

官新 为东西扶贫协作辛勤奔波

有些事情就是那么巧,5年前,四川达州籍转业军人官新开始在舟山市定海区搞农业种养,去年,定海区与达州市宣汉县结对扶贫,于是官新自然成为两地结对扶贫的“大使”。

蔬菜种植 想要赚钱不容易

今年47岁的官新,16岁那年从千里迢迢的巴山蜀水,应征入伍来到了东海之滨的舟山群岛,成为一名解放军战士。因为笔头灵光,他在部队多次立功受奖。32岁那年,他病退安置在舟山市地方疗养治病。2005年至2014年,他到位于定海区岑港镇的浙海油污水处理公司任办公室主任。正是这段经历,让他与农业结缘。

当时,他发现该公司租赁的213亩土地长年荒芜,杂草丛生,非常可惜。于是他动员员工自己动手,开垦荒地种植蔬菜,供单位食堂。干了一段时间,他越干越起劲,索性就脱离单位自己单干。

“刚起步时,有位农林局高工来察看,看我书生气十足的样子,说我是来圈地的。”官新说,因为那时他确实没什么经验。

也因为没经验,开始几年农场亏损严重。2015年舟山遇到罕见的冰冻天,当年亏损二三十万元;2016年则遇到了暖冬,农场也没赚到什么钱。

2015年他又把附近291亩地租过来,开始搭建大棚,告别露天种植。

当时土地没有沟渠,没有像样的道路,都是他自己出钱投资修建。据农场员工说,他自己手头积蓄用完了,就用家里的房子作抵押,向银行贷款,还持续向一些战友借钱。经过几年努力,如今农场道路4000多米,沟渠8000多米。近日,笔者来到农场,只见一溜溜绿油油的蔬菜生长旺盛,两边的树碧绿青翠,有几只白鹭在田间停留、漫步。

为了扭转农场亏损局面,官新到处向先进地区的农场学习、取经。有一次,他发现台州人种植的西

瓜口感好,销路旺。于是在2017年引进技术人员试种,当年一炮打响,不但帮助农民获得较好收成,而且“8424龙荫牌西瓜”连续两年摘得省农博会金奖。

这一路下来,官新已在定海岑港的农场投入资金600万元,再加上今年台风期间受到的上百万元损失,其间他一度有“熬”不下去的感觉。好在舟岱大桥穿过农场,国家给予他一定的补偿,才稍微缓过来。

穿梭两地 日夜奔波为扶贫

这两年,官新借去达州考察的机会,先后又去附近的地区和云南通海、四川米易一带物色蔬菜种植基地,采取基地在外、销售在外的方式,取得了一定的经济效益。

2018年,他获悉舟山与达州扶贫结对的消息,便自告奋勇报名参加扶贫队伍,经过筛选,龙荫合作社成为“达菜入舟”主要运作单位。

2019年6月14日晚上,来自达州市的28吨新鲜土豆运抵舟山市三农农产品批发市场。这是舟山市“菜篮子”办公室和达州市商务局、达州市农业农村局签订“达菜入舟”项目合作协议以来,舟山收到的首车蔬菜。承担装运任务的就是龙荫合作社。

“达菜入舟”项目首批订单共有3000吨,涉及土豆、包菜、白萝卜、四季豆、长豇豆等蔬菜。为了这批蔬菜第一时间装运舟山,官新不但频繁去达州与当地农业合作社沟通,还自己到现场选购蔬菜。

“我老家那里都是山区,道路狭窄不平,有时大车开不进去,就只能步行,每个收购点之间,坐车至少二三个小时,还要步行一两个小时,同去的年轻人都走不动了,我好在有当兵的底子,走不动也得走。”官新说,这里的农民都是一篓篓背下来的,集中在一个收购点,现场过秤、打包、结账、装车,吃饭误点是常事。有时碰到道路不畅,车头调一下就需四五个小时。“有时那车轮在悬崖边上,真是危险。”

官新现在基本上每个星期去一趟,一般是晚上6时05分从宁波机场出发,抵达重庆机场(或万州机场)后再乘火车至达州,半夜两三点才到。而回来一般是乘蔬菜运输车回来,30多个小时,两个司机轮流开,他让员工们乘飞机回来,自己押车过来,一可以省费用,二来路上有事方便协调。

