

践行金融为民,弘扬新时代“枫桥经验”

台州银行业打通金融消保宣教“微血管”

为进一步提升消费者金融素养及风险防范意识,根据国家金融监督管理总局浙江监管局部署,台州银行业围绕普及金融消费者八项基本权力、宣传金融纠纷多元化解机制、强化“三适当”原则、夯实诚信文化建设等内容,多形式开展金融消费者权益保护教育宣传活动,助力弘扬新时代“枫桥经验”浙江品牌。截至目前,台州辖内1409家网点共开展各类线上线下活动4000多场,触达人群800多万人次。

通讯员 李婵 陈娴 本报记者 赵琦

党建引领,践行“金融为民”初心

台州银行业积极打造“党建+消保”的工作模式,通过组建党员宣讲队、党员带头讲消保专题党课等形式开展宣教活动,积极践行新时代党的群众路线。

“你们农商行的金融知识宣传做得很好很及时啊。”李大叔一边耐心听着“红马甲”的讲解,一边由衷地赞道。他掏出手机,“去年我们县发生了好多起电信网络诈骗案件,我们小区也有人被骗了。我们业主群里也有你们农商行的同事。你看,他们经常在群里普及金融知识和反诈案例。”像这样从金融知识教育宣传中受益的客户可不止李大叔一人。近期,天台农商银行与县市场监督管理局、县公安局等412家单位建立党建联建机制,以“党建引领 多方联建”的形式共同开展金融知识宣教活动,最大限度发挥辐射带动作用。



天台农商银行向消费者普及防骗反诈要点。

点多面广,发挥主阵地优势

台州银行业通过在网点设立专区、安排专员、集中展播等方式,科普金融知识,提示金融消费风险,让业务办理等待区的客户进行“碎片化”学习。宣教活动实现银行网点全覆盖。

邮储银行台州市分行组织辖内98家农村地区网点每月15日开展“金融知识咨询日”活动。“金融知识咨询日”当天,网点在醒目位置摆放“金融知识咨询



台州市银行业协会搭建的“金融知识便利店”

日”的台卡,由业务经验丰富、沟通能力强的网点人员担任宣传人员,通过与客户面对面交流,发放折页等形式,现场回应客户的各类咨询,普及金融消费者八项权利、个人金融信息保护、防范电信网络诈骗、存款保险等热点内容,并结合生活中常见的诈骗形式进行风险提示,传授识别诈骗的“小诀窍”。

“一竿到底”,打造网格化科普模式

台州银行业依托“普惠网格”,构建“点线面网”格局,打通金融消保宣传教育“微血管”。

玉环农商银行依托“普惠网格”划分12个消保小网格,并配备133名网格宣教员,全面构建“普惠网格一消保小网格一客户”的金融服务、金融宣教体系,将金融知识宣传与日常客户服务、特殊客户上门服务等工作深度结合,与党建活动有机融合,引导网格宣教员“走出去”,将金融知识带到网格里,做到金融消保知识在网格中宣传、金融服务在网格中实现。针对外卖物流行业,玉环农商银行网宣教员围绕“信用报告知多少、自身权益要牢记”“支付安全宣传”内容,对骑手、快递小哥群体普及征信基本知识,扩大信用报告知晓度,介绍银行卡、移动支付的风险防范关键点,让金融知识“跑”起来。

靶向发力,下好消保“一盘棋”

把握群众特点,用好群众语言,用群众听得懂的



临海农商银行依托“童心发射基地”少儿财商教育综合体验中心开展消保宣教活动。

方式,讲述有关金融的常识,让“一老一少”等重点人群“坐得住”“听得懂”“记得牢”。这是台州银行业在建设和合金融消保文化时,常念的“数”字经。

临海农商银行依托银景丰收驿站,升级“金色年华俱乐部”权益活动,针对老年客群开展5场“防范养老诈骗”专场讲座,通过小视频、图文讲解、以案说险等接地气的方式向老人们讲解养老诈骗、电信网络诈骗、非法集资等常见套路,提醒老年群体遇到问题要与家人多商量,远离高利诱惑,守好“钱袋子”;组织“童心发射基地”少儿财商教育综合体验中心,联动学校、社区,面向全市中小學生开设10余场消保宣教活动,将消保知识、场景实践、互动游戏与财商教育相结合,重点对网络游戏诈骗、不明短信诈骗、假冒熟人诈

