

新农业的金融“芯”

中共中央、国务院近日印发《加快建设农业强国规划（2024—2035年）》，明确以发展农业新质生产力推进农业强国建设这一重要方向。浙江作为“鱼米之乡”与“科技先锋”，现代农业正如火如荼发展。浙江金融监管局引导金融机构主动适应农业新质生产力发展的新要求，聚焦农业产业智能化、自动化、绿色化等方向，加大金融资源供给和产品创新力度，因地制宜为农业新质生产力的腾飞打造坚强内“芯”，助力乡村振兴迈开新步伐。

通讯员 朱懿仪 谢宇韬 包霖 林婧昝
本报记者 赵琦

AI养出高产蟹

台州市三门县是浙江省海水养殖第一大县，享有“中国青蟹之乡”的美誉，8万余亩的青蟹养殖水域见证当地特色农业的蓬勃发展。然而，长期以来青蟹养殖产业面临着一个严峻的挑战——青蟹苗种依赖省外野生苗种。这一现状使得青蟹的品质和产量受自然因素制约，不仅波动频繁，而且在非繁殖季，养殖户常常面临无苗可养的困境，严重阻碍了产业的稳定发展。

过去，每到青蟹养殖季，养殖户们总是忧心忡忡。“那时候全靠运气，野生苗质量好不好，能不能养活，心里完全没底。”有着多年养殖经验的老张回忆，“有一年，苗种质量差，大批青蟹在养殖过程中病死亡，一年的心血都白费了！”养殖户们的无奈与担忧，成了当地青蟹产业发展的“隐痛”。

东航水产育苗科技有限公司作为行业的破局者，以科技为先导，积极探索青蟹养殖的新路径。这家集多项业务于一体的生态农业企业，凭借其省级良种场的优势以及“国家水产种业阵型企业”的担当，与宁波大学相关团队携手，经过不懈努力，成功培育出“甬台1号”青蟹良种。该良种具备抱卵成功率高、生长迅速、抗病能力强等显著优势，有效破解了青蟹苗种成活率低、供应不足的难题，为产业发展带来了新的希望。

在科技助力的同时，金融的力量也不可或缺。三门农商银行敏锐地捕捉到东航水产的发展潜力和资金需求，及时为其提供了450万元的融资支持。这笔资金助力企业入驻三门县健跳镇凤凰山农场现代化农业示范园区——凤凰未来谷。

崭新的厂房内，标准化的养殖池排列有序，池水清澈，一幅现代化养殖的景象跃然眼前。“这里共有140口养殖池，每口池养着300多只青蟹，以往需要多人看管的工作，如今只需一人在系统中设置好参数就可以。”公司负责人王杰介绍。不同于传统依靠海塘资源，在这个“AI养殖场”里，温度、湿度、溶解氧、pH值等关键养殖指标，都被一套智能系统精准掌控。与传统依赖海塘的养殖方式不同，这里实现了全程数智



三门农商银行工作人员走访东航水产育苗科技有限公司,实地查看育苗情况。李悦 摄

化控制,构建起“藻一贝一蟹”“卵一苗一蟹”自循环生态系统,不仅提高了养殖效率,还大幅提升了青蟹的品质和产量,10亩基地年产量可达30万只。

对于东航水产而言，金融支持不仅是资金的注入，更是发展的助推器。王杰感慨：“我们一直坚信科技能改变青蟹养殖产业，但研发投入大、周期长，资金压力曾让我们举步维艰。农商银行的这笔融资，就像一场及时雨，让我们有了继续前行的底气。”他进一步阐述了企业的愿景：“我们计划与更多科研机构合作，探索更前沿的养殖技术，比如利用基因编辑技术进一步优化青蟹品种。同时，我们希望通过产业带动，让更多养殖户掌握科学养殖方法，一起把‘三门青蟹’的品牌做大做强，让青蟹成为三门乡村振兴的‘金名片’。”

“绿”农资种出“金”西瓜

在西瓜界，一直有个“传奇”：市场上每10个大棚西瓜，至少有7个出自台州黄岩的瓜农之手。黄岩区共有5.2万名外出瓜农，在全国各地种植各类瓜果百万亩，其中西瓜全产业链产值就达到150亿元。说起黄岩瓜农的诀窍，就不得不提绿色生产。

