

金融春雨润沃土 助力春耕正当时

春耕备耕正当时,不负农时不负春。春耕生产是全年农业生产的“第一仗”,直接关系到粮食安全和重要农产品供给。从购买种子、化肥、农机具到支付土地流转费用、雇佣劳动力,春耕生产的每一环节都离不开金融支持。

湖州金融监管分局在浙江金融监管局指导下,早安排、早谋划、早落实,积极引导辖内银行保险机构打好春耕“主动仗”,助力辖内地区春季农业生产开好局、起好步。

通讯员 刘颖 马人杰
本报记者 蔡家豪



安吉农商银行工作人员走访安吉天子湖特展家庭农场,为其新增300万元贷款,助力种粮大户走上“双强路”。



太平洋产险德清支公司与德清县新市镇岳云家庭农场签署全市首单商业性土地电力修复补偿保险,标志着“金融+农业”的深度融合,为德清县农业发展施足“金融肥”。

减费降息有温度

“90后”返乡创业女大学生金佳雯,接手了父亲在湖州市吴兴区织里镇金旭农场的经营管理工作。金旭农场是一家主营虾蟹养殖、大棚蔬菜种植、精品水果培植的综合性农业种养集成体,因购置高科技农业设备和经营扩建投入大量资金,使得农场一度面临流动资金耗尽、周转不灵的窘境。

吴兴农商银行掌握情况后,安排专人上门走访调查,合理评估企业经营状况,及时向该农场发放了930万元免抵押、低费率的“农担通”纯信用贷款,并给予同期公布LPR上浮50BP的低利率优惠,解决了农场的燃眉之急。

安吉县的种植户夏洪发从事规模化种植已有十余年,今年计划升级农机、扩大种植面积,却面临100万元资金缺口。传统贷款需抵押物、审批周期长,但粮食生产季节性强的特点让他焦急万分。农行安吉县支行客户经理在走访中了解到这一情况后,迅速启动绿色通道,依托农行普惠政策增信,3天内便完成授信审批与贷款发放,年利率更是低至一年期LPR3.1%。

凭借申请到的100万元低息信用贷款,夏洪发不仅及时购置了新型插秧机与优质种子,更因贷款利率优惠、手续费减免等政策节省了近2万元成本。

资金投放有速度

“有了这笔贷款资金,我的‘双强’项目落地指日可待了!”安吉天子湖特展家庭农场负责人胡伟说。几天前,胡伟找到了安吉农商银行客户经理,把自己的喜讯和烦恼一并吐露。原来,经过前期的认真

谋划和准备,胡伟申报的浙江省农业“双强”项目顺利通过了,项目内容涵盖了烘干中心、大米加工房、秸秆收储中心建设和育秧中心提升工程,项目建成后可提供烘干、加工等一条龙服务,综合农事服务能力将进一步提升。美好的蓝图已然绘就,可是项目建设所需的资金还没有着落。

了解情况后,客户经理快速收集其“双强”项目的申报资料,并开展了实地走访调查。凭借对客户的长期跟踪服务和深入了解,该行迅速响应其需求,结合企业类型及经营状况等情况,为其定制贴合实际的贷款方案,在原授信基础上新增300万元授信。从资料审核到贷款发放,整个过程仅用了短短3个工作日,为其粮食育秧烘干加工中心项目建设提供了有力保障。

精准摸排全方位

在德清县乾元镇城北村,种粮大户蔡孝伟正在田间地头忙碌,为即将到来的春耕做准备。今年,他计划进一步扩大种植规模,提升粮食产量,但购买种子、化肥以及农机设备的资金缺口让他一度陷入困境。得知这一情况后,农行德清县支行深入企业实地调研,主动上门了解资金需求,量身定制信贷方案,优化信贷流程,开辟绿色通道,及时向蔡孝伟发放了149万元助农贷款。

“农行的这笔贷款来得太及时了,不仅解决了我的资金难题,还让我对今年的春耕充满信心。”蔡孝伟表示,有了这笔资金支持,他可以提前采购所需的农资,确保不误农时,十分感谢银行送来的“及时雨”。

在安吉县递铺街道垆坝村的田间,“85后”的姐姐和“90后”的弟弟仔细查看麦田的长势,为今年的收成而奔波。开春以来,为了推动合作社转型升级,姐弟俩一方面购买旋耕机、植保无人机等农机产品,发展现代农业,另一方面奔赴多地学习取经,开挖沟渠、清淤疏浚,探索

