责任编辑:赵琦 版式设计:郑娜莉 电话:0571-87799117 E-mail:591186218@qq.com

多元金融工具撬动 打造冰雪经济增长极

随着“尔滨”的爆火,台州市天台县石梁镇成了游客冬季旅游网红打卡点,石梁雪场周边的民宿旺季时甚至“一房难求”。

民宿“浪水溪山居”位于岩头墩村,凭借幽静的环境、毗邻景点的优势深受游客喜爱,春节期间几乎日日满员。民宿的主人王琪是石梁镇众多民宿经营者之一,经营民宿之初,房屋转让金、室内装修的前期投入尚未转圜,客房空置的成本、人员工资日益消耗,资金压力空前巨大,这让王琪犯了难。

天台农商银行了解到王琪的困难后,通过市场调研、贷款调查,为其发放了“民宿贷”150万元,同时推出“小微续贷通”政策,无需归还本金直接办理续贷,进一步缓解“浪水溪山居”的经营压力。

为带动冰雪文化、冰雪装备、冰雪旅游全产业链发展,推动冰雪经济成为新增长点,国务院办公厅印发《关于以冰雪运动高质量发展激发冰雪经济活力的若干意见》,要求强化冰雪经济要素保障,加大金融支持力度。浙江金融监管局指导辖内银行机构积极创新金融支持模式,以多元金融工具推动冰雪旅游公共服务建设、完善冰雪旅游场所以及配套基础设施、优化冰雪旅游服务的资源配置,深化银企对接,创新信贷产品和服务模式,积极助力当地政府、企业塑造良好的地区形象,吸引游客前来体验冰雪文化、参与冰雪运动,持续为消费经济注入新活力。

天台县近年来正全力打造“诗画浙江”的“最美窗口”,天台农商银行充分发挥金融对乡村振兴的助推作用,丰富金融产品、简化业务流程、推广特色贷款,为石梁民宿业量身打造“民宿贷”,共为全镇124户民宿进行了评级授信,授信金额1.8亿元。今年以来,石梁镇依靠冰雪经济实现6000万元的收入,实现了“靠雪吃雪、靠冰吃冰”的增收致富新路子。

旅游业的复苏还带动了冰雪产业发展。在温岭市松门镇东南工业区的浙江远景体育用品股份有限公司,该公司的滑雪镜组装车间,工人们有条不紊地组装成品、开展质检。“2024年我们的滑雪镜生产线都处于满负荷运转状态,生产订单突破百万大关,达到了120万副左右,较前年的65万副生产订单翻了将近一番,生产订单已经排到了今年3月份。”滑雪镜组装车间主管潘信如说。

去年以来,滑雪镜生产线一直处于火爆状态,为了满足订单需求,远景公司前期加大技改投入力度,新增切割机4台、注塑机8台、镀膜机2台、组装流水线2条,累计投入技改资金达1700多万元,同时扩招员工达到260名左右。

随着浙江银行业“千企万户大走访”活动的持续开展,按照信贷资金“直达基层、快速便捷、利率适宜”的目标,小微企业融资协调机制得以落实落细。温岭农商银行在走访中了解到了企业的资金困难,立即提供1000万元的“强工”系列低息贷款。其中的“强工·设备贷”最高能拿到购置设备金额60%的融资额度,支持无还本续贷,自助循环使用,融资成本降低三分之一以上,最大限度满足企业日益增长的订单需求和技改需求。

“在金融政策的支持下,银行的资金对企业的未来发展很有帮助,我们有信心生产更多更好的产品,进一步支持冰雪旅游业的发展。”浙江远景体育用品股份有限公司行政副主管王克力说。

三门县依托其得天独厚的地理条件与坚实的产业根基,成为全国冲锋衣生产的领军之地。随着冰雪运动的兴起,众多冲锋衣企业研发适合冰雪运动的服装,以满足冰雪运动爱好者的需求。最新数据显示,三门县汇聚近300家冲锋衣生产企业,年产量达8000万件,年销售额破120亿元大关,产品在国内市场的占有率高达60%,赢得了“十件冲锋衣,六件出自三门”的广泛赞誉。

