

# 赋能未来！以金融活水滋养“科创雨林”生态

金融与科技，犹如车之两轮、鸟之双翼。当研发室里的微观探索迈向产业化发展的广阔蓝海，当科研人员的技术理想遭遇市场转化的现实关卡，金融正成为打通科技成果转化“最后一公里”的关键支撑。

科技金融则是让创新链、资金链、产业链深度融合的关键所在。为进一步支持新质生产力发展，浙江金融监管局出台了《关于聚焦“四大工程”提升科技金融服务能力促进新质生产力高质量发展的通知》，强化对科技型企业全生命周期的金融服务，促进科技创新和产业创新深度融合，切实提升科技金融服务适配性、针对性和有效性。

本报记者 黄慧敏  
通讯员 黄张苗 谢尚聘 金文韬

## 助孵化 以“软服务”催“硬科技”

大孵化器集群作为增强人才吸引力、提升城市承载力、培育新质生产力的重要载体，青年人才集聚度呈现井喷式增长。自2022年大力推进大孵化器集群建设以来，温州市鹿城区已累计建成孵化面积154万平方米，入驻企业超1700家。正是在这样扎实的载体基础和蓬勃的企业生态之上，一款金融创新产品“孵化贷”得以精准设计并快速落地。

原来，科创企业普遍具有“轻资产、少抵押”的特点，融资难、融资贵问题长期制约其发展。为破解这一瓶颈，工商银行鹿城支行与鹿城区政银联动，面向各孵化器内入驻企业创新推出“孵化贷”产品。该产品将企业的科创能力、成长潜力等“无形资产”转化为可评估的信用资产。据介绍，“孵化贷”具备审批高效、额度灵活、利率优惠等核心优势，可有效覆盖企业研发投入、技术升级、市场开拓等关键环节的资金需求。该产品基于企业营收、资产、研发费用及信用记录等多维度数据构建风险模型，由政府与银行联合开展量化科创指数评分，差异化测算授信额度；如果是优质科创企业，科创评分超过50分（不含）、专精特新等优质企业，以及具备双项科创标签以上的科技型企业，最高可获1000万元授信额度；如果是成长型科创企业，科创评分50分及以下、具备单项科创标签的科技型企业，最高可获500万元授信额度。

作为大型国有银行，近年来，面对科创企业的多元化需求，工商银行温州分行以产品、模式、生态三维创新为核心，打造科技金融服务“工行样本”。在产品创新层面，该行推出“浙科e贷”“科创e贷”等专属产品，将企业专利数量、研发费用占比等12项科技指标量化为授信依据，彻底打破传统抵押依赖。例如，乐清某电子科技公司在高端元器件研发关键期遭遇资金短缺，该行通过授信模型精准评估其技术价值，48小时内完成400万元信用贷款审批发放，助力企业抢占技术制高点。

针对温州特色制造业集群，该行创新推“制造e



工行温州分行创新推“制造e贷”产品，深度嵌入产业场景，助力企业科创升级。

贷”产品，深度嵌入产业场景，依据企业开票数据、用电信息、产业链地位等进行精准画像，产品受到企业的高度青睐。在模式创新上，该行对国家级“小巨人”企业提供“融资+融智”综合服务，通过高层对接、专班服务等方式，成功拿下多个重大技改项目银团贷款牵头行资格。

正是在一股股金融力量的精准匹配下，温州以建设“新质生产力示范区”为目标，国家专精特新“小巨人”企业、省专精特新中小企业、“品字标”企业新增数量均位列全省前茅。

## 育新种 从“实验室”到“生产线”

真正的科技创新，需要实现从“实验室”到“生产线”关键一跃。农行温州分行将目光投向那些代表未来产业方向的新材料、新能源、高端装备等领域，精心浇灌从“0到1”突破的“希望之种”。

在温州海螺集团旗下的浙江星创环保集团有限公司，一场静默的“绿色魔术”每日都在高度自动化的车间里上演。曾令人头疼的城市盾构泥浆、建筑渣土与市政污泥，在这里经由全国首创的核心技术，被精准地转化为坚固的无机生态石、可靠的工程回填材料与清洁的生物质燃料。然而，这项轻资产、重研发的绿色技术，在从实验室迈向大规模产业化的关键阶段，曾面临传统融资模式难以匹配的难题。农行温州分行敏锐地识别出其技术所蕴含的产业变革价值与巨大环境效益，经过深入评估，最终突破了对传统抵押物的依赖，基于企业核心专利权、稳定的项目订单与清晰的盈利模式，提供了900万元纯信用“科技e贷”。“农行的资金支持，像一场及时雨，让我们能心无旁骛地专注于技术迭代与市场开拓。”该企业负责人

