

着眼创新卡点堵点扩大有效金融供给 新质生产力发展注入“金”动能

在浙江盛源空压机制造有限公司的产品展厅里,陈列着无油螺旋空压机、全无油空压机、静音无油空压机、科研用空压机等数款产品,它们有的用于锂电池自动化生产线,有的用于食品行业自动化生产线,有的用于科研实验室……覆盖食品、医疗、工业、新能源等各个生产领域空压机的需求。

“盛源”深耕无油真空及压缩气体研究领域已近三十载,当选“中国空压机十强企业”。公司总经理朱家泉说,每年根据市场需求更新近20款小众赛道的产品,高附加值以大量的研发投入为依托。“虽然每年新品的销售量仅占总销量的15%,但是对整个企业的利润贡献率却能达到30%~40%,可替代性低意味着掌握了行业一定的话语权和议价权,打破中国无油机真空泵市场被外资品牌占据的局面。”

作为国内最早从国外引进无油真空泵、空压机技术并自主改进研发创新生产的企业,“盛源”每年研发投入占销售总额的7%以上,获得国内外各项发明和实用新型专利100多项。在研发攻关和成果转化的关键节点上,都有“不断档”的稳定融资支持。不久前,该企业仅用5天,就通过农业银行温岭支行顺利获得低利率的2000万元小微企业简式贷,解决了研发生产中遇到的资金短缺难题。

“有了这笔资金,我们有信心在无油机行业里继续大展拳脚,让企业在高平台上实现再一次腾飞!”朱家泉满怀信心道。

坚持科技创新为企业带来了广阔的市场空间和利润空间,“盛源”与碧桂园、三一重工、富士康、华为等多个世界500强企业形成稳定的合作关系。

今年以来,就新质生产力孕育发展的新兴产业和未来产业,浙江金融监管局指导银行机构始终关注“415X”先进制造业集群和“315”科技创新体系等重点领域,从扩大有效金融服务供给、提高资源配置、创新服务模式、丰富产品体系等方面着手,聚焦卡点堵点提升科技金融质效。台州金融监管分局推动辖内银行业进一步增强科技型企业全生命周期的金融服务,提升研发活动和科技成果转移转化的资金保障,形成“科技—产业—金融”良性循环。

新质生产力之“新”,核心在于以科技创新推动产业创新,脱离了传统企业转型升级和科创企业蓬勃发展的创新主体。“原本一个车间120人近百台机床,现在只要20台机床、60个人,产值还提升了50%。也就是说,普通机床生产5000只高端阀门需要1周,现在有了‘水车式多工位机床’只要8小

时。”谈及新研发的机床,浙江双正科技股份有限公司负责人陈云法自豪地说。

“双正科技”作为国家重点扶持的高新技术企业,为竞逐“智造”浪潮,推进数字化智能设备创新升级过程中需要投入更多研发资金。“我们每年会投入75%的收入用于设备研发,没有抵押物,资金周转一度成了大问题。”科创贷“真是帮了大忙,凭知识产权质押就能办贷款。”

玉环农商银行创新科技金融产品和服务,针对科创企业轻资产、重人才、技术密集等特点推出专项产品,为“双正科技”提供了1000万元的“科创贷”,有效满足其科技研发、成果转化等成长周期金融需求。

“仅用一个小时就完成了材料填写、识别验证等申请工作,审批测算出1000万元额度,利率也很优惠。”金博阀门集团股份有限公司负责人提及“科创贷”时满是欣喜。他说,企业的发展离不开创新转型,如今企业正从民用阀门向工业阀门制造转型,投入的不仅是更多精力,还需要更多资金支持。

以往向银行申请贷款流程复杂,这次银行的服务效率跟我们的研发进度匹配上了,非常快!”该负责人赞叹。本报记者 赵琦 通讯员 程鑫 林倩倩

架起金融连心桥 衢州服务个体户

本报讯 在浙江金融监管局部署下,“金融教育宣传月”活动本月正如火如荼开展。衢州金融监管分局结合“个体工商户服务月”活动,以“金融为民谱新篇,守护权益防风险”为主题,引导银行保险机构面向个体工商户开展金融教育宣传月活动,主动对接市场主体,加大调研走访力度,依托行业协会、线上平台等渠道,摸清服务需求,针对不同类型个体工商户开展金融产品宣讲、信贷政策解读、金融消保及反诈宣传等活动,持续提升个体工商户金融服务的广度、深度、力度。