何智禹是位在天津武清区种西瓜的黄岩瓜农，这些年，从几十亩地的小打小闹，一路打拼，发展到现在拥有600多亩的西瓜种植基地。

种西瓜并非易事，从选苗、育苗，到施肥、除虫，每个环节都得精心照料。他一直坚持选用科学育种技术筛选和培育的优质品种，用当地瓜农协会推荐的微生物菌剂等生物有机肥料代替传统的高钾肥等化学肥料，还学习应用大棚多膜覆盖保温避雨栽培、病虫害绿色防控技术等绿色栽培技术，种出来的西瓜又甜又脆，深受市场青睐，价格也比普通



黄岩农商银行工作人员走访外出瓜农的种植基地。潘朝辉 摄

西瓜高。靠着科学种植的法子，何智禹不仅自己赚了钱，还带着同村不少人一起外出种瓜，过上了好日子。

可发展的路上，难题也不少，资金缺口成了最大的“拦路虎”。“我们的绿色农资比普通农资投入高，加上每年租地、请工人，要是前期资金跟不上，这一年的收成就悬了。”何智禹说。

前段时间，他刚从黄岩老家回到天津，黄岩农商银行工作人员就带着和北京绿色发展与可持续研究院联合开发的农业绿色信贷认定技术上门了。在了解他的金融服务需求后，对他的生产情况进行了综合评估，通过剖析西瓜种植中可降解塑料薄膜、有机农药、有机化肥、节能农机具等应用场景，与“绿色生产资料库”进行匹配，实施流贷智能绿色认定。

被成功“认绿”后，何智禹享受到了黄岩农商银行出台的一系列优惠政策，审批走绿色快速通道，贷款享受优惠利率，还采取“随借随还”的灵活用款方式。不到2天时间，200万元的绿色贷款资金就到了何智禹手上。有了这笔钱，他马上着手搭建新瓜棚，准备大干一场。这些天，他忙得脚不沾地，但心里特别有盼头，就盼着这数百万株瓜苗能茁壮成长。

“从前只想着用绿色农资能提高品质，没想到还能因此享受到贷款优惠，黄岩农商银行的这款产品政策好、效率高，真正为我们瓜农解决了难题。”何智禹感激地说。

“黑科技”育好白对虾

在台州，对虾是台州人餐桌上必不可少的一道美食。台州临海市桃渚镇空气清新、水质优良，是浙江省无公害水产品和绿色水产品养殖的黄金宝地，被誉为中国“白对虾之乡”。走进桃渚镇下沙的浙江宏野

养殖基地，成片的养殖大棚有序排列，一筐筐活蹦乱跳的白对虾正从养殖棚里被捕捞上岸，装箱上车送往全国各地。

基地对虾养殖面积有3000多亩，在浙东乃至整个沿海地区都享有盛名。“公司能有今天的规模靠的就是科技，现在已经有10多项国家发明专利，在全省率先实现了白对虾全程标准化养殖，养虾模式也从一年单茬变为多茬，养殖的效率大大提升。”基地负责人黄元明自豪地说道。

通过科技育虾，宏野海产不仅提高了养殖密度，同时白对虾种苗成活率更是达到惊人的80%以上，比普通养殖方法高三成。“黑科技”养虾，虽然便捷、高效，但这批“黑科技”设备可不便宜。这套集育苗、养殖、加工的全产业生态链，每年的设备更新、改造、维护都是一笔巨大的开销。不仅如此，为了继续升级养殖技术，黄元明每年在技术研发上的投入还要增加。

农业银行临海市支行在走访农业龙头企业过程中了解到黄元明的需求，第一时间根据企业白对虾育苗、收获阶段资金使用和回款的季节性特征，提供纯信用、无需担保的“农业龙头企业贷”产品，并开通了绿色通道，10天内就授信发放950万元贷款，解决了“黑科技”养虾的后顾之忧。

“通过科学育苗、科技养虾，现在我们出产的白对虾不仅个头大，产量也多，今年虾亩均产量超过3000斤/亩，最长的接近20厘米。”说到养虾，董事长黄元明嘴角止不住地笑。

