

湖州金融监管引领激活消费“一池春水” 精准施策激发消费活力 协同创新书写惠民答卷

中央经济工作会议、政府工作报告把“大力提振消费、提高投资效益、全方位扩大国内需求”列为今年各项重点任务之首。在浙江金融监管局的统筹指导下，湖州金融监管分局深入贯彻落实金融监管总局发展消费金融助力提振消费有关精神，以“政策引领+产品创新+场景融合”为切入点，精准施策激活消费潜能。

通讯员 薛惠中 本报记者 蔡家豪

强化政策协同与机制创新 夯实消费提振根基

湖州金融监管分局紧扣中央经济工作会议精神，深化跨部门联动机制，优化政策供给精准度，推动金融支持政策与产业、财税等配套措施有机衔接，积极落实省、市推动大规模设备更新和消费品以旧换新实施方案，形成“政策合理、资源集聚、服务协同”的工作格局，为大力提振消费市场注入长效动力。

大力推动金融与促消费活动联动，丰富优惠权益和增值服务。湖州金融监管分局深化金融服务汽车消费、服务消费、新型消费、以旧换新等多元化消费场景，引导机构依托各类促消费活动，做好配套金融服务，推出折扣券、抵用券、满减等各类优惠权益。联动商圈、商场等主体，以及旅游、教育等各类服务消费供给方，丰富信用卡增值服务，提高吸引力。

交通银行长兴支行积极参与省银联组织的“家电十二大类”及“3C数码产品”以旧换新活动，在国补的基础上提级加码。相关客户在活动期间购买国补产品，除了能够享受补贴以外，消费满1000元还能享受100元的叠加优惠，让消费者获得更多实惠，更好地助力以旧换新持续深化。

聚焦产品创新与科技赋能 激发消费市场活力

湖州金融监管分局依托科技赋能与数字化转型，持续引导金融机构开发适配多元场景的消费金融产品。湖州全市金融机构积极助推“两新”政策加力扩围实施，推出“装修分期”“车分期”“家享贷”等多款差异化产品，持续优化服务流程与用户体验的同时，强化风险防控能力，构建“需求牵引供给、供给创造需求”的良性循环，助力消费市场



湖州银行“指尖饭卡”打造特色区域性多功能支付生态系统

扩容提质。

为消费者提供低门槛、灵活便捷的金融服务。“一直盼着能有辆车，没想到刚毕业不久就能实现这个愿望，多亏了杭州联合银行的大额分期卡，不仅解决了我买车资金问题，而且分期付款的方式也让我的压力小了很多。”戴先生难掩兴奋地说，“有了车，以后通勤方便多了，周末还能和朋友一起出去玩，工作和生活都更有动力了。”戴先生于去年毕业，初入职场的他，每天通勤耗时较长，且出行受天气等因素影响较大，拥有一辆属于自己的车，成为他改善生活品质、提高工作效率的迫切需求。然而，刚毕业的戴先生积蓄有限，难以一次性支付购车款。杭州联合银行安吉绿色支行与安吉零跑汽车合作推出大额分期卡，考虑到其稳定的工作收入和良好的信用状况，为其提供了10万元5年还清的分期额度，并迅速开启审批流程，以最快速度完成审核。

湖州金融监管分局还强化数字化基础设施建设，丰富线上消费金融业务种类，提高线上服务替代率及消费场景服务渗透率。如浦发银行湖州分行“浦闪贷”依托大数据与人工智能技术，实现了“全线上申请、分钟级审批、灵活支用”的普惠金融新模式。用户仅需通过手机银行即可完成申请，无需抵押担保，基于公积金、社保等多维度公信力数据授信，最高额度可达100万元。长兴市民张女士通过这一产品，30分钟内获得50万元贷款，解决了装修资金难题。这种“即需即贷”的服务模式，提升了金融服务的可得性与便利性，尤其受到新市民、年轻群体等传统信贷覆盖不足的客群欢迎。