款,解了资金之“渴”。

数字金融提升服务质效

在衢州金融监管分局的指导下,民泰银行衢州分行依托通过“惠商户、促销费”个体工商户专项服

务活动,提升数字化水平,为客户量身定制适合的产品配套,通过线上、线下服务渠道,提供信贷服务、支付结算、储蓄存款、投资理财、数字人民币等多元化综合性产品服务。

“钱嘛,赚着开心,但一笔账,不同渠道收的,算起来让人眼花缭乱的。”衢州坊门街关东煮商铺负责人徐姐,手头一边煮着粉丝,一边嘴里念叨着,面对络绎不绝的食客,她一个人难免手忙脚乱,顾不上梳理账务。今年夏天,民泰银行衢州分行营业部工作人员在坊门街定期开展“夏季送清凉”主题系列金融活动,期间上门拜访徐姐的店铺,细致讲解“民泰通”二维码,提供支付服务的解决方案。隔天,“民泰通”立牌就设在了她的摊位上。

“不管是什么渠道的付款,扫一个码就够了,打开‘民泰通’APP,交易明细、对账信息一目了然。”解决了算账烦恼的徐姐,对民泰支付码赞口不绝。“钱能直接到银行卡上,省下不少手续费。对我们这种小买卖,能省一点是一点。”收款码的加持下,不少商户全渠道支付收款及明细对账难题得到解决,大大节省了时间、提高了效率,手续费减免政策更是深得民心。

通讯员 朱颖 陈璇媛 周晨 本报记者 郑谦

“信贷直通车”激发市场活力

加大对个体工商户的信贷资金倾斜是提升个体工商户服务的重要环节。华夏银行衢州分行分行聚焦个体工商户融资“急难愁盼”的问题,扎实推进助商惠民的个体工商户信贷直通车平台业务发展。

该行营业部客户经理加强日常走访对接,得知巨化石室乡经营建筑材料销售并从事乡村小型工程施工经营的徐总,在工程项目上存在资金缺口,遂立刻帮助其整合家庭及财务相关资料,充分分析财务情况后,在短期内给予150万元个人经营性贷

民泰银行湖州分行向“新”而行 专项信贷赋予新质生产力不竭动能

今年以来,聚焦新质生产力发展的重点领域,民泰银行湖州分行立足服务小微业主责,服务当地社会经济发展。从“新”出发,向“新”而行,秉持新金融发展理念,探索金融助力新质生产力发展新模式。

务方案,更好地解决资金压力。“有了这笔资金,生产经营就有着落了,真心感谢你们!”公司负责人欣喜之情溢于言表。

新技术实现新智造

长兴某电子科技有限公司从宁波招商引资至太湖之滨——长兴经济开发区,从事智能家居、工业机器人等行业,近年来将产业扩至新能源充电桩行业,先后获评国家级高新技术企业认证,设计科技型中小企业认证等,拥有多项国内外专利及著作权、商标。

一体式便携充电枪技术的研发,让企业技术领先通过国家3C认证,实现批量生产,寻求到了新的业务增长点。“科技是第一生产力,新能源技术的创新发展势在必行。”企业负责人秦先生说。近期因生产规模的扩大和技术研发的深入,资金压力一度让企业的生产经营步履不前。了解到困难后,民泰银行湖州分行客户经理主动向秦先生推荐科技信贷产品,第一时间组成贷款专项小组实地调查评估,为企业申请到了利率优惠、发放科技专项信贷资金。

新能源输送新动能

伴随新能源行业的迅猛发展,新能源汽车以其污染小、能源省、效率高优势,在政策引导、技术创新及市场需求等多重因素推动下迅速占领市场,同时带动一大批汽车零部件厂商的发展。浙江华力汽车配件科技有限公司就是这样一家集汽车零部件研发、制作与销售,拥有专业生产各类有色铸件压铸和精加工等完整生产线的制造企业,其与比亚迪、吉利、奇瑞等展开合作,为新能源车企业提供不同车型的零配件。

“今年以来,新能源汽车的销售量大幅上升,汽车配件的需求量也大幅提高,订单量大增,资金压力随之而来。”企业负责人表示。经过实地调研与沟通了解,民泰银行湖州分行客户经理推介了新能源企业相关金融政策和产品服务,量身定制金融服

李永涛:引领新能源科技革新的先锋

在全球能源转型的浪潮中,新能源科技行业正以前所未有的速度蓬勃发展,成为驱动社会可持续发展的关键力量。在这一历史进程中,深圳市金启源科技有限公司的总经理——李永涛,凭借其深厚的专业素养、敏锐的市场洞察力与坚持不懈的创新精神,成为新能源领域的杰出代表和积极推动者,为整个行业的繁荣发展注入了强劲的动力。

李永涛面对新能源这一关键行业,敢于突破传统,勇于创新,成功研发了一系列具有革命性意义的创新成果。其中,“一种可实现智能充电的智能插座”尤为突出,它凭借高度智能化的控制机制,实现了充电过程的精准优化,显著提高了能源利用效率,有效减轻了电网负担,为电动车的广泛应用提供了强有力的技术支持。

