴添砖加瓦。截至目前,共为当地农户授信76户,授信资金达到5216万元。

在衢州,这样的例子还有很多,如金华银行衢州分行为支持胡柚产业发展,切实降低客户融资成本,为常山县鸿春果业专业合作社发放50万元纯信用贷款,有效缓解了客户资金难题。

当金融的脉动深入乡村肌理,当创新的产品对接产业需求,每一笔信贷都能化为田间地头实实在在的生产力。从支持特色种植到推动绿色转型,从赋能科技兴农到促进产业链融合,衢州金融机构正以更加精准、普惠、高效的金融服务,持续夯实农业根基、扮靓乡村风貌、鼓足农民腰包。展望未来,随着乡村振兴战略的持续推进与“五篇大文章”的走深走实,金融活水必将以更加澎湃之势,滋养浙西沃野,绘就农业强、农村美、农民富的崭新篇章。

# 金华工行青春足迹“贷”动“梅”好兰溪 红果生金拓宽“共富路”



业经营现状及融资难题。随后,网点发挥普惠青年先锋队力量,青年客户经理与普惠团队多次前往实地调研。他们沉下心去,详细了解企业经营模式、财务状况、扩产或升级规划的具体细节和融资痛点。

在调研过程中,青年客户经理们关注到像龙睛农业这样的企业,既是地方特色产业的龙头,也符合浙江省农业重点扶持方向,其扩产项目一旦落地,后续可衔接政策补贴,还款来源稳定可靠。这一发现为破解融资难题找到了突破口,也为后续定制金融服务方案提供了重要依据。

## 破土而出 依托特色产业贷解锁融资难

精准识别需求只是第一步。面对杨梅产业链企业普遍缺乏传统不动产抵押物的核心痛点,客户经理依托上级行专业部门指导,并结合兰溪杨梅产业特色寻找解决方案。他们成了“五十里杨梅长廊”的常客,与企业主保持高频、密切的沟通,力求对产业链各环节的经营状况和金融需求了然于胸,确保金融活水能够精准“滴灌”。

基于扎实调研和对兰溪杨梅产业“鲜果早熟+深加工发达”双轮驱动模式的深刻理解,工行金华兰溪支行为龙睛农业定制了纯信用融资方案——“杨梅产业贷”。该产品遵循“服务乡农、小额便捷、风险可控、压实责任”的原则受理,采用纯信用方式办理,小金额线上实时生成额度,方便快捷,大金额线下尽调,最高额度可至300万元。

“杨梅产业贷”的设计充分考虑了杨梅产业链企

业的特点和需求。对于小微企业而言,无需提供传统抵押物,大大降低了融资门槛;线上实时生成额度的方式,提高了融资效率,使企业能够及时获得资金支持;而线下尽调则确保了风险可控,保障了银行资金的安全。这一创新产品的推出,为杨梅产业链企业解决融资难题提供了有效的途径。

## 与“梅”争鲜 极速通道抢赢时令

方案既定,高效执行。针对龙睛农业扩建40亩智能大棚的迫切需求,该行为其精准匹配了“杨梅产业贷”。小宋做好上下联动,借助上级行的指导与同事的协同合作,加班加点推进流程。从资料收集到方案审批,各个环节无缝衔接,以高度的责任感和专业素养,跑出了服务小微的“加速度”。

在资料收集阶段,青年客户经理们耐心指导企业准备相关材料,确保资料的完整性和准确性。在方案审批过程中,他们积极与上级行沟通协调,及时解决审批过程中出现的问题。最终,该行仅用3个工作日,便将300万元贷款资金精准注入龙睛农业的账户。“真没想到这么快!这下可解了我的燃眉之急,能赶上早市了!”企业主老汤的喜悦溢于言表。

资金的及时到位,确保了企业能及时采购设备、建设新棚,在生产旺季紧锣密鼓地推进扩产,抢抓到了“早熟”的市场红利。后续企业也顺利申领到了相应的政府专项补贴,形成了“金融活水+政策赋能”的双重驱动效应。普惠金融的速度与温度,化作了企业主手中实实在在的发展动能,成为工行青年服务小微

的生动注脚。

## 织链成网 产业活水“酿”新篇

龙睛农业的故事,是工行金华兰溪支行青年员工服务地方特色产业、破解小微企业融资难的一个生动缩影。在后续工作中,该行还与兰溪市杨梅协会建立了深度、稳固的战略合作关系,通过协会这一重要平台,得以更系统、更广泛地触达产业链上多元化的经营主体。

