

浙企“出海抢单”金融服务同行

车间内,机器轰鸣,一条条生产线开足马力赶订单……前段时间,浙江不少外贸企业在疫情防控措施优化调整后组团“出海抢单”,新年生产取得“开门红”。

2022年12月4日,浙江率先打响了“第一枪”,亮出了浙江“千团万企拓市场抢订单”行动。仅12月全省就有20多个政府和企业团组“走出去”,拿到了意向订单180多亿元。

金融保障是浙企“出海抢单”的关键一环。为了企业在获得大量海外订单后能够有序进入到生产和出口环节,浙江银保监局和各地银保监局迅速跟进,推动辖内银行保险机构集中开展大走访,重点对接外贸企业,在后方为“千团万企拓市场抢订单行动”中的企业提供专项金融服务,从加大信保支持力度、降低外贸外资企业融资成本、推进国际贸易与投资结算便利化、扩大出口信用保险覆盖面等方面助力外贸保稳提质。

通讯员 蔡进杰 谢尚聘 徐静 戚诗偲
本报记者 徐慧敏

“暖服务”助企安心生产

时隔3年,浙江企业再次组团踏出国门,拜访客户、参加展会,为的是同一个目的——稳住订单。企业纷纷用实际行动与时间赛跑,为稳订单、稳外贸提供金融服务的银行也迅速响应。

“贷款非常及时,合同要求3天内支付预付款,农行两天就完成了所有流程,让我们能够完成履约,迅速投入生产。”温州一水产品公司负责人说。去年12月,该公司刚从农行获得一笔22万欧元的进口押汇,解了原料进口的燃眉之急。

该公司在省“千团万企拓市场抢订单行动”保驾护航下,“逆向出海”谈合作,于12月10日与西班牙客户签订外贸合同,进口一批水产品原材料,合同约定需在三天内支付22万欧元预付款,但受前期疫情影响资金链紧张。

农行温州分行敏捷行动,安排乐清支行专人对接,针对性制定进口押汇融资方案。

原来,温州的企业“出海抢单”一亮相,农行温州分行就迅速出台多项专门金融服务措施,积极开展外贸企业走访对接,主动了解企业需求,重点对接浙江银保监局、省商务厅等发布的外贸“白名单”企业,对近期有出海开拓市场“抢订单”计划的企业给予金融



农行温州分行客户经理积极响应“出海抢单”行动,走访周边企业,深入了解企业需求。

工行助衢州绿色发展驶入“快车道”

本报讯 2022年,工行衢州分行围绕碳达峰、碳中和目标,积极践行绿色金融的发展理念,持续加大对绿色金融产业的融资支持,绿色贷款持续保持快速增长态势。截至2022年末,该行绿色贷款余额120.9亿元,较年初增加73.4亿元,增幅154.5%,增速高于同期公司贷款平均增速142个百分点;碳账户贷款投放额突破百亿元,达103.44亿元,投放量位居全市金融系统第一位。成功落地全市首笔排污权抵押贷款、首笔节水贷以及全国工行系统首笔EOD模式项目贷款,绿色金融发展真正驶入“快车道”。

工行衢州分行围绕衢州绿色金融改革试点区及山区26县跨越式高质量发展积极创新谋划,开创

保险一体化护航长三角示范区

本报讯 在人保财险长三角一体化示范区(浙江)支公司与人保财险公司的共同协作下,特雷通家具(嘉兴)有限公司获得了1.08亿美元的短期出口贸易信用保险。

嘉兴市嘉善县姚庄镇政府生态绿色环境救助责任保险项目,也得到了人保财险长三角一体化示范区(浙江)支公司、太平洋保险和青浦、吴江两地人保公司的协同战略支持,获得2000万元保险护航。

自启动长三角生态绿色一体化发展示范区建设3年多来,嘉善探索一体化创新的保险协同机制,为县域抢抓机遇实现跨越发展提供了有力的金融支撑。在嘉兴银保分局嘉善监管组的监管推动

