

为全市23.9万名技能人才量身定制一揽子风险保障 舟山保险业全省首推“技能共富 保险守护”专项服务



定制“增进型”专属保险

舟山市人力资源与社会保障局局长刘涛介绍：“‘技能共富保’是专为广大劳动者和技能型企业量身定制、可不断迭代优化、多元组合的‘增进型’保险产品。”该保险项目根据技能人才等级、企业技能人才占比等要素，利用差异化保险产品服务实体经济、服务民生保障，精准构建起保险赋能、保险普惠的社会大体系。

“技能共富保”整体按照“2+4+N”设计框架，“2”是指技能企业和技能人才两类服务对象，“4”是指“技能企业聚力保”“技能人才普惠保”“特殊群体安心保”和“技能提升无忧保”四大类保种，“N”是指在每个保种之下根据不同技能等级和不同场景设定的多个保险险种或险种组合。

另悉，该项保险产品采取舟山全域一体化推进、一体化试点，在实践中不断优化升级，打造全省“技能创富”的舟山样板。

覆盖技能人才企业全周期

舟山市首批“技能共富保”包括4个系列14款产品，基于对企业和公众日常高频参保的大数据分析选定产品。保障范围既包括技能企业财产保险、雇主责任保险等企业经营必投险种，还包括专利保

险、低空飞行器保险等科技保险产品。在技能人才保障方面，包括日常生活必备的车险、意外险、电瓶车保险、家财险等常见投保险种，以及账户资金安全保险、燃气责任险等，对高级技能人才，还提供专利研发损失保险。

结合舟山全域多层次长护险工作推进，舟山金融监管分局指导当地保险业对“一老一小”护理人员、军嫂渔嫂等特殊群体推出特殊群体安心保产品组合。针对人才群体技能提升需求，探索开发技能培训责任保险，由全市技能培训机构为劳动者投保该项保险，劳动者缴纳培训费用后未能通过技能评价认定考试，无法向政府申领培训补贴，由保险机构予以补偿。在基础款保险产品组合之外，全市各合作保险公司还提供其他20余款特色保险产品供技能企业和技能人才选择。

优惠费率撬动风险减量

目前，舟山市人力资源与社会保障局、舟山金融监管分局为太保财险舟山中心支公司、人保财险舟山市分公司、国寿财险舟山中心支公司三家地市级保险分支机构授予“技能共富保合作保险机构”称号。三家保险公司秉持为劳动者提供“可感、可得”的差异化金融服务原则，为不同等级技能企业和技能人才提供不同组合的保险产品，以及对应的人才保险优惠费率。

以太保财险舟山中心支公司为特级技师提供的意外险和健康险为例，保险保障额度高达256万元，对应优惠保费为944元，投保人节约保费近50%。相关保险机构对技能人才投保车险、电瓶车保险也给予相应优惠，其中电瓶车保险执行的优惠费率仅为100元/3年，年均保费居全省同等保障额度下电瓶车意外险保费最低。

线上投保轻松便捷

舟山市“技能共富保”通过政府窗口宣传、地方权威媒体介绍、合作银行和保险机构推广及互联网渠道发布等多种渠道，精准触达全市23.9万名技能人才和7000余家技能人才占比超20%的企业。现阶段，各合作保险公司通过上门承保、线下网点出单等方式为客户提供参保服务，后续将进一步整合各类资源，迭代升级线上参保渠道。

“我们的‘技能共富保’产品全面上线后，可为相关群体提供上门投保服务。近期根据技能型企业浙江冠素堂食品有限公司的要求，为其提供了‘个人人身意外伤害保险（2022版B款）’‘食品生产、加工、流通企业食品安全责任保险’两款保险产品的承保服务。以前企业对人才、设备等进行分散投保，现在有了‘技能共富保’产品，企业可一次性组合参保，并享受一定费率优惠，业务洽谈很顺利。”太保财险舟山中心支公司工作人员介绍。



首单投保企业浙江冠素堂食品有限公司



太保财险工作人员赴浙江冠素堂食品有限公司提供“技能共富保”上门承保服务。



工作人员细化条款,落实保险服务。

温州银行丽水分行优化产品服务 让域外丽商“两小”创业枝繁叶茂

近年来，丽水商人以其坚韧不拔、敢于创新的浙西南革命精神，在全国各地扎根发展，特别是在小宾馆、小商超行业形成了一定规模的创业声势。温州银行丽水分行作为在外丽商群体的坚定支持者和有力助推者，始终致力于提供优质的金融综合服务，助力“地瓜经济”提能升级。

双轮驱动 推动丽商“加速跑”