依托“杨梅产业贷”和“共赢E贷”等特色产品组合拳,该行的普惠金融服务实现了从“点”到“链”的全面覆盖和纵深发展。2025年上半年投放兰溪特色“杨梅贷”3000余万元,为众多杨梅产业链企业提供了有力的金融支持。

在杨梅种植环节,金融活水助力企业扩大种植规模,提升种植技术,实现自动化、智能化管理,提高杨梅的产量和品质;在加工环节,为企业提供资金支持,用于设备升级、产品研发,推动杨梅深加工产业的发展,提升杨梅的附加值;在销售环节,帮助企业拓展销售渠道,加强品牌建设,提高市场竞争力。工行青年的金融服务贯穿了杨梅产业链的各个环节,为产业的协同发展注入了强大动力。

在兰溪七万亩葱郁的杨梅林间和繁忙的加工车间里,工行青年正与万千果农、创业者携手,用专业、热忱和创新的金融服务,共同书写“红果生金”的乡村振兴共富新篇章。他们深入田间地头,了解果农的需求,为他们提供个性化的金融解决方案;他们走进企业车间,与企业主共同探讨发展规划,助力企业实现转型升级。

## 青春力“贷” 共富路上的金融担当

小杨梅撬动大产业,青春力“贷”动共富路。当金融的活水从智能种植大棚汨汨流淌,浸润深加工的生产线,最终将甘甜的杨梅及制品送上国内外消费者的餐桌;当苏东坡笔下“未若吴越杨梅”的千年赞叹,化为今日兰溪万千农户和产业链从业者脸上丰收与发展的喜悦笑颜——这张饱含科技、汗水、匠心与金融青年温度的“梅”好名片,正是乡村走向振兴、实现共同富裕的鲜活注脚。

工行金华兰溪支行的青年一代,以实际行动践行着普惠金融的使命和担当:不仅为企业提供了资金支持,更通过全方位的金融服务,帮助企业提升管理水平和市场竞争力;组织金融知识培训,为企业主和财务人员讲解资金管理、风险防控等知识;积极推动供应链金融服务,为产业链上的小微企业提供融资支持,促进产业链的协同发展。

未来,工行青年将紧跟时代步伐,不断创新金融产品和服务模式,为地方特色产业的发展注入源源不断的金融动力;积极响应国家乡村振兴战略,助力农业现代化建设,继续用汗水和智慧,浇灌出更加绚烂的“梅”好未来。

## 产业困境 扩产瓶颈下的融资难题

兰溪市是国家地理标志农产品“兰溪杨梅”的故乡。这里坐拥浙江省中西部最大的杨梅产区——约7万亩杨梅林沿47省道兰浦公路延绵五十里,形成了蔚为壮观的“杨梅长廊”。得益于独特的气候和土壤,兰溪杨梅以“早熟7~10天”抢占市场先机,其果大核小、色泽诱人、酸甜适口、鲜嫩多汁的特质,使其成为兰溪农产品当之无愧的“金名片”。

为了解经营现状,精准支持当地杨梅企业发展,工行金华兰溪支行青年客户经理走进这片生机勃勃的“长廊”,来到兰溪龙睛农业科技有限公司的种植园内。作为当地杨梅产业的龙头企业,龙睛农业拥有110亩自动化管理的种植基地,也是兰溪首家把杨梅销往中东地区的企业,更是受邀参加央视《抢鲜一步》栏目,成为兰溪杨梅产业的闪亮名片。

然而,面对旺盛订单和深加工市场的广阔前景,企业主老汤却陷入了“幸福的烦恼”——有限的产量成了制约发展的瓶颈。“我想再扩40亩,配套更先进的智能大棚、喷滴灌、冷库……”老汤指着规划图,眼中既有对未来的憧憬,也有一丝忧虑。大规模扩产和产业链升级所需的资金投入,如同悬在枝头最饱满的杨梅,沉甸甸地压在他的心头。

涉农经营主体资产类型中普遍不动产占比极低,融资难问题突出——这不仅是龙睛农业一家的困境,也是兰溪众多杨梅小微企业、合作社、深加工企业在传统金融模式下,缺乏抵押物往往使企业难以获得足够的资金支持,进而影响其扩大生产规模、提升产品质量和拓展市场的能力。

## 闻讯而动 普惠甘霖滴灌“渴”望

望着果农们攀爬高枝、烈日下辛勤劳作的身影,青年客户经理小宋内心有一个声音不断放大:杨梅的黄金采摘期稍纵即逝,企业的扩产机遇不容缓。这正是工行青年践行普惠金融、服务实体经济、支持地方特色产业最需要挺身而出的时刻。

回到行里,小宋立即向网点负责人汇报了龙睛农