

发力新能源,几何汽车销量呈几何数上扬

——探访几何汽车杭州骏旺店

2021年进入二季度以来,几何汽车销量呈几何数往上递增。几何汽车杭州骏旺店总经理柯峰认为,销量上扬只是表象,产品实力、渠道服务、用户才是表象背后的真实原因。

“几何汽车杭州骏旺是浙江首批完成几何标准化建店流程改造的单店,六月交车量达到了172台,这不包含订单,目前订单有700多个。”柯峰如数家珍地报着数字。记者看来,这个数字可以直接对标销量上成的合资品牌,就自主新能源而言,这是一份完美的六月成绩单。

位于杭州萧山宁围汽车城的几何汽车杭州骏旺店,处于萧山有名的富裕街道宁围,竞争之大可想而知。极简、小清新,是进店的第一感受,与此同时,你还能感受到家的些许小温暖。极简和温暖原来可以相辅相成,简约而不简单,简单而又温暖。骏旺就以自身的与众不同在汽车城林立的4S店中鹤立鸡群,就像夏天里的一股清风。

渠道发展

构建零公里服务圈
让用户与几何零距离

渠道对于品牌来说就像一张网络,网络触及越广越下沉,消费者提车、保养、维修就更方便。当然,经销商布局也是品牌实力和底气体现。

柯峰表示,目前几何汽车全国有168家经销商,几何e家45家。几何e家是“小而精、精而美”为主旨,在旗舰店基础上增加的,更像一个咖啡馆,走累了可以来休息一下。当然,关于几何任何问题,几何e家都可以帮你解决,也提供完善的服务。

几何汽车聚焦纯电市场容量TOP20城市,加快渠道延伸,以“1+N”模式,即每个城市打造一个标杆用户中心,同时配以多家几何e家商超店模式,引导试驾,增加产品曝光,进行快速的渠道延伸,缩小用户服务半径。

用户运营

以用户为中心塑造口碑
实现“用户体验领先”

周一下午,骏旺店也相当忙碌,一片繁忙景象,有的是新用户到店看车的,也有的是忙于新车交付的。如何提升客户满意度,对于还年轻的几何来说,这绝对是一个值得思考的问题。新潮的柯峰,勇于接受新事物和探索新事物,如何用好微信也成了他们服务的一门大学问。基于微信开展的“多对一服务”就是骏旺店的一大特色。

“多对一就是一个客户提供多人服务,每个客户



我们都会在微信上建一个群,群里面有品牌总、区域总、店总、销售和售后,有任何问题,在群里我们都能找到相关人员第一时间给客户提供帮助和解决问题。有不少客户从燃油车转到新能源车,用车存在转折过程,多对一服务可以更加高效便捷,更好完成转换。”柯峰说。“多对一服务”如今已是骏旺店的日常,事实证明确实是个很好的有效沟通渠道。

除了单店的在数字化进程中找到属于自己的模式,几何厂家也在帮助用户建立最亲密的朋友圈。用数字化平台与用户建立亲密关系,让用户找到“家”。几何家是一个温馨有爱的大家庭,聚集了一群真挚、有爱、高知的用户;设立GEO内容官、GEO推荐官、GEO传播官、GEO创想官等,提升用户归属感。通过GEO知识官,为首次当新能源车主的用户提供充电安装、使用、智能功能等应有的帮助,以老带新的形式,加强用户交流,解决用户问题。

销量提升

购车无忧
购车等待也有保障

目前,在骏旺店订购几何A Pro或者几何C,需要等待时间一般在两个月左右,一车难求是目前的实际状况。不少车主会等待焦虑,毕竟付定金了就想早日提车。其实,这个顾虑是多余的,你的所想所急几何厂家都想在了前面。

“购车后的25天后,第26天开始,每天可以享受



60元的提车礼金补贴,最高5000元封顶。一般等待时间最多两个月,可以有2000元左右的补贴。”柯峰说。

随着销量的提升,如何保证客户满意度,让客户购车无忧,无论是几何汽车厂家,还是骏旺店,都在各司其职,想了很多办法。最终的目的是帮助客户解决购车路上的困难,让购车的过程变得更为愉悦。

