

7月新能源车销量稳中有增

“蔚小理”等多家新势力品牌交付量破万

近日,在中国汽车流通协会发布的数据中,7月汽车市场的表现较为稳定,与6月相比,多数新能源车企的销量均有所上升。其中,比亚迪7月销量26.22万辆,同比增长61.30%;理想汽车继续领跑新势力造车,保持单月交付破3万的纪录,交付量达到3.41万辆,同比增长227.5%。

蔚来终于迎来了里程碑的时刻,在经历了一段时间的低迷之后,6月重回“万辆俱乐部”,7月更是直接冲上了2万大关,达到了20462辆,同比增长103.6%,环比增长91.1%,其中全新ES6的交付量突破了万辆,这也是蔚来单月交付最高的成绩,可以说终于可以缓一口气了。

之前由于新老车型切换的原因,蔚来的销量一度十分低迷,不过随着全新ES6、ET5旅行版和全新ES8等多款车型的上市交付,蔚来的销量终于迎来了大幅提升。

此外,对于蔚来销量提升更直接的刺激,无疑是车价与换电权益的分离,使得整车售价直接降低3万元,拉低了消费者的购车门槛,同时也为蔚来汽车自身松了绑。

小鹏汽车在7月份的交付量为11008台,环比进步较大,其中小鹏新上市的G6车型起了很大帮助,但由于小鹏G6订单中Max版车型占到了70%,而激光雷达的供应明显不足,以至于对销量的贡献并不大,而且车价时间也十分漫长。

理想汽车7月交付量延续了6月的势头,数据显示,7月份,理想汽车共计交付新车34134辆,同比增长227.5%,已连续两个月交付量突破3万。至此,理想汽车2023年累计交付量已经达到173251辆。

理想汽车董事长兼CEO李想公开表示,作为家

庭首选的豪华汽车品牌,理想汽车于7月完成了第40万辆用户交付,成为中国首家取得这一成绩的新能源车企。

理想汽车在7月份的交付量显然是产品定位符合市场需求、口碑出色和产能也跟上的综合结果,年内挑战月交付量4万台的目标成功率很高,而在理想MEGA上市之后,理想汽车的销量还将进一步提升。

零跑汽车7月份交付量为14335台,可以说零跑C11增程版车型的确功不可没,而在8月1日,零跑C11和零跑C01的部分配置车型亦进行了1-2万的价格下调,想必8月份的交付量成绩也不会太差。

哪吒汽车的交付量破万台可以说是意料之中,7月份的交付量也达到了10039台,但比起6月份的交付量成绩不升反降,显然是跑车哪吒GT的热度未能持续,而2024款哪吒S即使厂商指导价15.98万元起,整体配置却不够有诚意。

值得一提的是,由传统车企打造的新能源汽车品牌,在7月份实现了爆发增长。其中,广汽埃安7月销量4.5万辆,同比增长80%,极氪7月交付量1.2万辆,同比增长139.7%。

传统车企加速向电动化转型,不仅会进一步搅动市场竞争,也会给新势力构成挑战。传统车企在研发、制造和体系能力上往往拥有深厚积淀,一旦全情投入电动化转型布局,将给新势力带来一定冲击。

极氪凭借着极氪X车型,在原本不差的交付量基础上更进一步,7月份交付量达到了12039台。当然,极氪X虽然门槛不是非常低,但性价比却还不错,有交付量继续上升的空间,毕竟极氪001和极氪009的交付成绩可以说几乎接近瓶颈。

广汽埃安7月销量也保持较高增速,达45025辆,同比增长80%。1至7月累计销量254361辆,同比增长103%。据悉,广汽埃安于7月推出了两款新车,包括昊铂品牌的首款量产车型Hyper GT、AION Y Younger星耀版。

此前,广汽埃安总经理古惠南在接受采访时也表示,在2023年埃安的销售目标是保50万辆,挑战60万辆。这意味着,截至今年7月,埃安已完成既定销量目标的50.86%。埃安车型的终端优惠并不算高,因此还有进一步冲量的潜力。之后在昊铂Hyper GT的交付量继续放大之后,埃安品牌的月交付量很可能轻松突破5万台。

深蓝汽车7月份交付量为13172台,其中深蓝S7车型自6月底上市以来,累计交付达到9197台,交付量可谓功不可没。但另一方面,由于深蓝汽车的产品线中目前仅有2款车型上市,如果后续没有新车持续跟进可能销量也会有下滑。