下,县域保险公司积极联动青浦、吴江两地分公司,在承保理赔建立信息交流平台,先期聚焦企财险、责任险、货运险、工程险等改善民生增强企业获得感的领域加强协作配合,保持业务费率稳定合理,净化市场秩序,切实减轻企业负担。

去年3月,长三角一体化示范区首单保险协同业务落地。人保财险长三角一体化示范区(浙江)支公司发挥属地优势,联合拥有技术优势的上海市分公司世博营业部,共同为浙江芯芯集成电路有限公司提供了雇责险、企财险及机损险等逾5亿元的一揽子风险保障,推出风控、防灾防损等本地化服务。

支持。组建专项团队,为外贸企业量身定制金融服务方案;通过减费让利,降低企业融资成本;提升线上审批效率,为外贸企业开辟绿色通道。

位于“教玩具之都”永嘉县的育才控股集团,生产的节能型健康环保课桌椅远销全球多个国家和地区。此次“出海抢单”行动中,该集团紧跟“出海”步伐,积极外拓市场。随着订单量的快速上升,集团各部门都在铆足马力忙生产、赶订单,而亟需支付原材料款让负责人十分发愁。农行永嘉支行客户经理在走访中了解这一情况后,立即组建专业团队与企业紧密对接,仅用3天时间就成功发放了100万美元订单融资贷款。农行用“加速度、暖服务”当好助企抢单的“贴心伙伴”,及时帮助企业保市场、保订单、保生产。“多亏农行高效率发放的这100万美元贷款,让我们能安心生产,按期交付订单!”负责人苏尚州对农行“暖服务”很有感触。

为了有效满足外贸企业“出海”抢订单的合理资金需求和风险保障,温州银保监分局部署各银行机构保险机构发挥自身优势,在提供融资服务、进出口保险、跨境融资担保等方面提供更多支持,帮助外贸企业正常开展进出口业务,以拼促稳实现外贸保稳提质。

专业优势解急难愁盼问题

“真是太感谢中行了,没想到线上提交的业务当天就能放款,利率还便宜。”一家箱包出口企业的老板向中行温州市分行表达感谢。此前,在获悉该企业因订单回升导致生产资金出现缺口但抵押物已在他行授信的难题后,该行积极对接,精准提供了纯信用“中银企E贷+外贸贷”解决方案,企业资金难题迎刃而解。

为有效助力参团企业“出海”拓市场,中行浙江省分行发挥外汇外贸专业和重大贸易展会服务优势,专门制定《支持外贸企业“出海抢单”金融服务行动方案》,从信贷投放、跨境担保、跨境结算、汇率风险、内外联动、数字服务、平台对接、个人金融、跨境供应链、跨境人民币等十方面着手,提供全方位金融支持。

在省分行的部署下,中行温州市分行以专业的跨境金融服务,从结算支持、兑换支持、增信支持、融资支持、撮合支持、保险支持、投洽支持、渠道支持等八方面对“出海抢单”企业提供金融服务支持。在外贸信贷投放保障方面,温州中行将为相关外贸企业提供等值80亿元人民币的多币种授信支持,并结合小微外贸企业经营特征,提供一系列温州特色普惠金融融资产品。数据显示,2022年该行累计为进出口企业提供国际贸易结算量80亿美元、跨境人民币结算量91亿元,两项跨境业务市场份额均居当地第一;累计为803家外贸企业提供汇兑优惠,减费让利255.19万元。

如今,越来越多抢单企业对金融服务配合度的要求在不断提升。企业不单单需要一个结算银行,更寻求能够提供稳定的“一站式”服务的金融机构,不仅注重回款的安全性、时效性,也关注现金流和外汇管理。

在现金流管理方面,中行温州市分行创新推出“中银跨境汇款直通车”,助力出口企业提升跨境资金收款效率,实现跨境汇入汇款秒级自动入账;在规避汇率风险方面,帮助企业树立“汇率风险中性”理