当然,几何汽车的售价也是相当透明,官网和经销商是一个价格。柯峰说:“在几何,真正做到了童叟无欺,你不需要各家经销商比价,因为都是一个价,我们比的是服务,比的是真诚,比的是将心比心。”

吉利:中国星旗舰SUV星越L上市

7月20日,以“众星捧越”为题,中国星旗舰SUV——星越L在杭州奥体中心亚运场馆全球上市。新车推出2.0TD-7DCT EVO、2.0TD高功-8AT两种动力组合共6款车型,市场指导价为13.72-18.52万元。

在全面进入架构造车的CMA进阶时代,星越L汇聚了吉利最强能量,以超越时间的智能、超越想象的安全、超越期待的豪华三大旗舰标准,在20万级大五座SUV的在级别里,可以说是当之无愧的中国星旗舰SUV。

星越L在智能化装备上首发搭载吉利银河OS系统,采用最强车规级高通骁龙8155芯片,可实现IMAX三联屏及25.6英寸AR-HUD的四屏联动,打造“屏占比”最大的智能座舱,副驾也能玩得溜;HWA高速公路辅助驾驶,能主动监测周围环境,自动进行横向和纵向控制,远离大型车辆,并在满足变道条件时,驾驶员拨动转向拨杆,即可完成变道。

在承袭了CMA全新智能进化电子电气架构下,跨界融合及高速传输能力让L4级自动驾驶成为可能,

未来发展

构建零公里服务圈
让用户与几何零距离

几何汽车的销售模式不同于传统燃油车,口碑带口碑,老客户带客户是一大特色。客户既是几何汽车的朋友,客户的朋友也是潜在客户。一群灵魂共鸣的人相聚在一起,你买的不仅仅是一台纯电的车,几何汽车还带你开启全新的一种生活模式。一群有共鸣但个性不同的人在一起,打造出五花八门的用户体验IP。

“我们的客户可以选择主题活动,未来,几何汽车将持续打造一系列用户体验活动,包括‘为生活调个色-春季焕新改装会’,让用户获得免费车身设计,并有机会免费改装、‘绿色亚运几何同行-全国20城用户为亚运打call’等活动,我们把活动推送给用户,用户可以自己选择活动。同时,用户有自己的想法,比如有的用户喜欢唱歌玩音乐,我们也可以协助用户来完成一场电音音乐主题活动。”柯峰表示,几何的车主是幸福的,因为可以天马行空,主导活动。

柯峰详细介绍了几何汽车如何打造用户体验IP,也给记者介绍了几何其他贴心服务,积分商城是通过积分激励,鼓励车主分享。老带新购车就可以获得积分奖励,老车主和新车主都可以获得积分奖励,到积分商城购得心仪物品。

除了打造用户体验IP外,几何汽车将进一步推进“零公里服务圈”渠道建设,并向纯电市场容量Top20城派驻“大管家”一运营经理,他将与用户体验经理和服务经理组成黄金搭档,通过线上多对一沟通群实现即时与用户联系,为用户服务,消除用户的品牌距离感,真正实现品牌与用户零距离。

对骏旺店的未来,柯峰表示,要继续做好各种服务,比如上门试驾、大咖陪驾、惊喜交车、多对一服务、用车服务、惊喜服务等,让骏旺的未来跟随几何一起,未来可期。

品牌愿景

做东半球最好的电动车

做东半球最好的电动车,是几何上市时确定的品牌使命,从未改变。

几何汽车一直以来保持专注、纯粹、极简的品牌理念,始终践行真续航、真安全、真靠谱产品发展理念,为用户打造美好的纯电生活,做用户的真朋友。它为用户带来的不只是一款车,更是力图打造一种纯电生活方式,主张“人生几何,悦享当下”,认真过好每一天的生活态度。电动车行业目前仍处于初级发展阶段,几何初心不变,稳中向上,发展不设限。 孙侠

15000公里长距离实测

——东风风神奕炫MAX试驾



近日,东风风神启动了“我的家轿亦可赛道——奕炫MAX驾控日”万里长测试驾会活动。近50位试驾记者、客户车主参与试驾,让大家充分了解车辆的性能,体验奕炫MAX更多的驾控乐趣。