今年7月份中旬,员工去山区收包心菜,碍于情面,多收购了几吨蔬菜,结果上高速时被拦下,折返卸载,这一折腾,不但耽误时间,还损失了6000多元。

今年,定海区要完成1200万元的扶贫消费任务指标,而蔬菜价值有限。怎么办?官新想到达州宣汉黄牛有名,且质量好,海岛人也喜欢吃黄牛肉,而且牛肉的价值相对较高。于是,在他的积极促成下,今年11月14日上午,一车宣汉土黄牛跨越1800公里抵达舟山市肉联加工厂。

这车牛每头毛重大约350公斤,全部处理后产出约5000公斤新鲜牛肉。与市场上的菜牛和杂交牛不同,这些土黄牛都是放养的有机牛,生长期长达2至3年,由合作社人员从宣汉地区一户一户地收购而来,不仅品质好,价格也很实惠。舟山的批发价大约每公斤100元,零售价没超过每公斤120元,低于宁波的市价。这批牛肉第二天就在舟山三农农产品批发市场和各个菜篮子直供店销售,受到市民欢迎。

在与龙荫合作社的一起努力下,定海区已经完成今年的消费扶贫任务。定海区商务局副局长朱燕君说,官新不但热心,而且很负责。尽管“达菜入舟”利润少,但他不计较。官新说,自己是四川人,为老家做点事也愿意。

如今,舟山市的定海、普陀等地已与达州许多乡镇合作社签订了长年蔬菜种植订单协议,而穿梭其间的龙荫合作社作为主力运输队,为东西扶贫结对付出很多,如今共收购农副产品价值计500多万元,达州那边的农户亲切地称官新是他们的“救星”。

林上军

我有一所房子,面朝大海,春暖花开。这是诗人海子的梦想,也是大多数人对美好生活的向往。乘着海风呼吸,枕着海浪休憩,做着碧海蓝天的梦……性格活泼、灵动健谈,被人们雅称为“泥鳅”的刘秋琳,就生活在象山半岛最南端的小岛——花岙岛上。她留一座岛,守一家店,追逐大海,追逐着梦想。

刘秋琳

把梦想筑在小岛上

初见泥鳅,一身运动闲适的衣裳,留着干净清爽的短发,耳朵旁边露出青皮。泥鳅身材娇小,甫一开口,露出洁白的门牙,脸上带着热情直爽的笑容,她用略带沙哑的嗓音讲述着与美丽花岙岛的故事。

说起外号“泥鳅”,是因为自己的大名刘秋琳,用象山方言听起来很像是“蚯蚓”。她说,小时候有同学也喊她蚯蚓,她小手一挥,“蚯蚓太难听了,叫我泥鳅吧。”编号经本人认定后,便这样流传开了,后来成为她的新名字。“常有认识许久的朋友只知道我叫泥鳅,而不知道我的大名。”

开民宿前,泥鳅是一位医生,曾毕业于江西医科大学,在县中医院工作了大半年。“医院里每天面对病人,每天都有生命离去,医生的确是神圣的职业,但我的天性不适合,当时朋友的旅行社正好缺人,我就辞职去旅行社上班了。”这是她第一次接触到旅游行业,啥也不懂,什么也不会,只能边上班边学习。也就是在旅行社里,天性爱自由的她接触到了户外运动,认识了许多志同道合的朋友。

工作一年多后,泥鳅在宁波成立了一家户外俱乐部,专为团队制定户外运动,如骑行、徒步、旅行……有了经济基础后,泥鳅时刻在路上,她走遍了东南亚的每个角落,也去过不少的欧洲国家,常年难得回家见一次父母。偶然的一次,泥鳅带队来到了花岙岛上,“这里的风,这里的雨,这里的风土人情,这里的一切都特别的美。”相逢情便深,恨不相逢早。泥鳅疯狂地迷恋上了花岙,她决定把脚步停下来,回到象山,来到这个美丽的花岙岛,开一家民宿。2015年3月,泥鳅带着父母第一次上岛。2016年,她租下占地不足一亩的石头老房,经过设计改造,于次年10月对外营业,泥鳅的民宿梦也正式起飞了。在花岙,海是宽广的,风带着特有的咸腥味,浪慢慢地涌过来,轻轻地拍打着大片的滩涂。闲散晴朗的午后,呆坐在被泥鳅命名的花岙渔夫餐厅,温柔静谧的阳光透过明亮的玻璃屋顶,手持一杯热气袅袅的茶饮,发发呆,翻翻书,聊聊天,自在地度过这一下午。