优势资源转化模式,以开化清水鱼养殖项目、数字三农产业园项目在全省首创绿色农业资源类项目;开创存量资产盘活模式,为衢州智造新城创新谋划存量资产盘活项目,实现近10亿项目贷款快速投放;首开工行EOD项目先河,实现工行系统内EOD项目领域首次突破。

结合《浙江省排污权抵押贷款操作指引》出台,工行衢州分行办理了全市首笔排污权抵押贷款230万元;积极落实监管部门《关于开展“节水贷”融资的服务工作的通知》,成功落地全市首笔“节水贷”业务。该行还创新数字普惠场景融资,联合衢州市供销社探索“衢州槿柑地理标志质押贷”新路

径,创新开发“共富贷”系列金融产品。聚焦农业龙头企业,积极拓展供应链融资业务,依托农业大数据信息,推广“税务贷”“兴农贷”“光伏贷”等小微企业融资产品,率先落地全省工行首笔“光伏共富贷”,全年累计投放182万元。

在做大做强绿色领域项目贷款的同时,工行衢州分行持续加大新兴产业、数字经济、科创企业的支持力度。截至2022年末,衢州全市银保监口径普惠贷款余额118.7亿元,较年初新增21.23亿元,普惠贷款余额、增量位居四行双第一,贷款增速达21.78%。“兴农贷”产品贷款余额合计5.66亿元,较年初新增4.54亿元。

本报记者 郑谦 通讯员 柳蕾

本地“特色年味”加速消费市场回暖

零售平台:浙江八宝饭销量增长200%

团优选数据显示,重庆、成都、梅州、绵阳、宜宾、达州、泸州、广安、南充、资阳消费者更爱下单腊肉挂钩;湖北、安徽等地消费者更爱下单腊肠制作器。

北方过年离不开饺子。美团优选数据显示,饺子馅料水饺、饺子帘、硅胶揉面垫、擀面杖等包饺子用具热销。

临近春节,红色礼盒成为走亲访友佳品。美团优选数据显示,南北方消费者都爱买红色坚果礼盒、糕点礼盒;北方消费者更爱买红色酒类礼盒。

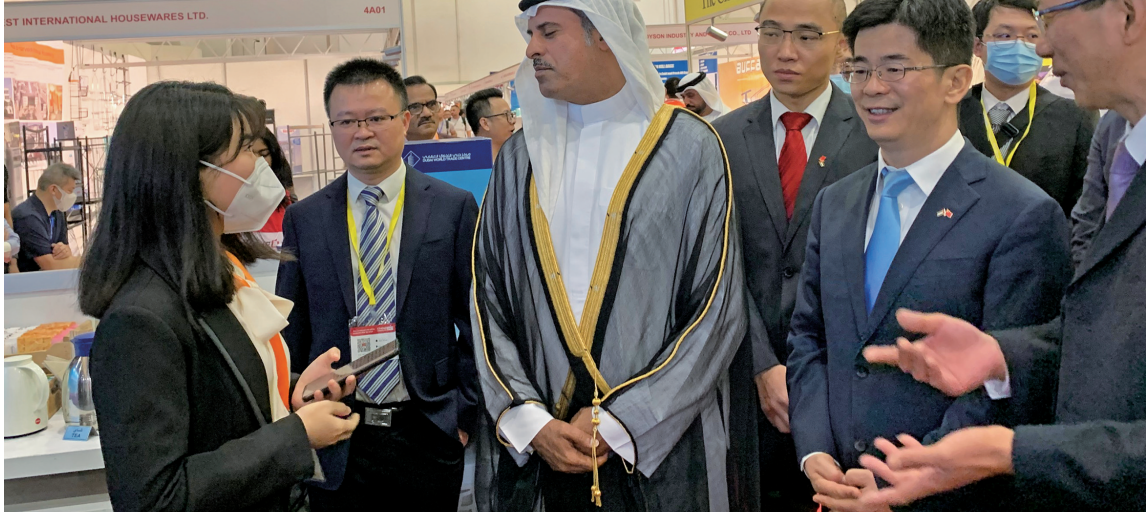
年货购买力火爆,佐证城乡消费复苏回暖。平价国产水果热销的同时,部分进口水果亦成抢手年货。美团优选数据显示,北方消费者更喜欢买榴莲等高价水果当年货,畅销地区为河北、天津、山东、辽宁、吉林、内蒙古等。