“无还本续贷”为小微企业续航

本报讯 开年以来,民泰银行绍兴嵊州支行聚焦小微市场主体融资诉求,精准解决融资堵点,致力实现银企同频共振、同存共荣、同进共富的金融营商环境。

绍兴某盛机械有限公司是集生产、销售为一体的制造加工类企业。“疫情开始那会儿,民泰银行给予我发放的40万元贷款,真是及时雨,让我没有耽误原材料的采购,还接到了一笔大订单。”公司负责人何先生说起民泰银行最初发放的那笔贷款,言语中满是感激。

经过两年多来的用心经营,何先生的公司销售

渠道稳定,趁着良好的发展势头,去年又购入2台新机器,精度更高、速度更快,大大提高了生产效率,为公司带来不少新订单。“我们的轴承主要销往绍兴地区,销路打开后,今年订单量变多了,原材料采购要一大笔钱,从下单到生产再到发货,回款时间在3个月以上。你们那里的贷款下个月就要到期了,真是急死我了。”在民泰银行客户经理的贷款回访中,何先生一脸愁容。

得知何先生的困难,民泰银行工作人员在综合评估后,主动为他推荐了“无还本续贷”。“太感谢你们让我们无需还本就可以续贷了,这解决了我们‘还

贷资金’来源的难题!”何先生感激地说。该行的“无还本续贷”,是通过贷后检查与周转业务调查相结合,对贷款到期后的客户按新发放贷款的要求进行提前审核,提前周转,无还本续贷的方式解决了小微企业融资难题,帮助企业实现资金不断档的同时,进一步减轻企业负担。

今年以来,民泰银行绍兴嵊州支行积极聚焦小微企业和个体工商户融资需求,通过服务上门、移动办理等形式,走进企业、走入商户,加大信贷供给,提高办贷效率,力求在最短的时间用最少的成本帮助企业渡过难关,增强信心,重新焕发生机。 **李超芸**

车掙科技CTO陆乾:数字化变革时代的推动者

罗盛咨询的高管曾公开表示:“数字时代,CTO(首席技术官)是公司内部最具前瞻性的角色之一,在执行委员会中,CTO负责利用技术来增强公司的产品,提供尖端的数字化能力和云资源,设计并创建新的平台和应用程序以满足客户需求。”此外,Gartner的首席分析师Samantha Searle也提到,CTO是最复杂和多样化的高管角色之一,除了日常的基础设施运营之外,技术创新业务驱动也成为了CTO职责中很重要的部分。足可以看出,CTO在数字化变革时代,对于企业运营管理的重要性。资深数据技术专家、上海车掙网络科技有限公司CTO陆乾,深耕互联网技术领域16年,是“大数据+技术”领域的先行者、推动者,他凭借对数据分析、数据挖掘、数据洞察、数据资产的钻研,结合金融科技,提出数据全生命周期链路管理的创新方法,对行业实施以数据驱动的数字化转型策略作出突出贡献。

以大数据技术引领智慧科技新时代

随着大数据技术的不断发展和应用,大数据专业的市场需求逐年增加。根据相关数据显示,全球大数据市场的规模正在以每年约40%的速度增长,预计到2025年,全球大数据市场的规模将达到1890亿美元。目前,运用大数据进行产业数字化转型,发展大数据产业迫在眉睫,未来的十年将是一个“大数据”引领的智慧科技时代。

2004年,陆乾毕业于上海大学电子信息科学与技术专业,进入计算机领域发展,对数据十分敏锐的他,注意到当时数据仅作为存储巨大价值,从微观来看,支持对数据的分析和挖掘,能极大提升性能的可评估性以及优化效率,从而大大提高用户体验。而从产业的高度来看,进行数据的互通交换,通过数据驱动对产业发展、创新融合起到重要作用,破除数据孤岛。因此,他毅然决然选择投身大数据领域,并结合计算机技术,以大数据技术引领行业的发展方向。