深化场景融合与民生导向 绘就普惠共富图景

湖州金融监管分局聚焦民生关切与普惠金融深度融合，围绕“衣食住行游”等高频消费场景，持续推动金融服务向县域乡村、社区商圈及新型业态延伸，以场景化、差异化服务满足群众多层次需求。湖州银行基于“Ⅱ类账户+场景切入+移动支付”的业务合作模式，持续深耕“指尖饭卡”服务，通过大力布设支付码牌，联动线下商户，不断拓展创新消费场景、扩大服务边界。截至今年2月末，“指尖饭卡”服务已开立商户结算账户超8000户，带动消费超7亿元。

泰隆银行湖州分行启动“烟火计划”和“灯火计划”，针对老百姓的衣食住行开展消费助力活动，多渠道给予当地百姓日常消费优惠，提升购物的幸福度。建设银行德清支行开展信用卡“消费达标瓜分百亿积分”等多个特色活动，在绑卡支付、消费立减、分期购物等多个环节推出系列优惠。

近年来，冰雪经济也在南方兴起，随之带动的冰雪消费也为地方经济注入重要活力，是金融机构重点支持领域。安吉县拥有江南天池、云上草原等多个滑雪场。这个春节假期，云上草原滑雪场创下了单日最高入园客流量近1.5万人次的纪录，整个雪季预估游客量将突破30万人次。

冰雪运动的兴起，还带动了上下游产业发展，农家乐、民宿、雪服租赁、雪具装备等产业也接到了这波流量，“冰雪经济”跃升为湖州冬季假日消费



泰隆银行湖州分行联合东U谷园区烟火节游园市集活动



泰隆银行湖州分行携手南太湖新区凤凰街道开展“烟火计划”共建启动仪式暨新春烟火集市

亮点。在雪季开始前，云上草原还在为资金发愁。“兴业银行湖州安吉绿色支行赶在雪季前为我们发放了一笔2000万元的流动资金贷款。”云上草原滑雪场的负责人表示，这笔储备资金在关键节点及时到位，让旺季前雪场的设施维护、营销费用等日常经营开支有了保障，对雪场经营支持力度很大，助推当地冰雪消费。

从政策协同到科技赋能，从烟火小店到冰雪产业，湖州金融监管分局始终以国家金融监管总局、浙江金融监管局决策部署为引领，以“惠民利民”为初心、“精准施策”为笔触，持续深化金融供给侧改革，推动消费金融与共同富裕同频共振，激活消费“一池春水”。

优化“党建+”，融合普惠金融场景应用 民泰银行衢州分行高质效服务乡村全面振兴

在全面推进乡村振兴战略的背景下，如何破解农业、农村、农民融资难、融资贵问题，成为金融服务的重要课题。民泰银行衢州分行深入贯彻落实党的二十大精神，以“党建+”为抓手，通过组织共建、资源整合、服务下沉，探索出一条党建引领金融赋能乡村振兴的新路径，为农业产业发展注入“源头活水”，为农村经济点燃“红色引擎”。

通讯员 陈璐媛 本报记者 郑谦

党建引领：“红色纽带”凝聚发展合力

民泰银行衢州分行坚持把党建工作与金融服务乡村振兴深度融合，与地方政府、村“两委”、农业龙头企业建立党建联盟，通过“组织联建、信息共享、服务联动”机制，将基层党组织优势转化为推动农村金融服务的动能。截至目前，民泰银行衢州分行党支部与江山市缸甫村、常山县东乡村、龙游县夏金存、衢江区峡口村等多个村党支部签订共建协议，达标村居超129个。通过联合设立“乡村振兴金融服务站”，选派党员骨干担任“金融村官”，该行深入摸排农户需求，精准对接农业合作社、家庭农场等新型经营主体，搭建起“党建+金融+产业”的一体化服务平台。

“只有通过耕地改造、生态治理，农民才能实现增产增收，走向致富。”龙游县詹家镇夏金村村支书董红专说。夏金村，耕地面积4000余亩，丘陵橘地3000余亩。一直以来，村民的主要经济来源就是水稻和柑橘。近年来，由于橘树老化、品种退化、土质变化等种种原因，本地的柑橘逐渐失去市场，收益微乎其微。2015年的一场冻害更是摧毁了大部分橘树，满山橘林变成荒山。