“刚开始的时候,大家都说我傻,倚着城市不住,放着宁波的俱乐部不管,跑到交通闭塞的小岛来开民宿。”泥鳅说,“花岙岛位置偏远,上岛的唯一方式就是一小时一班的轮渡,交通有些不便。”初入花岙的泥鳅开始也并不顺利,定下的选址不仅遭到了岛民的质疑,认为这块“烂地”开发不出项目,而且对于她的租房申请也避而远之,认为房子租给她会亏了收入。对此泥鳅并不气馁屈服,她一遍又一遍地与岛民们讲述着自己的设想与计划。可作为岛民眼中的外地人,又加之语言上的沟通障碍,一切似乎欲止步于此。后来,在高塘岛乡政府工作人员的帮助和泥鳅的不断努力下,岛民的想法最终得以改变,使泥鳅顺利租到了房。

泥鳅天性爱自由,刚上岛的时候,基本没有朋友相信她能在岛上待过一年。岛上的杂草有小腿般高,蚊虫更是扰人烦人。受信号影响,在岛上打电话,10个电话常有9个无法接通。加上岛上人口少且基本都是老年人,缺乏娱乐活动。去年,泥鳅在离花岙渔夫一公里的海边上选址,打造了一座占地10多亩的泥鳅部落。“这是专供团队、家庭玩耍撒野的营地。”每逢节假日有家庭带着孩子来到这里,而户外出身的泥鳅和领队们也像孩子似的带着小朋友一起去海边、去泥涂撒野,捡泥螺,抓螃蟹,划海狗,拾鸭蛋,逗鸭子,玩得亦乐乎。有时还举行篝火晚会,玩累了,休息片刻,岛上的夜空繁星点点,伴随着田野间的蛙叫声。自幼摸着枪杆子长大的泥鳅,军营情怀刻入身心,部落里不仅有军营风格的游戏,还有惊险刺激的荒岛求生,给参与者们带来一个全新的生活体验。

经过租房、装修、经营、打理……大到民宿的设计风格,小到桌子上的一盆植物,都是泥鳅一点一滴、日思夜想倾力而来。泥鳅部落整体的装修并没有在原先的老房上有较大改动,仍保留老屋原汁原味、粗犷原始的风格。这前前后后,泥鳅在花岙岛投入就达700多万元。她采用股份制的方式,至今泥鳅部落共有20多位投资人,即有20多位股东。众多的投资人既减缓了泥鳅的资金压力,也为她开拓了源源不断的客源。

平日里,泥鳅常开着车风一样地去滩涂,与每一位俯身于滩涂的村民打招呼,谈论着当天的收获。不管是螺是鱼还是蟹,捕获后都被泥鳅一一收购,加上自己养的鸡鸭、种植的蔬菜,从而保证了餐厅食材的新鲜。自花岙岛开上餐厅以来,每逢过年,泥鳅都会主动邀请岛上年满70周岁的老人来吃年夜饭。平日里也会组织参加亲子活动的孩子们们上门去探望老人。她希望通过这样的方式,让这些留守在偏远海岛上的老人们得到温暖。

泥鳅的特色经营也吸引了许多回头客,她与周边村民合作开发民宿,把需要住宿的客人介绍给有住房的村民,从而带动了周边村民增收。下一步,泥鳅计划增加住宿客房,在餐厅附近打造风格统一的民宿,给游客带来有海有诗的住宿环境。

谢良宏 张瑞周

董文海 “匠心”练就“千峰翠色”

看到董文海的名片,上面的一句话给记者留下了深刻印象——“传承越窑青瓷的人”,从上世纪70年代人行到现在,历经多年的历练,董文海已成为浙江省越窑青瓷烧制技艺非遗传承人和浙江省工艺美术大师。

回首走来的历程,董文海有一点感慨,他16岁拜师学艺,开始了学习陶艺的生涯,从车间工人开始,踏踏实实干活,一步一步做到了当时的国营大厂——上虞陶瓷厂的副厂长,负责陶瓷厂新产品的开发。董文海说,担任技术方面的负责人,让他对整个陶瓷生产的原料、工艺和流程都渐渐熟悉,为他此后恢复越窑青瓷的创作和生产打下了坚实的基础。