金融科技专家高鹏:人工智能塑造大资管时代投研核心竞争力

今年两会“新质生产力”成为广受关注的热词,如何让数字科技走进资产管理,让传统金融行业发展新质生产力,提升资产管理效率,更重要的是提升持有人的投资体验,成为公募基金的新课题。高鹏表示,专业与创新是企业保持领先的关键要素,金融行业尤其如此,人工智能与金融的融合,或将为金融科技领域创造更广泛的创新和变革空间。高鹏在金融创新和人工智能领域深耕多年,获得诸多荣誉。

人工智能通过机器学习、深度学习、自然语言处理等方式,可以帮助投资者更好地实现投资目标,为金融投资带来新的机遇和挑战。2019年,高鹏即带领团队攻向了投研领域的人工智能应用,打造了“量化投研一体化平台”,由量化回测平台、机器学习平台和智能投研平台三个部分组成,成为业内最早拥抱AI的公募量化团队。

陆乾先后在全球最大的信息技术和业界解决方案公司、计算机产业长期的领导者——IBM,以及世界著名的德勤管理咨询公司任职,他从高级项目经理到高级经理,从数据维度出发,为业务发展以及咨询服务提供有力的数据支撑,为公司创造了巨大利益,还助力客户进行数据架构设计等数字化转型,这段经历为他打下了坚实的管理基础,并助力他成为技术与业务兼备的优秀人才。

在大型系统集成公司、信息技术科技公司、高端咨询公司、互联网公司 etc 等行业的工作经历,让陆乾对甲、乙双方不同阶段的核心痛点和主要问题有充分的认识和应对经验,并且从0到1负责并交付了智慧交通IoT平台建设、德勤人力资源智能排程系统,华融全面预算管理系统、浦发税务管理系统、中国联通大ERP系统建设等,服务了近千家知名企业客户,涉及企业数字化、金融领域、电商领域和房地产行业,获得了客户的一致认可。

研发UBI风控模型产品 以技术驱动业务创新

随着新能源汽车的崛起,智能网联汽车成为解决能源短缺、环境污染、交通拥堵和事故频发等社会问题的有效方案。而车联网技术则是构成智能网联汽车重要核心技术的基础。2015年,陆乾主动选择了更具挑战性的道路,接受了上海车掙网络科技有限公司的橄榄枝,担任CTO一职,主要负责移动互联网的应用开发和维护推广,为用户提供个性化的车辆相关产品与服务,助力车联网大数据运营体系建设。

在车掙科技,陆乾率团队主要进行企业产品数据赋能全生命周期链路管理,进行UBI车险风控算法的研究。UBI(Usage based Insurance)是基于使用的保险,基本的做法是通过车辆已有或专门安装车联网系统,实时收集实际驾驶时间、地点、里程、加速、减速、转弯、车灯状态等驾驶行为数据,加以分析建模,精准地计算风险保费,设计保险产品。陆乾作为CTO,主导为UBI车险产品提供车险风控模型,并完成智慧交通数据的降噪算法,为实现可靠性、经济

性应用分析提供了高质量的数据基础。传统车险的风控因子缺少对于行驶过程中的数据要素的识别和响应,陆乾通过完成数据全链路的架构升级,引入CDC和分布式数据库结构提升服务效率,既解决了数据的效率问题,又大大提升数据的及时性和准确性,还创新性的启动并完成部分应用服务(含数据服务)的上下云。UBI车险产品实现100万元净利润突破,获得保险行业专家的热烈反响,与太平洋保险、众安保险、天安保险、大地保险、泰康保险、太平保险等知名保险公司达成战略合作。陆乾作为资深的数据技术专家,多次受邀前往申通、港铁、华为、中车集团等名企进行分享交流,促成合作。