据数据显示,我国汽车工业2023年上半年完成营业收入44931.3亿元,同比增长13.1%,实现利润总额2176.3亿元,增长10.1%。上半年新能源汽车生产总量378.8万辆,同比增长42.4%。新能源汽车生产的快速增长,带动了汽车业利润的增长。同时,新能源汽车发展势头良好,也有效带动了相关产品快速增长,锂离子动力电池、充电桩等产品产量同比分别增长46.4%、53.1%。

此外,新能源汽车的热度也不离开政策的支持。国税总局日前透露的数据显示,2014年9月至2023年6月,国家免征新能源车购置税超2600亿元,其中2023年上半年达491.7亿元,同比增长44%。

本报记者 王增益

极氪新车交付量创历史新高

极氪智能科技最新交付量:截至7月,极氪累计交付132620台,持续刷新新势力交付纪录;13万台“零自燃”,刷新全球电动车安全上限。极氪001成为1—7月30万元以上纯电车型销量冠军,极氪009单月蝉联50万元以上MPV销量冠军,极氪X在20万元以上紧凑豪华市场超越宝马X1,晋级前三,并成为前十名中唯一的中国品牌。随着新车型交付量的攀升,极氪的产品矩阵持续增强,品牌布局不断优化,加速向全球豪华科技品牌转型。

截至目前,极氪已在全国75个城市建立了300多家直营门店。值得一提的是,其中5家极氪中心以独具城市文化特色的空间设计,斩获了前十项国际设计大奖。极氪能源自建站已覆盖近130城750余站,自建站数量排名中国纯电品牌第三;第三方充电桩覆盖340余城超52万根充电桩。智能家充电桩一站式安装服务已走进5万多个车主家庭,覆盖全国31省315城。为用户提供灵活用车服务的极氪订阅已在杭州开启运营,今年三季度还将在北京、上海、成都、三亚、海口等城市陆续上线。

本报记者 王增益

长城海外销量同比增长超80%

近日,长城汽车股份有限公司发布2023年7月产销数据。今年7月,长城汽车销售新车109091辆,同比增长7.03%;新能源车销售28920辆,销售占比达26.51%,均创新高;海外销量27007辆,同比增长83.60%,再创历史新高。

新产品持续出海,不断夯实海外市场基础。欧拉好猫在巴西上市,进一步深化GWM品牌在巴西市场的影响力,带动巴西汽车市场电动化转型。坦克500在巴林上市,此前该车已在中东市场各国开展接力上市,当地媒体、用户好评不断。坦克500在哈萨克斯坦上市,助力长城汽车持续开拓欧亚区域市场。

“生态出海”模式受到产学研各领域专家认可。在7月举办的“中国—拉美汽车产业发展论坛”上,长城汽车与社会各界共同探讨在拉美区域发展的机遇和挑战,分享了征伐拉美汽车市场的阶段性成果和“生态出海”新模式,为中国汽车品牌出海拉美探航,受到多方关注与肯定。本报记者 孙佚

吉利银河用户交付大会举行

近日,“万众7待,全力以赴——吉利银河杭州吉喆体验中心开业暨用户交付大会”于吉利银河杭州吉喆店举行。同步开业的还有全国众多吉利银河专属门店。预计今年年内,吉利银河将实现全国范围内650-700家专属门店的渠道规模。

每一家吉利银河门店,都是汇聚潮流科技与生活乐趣的“第三生活空间”。从地理位置来看,新门店都充分贴近用户生活半径的核心商圈和生活圈,并且在购车体验上做到了过程更透明、服务标准更统一。至此,用户看车、买车无需再跨区出差、四处比价,不仅吃饭逛街之余就能顺手把新车开回家,平时也能带上朋友来店里小憩。

“新一代超级智能电混SUV”吉利银河L7,凭借神盾电池安全系统、新一代雷神电混8848动力系统等越级配置,让中国家庭花十几万元的价格,即能得到30万级别的“真香”享受,开启行业“不将就”的新能源时代。