温州银行丽水分行通过“产品+服务”切实加大对在外丽商的金融支持。守正创新推出温信贷集群产品，对符合准入条件的丽商提供信用保证贷款，无需抵押，线上扫码申请，最高可获300万元授信额度。产品一经推出便获得在外经营的丽商认可，如同藤蔓得到滋养，丽商的发展获得有力的资金保障。

同时，利用总行成熟的温商金融服务模式，温州银行丽水分行提供异地丽商金融顾问服务，为商会成员送去金融大礼，带去家乡的政

策红利，并指定专业金融服务团队提供金融市场信息和权威解读，帮助企业应对市场变化和风险挑战。

快速响应 打造服务“新样板”

近期，公司业务一部总经理在与昆明丽水商会关键人联络中得知会员们有资金需求，便召集部门团队快速响应，通过多方侧面了解在昆明丽商的群体人数、经营模式和信用风险，经调研分析后决定开展异地上门服务，为在外丽水籍商人办理个人信用保证贷款。

为进一步扩金融服务的普惠面，团队成员在出发前积极联系当地其他县丽水商会及产业上下游关键人，在微信群提前发布“温信贷团办提示语”。通过商会关键人衔接，温州银行丽水分行金融服务团队送服务到昆明，为丽商现场办卡、实地调查、收集资料，最终仅用5个工作日，合计授信个人小额信用保证贷款2800余万元。

党建联建 绘就合作“新画卷”

为贯彻落实“地瓜经济”提能升级一号开放工程，更好满足丽商的金融服务需求，温州银行丽水分行基层党支部通过党建联建的方式，打通银行、商会、工商联、协会等协作渠道，牵头组织回丽商会会员下午茶活动，增进与丽商的全周期战略伙伴关系。

期间，企业家们分享创业故事和心得，讲述了如何在市场竞争中立足，在困境中求生存，在机遇中求发展的经历，并就金融服务与在外丽商共融发展进行了深入的讨论。由党员带头的金融服务团队认真倾听在外丽商的心声和建议，向在外丽商详细介绍了特色化金融产品和服务，并形成需求对接、重点任务、预期成果党建三张清单。

丽商群体投资创业到哪里，温州银行的综合金融服务就跟到哪里。目前，温州银行丽水分行已联系四川、山东、贵州等地近10家丽商商会。

郑越 毛顺欣

投资领域的探索者：杨子妍的策略与实践

在全球化和技术创新的推动下，资本的流动更加迅速，投资决策的复杂性日益增加，投资行业已成为推动创新和经济增长的关键力量。随着技术进步和市场演变，这一领域不断吸引着具有前瞻视野和敏锐洞察力的专业人士，他们通过精准的资本配置，助力企业成长，推动行业创新。

在这个过程中，文化消费和文化科技领域成为投资的新热点。文化与科技的深度融合，为传统文化产业带来了转型升级的机遇，激发了创意产业的无限潜力。众多投资机构纷纷将目光投向这一充满生机的领域，他们通过专业的团队和对市场的敏锐洞察，挖掘那些具有创新潜力和市场前景的文化项目。正是在这样的背景下，杨子妍作为国内文化领域知名头部基金企业的高级投资经理，以其专业的分析能力和高效的执行力，在投资领域中崭露头角。她在一级股权项目投资方面展现出的专业素养和对市场趋势的精准判断，使她成为公司在文化消费、文化科技投资领域的中坚力量。

杨子妍快速的学习能力帮助她迅速掌握行业内的新兴方向。基于这个优势，她在美妆护肤、人造钻石、3D打印、AI人工智能等多个前沿领域展开了深入而独立的探索。这种不懈的钻研精神，不仅为公司构建了全面的行业知识库，还通过一系列系统性挖掘与严谨的商业尽调，精准发掘并推动了多个具备高度潜力的标杆项目。这些投资的顺利推动，不仅能够为首创企业提供必要的资金支持，帮助它们从概念验证走向产品开发和市场推广，还可以分担企业的创业风险，使企业能够更加专注于业务发展。

此外，杨子妍在领导力和适应力方面的表现同样卓越。在推动知名国产彩妆品牌项目投资的过程中，她以一丝不苟的态度完成了详尽的商业验证，随后在项目立项与谈判环节中更是展现出非凡的领导力和专业素养。在主导头部AIGC项目决策的各个阶段中，杨子妍展现了强大的组织能力，她对项目的执行过程进行了

精心策划，组织对行业内多家企业的深入访谈，成功带领团队全面揭示了生成式人工智能（AIGC）的投资逻辑和商业价值，凭借丰富的行业经验和商业洞察，为企业提供商业化发展建议。