此外,预制菜因省时、省力、“发挥稳定”,受年轻人和家庭消费者青睐。数据显示,醋醋里脊、狮子头、年年有余八宝饭等预制菜销量上升较快,并预计在春节前7天进入销量高峰。其中,广东、浙江、上海、江苏等南方地区消费者,对预制菜类年夜饭热情更高。

在外打工的00后小伙陈凡,3年来头一次回到老家黑龙江抚远海青乡。今年,他没有选择大包小裹挤火车,而是上火车前一天在线下单,给老家亲人买了礼盒装智利车厘子。第二天下午,当他回到老家时,年货也一同到了家附近的自提点。

美团优选数据显示,最近两周,平台上异地订单环比增长10%。广州、深圳、东莞、佛山、北京、上海、成都、杭州、长沙、西安等地消费者,倾向于在大城市给老家远程下单年货。

与往年拎着大包小裹挤火车、赶飞机的春运场面不同,年轻人们的行李少了,但买的年货更多了。依托美团优选零售平台“今日下单、次日自提”服务,年轻人买年货也有了“想要即可得”的氛围感和便捷感。很多消费者甚至在坐火车前几个小时掏出手机



浙企参加迪拜第十三届中国(阿联酋)贸易博览会。



中行温州市分行发挥专业优势,向企业宣讲,帮助更多企业树立“汇率风险中性”理念。

念,先后与外管局、商务局等部门合作开展暖心助企宣讲,去年共组织12场宣讲活动,单一走访327家外贸企业,汇率避险宣传覆盖600余家企业。还将发挥全球化优势,境内外行联动为“出海抢单”外贸企业提供涵盖进口、出口两端的无缝式服务,提供境外政策、绿地投资、商务谈判、合同签署等领域咨询及帮助。

减费让利助推“开门红”

企业需求在哪里,银行的服务就在哪里。为全力支持外贸企业出海抢单,温州银行将政策与困难相结合,服务与需求相结合,从便利化措施、服务对接、减费让利等方面入手,着力打造“无时差、有态度、有温度、有力度”的外贸服务。

2022年12月19日至12月23日,45家参加迪拜第十三届中国(阿联酋)贸易博览会的温企意向总成交额近1亿美元,迎来“开门红”。温州银行主动服务其中。

温州某机车部件有限公司是参展企业之一。获悉参展企业名称后,温州银行塘下支行主动带上上门服务,认真了解企业此次“出海抢单”活动的服务需求。“这家企业是机车零部件生产企业,主要产品远销美国、巴西等国家,与温州银行有良好的合作基础。”温州银行塘下支行相关负责人对企业的情况如数家

珍,“本次是代展的方式参加展会,因为时差问题,企业方面安排了工作人员24小时回应迪拜的商务洽谈需求,我行也安排了团队,总分支三级联动专门对接这类企业,及时回应、解决企业‘出海’中的困难。”

温州银行还对辖内外贸小微企业进行了地毯式走访,全面摸清外贸类企业的需求情况。针对外贸企业由于订单量上涨而面临的结算、融资和汇兑等问题,通过提升开证、汇款及托收等基础结算服务效率,做好外汇结算服务。2022年共为外贸型企业提供跨境国际结算超37亿美元。