冲锋衣行业及冰雪运动装备产业的快速发展背后,中小微企业和个体工商户也面临着诸多挑战,资金短缺、融资难、融资贵等问题困扰行业发展。为了破解这一难题,三门农商银行与三门县市监局携手合作,量身定制了“共富·冲锋贷”金融产品,以县市监局提供的名单和数据为基础,通过实地调查和审核,向符合贷款准入条件的冲锋衣行业企业发放生产经营贷款。

三门迅猛龙户外用品有限公司多年来一直从事冲锋衣制造销售,近期因购面料资金周转困难向三门农商银行城关支行申请贷款。该行根据企业实际情况,为其办理“共富·冲锋贷”贷款350万元。截至2024年12月末,三门农商银行累计发放“共富·冲锋贷”214户,贷款金额高达1.25亿元,为冲锋衣行业及冰雪运动装备产业的蓬勃发展注入强劲动力。 **张琼蕾 杨旭晨 李悦 包重阳**

中信银行温州分行多措并举

以优质金融服务托起满“格”幸福

去年以来,中信银行温州分行持续巩固主题教育成果,积极组建党员先锋队,聚焦企业和群众的“急难愁盼”,努力冲锋在前、团结协作、拼搏奉献,让党旗在一线高高飘扬,托起满“格”幸福。

围绕新质生产力发展方向,中信银行温州分行着力发挥综合金融优势,组织党员先锋队积极参与温州重大项目和国企建设项目,努力与当地经济社会发展同频共振,从主城区到县域,将“中信红”融入温州经济建设版图,以实际行动做好“五篇大文章”。

引金融活水润泽科创沃土 加快塑造发展“新”优势

位于瓯海的温州某新能源公司专注研发高安全、低成本、长寿命、绿色环保式新型材料储能电池,成功完成省内首个储能示范项目并网后,企业的后续研发、生产开始受到资金限制。中信银行温州分行指派辖属瓯海支行党员先锋服务队到企业走访,在与创始团队进行多次沟通后,采用“科创属地化积分卡”产品为企业“支招”。从项目立项受理到完成,仅用5个工作日就为企业快速核定了800万元信用授信额度,解了企业燃眉之急。

在服务科技企业过程中,中信银行党员服务先锋队的创新点在于运用总行提供的行研资源对新兴产业、成果转化企业进行全面评估,从方案设计角度进一步平衡了风险和收益的关系。采用的“积分卡”审批模式打破重历史、重财务、重抵押的传统授信逻辑,对研发能力、知识产权、科技资质等科创指标进行赋分,大幅提升了优质中小企业获批贷款的成功率。

去年以来,中信银行温州分行主动实施科技金融“3151”工作方案,结合“投联贷”“火炬贷”等产品特点定制,因地制宜推出属地化专项产品,推动科创企业全生命周期融资服务。截至2024年12月末,已服务温州区域近200家科技型企业,发放贷款近50亿元。

发挥协同优势打出“组合拳” 赋能拓展绿色“新”业态

近两年,中信银行温州分行加快推动绿色项目落地。瑞安市启动重要流域河道(山区)疏浚项目,项目建设范围共涵盖河道13条。中信银行温州分行组织瑞安支行党员先锋支队第一时间研究探讨绿色信贷方案,成功牵头组建银团给予8.8亿元融资支持,包括该行4.8亿元贷款份额。此外,还牵头组建“乐清疏浚工程”银团贷款和“永嘉塘、河、湖清淤疏浚项目”银团贷款等,2024年全年累计为河湖塘库清淤疏浚项目提供绿色资金11.66亿元。