本世纪初,上虞陶瓷厂改制,董文海离开了工作多年的岗位,与人合股创建了上虞越窑陶瓷业有限公司,开始全面探索恢复越窑青瓷。多年的积累此时发挥作用,公司生产的越窑产品开始受到关注,生产的越窑青瓷文具也在重要场合得到应用。

2010年,董文海独自创立了东山越窑青瓷坊,潜心钻研越窑青瓷“千峰翠色”的复原。东山越窑青瓷坊位于青瓷发源地的绍兴市上虞区上浦镇,在越窑青瓷的“故乡”,董文海认真钻研当地各种磁土的特性,从原料提炼、釉料配方、作品设计、拉坯造型到窑炉烧制都细心琢磨。经历了数次的试验,终于将越窑“千峰翠色”的特色复原到创作的产品上。董文海

形象地比喻,创作一个好的越窑作品就好像烧一道好菜,首先要从挑选原料上把好关,辅料也要精心挑选,在炒(烧)的过程中要把握好火候调好味,才能烧出好菜。

多年来,董文海创作的越窑青瓷精品多次获得工艺美术精品博览会的金奖和银奖,创作的越窑青瓷作品也得到了行业内专家和业内人士的好评。去年开始,董文海又投入精力创新开发了一款名为“东山红”的系列新产品,“东山红”系列产品全部采用当地原材料,不添加任何添加剂,“亚光”的釉彩让“东山红”显得十分大气。记者在现场观察,“东山红”的作品在不同的光线下有不同的色彩变化,十分神奇。

年过六旬的董文海最为欣慰的是,自己的事业已经有了接班人——儿子董晖。从2009年董晖从西安回到上虞开始,十年时间,他已经迅速成长。今年,董晖获得了绍兴市工艺美术大师的称号。

2012年,当时的中央电视台《远方的家》节目报



道了董文海的越窑青瓷传承经历,在海内外引起了很大的反响,很多朋友都打电话来祝贺他取得的成绩。从那时开始,新华社和省级媒体纷纷报道了他的传承经历。董文海表示,他虽然取得了一些成绩,但还会继续努力,力争把越窑青瓷的“千峰翠色”更好地展现在人们眼前。

图为董文海在介绍越窑青瓷创作历程。

本报记者 锡小平 文/摄

金荷芳 警窗玫瑰 铿锵绽放

从警30年来,金荷芳不改初心,始终坚守在三门县公安局窗口管理工作岗位上。“身在其位,便负有岗位职责。服务群众不能满足于日常工作,要敢于攻克‘难点’、清除‘堵点’,解决共性问题。”她是这么说的,也是如此做的。

接待群众、查询信息、答复来电等,是公安窗口工作人员的常态。在这日复一日繁琐的工作中,金荷芳带领整个团队,坚持接待“零距离”、受理“零推诿”、工作“零差错”、办事“零积压”,成为户籍管理的“业务专家”、警务工作的“资深教官”、团队合作的“定海神针”。

潜心钻研业务成“专家”

30年来,扎根公安窗口一线,让金荷芳成为远近闻名的户籍业务专家。说起她,不管是窗口的同事,还是辖区的群众,都忍不住竖起大拇指,亲切地称她一声“金姐”。同事遇到户籍方面的问题,第一时间想到的就是给“金姐”打电话。金荷芳还经常受邀参加省、市户籍有关政策专家研讨会,为户籍改革工作出谋划策。

解决“疑难杂症”至关重要,但在金荷芳看来,为规范各类户籍业务制订切实可行的“操作攻略”尤为关键。

农户申请宅基地,以公安的分户为单位,而公安的分户又以房产产权为准,申请宅基地和分户工作进入了“死胡同”,群众反响极为强烈。早在2015年,金荷芳一方面向上级部门请示,一方面带领团队深入调研,刻苦钻研,几易其稿,最终出台了《非农业户口几种特殊情形分户、立户的办理规定》《三门县农村分户、分户暂行规定(试行)》等管理规定,突破了难题,使全县10万多名群众受惠,台州兄弟县(市、区)也以此作为办理的参考样本。

