



浙江农商联合银行挂牌成立 全国农信社深改“第一单”昨落地浙江

本报讯 全国深化农信社改革“第一单”正式在浙江落地。4月18日下午,深化农信社改革暨数字普惠助力共同富裕推进会在浙江省人民大会堂召开。浙江省委书记袁家军讲话,并与省长王浩共同为浙江农商联合银行揭牌,中国人民银行副行长刘桂平、中国银保监会副主席肖远企分别作视频讲话。

会上,浙江银保监局局长包祖明向浙江农商联合银行董事长王小龙颁发《金融许可证》。

浙江农商联合银行在浙江省农信联社基础上组建,由浙江省内全部法人农信机构入股组成,是具有独立企业法人资格的地方性银行业金融机构,是成员行的行业管理银行和联合服务银行。2022年3月末,浙江农信系统管理资产总额4.49万亿元,存、贷款余额分别为33809亿元、25838亿元。

浙江是首个披露省联社改革方案的省份,也是首个落地省联社改革方案的省份。浙江农信本轮改革与时俱进推动的赋能改革、增量改革、提升改革,保持两级法人地位不变,保持县域法人机构稳定,是成本较低、阻力较小的一种改革模式。

王小龙介绍,浙江农商联合银行将坚定支农支小天职宗旨,改制不改性、改名不改心,努力为每个家庭和有需要的小微企业提供足额、便捷、便宜的全方位成体系普惠金融服务,有效提升金融服务的覆盖率、可得性和满意度。

浙江省特级专家、浙大公共政策研究院执行院长金雪军表示,浙江农商联合银行挂牌成立,在全国深化农信社改革中提供了一种新的“浙江模式”。这种改革模式根据当地的实际情况,对有效体现规模长处、合力打造优质品牌,加强防控风险能力,充分发挥机制优势,更好运用科技成果,提升经营管理水



4月18日,深化农信社改革暨数字普惠金融助力共同富裕推进会在杭州举行。会上,省委书记袁家军、省长王浩共同为浙江农商联合银行揭牌。

平具有非常重要的意义,也为金融高质量服务实体经济,浙江金融产业高水平发展提供了新的推动力。长期关注农村金融改革的浙江省政府参事、浙江工商大学金融改革发展研究院院长钱水土教授表示,浙江农商联合银行不能从事商业银行“公众存

款,发放短期、中期和长期贷款”两项核心业务,目的是更好落实“淡出行政管理”职能,因地制宜做优做强行业服务功能。这一做法也将为全国深化农信社改革提供有益借鉴。

本报记者 赵琦 李伟民 通讯员 杨子君

金融力量助力点亮浙江“智造之光”

详见 A4版

低温气象指数保险理赔金额合计350余万元

临平枇杷果农吃下一颗“定心丸”

为有金融活水来

本报讯 近日,杭州市临平区农业农村局(林业水利局)与安信农险一同赶赴塘栖镇,分别给柴家坞村和临平国顺家庭农场送去2021年度枇杷低温气象指数保险理赔赔款26.19万元和1.35万元。

“去年11月份完成枇杷低温气象指数保险投保工作后,我们村干部和枇杷种植户都在关注保险期间的气象情况。总体来说,去冬今春雨水较多,并未出现像2020年度保险期限那样的极寒天气,还以为

没有触发低温理赔,想不到监测站监测到的即时低温触发了理赔,让我们的枇杷种植户根据理赔条款拿到了理赔款。”柴家坞村党委书记沈凤良说。

2021年度枇杷低温气象指数保险承保期限为2021年12月1日至2022年3月31日,根据临平区气象局监测数据,2022年1月14日最低气温达到-4.6℃,根据该险种理赔条款赔付金额为135元/亩,合计理赔资金为351.68万元。

据统计,2021年临平区共8284户枇杷种植户投保,投保面积为26050.1亩,保费共917.8万元,其中农户自缴30%,区财政承担70%。

枇杷低温气象指数已经成为临平区最具影响力

的特色农业险种,自2015年首次开办该保险以来,临平区年投保面积从最早的1902亩,扩大到近几年的2.5万亩以上,保费规模达到近千万元;累计保费4168.61万元,农户自缴1250.58万元,累计理赔款3962.33万元,简单赔付率达95.05%。

接下来,临平区将继续做好枇杷低温气象指数保险工作,并将开展枇杷价格指数保险试点工作,对符合收购标准的枇杷由塘栖枇杷专业合作社采用保护价收购,既可降低枇杷种植户因市场价格波动造成亏损的风险,又可推动枇杷种植户从追求数量型向更加注重质量型转变,进一步打造枇杷这一“黄金果”金名片。

本报记者 陈旦 通讯员 王小英 高远明

奋进新征程 建功新时代

爆发式增长,绿格逻如何有“锂”走天下

硬核科技力量
浙江民企稳中有进启示录

1月份接到1.2亿元的订单,丰富了整个一季度;春节假期后的第一天,又签下年后首单,价值高达6000万元,直接为二季度的订单开了个好头。

位于台州温岭,成立于2019年,生产新能源智能锂电池和快速充电器的绿格逻新能源科技(浙江)有限责任公司,只用了短短两年多的时间,就冲在了同行前列。

“2020年销售超6000万元,2021年为7500万元,而今年更是实现了爆发式增长,我们的锂电池已经被用在了园林工具、汽车美容、电动自行车、摩托车等多个领域上。”绿格逻副总经理俞倩说。