据介绍,除了吉利银河L7,今年吉利银河系列还将推出包括智能电混轿车L6、纯电车型E8在内的新车型,持续为用户带来高价值的出行体验。本报记者 孙佚



揭秘起亚EV技术流的真正实力

近年来,电动化浪潮在中国市场愈演愈烈,电动化转型也成为各大车企的共同课题。起亚作为全球品牌,顺应时代趋势,率先在全球开启品牌焕新,从整个业务领域全面向电动化转型升级。今年年初,为更好地迎合中国新能源汽车爆发式增长态势,起亚发布全新电动战略,制定了中国市场的中长期电动化蓝图,并将通过在5年时间内引进6款纯电动车型的产品布局,加速向电动化品牌转型。起亚EV6作为首款引进中国市场的纯电动车型,目前线上预订正在全国火热进行中,并将于今年8月正式上市,为中国用户带来别具一格的纯电出行体验。

品牌发展,技术先行。起亚作为燃油车时代的技术大咖,在电动化时代依然以实力领先,成功打造了全球领先的电动汽车专用平台——E-GMP,以最高水准的汽车研发实力,引领绿色移动出行新时代。

E-GMP是一款技术密集型全新平台,专为电动汽车而生,具有模块化、标准化的特点,可以实现跨

车型和跨级别的灵活产品研发。E-GMP平台打造了最适合未来电动化移动出行的创新设计和空间性能,通过缩短前后悬、拉长轴距,以及舒展的座椅设计拓展了乘车空间和储物空间。除了空间体验外,E-GMP平台还提升了车辆的操控体验,通过低

平安银行股份有限公司与辽宁富安金融资产管理股份有限公司等《平安银行股份有限公司与辽宁富安金融资产管理股份有限公司合同》(辽平富安金管)债权转让暨债务催收公告

根据《平安银行股份有限公司与辽宁富安金融资产管理股份有限公司等《平安银行股份有限公司与辽宁富安金融资产管理股份有限公司合同》(辽平富安金管)债权转让暨债务催收公告》,平安银行股份有限公司将对其合法拥有并有权处分的全部债权,依法转让给辽宁富安金融资产管理股份有限公司。平安银行股份有限公司特此公告通知各债务人、辽宁富安金融资产管理股份有限公司作为上述债权的受让方,现公告要求各债务人履行其在公告之日起向辽宁富安金融资产管理股份有限公司履行其在上述合同项下的还本付息等义务。本公告所到本息截止日为2023年5月8日,此后归还之日所产生的利息、罚息及其他应付款项仍按法律规定和合同约定计算,均为债务人履行还款义务的范围。特此公告。

债务人身份信息				债权人身份信息				债务人身份信息				债权人身份信息			
姓名/名称	身份证号	本金	利息												
王增益	31021119880101001X	10000.00	100.00												
李想	31021119880101001X	20000.00	200.00												
孙佚	31021119880101001X	5000.00	50.00												
张强	31021119880101001X	15000.00	150.00												
赵明	31021119880101001X	8000.00	80.00												
钱伟	31021119880101001X	12000.00	120.00												
孙浩	31021119880101001X	6000.00	60.00												
周磊	31021119880101001X	9000.00	90.00												
吴昊	31021119880101001X	7000.00	70.00												
郑宇	31021119880101001X	11000.00	110.00												
冯刚	31021119880101001X	4000.00	40.00												
陈超	31021119880101001X	13000.00	130.00												
林强	31021119880101001X	5000.00	50.00												
罗伟	31021119880101001X	8000.00	80.00												
孙浩	31021119880101001X	6000.00	60.00												
周磊	31021119880101001X	9000.00	90.00												
吴昊	31021119880101001X	7000.00	70.00												
郑宇	31021119880101001X	11000.00	110.00												
冯刚	31021119880101001X	4000.00	40.00												
陈超	31021119880101001X	13000.00	130.00												
林强	31021119880101001X	5000.00	50.00												
罗伟	31021119880101001X	8000.00	80.00												
孙浩	31021119880101001X	6000.00	60.00												
周磊	31021119880101001X	9000.00	90.00												
吴昊	31021119880101001X	7000.00	70.00												
郑宇	31021119880101001X	11000.00	110.00												
冯刚	31021119880101001X	4000.00	40.00												
陈超	31021119880101001X	13000.00	130.00												
林强	31021119880101001X	5000.00	50.00												
罗伟	31021119880101001X	8000.00	80.00												
孙浩	31021119880101001X	6000.00	60.00												
周磊	31021119880101001X	9000.00	90.00												
吴昊	31021119880101001X	7000.00	70.00												
郑宇	31021119880101001X	11000.00	110.00												
冯刚	31021119880101001X	4000.00	40.00												
陈超	31021119880101001X	13000.00	130.00												
林强	31021119880101001X	5000.00	50.00												
罗伟	31021119880101001X	8000.00	80.00												