户籍业务看似简单,其实十分繁琐,稍有不慎就易出差错,影响的是公安形象,损害的是群众利益。金荷芳将近年来公安户籍窗口工作人员经常出错的事例进行整编,出台了《三门县公安局户籍业务疑难问题汇编》《户籍业务工作人员指导手册》等。“有了规范文件指导,我们就能对户籍政策‘一答准’,所需

材料‘一口清’,以‘零差错’标准对待每一次户籍服务。”事实证明,金荷芳的努力没有白费,窗口办事效率提升了,群众也更满意了。

为让群众办事“时间更短”“体验更好”,自2008年起,金荷芳便开始注重公安窗口的规范,并率先在县行政审批服务中心推行窗口标准化建设。2017年,金荷芳以“最多跑一次”改革为契机,着力在提升窗口工作人员素质、优化窗口服务体验上下功夫,全力推进户籍窗口标准化建设,让群众办事只进一扇门、取一个号、跑一个窗的便民服务成了台州市的样板。

2017年7月,金荷芳分别在台州市公安机关“最多跑一次”改革现场会和户籍窗口标准化建设现场会上作经验介绍,三门的户籍窗口始终是全市的样板窗口。

开拓创新增效多“新招”

“只有不断创新,才能真正提升服务。”这句话总被金荷芳挂在嘴边,也被窗口团队工作人员记在心头。他们总会定期“碰头”,第一时间汇总群众意见,商量可行性强的点子。

针对长年在外工作、生活的三门籍群众办事的不便,金荷芳带领团队依托微信、钉钉、政务服务网等平台开拓创新。2017年6月,金荷芳率先在台州市开启了“互联网+户籍”,主动向群众推送所有户籍事项网上预约、网上办理、网上审批、网上查询等服务新模式。

后来,金荷芳推出的“边境通行证”“临时身份证”“户口本”网上申领,不仅创下省市先河,在全国也走在前列。仅一年时间,“边境通行证”网上申领402件,网上申请率高达97.8%,证件办好以后,用政府免费快递寄至边境,群众不用跑一步路、不用花一分钱就可拿到证件。一年为群众节约各类费用上百万元,真正实现了“让数据多跑腿、让民警少跑腿、让群众不跑腿”的目标。

2018年4月,公安窗口一天时间为200多名退伍老兵完成快速建档……这样高的效率,正是得益于金荷芳的又一创新——率先在台州市推行“档案数

字化管理”,使建档所需时间从30分钟缩短至2分钟。同时,所有户籍窗口在台州市率先开通政府专线,大数据得到共享,一证通办、刷脸办、自助办、代理办等在窗口落地生根。最近3年,三门户籍办理群众回访满意率达99%以上,位列同行前茅。

心扑情驻窗口暖民心

“户籍工作就是服务百姓,不用心,就做不好。”从踏上户籍岗位开始,金荷芳一直怀着这样的初心,日复一日地用耐心和微笑,把主动服务化为工作习惯,让老百姓高兴而来满意而归。

2014年,金荷芳在公安窗口日常管理工作中,发现全县“黑户”比较突出,这关系到百姓大事。她没有丝毫懈怠,立即着手清理“黑户”的专项行动,全县解决“黑户”100多人。2017年,全国开展解决“黑户”人员落户专项行动,她又与民政、卫计等部门多次协商,帮助30多户家庭解决了10多万元的鉴定费难题,“黑户”全部清除,金荷芳此举也暖了群众的心,得到省市领导的高度肯定。

30年工作路上,这样的例子比比皆是:遇到年迈老人办事,她会提醒同事特别关照;遇到手续不全的群众,她会耐心告知;遇到时间紧、情况急的事件,她会加班加点处理……前来办事的群众,总能感受到金荷芳的亲切和温暖。

即使遇到态度急躁的群众,金荷芳也总是微笑依旧。“群众心急,他们只想快点解决问题,我们要设身处地、换位思考,才能更好地被群众理解。”

推行移动支付、照片满意拍、免费快递等特色服务,实行弹性工作制、周末无休日等一项项便民举措,在这个充满爱的公安窗口天天进行着……

多年来,三门公安窗口在金荷芳的带领下,先后被评为省“三八”红旗集体、省工人先锋号、省人口服务窗口群众满意单位、省“敬老文明号”、全国巾帼文明岗、全国老年维权示范岗;她本人也被评为省“百名岗位建功标兵”,连续15年被评为优秀窗口主任。

朱曙光 鲍雯霞 李贝妮