中信银行温州分行围绕环境治理、新能源等方面,积极对接各级政府、国企、专业领域头部企业合作,以中信集团协同力量、总行“商行+投行+协同+撮合”综合融资生态圈理念,做大做深绿色金融重点项目。为中铁建温州未来社区绿色建筑开发提供10亿元贷款支持,联合国家电网创新推出专项用于缴纳电费的特色金融产品——“信福充电宝”,投放2.6亿元,为企业节省成本近200万元……不少项目背后都有中信银行党员先锋队的身影。

围绕“幸福+”做强综合金融 打造养老金融“新”生态

乐清市幸福颐养健康产业项目是乐清市的重点民生项目,旨在通过系统性改造与优化,全面盘活乐清市辖区内86处存量、闲置养老场所。中信银行温州分行指导辖属乐清支行党员先锋支队主动对接项目需求,开辟绿色审批通道,从项目上报到成功获批仅历时10天。

中信银行温州分行积极把握全省分批次实施个人养老金政策机遇,持续推广“幸福+养老账本”,帮助银龄群体全面归集养老资产,一站办理养老服务、优选养老类投资产品,与泰康人寿合作,组织养老社区参观体验活动。截至2024年12月末,提升养老账户预约开户近万户。开展适老性服务活动近百场,线下覆盖银发客群3800余人。 **王铭玮**

首单非银机构金融债券柜台分销花落浙商银行

本报讯 近日,浙商银行成功落地杭银消费金融股份有限公司2025年金融债券(第一期)柜台分销业务,系全国首单非银机构金融债券柜台(通过银行柜台进行买卖的债券)分销业务。债券期限1年,票面利率1.69%,由中国人民银行浙江省分行、上海清算所共同指导推动,6家法人金融机构及资管产品参与认购。

2024年2月,中国人民银行出台《关于银行间债券市场柜台业务有关事项的通知》,个人投资者、企业和金融机构可通过柜台业务开办机构进行债券买卖,以推动柜台债业务扩容增量,助力多层次债券市场建设。

《通知》出台后,浙商银行快速响应,将柜台债券业务作为重点业务全面推进,从升级柜台债券交易系统、提升做市服务水平、强化交易和销售协同等多方面协同发力。该笔金融债券柜台分销业务是浙商银行推动柜台债券扩容、创新柜台服务场景的有效探索,为发行人和投资者拓宽投融资渠道的同时,积极发挥了债券市场对消费领域的支持作用。

浙商银行同业综合服务平台“同有益”已上线柜台债券业务系统,全面实现与中央国债登记结算有限责任公司及上海清算所的系统对接。通过债券一级认购、二级交易、债券质押与回购、持仓查询、交易流水查询等功能的开发,可为金融机构提供注册开户、交易发起、后台结算等多功能一站式服务。

“后续,我们还将根据投资人的使用体验反馈,持续优化界面和功能,提升用户满意度,力争为金融机构投资人参与柜台市场提供更加便利、更加完善的交易与做市服务。”浙商银行金融机构部相关负责人表示。

目前,浙商银行已落地包括关键期限国债(如1、2、3、5、7、10年期记账式国债)、地方政府债、政策银行债、同业存单、商业银行金融债等各类型利率及信用债券品种,并已与银行机构、资管产品开展柜台质押再贷款、柜台质押式回购交易,可为金融机构投资人提供柜台多场景的综合服务。

截至2024年12月末,浙商银行已实现全行36家经营机构柜台业务开户全覆盖,为金融机构投资人开立债券托管账户数近800户,累计交易量近350亿元,涵盖银行、理财子公司、基金、证券、信托、财务公司、金融租赁公司等各类型金融机构法人主体及产品户。 **赵忱**

信贷人员走进田间地头,为春耕备耕施足金融“底肥”。

施足『金融底肥』备战春耕

本报讯 走进绍兴的田间地头,看到一台台农机正在忙碌地平整土地,农户们井然有序地施肥、播种,迎面而来的是一幅春耕备耕的生产场景。而另一场“春耕”正在热火朝天地进行着,民泰银行绍兴分行为摸清全市春耕备耕资金需求,成立“红百合志愿队”,主动和当地政府、街道、村委、水务、电力等相关部门对接,了解当地农业发展情况,特色农产品产量和销售情况,通过村支书、村长等“权威人士”,联合组织开展金融知识宣传活动,进一步了解当地农户购买种子、化肥、农药等方面的资金需求,一户一策,合理制定融资方案,及时解决春耕备耕资金需求。