开展绿色综合种养模式。随着传统农业模式的转型升级,一时间,缺少资金成了挡在姐弟俩面前的一头“拦路虎”。

了解到相关情况后,安吉农商银行客户经理及时上门走访,在收集完相关资料后,第一时间完成授信发放,为该合作社提供粮农专项贷款200万元,并给予了利率优惠,帮助合作社顺利完成春耕播种。

产品支持多层次

陈文平是安吉县的一家种植户,在当地种植田地已经20余年之久。今年开春,因为扩大发展,以及购买机器设备和肥料等原因,产生一定的资金缺口。情急之下,陈文平找到了农行安吉县支行,“最近是春耕播种季节,抢抓播种时间很紧,我是种地的,没什么抵押品,你们有那种不用抵押不用担保的信用贷款吗?”陈文平眼里满是焦急。

在走访了解到种植户目前的困境后,农行安吉县支行向其推介了最新推出的“粮农贷”,以纯信用、低利率、手续简便为核心特色,无需抵押担保,种植户只要在本地连续种粮3年以上且信用良好、种植面积达到一定规模即可通过线上渠道快速申请。客户经理当天就完成了相关资料的收集,并测算了信贷额度,仅三天就给陈文平发放了70万元贷款。

“多亏了你们的这个‘粮农贷’,手续简单,利率优惠,两三天就批下来了,解决了我购买农机和肥料的资金缺口,实实在在地帮助到了我们这些种植户!”陈文平激动地说。

今年以来,湖州金融监管分局积极引导辖内银行保险机构打好春耕“主动仗”。截至2月末,湖州辖内银行机构累计走访农户3万户、涉农企业约700家;发放春耕备耕贷款约17亿元,支持农业经营者约6300户,覆盖春耕备耕面积约48万亩。

金融支持乡村振兴有妙招

今年中央一号文件明确指出,千方百计推动农业增效、农村增活力、农民增收入。浙江金融监管局认真贯彻落实中央一号文件精神,指导辖内银行机构紧抓“春耕备耕”关键节点,通过深入推进农村家庭融资资产负债表模式,从贷款额度、利率等方面赋能特色产业、家庭农场、精品民宿等领域,为乡村振兴注入金融动能。

通讯员 郭露霞 周海英 褚之阳 陈菲菲 李婷婷 本报记者 赵琦

为杨梅施上“金融肥”

作为山区23县之一的台州市仙居县,也被称为“中国杨梅之乡”,去年杨梅产量达12.7万吨,鲜果产值达11.3亿元。

早晨7时的薄雾中,杨梅种植户赵妙红已在自家杨梅园里忙碌多时。过去,她的杨梅园规模较小,仅有100多棵杨梅树。得知村里有空地可以承包,然而手头的积蓄几乎已全部投入大棚建设。春耕施肥、建大棚之时却遭遇资金断档,资金的困难像块大石头压在心里。彼时,家家户已开始选枝、施肥,进行新苗嫁接,这位有多种植植经验的老梅农,却因缺乏购置新苗的资金愁得晚上睡不着觉。

中国银行仙居支行营业部客户经理在走访时得知赵妙红的资金需求,并发现她这样因春耕备耕季节性资金短缺的农户不在少数。针对杨梅生长周期与资金需求错配的特殊性,中国银行仙居支行依托“惠农贷”产品为农户抢抓农时保驾护航、排忧解难。

在赵妙红递交申请的48小时内,一笔30万元信贷资金汇入到她的账户。赵妙红备好了新苗,有机肥如期施入土层,并用该笔贷款用于引进先进的种植技术和设备。随着春天的到来,如今连绵的杨梅林正吐露新芽,看到这般长势,赵妙红笑得合不拢嘴。

近年来,中国银行仙居支行深化金融产品创新,推出“惠农贷”农户专属金融产品,以“额度灵活、审批高效、利率优惠”为核心,自推出以来,该产品累计为百余户农户提供6000余万元资金支持。此外,该行定制“党建共富贷”“民宿贷”“小吃贷”等系列产品,支持“以梅为媒”的文旅、农旅发展,全力助推仙居杨梅产业“生态化、特色化、品牌化、规模化、数字化”发展。

葡萄架下的“共富经”