“有了资金支持,在外发展的底气更足了!”金华永康市某进出口有限公司是电动车生产商,业务兼顾传统贸易和跨境电商,主要出口欧美。为节约经营成本,企业建设海外仓储计划有序推进,但因海外建仓的结算以美元结算为主,而美元利率变化波动较大。针对此类企业贷款需求,温州银行推出人民币结算的出口e贸贷业务,企业可凭报关数据在网银端自助申请办理,根据自身的资金使用计划随借随还。

该行还对外贸进出口企业推出优惠活动,为12月新客户提供跨境汇款手续费全免,点差优惠。截至同年12月31日,共惠及57家客户,累计减费让利24万余元。

本报讯 春节临近,随着城市“烟火”愈燃愈旺,衢州市街头巷尾的餐厅、商超、菜市场也正逐渐恢复往日的热闹。为充分发挥金融主力军作用,加快餐饮行业“活血化淤”,建行衢州分行落实衢州银保监分局“稳经济一揽子政策”,协调有关部门研究制定纾困解难措施,走访百家餐饮企业,为小微餐饮商户提供咨询、融资、平台等金融及非金融服务,共同守护衢州的“烟火气”。

“真没想到,只用在手机上点一点就能放款,建行60万元的信用贷款一秒就到账了。我们一定积极配合政府工作,有信心挺过这段困难时期。”江山市江郎宴的经营者朱建芳动情地说。

该餐厅位于江山市区,是一家“老字号”餐厅,陪伴着当地一代人的成长。最近,客流量急剧下降,回款较慢,资金出现临时周转困难。建行江山小南门支行的客户经理是江郎宴餐厅的忠实客户。一日,他走访完企业来到餐厅用餐,了解到老板资金周转出了问题,立即指导他通过建行“惠懂你”App完成了线上放款业务,且随借随还,极大地降低了企业融资成本。随着贷款的到账,餐厅又恢复了往日生机。

衢州市多家餐饮企业人士坦言,由于受疫情影响较大,餐饮企业的迫切需求就是银行信贷政策稳住,并且资金能快速到位。连日来,建行衢州分行加大了线下走访小微市场主体的力度,主动梳理名单、积极对接,并采用线上方式提升服务餐饮企业的速度。

建行衢州分行充分发挥建行普惠金融战略、数字生态建设先发优势,帮助餐饮企业稳定资金周转、提高经营效率。2022年12月至今,该行累计为衢州餐饮企业发放贷款1514万元,在稳定经济发展大局、满足人民群众生活所需提供了高品质的金融支持。

徐振皓 毛瑜琼

本报讯 春节临近,随着城市“烟火”愈燃愈旺,衢州市街头巷尾的餐厅、商超、菜市场也正逐渐恢复往日的热闹。为充分发挥金融主力军作用,加快餐饮行业“活血化淤”,建行衢州分行落实衢州银保监分局“稳经济一揽子政策”,协调有关部门研究制定纾困解难措施,走访百家餐饮企业,为小微餐饮商户提供咨询、融资、平台等金融及非金融服务,共同守护衢州的“烟火气”。

“真没想到,只用在手机上点一点就能放款,建行60万元的信用贷款一秒就到账了。我们一定积极配合政府工作,有信心挺过这段困难时期。”江山市江郎宴的经营者朱建芳动情地说。

该餐厅位于江山市区,是一家“老字号”餐厅,陪伴着当地一代人的成长。最近,客流量急剧下降,回款较慢,资金出现临时周转困难。建行江山小南门支行的客户经理是江郎宴餐厅的忠实客户。一日,他走访完企业来到餐厅用餐,了解到老板资金周转出了问题,立即指导他通过建行“惠懂你”App完成了线上放款业务,且随借随还,极大地降低了企业融资成本。随着贷款的到账,餐厅又恢复了往日生机。

衢州市多家餐饮企业人士坦言,由于受疫情影响较大,餐饮企业的迫切需求就是银行信贷政策稳住,并且资金能快速到位。连日来,建行衢州分行加大了线下走访小微市场主体的力度,主动梳理名单、积极对接,并采用线上方式提升服务餐饮企业的速度。

