

金融活水润非遗 携手共赴共富路

“今天的衢州像一场时空拼贴游戏，宋朝礼仪、非遗脑洞、国潮狂欢，太多的惊喜了！”来自韩国的徐智贤体验衢州古城宋韵系列活动后赞叹。以“五一”假期为例，衢州古城文化旅游区、开化根宫佛国文化旅游区两大首批省级非遗主题旅游景区，共吸引61.53万人次打卡。

素有“中国儒城”之称的衢州文化底蕴深厚，拥有非遗项目多达1341项。非遗文化既传递着文明的回响，也是带动一方富民增收的源头活水。为推动非遗文化焕发新活力，衢州金融监管分局积极落实浙江金融监管局发展普惠金融、推进共同富裕的决策部署，指导辖内金融机构锚定“非遗助力共同富裕”目标，围绕普惠金融高质量发展，探索非遗传承创新与乡村振兴融合新路径。

通讯员 余琪琦 本报记者 郑谦



龙游农商银行客户经理走访浙江龙游辰港宣纸有限公司,针对性提供金融支持。



建设银行衢州分行客户经理实地走访益龙芳茶山,了解茶叶生长情况。

金融+匠心 开辟非遗富民新路径

“五一”假期的水亭门街区，邵永丰麻饼店的甩饼秀成了人气焦点。非遗传承人徐昌波每天要完成200次甩饼表演。面团在他手中如孔雀开屏般舒展，引来游客阵阵欢呼。但此前，邵永丰麻饼店为创新



农业银行衢州分行客户经理走访门店,触达普惠金融政策。

品牌、扩大产能、更新设备，资金出现缺口，产品供应一度陷入困境。

农业银行衢州分行客户经理走访中接触该企业，几番实地考察后，仅用一周时间便发放普惠小微贷款940万元，并提供最优惠利率。考虑到贷款到期后企业还款压力，该行还主动提供无还本续贷服务。

“农行给我们吃了定心丸，让我们安心发展，资金的事情就交给农行，我们只管市场拓展、产品创新，希望把饮食风俗和工匠技艺都传承下去。”邵永丰麻饼店负责人徐成正感慨。

随着邵永丰麻饼产业蒸蒸日上，芝麻需求与日俱增，越来越多的农户看到商机，开始参与芝麻种植，有效带动了周边村镇的就业和增收。

近年来，农业银行衢州分行通过创新推出“乡村振兴工匠贷”等特色金融产品，持续为传统技艺传承和产业发展提供资金支持，切实帮助非遗产业发展壮大，助力乡村振兴。

金融+传承 打造非遗文化传播地

在浙江，非遗保护与传承正悄然掀起一种文化热潮，众

多濒危技艺通过数字化记录、师徒传习等方式重焕生机，带动一批传统技艺、文化工坊发展壮大。龙游“皮纸制作技艺”作为国家级非物质文化遗产，在这股热潮中迎来新生。万爱珠是该技艺的传承人，一心想通过搭建展示平台、培养新一代匠人，让这项古老技艺薪火相传。然而，建设非遗展馆所需的高额资金成为难题。

龙游农商银行在走访调研中了解到这一情况后，创新推出“金融+非遗”服务模式，为万爱珠及时发放3900万元贷款，助力其建成龙游皮纸非遗展示馆。近年来，非遗展示馆多次举办各类制纸师评选、皮纸制作技艺培训等活动，被授予“浙江省文化产业示范基地”。当前已累计培育皮纸制作工人400余人，其中6人荣获“衢州市民间工艺大师”称号。

无独有偶，江山农商银行也以金融之力为非遗传承搭建舞台。该行在周中原创建江山米糕品牌初期提供12万元启动资金，助力其打造江山首批非遗体验基地即“Gao”米糕工坊。该工坊提供非遗文化教学、非遗米糕制作体验、非遗技术传承等体验服务，节假日吸引众多游客前来体验非遗米糕文化，以“非遗+产品+体验”的旅游新模式助力乡村发展。