在临海市灵江湾村的“阳光玫瑰”葡萄园,温室大棚整齐排列,棚内生机勃发。“多亏了这130万元,节水灌溉系统和番茄套种计划都能落地了。”园主杨银宇高兴地说。

杨银宇是当地小有名气的“阳光玫瑰”葡萄种植工匠,开办的临海市银宇果蔬专业合作社是台州市级优质农产品生产基地,种植的葡萄多次获得国内外金奖,并在村里率先引进了双膜栽培技术,带动周边100多户葡萄种植户加入“阳光玫瑰”葡萄种植行列,帮助农户亩产值提升5-8万元。

“每年开春是我们种葡萄急需资金的时候,要购买农资,升级大棚设备,还要支付土地承包款。加上今年新增了幼龄葡萄园套种番茄模式,资金压力比较大。”前阵子,杨银宇还在为发展资金愁眉不展。

临海农商银行志愿服务队在开展“共富强村”普惠授信整村推进行动中了解到杨银宇的情况后,为其量身制定了“信用+抵押+创业贴息”综合金融方案,并启动绿色通道,当天就上门为其办理了130万元贷款,有效缓解了资金紧张问题。

“这笔资金我们先升级节水灌溉技术,还为乡邻们推广了,产量预计能提高40%左右,大家一起把‘阳光玫瑰’的品牌打出去,把葡萄产业做起来,才是长远。”对于未来的发展,杨银宇有自己的一

套规划。

今年以来,临海农商银行以“共富强村”整村授信行动为切入点,持续开展“走千访万”工程,专列150亿元资金定向支持村集体和葡萄、草莓等小水果产业发展。全面对接辖内“共富工坊”142家,为相关经营主体授信10亿元,发挥发展资源和组织资源优势,设立共富直播间,加快推进资金链、产业链、供应链的深度融合,每年可为相关村集体增加经营性收入超20万元,每户增收超2万元。

此外,为更好助力强村富民,临海农商银行既做资金“输血”,也重技术“造血”,联合临海市农业农村局、台州农科院、供销社等单位,组建“共富学堂”宣传服务队,不定期开展金融知识普及、农业专业培训、农资服务和技术指导等公益课程,通过“政府+企业+合作社(村集体)+金融”模式,送金融到村、送就业到户、送技能到人,助力农户增收致富、农村产业发展。

“贷”动春茶飘香

春天的第一捧茶叶,在热水中悠悠舒展,这背后孕育着多方的心血。

茶户梁钢枢站在自家种植的茶亩旁,目光中满是感慨。“两年前,我们是三洲乡岭下贾村里普通的茶农,靠天气吃饭。但是这几年,倒春寒的时间不断延长,茶叶育苗的进度被严重滞缓,而且售卖途径单一,导致陈茶大量积压。算下来,茶叶收入实在不稳定。”他微微皱起眉头,语气中透着无奈,“当时本想贷款给茶园加装光伏电板、搭建大棚等设备,尝试进行产品试验,可又在没法保证来年的收成能否负担得起贷款。没办法,这个计划就一直搁置。”

“不过,好在农商银行及时发现了我们的需求。”说到这里,梁钢枢的脸上泛起了笑容,“他们专门为我们提供了茶叶种植贷款,我们周边六七家茶叶企业都办理了这项贷款呢!”

两年前,天台农商银行的乡村指导员在走访过程中,深入了解到茶户们所面临的困难。他们悉心分析每一家企业的具体情况以及诉求,敏锐地发现不少茶户种植的茶品属于国家地理标志证明商标。基于此,该行充分立足县域“三茶”发展的优势,迅速行动起来,制定并推出了《天台农商银行地理标志证明商标质押贷款管理办法》。按照这个办法,茶户们可以用“天台云雾茶”“天台黄茶”“天台龙井”等地理标志证明商标的使用权作为质押。贷款形式十分灵活,有纯质押、质押+保证、质押+抵押等多种形式,以此来给予信贷支持。不仅如此,天台农商银行还可以选择授信以及贷款额度,实现了随贷随用的便捷贷款模式,有效解决茶户们“靠天吃饭”所带来收入波动的问题。

同时,天台农商银行积极联合县农业农村局,深化千户万企行动,走遍县内街乡镇、三洲乡等主要种茶乡镇。他们逐户上门服务,致力于提升地理标志证明商标的经济价值,实实在在地为地理标志证明商标授权使用者赋能、输血。此外,该行还给予天台山茶茶户600万元的信贷资金支持,并与县农业农村局签订合作协议,为天台茶业提供整体授信5亿元,进一步打响天台茶的名气。

截至2月末,该行主动走访对接地理标志使用权主体32家,成功实现了辖内对接的全覆盖。在贷款方面,办理拥有地理标志茶茶户贷款授信6户,授信金额达2990万元;实际贷款5户,贷款金额830万元。