表示。

在温州瓯江口新区，浙江星控控制系统有限公司是一家为长征五号运载火箭供应关键阀门部件的国家高新技术企业。“回迁不是简单的产能转移，我们要把军工级、航天级的精制制造带回温州，让国产阀门在高端市场站稳脚跟。”公司创始人语气坚定。在温州“温商回归”与打造先进制造业高地的双重召唤下，这家企业从上海整体回迁，立志在瓯江口35亩的土地上，建设一座年产1.8万台特种阀门、50套航天集成系统（配气台）的智能工厂，其产品将直接服务于国家航天与重大战略项目。面对企业从上海回迁、新建厂房、采购全自动生产线与顶尖实验设备的巨大资金需求，该行为企业量身定制了5000万元的技术改造贷款综合方案。

农行温州分行深知，支持科技创新需构建覆盖全链条的“体系作战”能力。“在省分行方案的指引下，我们制定了温州分行科技金融服务实施方案，这不仅是行动指南，更是全行服务科创企业的‘动员令’。”农行温州分行相关负责人介绍。方案从顶层设计入手，在组织架构、政策资源、风控管理上进行全方位优化，精准破解科技企业“轻资产、缺抵押”的核心痛点，提升科技金融服务的覆盖广度与支持效能。

## 促转型 从“小作坊”到“小巨人”

从传统产业到未来领域，在浙江金融监管局的部署下，浙江构建的科技金融服务生态圈以体系化的服务能力，促进了金融与科技的深度结合，持续赋能企业的科技创新和转型升级。

永嘉县素有“中国泵阀之乡”美称，当地泵阀产业历经数十年发展，已成为全国最大的泵阀制造基地，



农行温州分行金融服务团队为科技企业送去金融服务。



永嘉农商银行共富专员到泵阀企业走访调研。邢琬悦 摄

市场份额约占全国的三分之一，是县域经济当之无愧的支柱和富民产业。然而，集群内大量中小企业虽具备较强科创能力，但普遍面临轻资产、缺抵押物等融资难题。扎根永嘉县域经济，永嘉农商银行聚焦泵阀产业的科创升级需求，联合地方政府建立“泵阀企业数字化评贷体系”，对企业进行多维度、全方位精准画像，并在监管政策指引下推出“泵阀共富贷”，依托自主研发的“数智测额模型”，助力企业高效得贷，为“小作坊”成长为“小巨人”铺路搭桥。

温州格鲁仕流体设备有限公司作为省级高新技术企业，专注于高性能阀门的研发和制造，拥有多项技术专利，却因缺抵押物陷入融资瓶颈。永嘉农商银行通过“泵阀企业数字化评贷体系”对企业进行精准画像，综合评估其高新技术企业资质、持续研发投入、良好的纳税信用等因素，将其评定为A类客户，3个工作日便发放1000万元“泵阀共富贷”。“这笔贷款利率优惠、审批快捷，为我们全力推进智能化改造提供了关键的资金支持！”企业负责人郑先生发自内心地表示。

针对县域科创企业特点，永嘉农商银行持续强化金融支持力度，盘活专利权、商标权等轻资产，大力推广“科创指数贷”，并通过“网格服务、精准对接”的模式，实现对县域泵阀科创企业的服务全覆盖。截至2025年末，相关特色贷款余额突破20亿元，有力支持了县域产业集群的科技创新和转型升级。

## 建行拦截投资骗局 为客户挽回大额损失

近日，建行衢州江山虎山支行通过员工的高度警觉和高效的警银协作机制，成功阻止一起以“公司赴美上市”为名的投资诈骗，为客户避免了20万元人民币的经济损失。

当日，一名客户因更换手机无法进行线上转账，前往该行寻求帮助，计划将20万元资金转至某公司账户，备注为“购买会员”。客户透露，该公司声称将在美国纳斯达克上市，投资后可获得高额回报，其此前已向该平台转账5万元。

建行工作人员在协助过程中发现多处异常，客户未能提供任何正式投资合同或股权证明，仅凭微信聊天记录作为依据，且表现出异常迫切的追加投资意愿。工作人员判断此事涉嫌欺诈。