值得一提的是,他设计的另一款新能源产品外观专利——电动自行车智能充电桩(飞碟),以“飞碟”之名,象征着其在新能源领域的创新突破。这款充电桩凭借先进的智能识别技术,能够自动

识别电动自行车的型号和电池类型,提供定制化的充电方案。此外,它还支持多种充电模式,包括快速充电和慢速充电,以适应不同用户的充电需求。用户可以通过智能手机应用程序远程控制充电过程,实现启动、停止充电以及实时监控充电状态的便捷操作。

在外观设计上,该充电桩追求精致与耐用,采用高质量的材料和精细工艺,确保产品在美观的同时,也具备了良好的耐用性。李永涛深入洞察用户需求和市场趋势,确保了充电桩的设计既实用又符合现代审美。此外,这款充电桩还融入了多项技术,包括但不限于充电算法、安全保护机制等,这些技术的应用不仅提升了充电效率,也增强了充电过程的安全性。

李永涛不仅是科技的创新者,更是一位优秀的企业家。作为公司的领航者,他深知技术创新与市场开拓的重要性。在他的带领下,深圳市金启源科技有限公司始终保持对行业前沿技术的敏锐关注与深入研究,成功推出了一系列具有自主知识产权的新产品与新技术。同时,他还积极寻求与行业内外外的合作伙伴建立紧密的合作关系,共同探索新能源领域的无限可能。通过广州帝能云科技股份公司及深圳市博软通科技开发有限公司等企业的深度合作,深圳市金启源科技有限公司不仅拓展了业务领域,也增强了自身的综合竞争力与市场占有率。

李永涛的卓越贡献除了体现在技术创新与市场开拓方面,更在于他对企业文化与团队建设的重视。他深知人才是企业发展的根本动力,因此始终将人才培养与团队建设放在首位。他倡导开放、包容、协作的企业文化氛围,鼓励员工勇于创新、敢于挑战自我。在他的带领下,深圳市金启源科技有限公司的团队凝聚力不断增强,创新活力持续迸发,为企业的可持续发展提供了强大的智力支持与人才保障。

展望未来,李永涛将继续秉承创新、务实、发展的企业精神,引领深圳市金启源科技有限公司在新能源领域不断前行。期待在李永涛的带领下,深圳市金启源科技有限公司未来将在新能源的广阔天地中书写更加辉煌的篇章。同时也期待能够看到他与其他志同道合的伙伴携手合作,共同为构建绿色、低碳、可持续的能源未来贡献力量。

刘智

任过重要职务,充分证明了他强大的业务能力。行业的领航者与变革推手。桂欢不仅是一位杰出的商业分析专家和管理者,更是整个互联网行业的重要推动者。他的工作方法和成功经验为行业内的其他企业提供了宝贵的借鉴和启示。他通过数据驱动的分析方法和创新的商业模式,推动了整个行业向更加高效、智能和可持续发展的方向发展。在行业内,他的名字常与美团的成功案例相提,被视为商业分析领域的重要人物。桂欢曾表示:“我的目标始终是推动行业向前,通过数据洞察和策略优化,为用户提供更优质的服务。”他的成就固然值得称赞,但他更看重的是如何激励同行共同进步,这份谦逊与远见赢得了业内外外的普遍敬重。

未来可期,继续领航。未来,桂欢将继续秉持初心、砥砺前行,在互联网商业的海洋中领航前行。他将以更加饱满的热情和更加专业的态度,为公司和行业贡献自己的力量。他相信,在数据驱动和创新引领的浪潮下,只要保持敏锐的洞察力和不断进取的精神,就一定能够在未来的商业征途中创造更加辉煌的成就。

凌美嘉

新设备“贷”来新发展

专精特新“小巨人”企业是推进新型工业化、培育和发展新质生产力的生力军。民泰银行湖州分行开辟金融服务绿色通道,给予专项金融服务支持,为企业提供系统性、综合化的金融产品服务方案等,全力支持科技型企业做大做强。

湖州某应用精密自动化有限公司生产及销售自动化设备、电镀电子产品,承担多项高精尖领域生产设备的重大科研任务,生产设备和科研成果屡次为本地工业企业注入新动能。随着公司规模不断扩大,融资难的问题也接踵而来。“专精特新中小企业大多处于成长阶段,一般具有规模小、技术优、不可替代性强的特征,以及高投入、产出周期长等特点,需要来自银行全方位、成体系、定制化的服务。”企业负责人说。

民泰银行湖州分行深知专精特新企业在工业社会发展中的重要性,组织团队多次实地调研,设计出适合科创型的融资方案“科创贷”并确保全流程限时办结信贷,灵活匹配无还本续贷等方式助力企业研发生产。