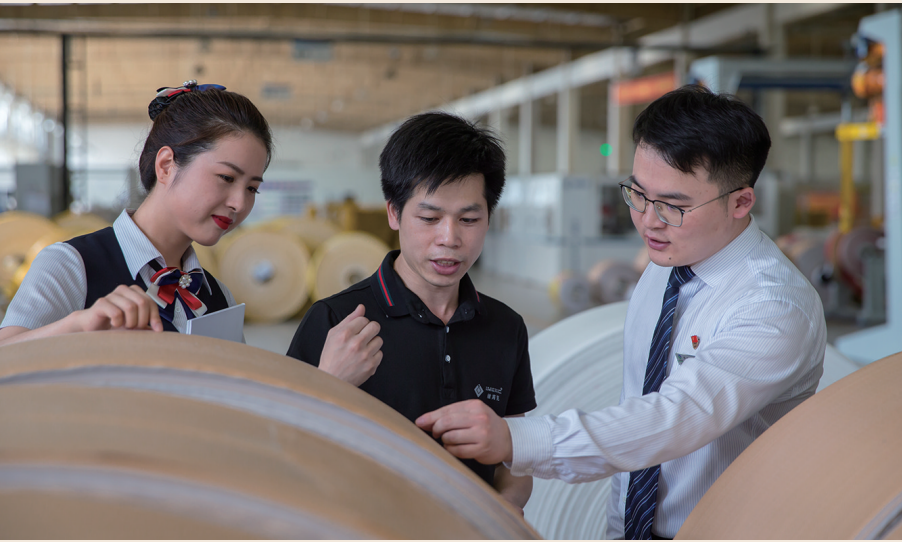
从“汗水”农业到“智慧”农业，从靠天“吃饭”到科技“提鲜”，银行信贷保障始终是农户和企业的最大底气。浙江金融监管局将持续锚定农业强国建设方向，引导金融发展与产业创新同频共振、齐头并进，助力农业新质生产力在浙江大地开花结果。

金融加力支持“稳外贸” 护航企业“走出去”

当前,面对复杂多变的全球经济形势,浙江金融监管局要求各金融监管分局坚持“稳拓调优”的总基调,落实小微外贸企业融资协调工作机制相关文件要求,指导辖内金融机构为外贸外资企业提供全方位金融服务,护航企业稳市场、拓渠道。

湖州位于“长三角之心”,外向经济较为活跃。湖州金融监管分局认真贯彻落实浙江金融监管局工作要求,持续优化金融产品服务,加大金融支持“稳外贸”力度,护航外贸企业发展。

通讯员 梅园 邢元奇 曹晓榕
本报记者 蔡家豪



能力去开拓东南亚新兴市场，今年出口额有望逆势增长！”

责人黄总表示：“银行用实际行动与我们一同应对绿色贸易壁垒，是我们企业的及时雨！”

们在海外投资中遇到的大困惑。”

快速响应

数智助企“抢抓”窗口期

根据浙江金融监管局关于“抓紧落实落细金融稳外贸的各项政策”等要求，湖州金融监管分局积极引导辖内银行创新产品服务，抢抓关税下调窗口期，助力企业提质发展。银行机构结合自身特色，发挥大数据优势，针对企业由于外贸环境变化产生的“短、平、快”融资需求加大对接，提高授信审批时效。

近日，中美外贸谈判使得国际贸易形势有所缓和，湖州金融监管分局指导银行快速响应开展专项走访，释放谈判红利。

湖州银行在走访调研中了解到企业正有资金需求后，迅速成立专项服务小组，深入分析企业资金链、产业链及出口模式，制定融资服务方案。

针对该企业出口业务以及资金需要快速落实到位的特点，该行量身推荐“外贸快贷”专属信贷产品，依托国家外汇管理局“跨境金融区块链服务平台”，直接调取企业出口报关、税务核销等电子单证，将传统授信所需的20余项纸质材料精简至8页。同时开辟“外贸绿色通道”，将贷前调查、授信审批、放款审核3个环节并行推进，审批时限由7个工作日压缩至48小时。仅用不到2天时间，便完成了对这家企业的放款发放。

该企业负责人兴奋地表示：“在银行和政府的全方位支持下，我们不仅稳住了美国市场份额，还有

减费让利

韧性托企“转型”破壁垒

在国际贸易竞争日益激烈的当下，贸易壁垒成为众多出口企业前行路上的“拦路虎”。湖州金融监管分局引导银行组建外汇专员队伍对出口企业进行“一对一”走访，深入了解企业面临的实际困难和资金需求。长兴金融监管支局鼓励辖内银行机构开展减费让利行动，在利率、手续费、汇率服务等方面发力，切实减轻企业负担。