为避免惊动客户，工作人员以系统审核为由稳住对方，同时迅速启动警银联动机制，联系当地派出所。民警迅速赶到现场，与建行员工共同向客户分析骗局特征：诈骗分子常以“低投入、高回报”及“海外上市”为诱饵，通过社交平台诱导受害人转账，随后便消失无踪。经过耐心地案例讲解与劝说，客户终于意识到自己陷入骗局，十分感谢建行与警方为其保住积蓄。

此次事件充分体现建行员工专业的金融风险识别能力和以客户为中心的服务意识。

王慧琴

## 不止暖胃，更暖“钱袋子”



本报讯 在传统节日腊八来临之际，温州银行台州三门支行在营业厅和新场老年公寓同步开启了一场“暖心腊八”活动。

清晨的营业厅内，精心熬制的腊八粥散发着浓郁的香气，红枣、莲子、桂圆、红豆等食材在锅中翻滚，仿佛在诉说着传统节日的温馨故事。服务经理面带微笑，为每一位到访的客户送上一碗热腾腾的腊八粥。一碗热气腾腾的粥，驱散了冬日的寒意，更拉近了银行与客户的距离。

与此同时，在新场老年公寓，另一队支行员工正将同样的温暖送至孤寡老人身边。老人们围坐一堂，品尝着香软甜糯的腊八粥，脸上洋溢着笑容。

暖心不忘“安心”，金融服务伴左右。活动现场，支行服务经理与客户经理紧密联动，将反诈宣传巧妙融入温馨氛围中。在营业厅，工作人员借助客户等候时机，以拉家常的方式，揭示当前高发电信网络诈骗、非法集资等手法，提示客户守护好“钱袋子”。在老年公寓，针对老年人易受骗群体特点，员工们用通俗易懂的语言，结合真实案例，耐心讲解了“保健品骗局”“虚假理财”等陷阱的识别与防范知识。

蒋来娜

## 唐志展：全球视野下的工业追溯先行者

基、以全球视野为导向，持续在国际舞台发声与落地。凭借在工业自动化与标签追溯领域的卓越成就，唐志展受邀参与多个国际品牌行业大会，并作为重要嘉宾分享其主导研发的BLC标签打印检测系统的创新应用与实践经验，例如2023年韩国Zebra CPS行业大会，以及2024年在桂林与泰国举办的TSC国际大会。同时，他多次以技术专家身份参与工业智能化与自动化识别相关项目的评审与论证，逐步确立了个人及团队在全球工业追溯领域的专业影响力。

在技术层面，唐志展始终扮演着核心决策与研发引领者的角色。他主导研发的BLC标签打印检测系统，针对制造业中长期依赖人工抽检、风险发现滞后的痛点，通过颜色识别与实时监控技术，实现标签打印质量的在线检测与动态干预，显著降低返工与召回风险，帮助企业更高效地满足全球监管要求。在此基础上，他进一步推动团队将自动识别能力延展至更广阔的工业与物流场景，相继推出移动OCR系统Mudor、工业语音拣选系统Better MAN，逐步构建起覆盖“生产—物流—仓储”的一体化数字化管理服务体系，使自动识别技术从单点创新走向规模化、可复制的商业应用。

作为自动识别、工业打印及制造业数字化领域的资深专家，唐志展深耕行业多年，既具备扎实的工程与系统架构能力，又对全球制造业监管趋势与商业模式演进保持高度敏感。他以技术为根

本，以全球视野为导向，持续在国际舞台发声与落地。凭借在工业自动化与标签追溯领域的卓越成就，唐志展受邀参与多个国际品牌行业大会，并作为重要嘉宾分享其主导研发的BLC标签打印检测系统的创新应用与实践经验，例如2023年韩国Zebra CPS行业大会，以及2024年在桂林与泰国举办的TSC国际大会。同时，他多次以技术专家身份参与工业智能化与自动化识别相关项目的评审与论证，逐步确立了个人及团队在全球工业追溯领域的专业影响力。

在技术层面，唐志展始终扮演着核心决策与研发引领者的角色。他主导研发的BLC标签打印检测系统，针对制造业中长期依赖人工抽检、风险发现滞后的痛点，通过颜色识别与实时监控技术，实现标签打印质量的在线检测与动态干预，显著降低返工与召回风险，帮助企业更高效地满足全球监管要求。在此基础上，他进一步推动团队将自动识别能力延展至更广阔的工业与物流场景，相继推出移动OCR系统Mudor、工业语音拣选系统Better MAN，逐步构建起覆盖“生产—物流—仓储”的一体化数字化管理服务体系