陆乾精通于将多种能源相关数据源,包括IoT智能终端和气象信息,进行创新性融合和场景化应用,以推动能源管理领域的需求侧优化及源网荷储一体化进程。这种综合分析不仅使得能源供需预测更为精准,还实现了多元能源使用的智能调控,特别是在虚拟电厂运行中的高效响应,显著提升了能源利用效率并增加了经济效益。同时,陆乾利用深入的数据分析为交易端提供了强有力的数据支撑,包括精确监测碳排放趋势,这不仅助力碳交易和绿电市场的发展,也为可持续发展推进作出了贡献。更为重要的是,他展现的非凡能力在于识别和分析关键数据点,从而积累了有价值的数据资产,并确保这些资产转化成企业的财务收益。陆乾的这些努力,不仅在能源领域实现了技术创新,还强化了数据资产的形成能力,体现出他在推动商业价值和战略洞察方面的核心作用。

随着比特世界和原子世界的持续交融,数字原生将会是所有企业的最终归宿。对于所有企业而言,数字化都是一个持续演进的动态过程。对于未来,陆乾还将持续以数据驱动企业的创新发展,应用数字化技术和工具赋能业务快速增长。

在数字原生时代,陆乾作为CTO,不仅仅是技术专家,更是战略推动者,是组织内部最具前瞻性的角色之一。他将持续在大数据领域深耕,围绕数据要素的建设,最大化实现数据驱动的价值,有效地应对新的挑战。作为引领企业穿越技术与业务的未知领域的关键决策者,陆乾将积极利用数字孪生打造虚拟世界,来牵引真实世界的正向、美好发展。 **文洁源**

公募主动量化领域比较独特的“AI+基本面量化”模型;以中低频基本面多因子框架为基础,结合中高频量价,并加入人工智能方法对非结构性数据进行处理与应用的AI+基本面量化体系,通过人工智能更高效进行海量的数据挖掘和信息合成,再结合成熟的基本面因子体系,形成了机器算法和主观逻辑的互补。

AI的优势在于能够提供更多额外的Alpha,在因子合成以及特征提取的效率和维度上都比人工更高效,同时也与人工提取的因子相关度较低,两者结合起来能够产生额外的Alpha效果;抓取尽可能多的量价因子,可使模型更加均衡,避免在单一因子做过多暴露,也能够对新的挑战。作为引领企业穿越技术与业务的未知领域的关键决策者,陆乾将积极利用数字孪生打造虚拟世界,来牵引真实世界的正向、美好发展。 **文洁源**

在AI赋能下重构优质服务的生产模式,并充分利用“自动化”“拟人化”以及“多样化”的技术能力极大增强以人为本的服务效能,这是人工智能在投研领域探索和尝试的新方向。人工智能

骗、点击链接诈骗等未成年人日常可能接触到的骗局作案例讲解和风险提示。

以玩促学,金融脱离“高冷”人设

近年来,国家金融监督管理总局台州监管分局指导金融机构丰富活动内容,让金融知识宣传更“接地气”,让金融“小白”更快更好入门。

“我承诺,我将保持警惕,提高防骗意识。我会时刻关注身边的安全情况,了解常见的诈骗手段,并不断学习防范诈骗的知识和技巧……”台州市银行业协会携手农业银行台州分行、中国银行台州市分行、中信银行台州分行、平安银行台州分行、临海农商银行、平安财险台州中支,赴临海市长城高级职业中学开展“金融知识进校园,暖心护航助成长”主题嘉年华活动,设立金融知识微课堂、消保知识我来答、风险提示我来写、防骗反诈我承诺、案例笔记我来做等环节,参与各环节后分发“金融精英”“金融守护者”“金融同行者”“金融知识分子”等创意书签,在“金融知识便利店”换购“走私吐司”“征信棒棒糖”“不上当薯片”等“金融知识商品”……将“高冷”的金融知识变成一场“有趣有料”的课间活动,激发全校1000多名师生“学金融、懂金融、信金融、用金融”的热情。

消保在线,深化浸润式宣教模式

台州银行业创新宣教手段,着重开展数字化消保宣教活动,使消费者可以通过漫画、情景短视频等方式了解消费者权益保护金融知识,提升消费者金融素养。台州市银行业协会通过在望潮APP上发布“一分钟学金融”“高管讲消保”等形式,扩大金融知识宣教覆盖面,阅读量达70余万次。