长兴德立科技有限公司是一家专注于锂电池制造出口的企业，在试图进一步拓展欧洲市场时，该企业遭遇了重重贸易壁垒的阻碍。欧洲在产品认证程序方面极为繁琐复杂，对于电动两轮车用锂电池这类产品，需要通过一系列严格的认证，如CE认证等。为满足这些标准，长兴德立科技有限公司需要投入大量资金用于产品研发转型、检测认证，仅去年，企业为获取和维持相关产品的CE认证，就花费了近50万元。不仅如此，认证周期长，产品在等待认证过程中积压，占用了大量资金，导致企业资金流转困难，运营成本大幅增加。

长兴农商行在了解到企业困境后，迅速响应，积极制定一系列助力举措。经过全面评估企业的经营状况和发展潜力，该行为这家企业提供了300万元的低息贷款，贷款年利率较以往同类型贷款下调了75个基点。同时，针对企业频繁的跨境业务，还为企业提供了120基点的欧元结汇优惠。企业结汇10万欧元比以往能多得为约1200元汇兑收益，助力企业在跨境资金运作中实现更高的收益回报。企业负



无惧风浪

战略护企“突围”拓市场

当前形势下，加强和“一带一路”共建国家的贸易往来，努力开拓新兴市场需求成为外贸行业共识。针对有意愿走出去到海外投资的企业，在湖州金融监管分局指导下，长兴金融监管支局积极联系协调金融机构陪同企业出国走访，了解海外投资的情况，提供覆盖面更广、更全方位的金融服务。

宁波银行湖州长兴支行针对外贸企业出海寻找新赛道和境内外政策有盲点的新需求，推出“海外服务”一站式平台，为企业提供架构筹划、财税管理、法律服务等11项海外投资服务和包括海外开户、汇率避险、海外融资等6项金融服务，逐步实现从传统的“资金中介”向“服务中介”转型。浙江锦诗纺织科技有限公司是一家从事围巾、服饰等纺织品制造的生产企业，年海关量3500万美元左右。鉴于现在的国际贸易形势，企业决定在迪拜成立分公司，建立海外仓。

宁波银行湖州长兴支行客户经理了解企业情况后，立即邀约总行海外事业部专家共同走访该企业，了解企业目前海外投资遇到的一些问题并介绍该行可以提供的服务。企业主表示，目前对海外设立分公司的法律事务还有较多疑虑，并且对成立公司后国内外账户开立以及外汇结算较感兴趣。该行客户经理立即建立专项服务微信群，为客户推荐了阿联酋阿布扎比第一银行上海分行客户经理，进行一对一解答服务。锦诗纺织负责人钦总感叹：“没想到现在银行的服务这么高效、全面，真是解决了我

银保协同

化险携企“定心”行远航

国际贸易发展进程中，出海企业普遍存在谈判地位低、风险管理弱等问题，加之当前国际政治经济环境复杂，全球信用风险持续走高等，银行保险合作的风险共担机制正为遭遇境外收款风险的企业点亮守护灯塔。

“前段时间，我们与哥伦比亚买方签订了一笔贸易合同，约定货船到港后买方即TT电汇付清尾款。然而国际形势风云变幻，哥伦比亚比索持续贬值让买方难以按照原合同价格支付尾款，好在事前人保财险湖州分公司上门对接时，我们买了出口信用保险，这几天已经收到了保险公司的6.6万美元赔付款。”湖州某纺织企业负责人如释重负地说。

人保财险理赔中心相关负责人表示，当时在得知企业的困难后，人保财险联合主办银行组建专业团队，快速介入贸易纠纷平衡各方利益，通过海外渠道和银行网络，化解买方付款危机，解决了企业的燃眉之急。该笔赔付款的背后，是湖州金融监管分局指导银保机构联动落实全面、高效的金融支持，协同建立风险共担体系的有力体现，为企业提供了资信识别、风险保障、理赔追偿等一站式、全方位风险管理服务。

湖州金融监管分局相关负责人表示，接下来将进一步稳定外贸外资发展，积极落实省局关于助力外贸企业稳定融资、稳定预期、增强信心、防范风险，共同应对外部环境变化带来挑战的工作要求。一业一策、一企一策加大支持力度，推出政策组合拳，为全市外贸企业发展注入金融“强心剂”。