在天台农商银行的助力下,茶户们迎来了新的发展生机,茶园里也弥漫着更加蓬勃的希望。

“红果果”变“致富果”

台州市路桥区金清镇的黄琅农场有一片草莓园,每到收获季,红彤彤的草莓挂满枝头,如红宝石般镶嵌在绿野之中,成为乡间一道亮丽的风景线。然而,这片草莓园蓬勃发展的背后,离不开民泰银行路桥金清

支行的金融助力。

农业发展仅靠自然馈赠远远不够。民泰银行路桥金清支行客户经理小梁在日常走访乡村时,发现种植草莓的老王夫妇面临诸多难题。资金短缺使他们无力购置先进种植设备,也无法扩大种植规模,草莓园基础设施简陋,灌溉和排水系统不完善,严重制约了草莓的生长和产量。

农业兴则百业兴,农村稳则天下安。民泰银行金清支行迅速开展调研,积极为老王夫妇申请金融帮扶,通过将借借随还的“农惠通”贷款与台州市信保基金融资担保有限责任公司顺利联结,为其提供了便捷低息的金融服务。

资金到账后,老王夫妇在原有的40亩种植面积基础上扩大种植规模,进一步改善草莓园基础设施,修建高效灌溉系统和排水管道,减少水源损耗,预计每年可以节约20%的人工成本,同时年营业额增加约20余万元。此外,民泰银行金清支行还邀请农业专家定期到黄琅农场为莓农培训,现场示范种植技巧,传授病虫害防治经验。

浙江民泰商业银行不断下沉服务重心,深入农村一线,设立特色金融服务站、联络站,深入开展银村合作,给予薄弱村居精准帮扶;针对农村居民、农产品加工户等涉农客户,推出了“批量授信、自主循环、利率优惠、上门办理”的“农惠通”助农贷款,降低涉农客户融资成本,提升金融服务体验,助力推动农业农村现代化进程。截至2月末,民泰银行服务村居客户超50万户,贷款余额256.61亿元。

“流量”变“留量”

春和日丽,踏上台州1号公路玉环大麦屿段龙脊线,蓝天白云下,近在咫尺的风车徐徐转动,目之所及尽是海天一色。

2023年,龙脊线作为台州1号公路示范段率先贯通,一句“此生必驾”火爆朋友圈。借着这股东风,位于龙脊线上的峰阳村为聚拢人气,计划顺势转型,为文旅融合发展注入新生机。

峰阳村,是第六批中国传统村落、浙江省3A景区村庄,拥有丰富的民宿集群和自然资源。但文旅转型发展需要引入新业态、打造新地标,吸引更多青年创客入乡创业。

新项目如何引进?资金又从哪来?成为摆在峰阳村“两委”面前的难题。

“几年前,在玉环农商银行的信贷支持下,一米农场、彩虹滑道、弹跳乐园、农耕小寨、蓝莓产业园等项目陆续建成,加上民宿集群,峰阳的吸附能力越来越强,已经成为一个较为成熟的休闲旅游胜地。”谈及峰阳村一路的发展,峰阳村党总支书记陈振华感慨道,“但将一时的‘流量’变为长久的‘留量’,推动乡村增活力、村民增收人才是我们最终的目标。”

为推动峰阳村文旅业态多点开花,玉环农商银行以“百村万户增收共富”行动为契机,深入实施新一轮乡村振兴信贷支持计划,与峰阳村深化党建联建合作,开展“党建+项目建设”活动,围绕“北纬28°最美海岸线”旅游品牌打造、“山海诗画”文旅共富项目建设,创推“强村贷”“共富贷”“旅创贷”等共富专项产品,选派“金融助富红管家”,为峰阳村特色运营、村貌焕新、全域景区建设及村民创业增收量身定制金融服务方案。

在玉环农商银行“一户一策”的金融支持下,隐山咖啡机车驿站、星野山禾露营地等文旅新业态纷纷入驻。经过近两年的运营,养生民宿的温馨静谧,隐山咖啡的乡野雅趣,露营基地的慢生活体验,让打卡峰阳村成为体验台州1号公路不可错过的重要环节。

接住了“流量”,稳住了“留量”,如今峰阳村每年接待游客超10万人次,带动周边百余户村民实现家门口就业增收,村民人均可支配收入同比增长15.6%。

截至2月末,玉环农商银行已为83个党建联建村集体发放乡村振兴领域贷款7.33亿元。