为了让荒山重焕生机，该村希望对这片橘园进行垦造，把橘地改造成粮田。然而，在“荒地改粮田”项目实施过程中，村民们因缺乏合格抵押物遇到了融资困难。了解到情况后，民泰银行衢州龙游支行积极发挥“党建+金融”的力量与优势，与夏金村达成政银合作，整村授信3000万元，充分发挥信贷政策，最大限度降低融资成本，以优质高效的金融服务保障农田建设快速推进。

“只要客户办理了民泰卡，有借贷需求，我们都会及时主动上门，一对一服务。”民泰银行衢州龙游支行业务经理江帆介绍。在党建+金融的支持下，资金不再成为创业的阻碍，村民们凭借8000亩粮田种植，共同建设起“米老大”共富工坊，每年带动村



民泰银行衢州分行党员干部带头走访客户。

集体增收50多万元，常态化吸纳200人就业，季节性带动600人增收。如今的夏金村，人口不断回流，街上饭店、服装店、大型超市一应俱全。

民泰银行衢州分行市场部负责人表示，整村建档评级授信在一定程度上解决了“三农”因信息不对等、需求不清晰导致的融资难、融资贵等问题。通过实施整村授信，优化了贷款先申请、后调查的传统办贷流程，将贷款调查及授信前移，方便农户贷款，提高农村金融服务供给质效。2024年12月，该行通过党建联建，已累计为县域农户授信超18亿元，农户资产池融资模式有效户数达2018户。

服务下沉：打通普惠金融“最后一公里”

为让金融服务更贴近乡村需求，民泰银行衢州分行积极打造红色移动服务队，依托智慧终端+党员先锋岗，将开户、贷款申请、支付结算等基础服务延伸至行政村。同时，联合乡村大讲堂开展“金融知识下乡”活动，党员带头宣讲惠农政策、普及反



民泰银行开化支行党建领导小组实地走访调研农户春耕备耕情况。

诈知识，提升农户金融素养。

“山区离银行网点比较远，以前总觉得办贷款各种资料需要反复准备，实在是麻烦。没想到现在足不出户都能直接办贷款，还能享受到政策优惠。



民泰银行衢州分行乡村联络员联合党群服务中心开展金融宣教活动。

民泰银行确实挺给力的!”刚通过手机银行办理了一笔15万元贷款的衢州市开化县池淮镇白渡村余家坞的张文新感慨。

张文新是村里的蔬菜种植大户，2017年，他承包下了50多亩土地，开启了规模化蔬菜种植。为了进一步增产增收，2024年2月，张文新打算继续扩大种植规模，但由于应收款未能及时回笼，而承包土地之后还有机械耕种、种子购买、人工管理费等各个环节都需要资金，较高的经营成本成了摆在眼前的一道难题。

民泰银行衢州开化支行客户经理在村里走访调研时，了解到张文新的资金需求后，为提高办贷效率，不影响春耕春种，立即带着PAD上门，实地采集种植周期、规模、投入成本等数据。通过系统智能化评估，客户经理向他推荐了“随e行”，该产品十分贴合他的需求，在授信期限内，可随借随还，最高授信额度达50万元。

仅仅半个小时，张文新的贷款审批就办下来了。“这个产品好，分笔用款、额度循环，利息按天计算，精准又灵活，也不需要抵押。”张文新对民泰银行的服务赞不绝口。

近年来，民泰银行衢州分行充分扎根乡村，围绕乡村振兴，以三农金融数字化转型为主线、以惠农项目合作为抓手，加快农村信用体系建设，夯实农户大数据平台和线上授信基础，构建客户、产品、渠道等数据的标签评价体系。通过对小微客户细致完整画像，围绕“一县一业”“一镇一特”“一村一品”，提供精准的产品推荐和信贷资金解决方案，全力助推县域地区特色乡村产业发展，切实践行好乡村振兴战略。

民泰银行衢州分行相关负责人表示，接下来还将继续深化“党建+”内涵，围绕乡村新产业、新业态需求，拓展数字普惠金融应用场景，完善“融资+融智+融商”综合服务体系，以更高质量金融服务绘就乡村振兴的壮美画卷。