金融+产业 揭开非遗匠品破圈密码

春茶季，走进浙江开化龙顶茶文化园，茶农们忙碌地采摘头茬嫩芽。但非遗龙顶茶制作技艺传承人、益龙芳茶业有限公司董事长余华军却满

心忧虑，毕竟收购茶青、支付人工、扩大生产等处处都急需资金。关键时刻，建设银行衢州分行迅速行动，主动上门了解情况。在详细评估企业状况后，通过手机银行线上为企业发放了280万元抵押快贷，缩短了审批时限。余华军感慨万分：“这笔资金就像及时雨，稳住了生产线，更稳住了茶农的心。”

建设银行衢州分行还针对茶企推出“龙顶茶贷”“云税贷”等产品，为当地茶产业授信超5000万元。同时，通过“线上+线下”服务模式，将金融活水注入茶产业的种植、加工、销售全链条，助力“小茶叶”成长为“大产业”。

值得一提的是，中国银行衢州分行也积极投身助力茶产业发展的实践中，累计为当地茶农和茶企授信800多万元。特别在新茶上市的2个月高峰期，提供手续费全免的收款结算金融服务。

如今，益龙芳带动周边2000余户茶农年均增收2万元，产品远销欧盟、东南亚。开化县茶产业综合产值突破20亿元，真正实现了“绿叶子”变“金叶子”。

2024年以来，浙江金融监管局围绕乡村全面振兴和做好金融“五篇大文章”两主线，引导金融机构优化资源配置，发挥金融保障作用，助力浙江经济高质量发展。

衢州金融监管分局相关负责人表示，接下来将持续深化“金融+非遗”机制，引导金融机构在科技创新、保障机制优化、区域协同发展等领域深度融合，在更好满足人民日益增长的精神文化需求的同时，书写中华文明赓续与共同富裕并行的时代答卷。

小微企业融资协调 助企纾困渡难关

小微企业创新迭代快捷，市场反应敏锐、细分领域广泛，在推动科技创新、吸纳人员就业、丰富文化业态等方面发挥着重要作用。然而由于轻资产运营、缺乏传统抵押物等特点，相关市场主体往往难以获得金融机构的青睐，融资难、融资贵一直是制约小微企业成长的瓶颈。近日，国家金融监管总局发布《关于做好小微企业金融服务工作的通知》，引导金融机构做好普惠金融大文章、提升小微企业金融服务质效。

今年以来，浙江金融监管局依托良好的小微金融工作基础，全力以赴落实落细小微企业融资协调机制工作。

在浙江重要的民营经济聚集区嘉兴市，将做好小微企业金融服务作为普惠金融工作的重点，以小微企业融资协调工作机制作为重要抓手，加强监管引领，搭建银企桥梁，推动解决小微企业融资难题，取得了显著成效。

通讯员 金溢忱 王冬 本报记者 赵琦 王增益

“无还本续贷” 助力企业稳渡外贸寒冬

“国际市场的风吹草动，对我们这样的外贸企业来说可能就是一场风暴。”嘉兴家盛家私有限公司的财务负责人这样形容当前的经营环境。作为一家专注出口沙发的制造型企业，家盛家私的产品主要销往美国市场，年出口额超3000万美元。然而，近年来受国际贸易摩擦、关税壁垒及汇率波动影响，企业在美国市场的价格竞争力持续下滑。

“我们的产品报价已经两年没有上调，但国内的人工成本每年增长10%，原材料价格也不断攀升。”企业负责人无奈表示。为了维持客户关系，“家盛家私”主动让利，承担了部分关税成本，导致利润空间被大幅压缩。与此同时，海运费用上涨、回款周期延长等问题，进一步加剧了资金周转压力。

更让企业焦虑的是，其在桐乡农商银行的1400万元贷款即将到期。若按传统模式，企业需先筹集资金还款，再重新申请贷款。但在当前经营环境下，短期大额资金周转无疑雪上加霜。

了解到企业的困境后，桐乡农商银行迅速启动小微企业融资协调机制，组建专项服务团队。客户经理多次走访企业，全面评估其经营状况，发现三大关键支撑点：一是海外布局成效显著。早在2023年，家盛家私就未雨绸缪，在柬埔寨投资建厂。目前，柬埔寨工厂的产能已超过国内，有效规避了部分关税风险，并降低了生产成本。二是客户资质优良。企业合作的多为美国大型家居零售商，订单稳定，应收账款风险可控。三是管理层经验丰富。企业核心团队深耕行业10余年，对市场变化反应敏锐，具备较强的抗风险能力。“虽然短期面临压力，但企业的长期发展态势依然稳固。”桐乡农商银行公司业务部负责人分析。