人勤春早备耕忙。家住诸暨市马村的王平是村里有名的粮食种植大户,也是该村稻麦种植的家庭农场主。前不久,他刚从民泰银行诸暨支行获得10万元涉农贷款。谈到这笔贷款,他高兴地说:“这笔资金就像一场‘及时雨’,30亩田地里的粮食化肥、农药、种子要准备,还有承包10亩土地的租金,这里面任何一个环节都不能出岔子,否则后果难以预料。”

春耕备耕时期,涉农信贷需求数量多、额度大、时间紧。为此,民泰银行绍兴分行提早准备,围绕春耕备耕,召开了专题分析会议,做足春耕备耕功课,要求辖内机构尤其是绿色信贷专营机构找准农户服务需求,深入村镇开展一线调查,掌握第一手信息,了解第一时间信贷需求。据该行相关负责人介绍,信贷支持春耕备耕作为该行旺季营销工作的重要内容之一,该行已制定了信贷投放计划,做好金融支持农户、种养大户、家庭农场的工作。

针对春耕备耕“短、频、急”的资金需求特点,民泰银行绍兴分行为农户开通绿色渠道,严格落实限时办理机制,最快实现当天放款。同时,积极推广“线上获客、PAD上门办理、后台集中作业、人情网+数据网风控、移动审批、电子签约”掌上办贷新模式,对符合条件急需资金的客户提供离行一站式金融服务,实现贷款、放款“一次都不用跑”,确保不误农事、不误农时。

“幸亏民泰银行送来的金融‘及时雨’,我们的小麦终于可以按时施肥了。”家住绍兴市柯桥区王坛镇上的小喻,望着农场里绿油油的麦田,脸上满是喜悦和期盼。据悉,小喻前些年从村民那里租来250余亩土地,主要从事水稻和小麦种植,在实现规模化种植的同时,带动了周边农户们的就业。今年开春,该农场想扩大生产规模,采购一台拖拉机,急需生产资金,民泰银行绍兴分行工作人员了解情况后,立即通过春耕信贷绿色通道,仅用两天时间就为该公司发放涉农贷款20万元,有效解决了该农场春耕备耕资金周转难题。

“民泰银行绍兴分行真是我的福音,在我急需资金购买农资的时候,给予了利率优惠的‘农惠通’贷款,贷款到账速度也很快。”说起民泰银行的简便、高效的服务,诸暨市店口镇上的小张很是感激。为确保全面满足农户多元化资金需求,民泰银行绍兴分行将诸暨支行和店口支行转型为乡村振兴专营支行,制定了差异化考核方案,下调普惠型涉农贷款资金成本120BP,让农户生产“又快又省”。 **潘伟英**

饶晓英:金融管理培训领域的创新领航者

在全球金融市场加速变革、数字化浪潮澎湃的当下,金融机构机遇与挑战并存。专业机构慎思行的研究数据表明,2022年中国管理咨询市场规模已达492亿元。在此蓬勃发展的行业背景下,金融机构对管理分析师的需求也随之水涨船高,过去五年其需求年增速达15%,足见其在决策优化、效率提升与创新推动上的关键地位,堪称金融行业发展的关键指引。而饶晓英,便是这众多杰出管理分析师中的佼佼者。

饶晓英是现任深圳远见展融企管咨询有限公司销售总监兼副总经理,肩负着公司项目运行的重要职责。从参与课程研发、调研、培训项目设计,到项目落地管理,每一个环节都留下了她专业而坚定的身影。她所接触的客户皆是招商银行、光大银行等金融行业的头部公司,这些合作不仅体现了她在行业内的影响力,更反映出市场对她专业能力的高度认可。