在俞倩看来,绿格逻快速成长的背后,是时机、是渠道,更是技术给了企业足够的发展底气。

事实上,绿格逻是站在“巨人的肩膀”上成长起来的。

“它是由欧洲知名品牌和我们承康机电合作创办的。”浙江承康机电制造有限公司总经理洪梅云说,早在上世纪80年代,承康机电就已经在直流电机市场上打出了名气。当时,直流电机行业流行着这样一句话:世界第一日本万宝至,第二香港德昌,第三就是承康。“那时候很多客户找直流电机都是指定要承康制造的。”

40多年的技术积累和品牌沉淀,让承康机电

转型到新能源市场,并打开市场渠道少走很多弯路。这也是欧洲品牌看中承康机电,并选择合作创办绿格逻最重要的原因。

俞倩说,2018年,欧洲这家企业在国内寻找合作伙伴,计划打造一个专门针对智能锂电池和智能充电器的生产平台。经过筛选后,最终选择了承康机电作为合作伙伴。

“国外品牌根据行业资讯和风向提供发展思路,我们负责产品研发与生产,强强联手,是双赢的局面。”洪梅云说,目前绿格逻与承康共享36人的工程师团队,强大的技术力量和做直流电机所积累的经验参数,让他们迅速打开了新能源电池市场。

“类似于万能充电宝的概念,我们研发的智能锂电池产品可以适配于同一个品牌的所有型号,这样一来,客户只需要买同一个品牌的裸机就可以,不用再重复购买电池。”俞倩解释,以前的产品都是一台设备匹配一块专属电池,但电池的成本往往占了整个设备的一半价格甚至更多。有了“万能”智能电池后,不仅能大大节省客户的使用成本,而且还能提升客户对品牌的粘合力。

为了能够在新能源电池市场上分到更大的一块蛋糕,这两年,绿格逻还在不断加大研发投入,推出新产品。

“从3.6V、7.2V、12V到36V、100V,甚至是储能背包式多用途智能电池包,我们都已经成功研发出来了,可以匹配的产品线也越来越丰富。”洪梅云说。

“之前我们的市场主要在国外,今年开始,国

内市场也将是我们的重点目标。只有实现‘两条腿’走路,我们才能走得更稳。”俞倩说,未来绿格逻将针对台州的重点产业,尤其是温岭的泵业、园林机械、气动工具等产业进行有针对性的产品研发和推广,填补本地新能源电池产业链的空白。

张笑川雨 赵碧莹 王双双

■马上评

直击痛点

□李伟民

痛点所在,即是市场所在。

“有了‘万能’智能锂电池后,不仅能大大节省客户的使用成本,而且还能提升客户对品牌的粘合力。”绿格逻直击痛点,为自己拓出一条新赛道,短短两年多时间便迎来爆发式增长。

痛点所在,更是创新所在。

“以前的产品都是一台设备匹配一块专属电池,但电池的成本往往占了整个设备的一半价格甚至更多。”看准这一点,绿格逻研发出“万能”锂电池,让客户无需重复购买电池。

正是已在直流电机市场深耕40余年,让“万能”智能锂电池花落绿格逻。也正是依靠强大的研发能力,绿格逻的产品线越来越丰富,甚至开发出了储能背包式多用途智能电池包,让绿格逻可以笑对国内国际两大市场。



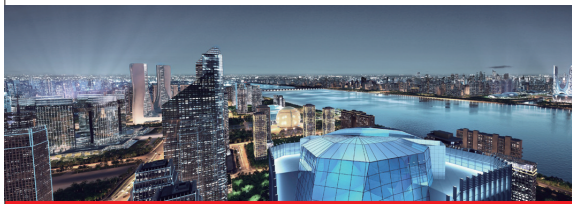
凤凰科创 IPO创新中心

世包国际凤凰科创IPO创新中心位于杭州钱江新城核心区市民街99号世包国际中心,是一个集凤凰智能研究院、时尚产业联盟、众创空间、孵化器、邻里关系为一体的产业商圈。

项目建筑面积12万余平方米,按照统一布局和建设的原则,共建建设省级科技孵化器、省级创投孵化器、共享办公众创空间、2.5次元VR直播商城、国际组织资源交流中心、独角兽孵化器、国际企业总部、国际领袖俱乐部。

中心将充分发挥集群式创新的优势,形成产学研创新集群,包括企业孵化器群、技术研发机构群、高校科技产业群、教育培训机构群、中介服务机构群和配套服务机构群。形成集创业苗圃、孵化器、加速器、VR商城、IPO创新中心为一体的产业格局。凤凰IPO创新中心提升科技产业贡献、带动区域经济发展,引领地方经济快速发展。欢迎全省科技企业进驻!

合作方式:办公空间出售出租、商铺经营权出售或联营。



联系电话:0571-87111111