基于调研情况，桐乡农商银行迅速与总支联动，共同为企业量身定制解决方案，促进无还本续贷落地。4月初，成功办理了1400万元无还本续贷，有效缓解了还款压力。“这笔资金到账后，我们立即支付了原材料货款，保障了生产线的稳定运

行。”企业财务负责人表示。

有了资金保障，家盛家私着手积极调整经营策略——提升海外产能，进一步扩大柬埔寨工厂规模，计划年内将海外产能占比提升至70%；开拓新兴市场——逐步拓展欧洲、东南亚市场，降低对美国单一市场的依赖；产品升级——研发高附加值功能性沙发，提升产品竞争力。

家盛家私的案例，是桐乡农商银行深化小微金融服务的一个缩影。在当前复杂的经济环境下，银行通过构建“政银企”协同机制，实现了精准识别需求和服务持续优化。“外贸企业是实体经济的重要组成部分，我们要做的不仅是‘雪中送炭’，更要‘添柴加火’。”桐乡农商银行相关负责人表示。

政银“两手牵” 携手助力小微企业融资

在当前“稳增长、促发展”的宏观政策框架下，小微企业作为国民经济的“毛细血管”，其生存与发展对稳定市场主体、保障民生就业具有关键意义。小微企业融资协调机制通过跨部门协同联动、整合金融机构资源、强化政银企对接等方式，打通政策传导堵点。该机制聚焦破解小微企业“融资难、融资贵、融资慢”问题，以专项政策工具为支撑，引导金融机构优化信贷审批流程，创新供应链金融、知识产权质押等特色产品，形成“政府搭台、金融机构助力、企业受益”的良性生态，为小微企业注入金融活水，夯实经济高质量发展根基。

嘉善县政银“两手牵”携手助力小微企业融资。嘉善金融监管局会同嘉善县发改委等部门建立嘉善县支持小微企业融资协调工作专班，搭建起银企精准对接的桥梁。在企业端，全面了解辖内企业的实际经营状况，做到心中有数、精准帮扶，切实解决企业融资困难。在银行端，疏通信息传递和资金传导的堵点和卡点。力求让依法合规经营、有真实融资需求、信用状况良好的企业都能通过这项机制获得发展所需要的资金。

“这笔600万元的贷款，对我们来说就像久旱后

的甘霖，让企业有了顺势而为的底气！”谈及嘉善农商银行通过小微企业融资协调机制发放的利率优惠贷款，给科中荷农业建设有限公司的负责人有感而发。

该公司是一家农产品进出口企业，达产后实现了三个亚洲之最：一是全亚洲最领先的工厂化育苗系统，可以做到全封闭条件下20年免维修运营；二是全亚洲规模最大的单体叶菜种植工厂；三是全亚洲农业方面设备最先进、技术最好的全程数字智能化工厂，实现从“一粒种”到“一盘菜”的全自动标准化生产。

嘉善金融监管支局联合嘉善县农业农村局在开展“1+1”走访中了解到，该企业无法提供抵押物，融资存在困难。嘉善县支持小微企业融资协调工作专班经研判后第一时间召集银行反馈企业诉求。银行在了解企业实际情况后，根据经营初期的销售收入和近期的订单以及企业纳税等企业信用信息，通过担保在无抵押情况下给予600万元贷款额度，执行标准利率下降30BP。

从“融资无门”到“轻装上阵”，嘉善给科中荷农业建设有限公司的融资经历，不仅是一家小微企业的重生之路，更是小微企业融资协调机制赋能实体经济的生动实践。随着政策红利持续释放，越来越多的小微企业正迎来发展的“春天”，为民营经济高质量发展注入澎湃动能。

“技术流”变“资金流” 畅通科创融资渠道

今年以来，中央连续出台稳增长政策，强调金融支持实体经济。在此背景下，平湖农商银行积极响应号召，切实担当尽责，把政策优势转化为执行效能，不断优化惠企助企服务方案，降低小微企业融资成本，政银企携手打造多方融合的“命运共同体”，以“金融活水”精准滴灌，助力小微企业高质量发展。