据悉,东风风神奕炫MAX已于7月9日正式量产下线,并开启了其中三个车型的全球预售,价格区间9.79-11.59万元。作为东风汽车集团全新DMSA高级模块化架构下的车型,计划今年8月份正式上市,将开启“驾趣风神”向“高端性能普及者”进阶。

始于颜值忠于实力

外形上,奕炫MAX采用了赛道风暴美学设计,有一种轿跑的感觉,其运动感十足的造型,只需一眼就能激发车主们对驾驶的渴望。细节上,奕炫MAX采用战斗机音爆数字格栅、风翼双侧导气口、风刃雕刻曲线,整体外观激进、个性又具备几分野性,完美诠释何为“风暴美学”。

内饰的设计是与整车如出一辙的科技风和潮流风,整体采用了双环抱座舱设计,包裹感更好。零压感座椅,其采用了高级麂皮内饰材质,触感更柔软,也让车辆的驾乘体验更舒适。

而上下双饰条设计,将仪表板与左右门板整体贯通,形成视野开阔的双环抱视觉效果,使得整车空间看起来更通透,试驾时有车主赞叹道:“即使是长时间驾驶,也不会有任何压抑的感觉。”

此外,丰富的车机系统配置也获得了车主的好评,“丹麦音响的效果比我想象中更出色,声音开放性和清晰度都很高,车里很多细节都很到位。”不管是副仪表后端的储物盒设计,还是前端复试双层储物盒的设计,奕炫MAX都能提前“想用户之所想”,将舒适便捷体现在每个设计的细节里。

马赫动力轻盈澎湃

奕炫MAX是首款搭载了DSMA架构和马赫动力

1.5T发动机的全新车型,其热效率更是达到41.07%。极致的配置,带来的是极致的驾驶体验。试驾中,直线加速时能感受到它的动力储备充足,150kw的最大功率与320N·m的最大扭矩所带来的强劲加速性能让人惊喜,而且在高速并线时转向精准度和操控性都很棒,从悬挂支撑和底盘实际表现可以看出风神冠军调校团队的用心,不到35米的制动距离表现更是相当出色。以性能来看,奕炫MAX的确很有赛道感。

除了突出的性能,奕炫MAX在配置上的“讲究”,不仅仅体现在动力上,也体现在先进的科技体验上。车上搭载了准L3级智能驾驶辅助、FAPA遥控自动泊车系统、4D智能柔风系统、WindLink 6.0车机系统、3D曲面悬浮大屏等,坐进车里能感受到满满的科技感,驾驶起来也更“得心应手”。关于这一点,车主也有话说,“WindLink6.0的系统搭配我的手机蓝牙,能够作为钥匙使用,还能远程开空调,在这个夏天,对我们来说非常实用。”

品质出色服务用心

上市在即,奕炫MAX的万里长测,成为其卓越品质的验证之旅。车队穿越中国诸多城市,行驶近15000公里,不仅覆盖了夏季高热、横风等多种气候、天气条件,还覆盖了高原、山区、平原等各种不同海拔落差的地理条件,同时还覆盖城市道路、高速公路、盘山山路等复杂道路条件的测试,是近年来汽车行业极为罕见的长距离实测活动。

试驾结束后,多位车主也都表达了对奕炫MAX的期待,以及对本次活动的满意。“以客户为中心,重视客户”是东风风神始终坚持的服务理念。在今年5月推出的“C位服务计划”就是东风精神的进一步体现。未来,东风风神将继续贯彻执行客户C位服务精神,始终致力于为客户带来更好的体验。 王增益

同时具备集成全球最新、最强科技的能力,让星越L拥有未来5到10年的智能拓展潜能。此外,星越L具备的全域FOTA能力,首创发动机动力OTA,让燃油车也能像纯电车一样实现多维升级。

安全性方面,星越L生而强大,拥有九大全域安全,满足中欧美全球五星安全,开创了数字时代安全新标准。值得一提的是,星越L搭载的EMA紧急转向辅助系统,可以在危险来临时帮助驾驶员进行紧急避让,将伤害可能性降到最低以极致安全给予用户最强大的保护。