杨子妍不仅为公司作出了显著贡献，她的专业实践和研究成果也对整个行业产生了积极的影响。杨子妍所研发的成果“基于宏观经济影响评估的投资决策支持系统”，集中阐述了如何将宏观经济因素纳入投资决策的过程，构建了一个系统化的工具，帮助投资者评估和预测宏观经济波动对行业和项目的具体影响。该系统详细介绍了结构化评估框架，包括关键宏观经济指标的选取、影响路径的分析以及风险评估模型的构建。通过实际案例分析，展示了如何运用这一系统在不同的经济环境下做出更为明智的投资选择。杨子妍的这一成果，为行业提供了一种新的分析工具，增强了投资者对市场变化的适应能力和风险管理能力。

在探索投资领域的征途上，杨子妍以其卓越的策略与不懈的实践，成为行业内的新星。她不仅凭借敏锐的市场洞察力，在消费+科技新模式的蓝海中捕捉到了一个又一个宝贵的投资机会，更以果断的决策力推动项目落地生根，为行业注入了新的活力。

王珍洪

新能源应用，研发出一系列安全、经济、清洁、可持续的能源管理控制方案。通过这些创新举措，嘉利佳和在市场中赢得了更高的声誉，同时为实现可持续发展奠定了坚实基础。

嘉利佳和现已拥有多项自主知识产权，包括专利技术及软件著作权。这些技术成果涵盖电子安防系统、远程智能巡视系统、变电站电子巡查系统等关键领域，进一步彰显了嘉利佳和在电力自动化和智慧城市建设领域的技术领先地位。刘锐深知，企业的发展不能只依赖于当前的市场成绩，她表示，公司未来将继续加大技术研发投入，不断扩充业务类型，寻求更广泛的战略合作伙伴，以期为企业客户提供更加全面的电气自动化和工业信息化系统解决方案。

作为企业的掌舵人，刘锐始终坚守着“以科技推动社会进步”的信念。在她的带领下，嘉利佳和正在努力通过科技力量驱动企业和社会的高质量发展，力争在全球范围内树立卓越的品牌形象，力求在智能电力和智慧城市建设领域开拓更多可能性。未来，嘉利佳和将以更加坚定的步伐，朝着建设国际一流企业的目标迈进，为全球客户提供高质量、高性能的产品和服务，助力社会的全面进步和繁荣。

曾雄鑫

为做好普惠金融“大文章”，民泰银行嵊州支行巧以普惠金融为切入点，加大对非遗领域小微企业的金融服务支持，为传统文化复兴添砖加瓦。

信用贷+随贷通 锦上添花非遗产业

绍兴嵊州的木雕最早可追溯到东晋时期。文献记载，清朝时有数百名嵊州艺人在故宫从事木雕行业。嵊州艺人在传承传统木雕技艺的同时，积极创新求变，形成了独特的雕刻艺术特色。

仿古木雕技术是在古建筑木雕基础上创新发展而来，主要应用于建筑和家具的雕刻装饰，雕刻百姓喜闻乐见的民生百态。嵊州黄泽镇湖头村有100多家仿古木雕实体商家，魏老板的群益木业就是其中之一。

“近些年复杂多变的经济形势导致订单量锐减，是民泰银行的惠企政策，帮助我们获得了第一笔贷款20万元。这两年，我和另外几家仿古家具企业共同出资建造‘协同木业’厂区。民泰银行根据实际情况，减费让利，发放‘信用贷+随贷通’给予了20万元的信用贷款，最大限度降低了我们的用信成本。”魏老板表示，借助厂区的古典木雕家具展示厅及电商产业平台，着力打造黄泽镇仿古木雕电子商务配送中心，有信心把湖头村的“木雕城”做大做强。

首贷+流贷 助力手艺人代代相传

嵊州的非物质文化遗产丰富多彩，涵盖了传统音乐、传统美术、传统技艺等多个领域。其中，紫砂在中国传统的工艺品中与奇石、兰花齐名，被古人称为“文人三雅”。在嵊州的崇仁古镇上，有一家上世纪90年代成立的紫砂工艺厂。经营者金先生的父亲是省级紫砂制作大师，在父亲的熏陶和教导下，少年时代的他就能设计制作出形态各异的紫砂茶壶、雕塑、养生壶等工艺品。如今的金先生更是继承衣钵，在热爱中学习并传承紫砂制作工艺。

民泰银行嵊州支行的客户经理在日常走访中了解到，金先生的紫砂厂因制作紫砂壶等工艺品急需采购原料紫砂泥，而该原料价格较高，资金周转难题使他一筹莫展。在对紫砂厂的经营情况作了充分调研后，工作人员加班加点收集资料，仅用2天，就为其办理首笔短期流动资金贷款50万元。

“民泰银行的资金真是及时雨，让我看到了希望，相信在银行的帮助下，我的紫砂事业一定能更上一层楼！”金先生感慨地说。

李超芸

普惠金融助非遗 创新产品护匠心