在众多成就中,饶晓英研发的“智能课程研发辅助创作系统V1.0”在金融管理培训领域引起了广泛关注。在传统的金融培训课程研发过程中,往往面临着课程内容更新滞后、无法精准匹配市场需求以及研发效率低下等问题。饶晓英敏锐地察觉到这些痛点,决心通过技术创新来推动行业变革。

这一系统运用人工智能技术,快速收集和分析海量的金融市场数据,包括最新的行业趋势、政策法规变化以及客户需求反馈等信息。通过智能算法,系统可以精准地定位培训课程的重点和方向,为课程研发人员提供科学、高效的创作辅助。例如,在面对银行数字化转型的培训需求时,系统能够迅速整合市场上关于金融科技应用、风险管理数字化等前沿知识,并结合不同银行的实际业务情况,生成具有针对性的课程大纲和教学内容。基于实际应用数据的反馈,在引入该系统后,金融培训课程的研发周期实现了约30%的缩减,与此同时,课程内容在实用性与针对性维度上的优化幅度超过40%。从业务成效来看,银行客户经理在完成基于此系统所开发的培训课程后,客户满意度指标呈现显著提升态势,理财产品的销售业绩亦取得较为可观的增长。

业内专家对饶晓英的这一创新成果给予了极高的评价。亚洲金融培训研究院的一位专家赞叹道:“该系统是金融管理培训领域的一次重大飞跃。它打破了传统课程研发的固有模式,以智能化的手段实现了培训内容与市场需求的无缝对接,有望引领金融管理培训行业进入一个智能化、精准化的新时代。”

饶晓英凭借其深厚的专业知识、敏锐的市场洞察力和勇于创新的精神,在金融管理培训领域树立了卓越的声誉。饶晓英俨然成为从业者的榜样,推动行业迈向新高度。 **杨子涛**

立足时代变革,推动资产评估学科教育的跨越式发展

得益于我国经济体制改革与深化市场经济、繁荣资本市场的需求,资产评估行业在中国资本市场过去的三十余年里得以高速发展。在中国资本市场日益复杂化与多元化的今天,资产评估领域的教育和人才培育正面临新的机遇与挑战。孙会霞,中央财经大学资产评估专业的副教授,一直致力于推动资产评估理论与实践的创新,培养高素质资产估值人才。她的研究方向涵盖了金融资产评估、金融市场、金融科技等领域,尤其注重金融估值理论、教育教学与行业发展的紧密结合,为中国资产评估专业的发展和国际化作出了重要贡献。

孙会霞的教学和研究跨度已超过十多年。她在资产评估、金融资产评估、企业价值评估等课程的教学中,始终强调理论与实践的结合,注重培养学生应对复杂金融市场挑战的能力。“我们不仅要让学生掌握传统的金融资产定价理论,更要帮助他们理解这些理论如何在实际中应用,尤其是在当前快速发展的金融科技环境中。”孙会霞说道。

近年来,金融行业正处于快速转型的关键期。随着科技创新的加速,大数据、人工智能等新技术的崛起对金融资产评估和金融市场产生了深远影响。孙会霞敏锐地察觉到这一趋势,并提出了智能化资产评估的研究课题。随着智能化资产评估的概念逐渐成熟,技术与行业的结合正在改变传统评估模式。孙会霞指出,传统的资产评估往往依赖人工经验,而现代技术尤其是大数据和AI能够提供更加精准、透明的评估工具,这对金融市场的健康发展至关重要。

在她的课堂上,学生不仅学习到经典的金融理论,还通过参与实践案例分析与实践项目,提升了自己的实际操作能力。孙会霞强调,金融教育的目标不仅是培养具备扎实理论基础的专业人才,更要使他们具备应对全球化市场挑战的视野与能力。正如她所言:“资产评估教育不能仅仅停留在纸面上,更多的应与实际行业需求接轨。”