浙江泰隆商业银行利用自身媒体资源,原创推送《警惕金融产品诈骗,科学理性投资》《抵制非法“代理投诉”,维护良好金融秩序》等主题文章,策划拍摄“荐股骗局,永远不要相信天上会掉馅饼”“不要落入征信修复骗子的圈套”等“做金融明白人”系列宣传教育短视频,总阅读量超210万人次。



邮储银行仙居支行党员志愿者在仙居县安洲街道岭脚村向村民开展金融知识宣教活动。

台州市拾韵林业有限公司**遗失**公章编号33102310111515财务章编号33102310111516 发票章编号33102310111517 合同章编号33102310111518 法人章(葛宇雷)编号33102310111519 各一枚,声明作废。

临海市马小翠营销策划工作室**遗失**财务章编码:33108210123881 法人章编码:33108210123882 各一枚,声明作废。

天台圣张日建筑劳务有限公司**遗失**公章、财务章编号33102310086551、发票章编号33102310084388 各一枚,声明作废。

上海珂房管理咨询有限公司**遗失**居间协议两份,编号杭2300383,杭2300384,声明作废。

绍兴健翔体育用品有限公司**遗失**公章一枚,编号3306210163964,声明作废。

绍兴市越城区礼誉贸易商行**遗失**公章一枚,编号33062010101430,声明作废。

杭州市下城区莱杰建材商行**遗失**公章一枚,声明作废。

郭其鹏**遗失**Apec商务旅行卡,证件号码:74154,声明作废。

杭州博览群书文化科技有限公司减资公告:经本公司股东会(出资人)决定:本公司认缴注册资本从500万元减至100万元。请债权人自接到本公司书面通知书之日起三十日内,未接到通知书的自本公告之日起四十五日内,有权要求本公司清偿债务或者提供相应的担保,逾期不提出的视其为没有提出要求。

杭州博览新智教育科技有限公司减资公告:经本公司股东会(出资人)决定:本公司认缴注册资本从1000万元减至100万元。请债权人自接到本公司书面通知书之日起三十日内,未接到通知书的自本公告之日起四十五日内,有权要求本公司清偿债务或者提供相应的担保,逾期不提出的视其为没有提出要求。

杭州小安智链服务科技有限公司减资公告:经本公司股东会(出资人)决定:本公司认缴注册资本从100万元减至30万元。请债权人自接到本公司书面通知书之日起三十日内,未接到通知书的自本公告之日起四十五日内,有权要求本公司清偿债务或者提供相应的担保,逾期不提出的视其为没有提出要求。

寻亲公告

2018年6月28日我村村民在永康市象珠镇柳墅村捡到一名刚出生不久女婴,拾到时裹着白色小棉被,身体健康,请孩子的亲生父母亲持有效证件与我们联系,联系电话:13869454540。

浙江省永康市象珠镇石村 2024年3月22日

声明

李书鹏因手中有本公司空白合同6份(已盖公章),现声明作废无效,其在外的一切签订业务活动皆属于个人行为,造成任何损失与本公司无关。如有影响我公司利益和声誉之行为,我公司将追究其法律责任。

杭州鼎惠智能设备有限公司

绍兴高川建筑设备租赁有限公司**遗失**公章一枚,编号:33060210060480,声明作废。

金融平台优势赋能投顾业务,2021年高鹏带领基金投顾团队,一方面穿透基金底层资产,构建基金产品和基金经理动态画像,推出多样化的基金组合策略;另一方面搭建“以客户为中心”的投顾服务体系,应用金融科技技术,根据客户特征提供“量身而投”的投顾组合和账户生命周期服务。凭借其卓越的业绩和创新的服务模式,投顾团队在业务规模和客户数量上实现了显著增长,成为行业的先行者。

多年来,高鹏坚持严格要求自己,始终不忘金融拓荒,创新砺行,持续不断迎接金融科技变革的挑战,布局完成了人工智能在金融行业的风控、营销、投研、运营领域的创新落地,为数以亿计的客户提供专业金融服务,切实践行金融高质量发展理念。

展望未来,在数字化时代,金融科技的发展与创新方兴未艾。高鹏认为,唯有以持有人为核心,用科技提升金融能力,让千家万户都能平等享受到高质量、有温度、有获得感的基金服务,才是真正的普惠金融,才能实现全行业的共赢。 **王君**