“农商银行这笔300万元的‘科易贷’来得太及时了，在急需用款的节骨眼上解决了我们的燃眉之急，让我们可以放心大胆地加快生产！”近日，走进浙江威电精密机械有限公司的生产一线，各台机器设备“火力全开”，生产线快速运转，工人们正紧锣密鼓地赶制订单。充足的资金支持、火热的生产场景令企业负责人欣喜不已。

为企业纾困解难，既要精准发力，又要快速及时。浙江威电精密机械有限公司正是平湖农商银行通过小微企业融资协调机制“白名单”走访精准定位、及时高效服务的一个缩影。在走访对接中，该行客户经理了解到企业由于成长迅速，需要大量资金投入，面临短期资金周转压力。然而企业由于抵押物缺乏，在向银行借款过程中吃了“闭门羹”，这让企业负责人一度心急如焚。

平湖农商银行按照信贷资金“直达基层、快速便捷、利率适宜”的目标，迅速为其开通绿色通道并成功发放了300万元的“科易贷”信用贷款，切实降低了企业的融资成本，更是为企业发展注入了

“强心剂”，将政策优势转换为企业发展的红利。

“这个政策真是雪中送炭啊，如果不是这笔资金救急，我真不知道工厂该如何运转！”贷款资金到账后，企业负责人激动地说。

金融“活水”涌动，滋养成长沃土。该行通过小微融资协调机制不仅帮助了一家企业，更是探索出破解小微企业融资难题的新路径。

“在小微企业成长过程中，往往因抵押物不足、担保物缺失、风险控制成本高等问题而被置于‘融资边缘’。”平湖农商银行相关负责人表示，为有效解决融资难、贵、慢的问题，今年以来，该行积极响应国家号召，通过成立小微企业融资协调机制工作专班，充分发挥桥梁纽带作用。一方面，持续开展“千企万户大走访”活动，全面排摸小微企业融资需求，精准对接辖区内“白名单”企业，实行“应贷尽贷”“快审快贷”；建立数字化营销体系，制定小微企业网格化走访服务计划，及时梳理优惠政策、创新产品、绿色通道、增值服务等一系列金融服务措施，确保“白名单”企业全覆盖。

另一方面，加强重点领域信贷投放，以小微企业、制造业、“专精特新”企业、科创企业、绿色产业、小微园区等为重点投放领域，通过创新小微企业增信机制，落实无还本续贷政策、扩大信用贷款覆盖面，着力破解小微企业因抵押物不足、担保物缺失造成的融资困难，切实提升小微企业金融服务质效，打通惠企利民“最后一公里”，为县域农商银行融入小微企业融资协调机制，更好服务小微企业提供了有益参考。

“绿色通道” 助力小微电器企业扩产突围

在秀洲区王店镇，嘉兴维格电器科技有限公司负责人汪先生仍对当时的资金困境记忆犹新：“订单排得满满的，但几家客户结算周期一拖，我们再去付款买塑料原料都成了难题。眼看几百万元的投入就要卡壳。”

维格电器主营集成电器面板及箱体的研发与生产。2024年初，企业因厂房购置及新模具开发投入2550万元，流动资金面临极大压力。尽管订单充足、客户稳定，但融资渠道不畅，一度面临扩产受阻、资金链紧绷的局面。

“在最焦急的时候，是银行主动上门来的。”汪先生回忆。秀洲德商村镇银行王店支行了解企业情况后，快速组建专项小组，在王店镇企业纾困专班协助下，启动绿色审批通道，仅用3天时间即完成300万元流动资金贷款的贷款发放。

客户经理张杰表示：“我们每天要走访好几家企业，有时客户甚至都不知道自己可以贷到款，只要经营真实，我们跑得勤一点、手续提前准备好，很快就能放款。”

这笔贷款有效缓解了“维格电器”的流动性压力，也保障了其新能源项目技术改造如期推进。企业预计下半年销售额同比增长30%，新增10余名一线工人岗位，正式迈入产能翻番的快速发展阶段。