建行衢州分行充分发挥建行普惠金融战略、数字生态建设先发优势,帮助餐饮企业稳定资金周转、提高经营效率。2022年12月至今,该行累计为衢州餐饮企业发放贷款1514万元,在稳定经济发展大局、满足人民群众生活所需提供了高品质的金融支持。

徐振皓 毛瑜琼

本地“特色年味”加速消费市场回暖

零售平台:浙江八宝饭销量增长200%

零售平台数据显示,随着春运开启,返乡过年人群增多,年货销量开始逐步上升。预计这两天将迎来2023年年货购买小高峰。

本地特色年货经济加速春节消费市场回暖,带来满满“烟火气”。知味观、缸鸭狗月环比销量分别增长了150%和超100%,五芳斋同比去年销量也增长了近一倍。此外,走亲访友用的过年礼盒,也开始进入销售增长期,月环比增长了360%。

“今年兔子形状的红包太可爱了。装上压岁钱,孩子们肯定喜欢。”消费者杨悦在美团优选买到了兔子图案红包。

腊肉挂钩、腊肠制作器成地道“年味风向标”。美



温州银行一揽子举措支持企业“出海抢单”,主动上门服务企业。

本报讯 春节临近,随着城市“烟火”愈燃愈旺,衢州市街头巷尾的餐厅、商超、菜市场也正逐渐恢复往日的热闹。为充分发挥金融主力军作用,加快餐饮行业“活血化淤”,建行衢州分行落实衢州银保监分局“稳经济一揽子政策”,协调有关部门研究制定纾困解难措施,走访百家餐饮企业,为小微餐饮商户提供咨询、融资、平台等金融及非金融服务,共同守护衢州的“烟火气”。

“真没想到,只用在手机上点一点就能放款,建行60万元的信用贷款一秒就到账了。我们一定积极配合政府工作,有信心挺过这段困难时期。”江山市江郎宴的经营者朱建芳动情地说。

该餐厅位于江山市区,是一家“老字号”餐厅,陪伴着当地一代人的成长。最近,客流量急剧下降,回款较慢,资金出现临时周转困难。建行江山小南门支行的客户经理是江郎宴餐厅的忠实客户。一日,他走访完企业来到餐厅用餐,了解到老板资金周转出了问题,立即指导他通过建行“惠懂你”App完成了线上放款业务,且随借随还,极大地降低了企业融资成本。随着贷款的到账,餐厅又恢复了往日生机。

衢州市多家餐饮企业人士坦言,由于受疫情影响较大,餐饮企业的迫切需求就是银行信贷政策稳住,并且资金能快速到位。连日来,建行衢州分行加大了线下走访小微市场主体的力度,主动梳理名单、积极对接,并采用线上方式提升服务餐饮企业的速度。

建行衢州分行充分发挥建行普惠金融战略、数字生态建设先发优势,帮助餐饮企业稳定资金周转、提高经营效率。2022年12月至今,该行累计为衢州餐饮企业发放贷款1514万元,在稳定经济发展大局、满足人民群众生活所需提供了高品质的金融支持。

徐振皓 毛瑜琼

本地“特色年味”加速消费市场回暖

零售平台:浙江八宝饭销量增长200%

零售平台数据显示,随着春运开启,返乡过年人群增多,年货销量开始逐步上升。预计这两天将迎来2023年年货购买小高峰。

本地特色年货经济加速春节消费市场回暖,带来满满“烟火气”。知味观、缸鸭狗月环比销量分别增长了150%和超100%,五芳斋同比去年销量也增长了近一倍。此外,走亲访友用的过年礼盒,也开始进入销售增长期,月环比增长了360%。

“今年兔子形状的红包太可爱了。装上压岁钱,孩子们肯定喜欢。”消费者杨悦在美团优选买到了兔子图案红包。

腊肉挂钩、腊肠制作器成地道“年味风向标”。美