CMA超级母体为星越L打造了一个“好底子”,全系标配Drive-E系列2.0TD发动机,高功率版本最大功率175kW,最大扭矩350N·m,匹配可靠性高、换挡平顺的爱信8AT变速箱,以及国内首发博格华纳第六代电液式四驱系统,百公里加速7.7秒,百公里制动37.37米,综合机械素质远超同级,媲美高价值豪华品牌。 王增益

一汽大众:ID.6 CROZZ 正式开启交付

7月18日,主题为“科技为你”的一汽-大众“ID. Day科技嘉年华暨ID.6 CROZZ交付之夜”在成都隆重举行;来自全国超千人参与嘉年华体验并见证ID.6 CROZZ交付。

一汽-大众汽车有限公司董事、党委书记、总经理潘占福等高管和可爱的ID.小天使将钥匙交付给ID.6 CROZZ车主代表。一汽-大众汽车有限公司商务副总经理、一汽-大众销售有限责任公司总经理郭永锋,正式发布了一汽-大众ID.家族“科技为你”的品牌主张。此外,郭永锋还在现场宣布了一项全新重磅福利:ID.首任车主一年内享开迈斯免费充电。

嘉年华通过丰富的科技体验空间,让大家领略了一汽-大众ID.家族的“科技”实力,和用户至上的“为你”初心。“ID.未来空间”,展现了大众汽车对未来出行的理解、一汽-大众电动化技术路线和对安全的严苛要求。

“AR-HUD 暗影迷宫”,基于对科技实用性和智能

辅助驾驶的理解,通过增强现实抬头显示系统,将导航及十多种驾驶信息直接投射在正前方的道路上,是让人“用了会上瘾”的智能装备。

“IQ.LIGHT光秀影院”,智能迎宾系统极富仪式感,可针对不同场景,进行10余种自动灯光调节;智能交互灯杆的全天候陪伴,让用户感到,真正的科技操作和交互都足够简单。

“CAMS超级充电站的专属快充”,极大缓解了用户的补能焦虑,而一杯咖啡制作时间的充电挑战,则充分展示了ID.家族的快充效率。

“IQ.DRIVE自动驾驶竞技场”,设置模拟多种驾驶辅助状态,“一汽-大众的IQ.Drive自动驾驶辅助是目前业内最好用的L2+级驾驶辅助”,是体验者的由衷评价。

电池安全越野试驾场,还原了各种极限路况下ID.车型的稳定性,包括整车涉水测试,交叉轴电池包刚性测试等,让客户理解了“安全是一汽-大众做智能纯电产品的生命线”。 王增益

传祺:2022款GS4上市

凭借130万基盘车主打下的坚实基础,再以传祺品牌13周年为新的出发点,7月21日,2022款传祺GS4正式上市。新车在颜值、智能、安全等方面提升明显,6个版本的官方指导售价为8.98-13.18万元。此外,广汽传祺还为2022款传祺GS4提供了极具吸引力的上市政策,金融礼:超级0首付,至高贴息8000元;可享3年0息。置换礼:至高5000元置换补贴。流量礼:终身免费基础流量,3年免费娱乐流量(4G/月)。无忧礼:299元尊享价值1299元“祺行无忧”礼包。

10万级超牛SUV,传祺GS4产品力大进阶。2022款传祺GS4不仅“超值”,还“超智”,更有超高“颜值”和“安全感”。此外,沿用现款传祺GS4的优秀配置,

如搭载钹浪动力第三代270T发动机+爱信6AT手自一体变速箱,实现6.8L同级超低油耗;拥有同级领先超宽空间,360°全方位静音工程,提供森林氧吧般的驾乘享受。

五星安全+L2级智能驾驶辅助令全家安心。五星安全与智能驾驶辅助,为安全加重码。经过2021 C-NCAP碰撞测试91.0%高分率、碰撞车拆解表现优秀、7.28吨三一重工挖掘机重压等事件,大家对传祺GS4引以为傲的“高安全”十分认可。在安全配置上,2022款传祺GS4更加有料,增加了L2级智能驾驶辅助功能,提供主动制动辅助、自适应巡航、车道保持、车道偏离预警等功能,让行车安全有更多的保障,给家人更多安心和放心。 孙侠