与此同步的是,近年来中国金融政策的变化也为孙会霞的教学与研究带来了新的启示。随着中国金融市场的逐步开放,资本市场监管不断完善,金融产品与服务日益多元化,这为资产评估和金融相关领域的教育提供了更多的挑战与机遇。孙会霞在其研究中提到,金融市场开放带来了更高的风险管理要求,同时也迫切需要培养具有国际化视野的资产评估专业人才。

孙会霞的学术研究成果也得到了业内的广泛认可。她在国内金融学术期刊上发表了多篇具有重要影响力的论文,并曾参与多个国际领域的金融研讨会与项目。她的研究更多地致力于将国外成熟资本市场产生的资产定价理论与中国特色估值体系相结合,为中国特殊经济体制下的企业估值问题提供了新的解决思路。

除了在学术上的成就,孙会霞在行业实践方面也有着显著的贡献。她积极参与中国评估机构与评估协会的相关工作,开展了一系列具有实际意义的课题研究与案例分析。这些实践活动不仅帮助学生更好地理解行业需求,还促进了学术界与产业界的紧密合作。孙会霞也积极参与到国家相关政策的研究与咨询中,为行业的发展提供智力支持。她曾参与多个与金融行业改革相关的政策研究,特别是在金融资产评估标准化和金融风险控制领域,提出了具体的改革建议,为政策制定者提供了有价值的参考。

展望未来,孙会霞表示,随着中国金融行业的进一步开放与全球化,资产评估教育将面临更多挑战,也将迎来更多机遇。她认为,未来的金融市场将更加依赖数据和技术,金融教育应紧跟时代步伐,培养具有全球视野与创新思维的金融人才,推动行业的深度融合与创新发展。

“我们必须培养更多能够适应全球金融竞争并推动技术进步的专业人才。未来的金融市场已经不再是单纯的数字计算,而是大数据与人工智能等技术的深度应用,资产评估教育必须顺应这一趋势,培养学生的跨学科能力。”孙会霞如是说。 **王涛**

领取新保险许可证公告

机构名称:新华人寿保险股份有限公司台州中心支公司路桥区营销服务部

许可证编号:00159137

许可证机构编码:000019331004003

业务范围:人寿保险、健康保险、意外伤害保险等各类人身保险业务;经营上级机构在银行保险监督管理机构批准业务范围内授权的其他业务。

机构住所:浙江省台州市路桥区路北街道双水路999号企业总部大厦1幢4楼408、4091室

邮政编码:318050

负责人:吴涛

联系电话:0576-82427363

许可证颁发日期:2025年1月24日

领取新保险许可证公告

机构名称:新华人寿保险股份有限公司台州中心支公司玉环市营销服务部

许可证编号:00159136

许可证机构编码:000019331021007

业务范围:人寿保险、健康保险、意外伤害保险等各类人身保险业务;经营上级机构在银行保险监督管理机构批准业务范围内授权的其他业务。

机构住所:浙江省台州市玉环市玉城街道金融中心1幢801室

邮政编码:317600

负责人:包树钢

联系电话:0576-87250727

许可证颁发日期:2025年1月24日

台州天昆橡塑有限公司**遗失**法人章(茅智和)编号33102310033962一枚,声明作废。

天台嘉跃副食品商行**遗失**公章编号33102310070256,法人章(余英杰)编号33102310070257,各一枚,声明作废。

宁波镇海万芳花木有限公司**遗失**公章一枚,声明作废。

宁波宁睿建设有限公司**遗失**公章一枚,声明作废。

杭州科堰实业有限公司**遗失**公章,财务章,法人章(付小兵)各一枚,声明作废。

主管单位:浙江日报报业集团 主办单位:浙江日报报业集团、温州日报社 出版单位:温州日报社 印刷:浙江日报报业集团印务有限公司 社址:杭州市文一路115号 广告热线:0571-86803398 广告经营许可证:浙工商广字01002号 职业道德举报电话:0571-87089618 法律顾问:北京京师(杭州)律师事务所陈佳律师 定价每年228元