通讯员 费哲晨 本报记者 蔡家豪

本报讯 “多亏了银行支持,这么快贷给我150万元周转资金。新买的鲈鱼到了,好多客人都等着,这笔资金切切实实缓解了资金压力!”陈先生拉着前来自访的工商银行湖州德清支行客户经理小盛的手高兴地说。

陈先生经营一家养殖生态渔场,近期计划与推广公司合作,借助多个互联网平台宣传推广自家生态露营地。这不仅需要邀请互联网大V前来打卡,而且还要定期更新渔场内高价值的垂钓品种,每一项投入都要持续的大额资金支持,手头资金不够用。

今年8月初,正当陈先生对近期的周转资金发愁时,收到了数字乡村发来的短信。得知工行湖州德清支行正在上杨村进行乡村振兴计划的推广,他随即拨打了该行客户经理小盛的联系电话。经过小盛的介绍,“养殖e贷”进入了陈先生的视野。

小盛多次前往渔场进行实地考察,了解渔场运转方式,对企业运营资金、人工成本等多方面进行评估后给出了一套完整的金融解决方案。

“真是太好了,没想到你们这么快就给出了贷款方案,这就让财务和你们对接!”陈先生激动地说。随后,德清工行营业部成立专班,以最快的速度向上级行沟通协作,很快发放了贷款,解决了陈先生的资金周转问题。

三天后,陈先生一边抹着脸上的汗水,一边向来渔场回访的小盛道谢,于是出现了本文开头的一幕。

在普惠活水的精准灌溉下,渔场又多了许多新的鱼种和新设备,吸引了许多新客户到来,网络平台的推广也扩大了投放力度。目前陈先生正在考虑新增绿植,提升渔场的美化程度。

通讯员 郑少丽 本报记者 蔡家豪

形成“口行研究”品牌 服务经济高质量发展



本报讯 近日,进出口银行浙江省分行召开“以项目带研究、以研究引领发展”工作成果交流会。会上,5个研究小组分别围绕“服务浙江集成电路产业发展”“服务浙江外贸高质量发展”“服务新能源汽车及零部件产业发展”“服务分布式光伏项目建设”“服务浙江船舶产业发展”等课题,从产业到企业、从形势到趋势、从问题到措施,全方位阐述了各自的调研情况和研究成果,并对下一阶段相关领域业务开展提出意见建议。

行长孙娟晓作为“服务浙江集成电路产业发展”课题的领题人补充介绍了课题研究情况。她表示全行研究工作机制初步建立,优质成果不断涌现,“口行研究”品牌正在形成;要认真对照全行研究工作会议要求,对标内行研究工作先进,对难分行高质量发展实际需要,抓紧完善分行研究工作机制,扎实推进分行研究工作。

孙娟晓强调,当前正处于分行攻坚克难的关键时期,研究要坚持问题导向、结果导向,要从分行工作实际出发,梳理重点企业、重点产业和重点领域,研究服务着力点,并给出业务发展建议。5个课题研究各具特色,基本达到预期目的,但更要研以致用,切实把研究成果转化为推动业务发展的实际成效,形成工作闭环。

姚瑶

守护权益防风险 金融知识“跑”进百姓家

本报讯 本月金融教育集中宣传月期间,浙江金融监管局汇聚金融全行业力量,广泛普及金融知识,完善金融惠民利民举措,推动行业诚信体系建设。绍兴金融监管分局引导辖内以此次活动为契机健全金融消费者权益保护长效机制,提升金融消费者、投资者风险识别和防范能力,解决群众在金融活动中遇到的急难愁盼问题。

杭州联合银行主发起的柯桥联合村镇银行,坚持金融为民理念,持续开展“集中+阵地化”系列金融宣教活动,营造“学金融、懂金融、用金融”的良好氛围。

以党建共建村委为阵地,构建“党建+消保”模式。该行组建一支党员先锋宣讲队,为乐村村村民讲解“金融消费者八项基本权益”内容,详细讲述“代理维权”“黑灰产”“套路贷”等不法行为的手段和特点,提升村民反诈“免疫力”,守护好“钱袋子”。

以现金服务网格为阵地,形成“主动+精准”态势。该行工作人员前往迎驾桥社区、安华村、凤仪村、园里湖村等网格,积极践行网格长职责,充分做好责任区内的小面额现金兑换与回笼工作。同时向群众传授“一看、二摸、三听、四测”假币识别技巧,提高鉴别反假能力。

以存贷根据地地为阵地,提供“专业+高效”服务。根据“一村一居一豁免,一群一链一市场”战略战术,为市场主体提供定制化的服务。镜湖村的存款客户以老年人居多,该行近日重点针对老年群体,在养老中心举办了一场存款保险知识宣讲活动,用通俗易懂的语言为其讲解“什么是存款保险”“保障范围是什么”等内容,并对老年人提出的疑问进行耐心解答,提升了“银发族”的安全感。

王芳娟