

引金融活水 促新区发展

钱塘新区召开政银企党建联盟启动仪式



改革为引领,持续加大创新力度,努力做到审批速度最快、办事服务最好、政府效率最高;希望党建联盟能够充分发挥平台作用,推动政府、金融机构、企业之间实现信息互通,优势互补、合作共赢,为新区高质量发展增强动力。

会上,工商银行浙江省分行副行长阮云波、农业银行浙江省分行副行长李智馨、深圳证券交易所杭州中心主任李放瑜、奥泰生物技术股份有限公司董事长兼总经理高飞上台发言,并表示他们对新区的高质量发展充满信心。

启动仪式上还以视频的形式发布了党建联盟的十大举措(制定一套工作运行机制,搭建一个银企对接平台,组建一支“金融菁英”团队,组织一系列互学互看活动,促成一批银企党建共建,开展一系列银企互访活动,开展一系列金融业务培训,推出一系列银企金融产品,组织一系列金融公益活动,营造一种清正廉洁氛围),专门下发了《杭州钱塘新区政银企党建联盟实施意见》,确保党建联盟做实做深做细,切实把党建工作转化为实实在在支持新区高质量发展的强大内生动力。

集中签约活动后,钱塘新区特别发布了十大金融产品(担保类、科技类、快贷类、创业类、订单类、税银类、人才类、智造类、券商类)。十大产品共约150个品种,旨在解决中小微企业“六难一贵”问题,更加精准地服务企业和个人,打造钱塘新区良好的金融环境。

为了方便企业进一步了解和办理相关业务,钱塘新区财政金融局还专门编印了汇集各类金融产品的办事指南,供企业随时查阅。

当天,“政府搭台,银企唱戏”的热闹场面集中呈现,为有效落实银企对接机制,新区专场组织了金融、企业现场咨询洽谈活动,共有35家金融机构(银行、担保、证券、保险)参加,形成了各类金融产品组成的“金融超市”。

本报记者 赵琦 通讯员 吴舒敏

携程发布业内首份《短途运输旅客服务白皮书》

近期,携程发布了《携程集团短途运输旅客服务白皮书》(以下简称“《白皮书》”),对通用航空领域短途运输业务的市场运营及旅客服务进行了系统梳理,这也是行业人士首次对短途运输市场进行全面的分析。

据《白皮书》介绍,当前,中国通用航空领域短途运输业务发展迅速,“携程作为最早尝试通用航空业务的OTA企业,线上在售的短途运输航线累计达94条”。

此外,《白皮书》在分析通航旅客服务时指出:一方面,耗时短、价格便宜是大多数受访者选择通航航班的主要原因,其中四成旅客会二次乘坐;另一方面,保障能力提升、完善通航机场地面交通设施,成为促进行业健康发展的重要环节。

近年来,中国短途航空运输业务迎来爆发期,携程已率先完成赛道的“卡位”。《白皮书》称,2017年12月,携程机票事业部发起短途运输项目。当月25日,就有一位山东旅客点下了龙浩通航的“博乐-克拉玛依”预订按钮,这是短途运输航线第一次收到预订信息。这位山东旅客的航班于当月26日顺利起飞,并到达目的地。

最新数据显示,携程共有94条短途运输航线在网络销售,上百个城市通航点的互动联动,总计为4万多人提供预订保障。

一个通航机场的投入使用,背后衍生的通航点数量可达30倍之多。比如,乌拉特中旗机场通过与呼和浩特市的联通,利用省会机场丰富的航线网络,实现了“一转多”的出行模式。

OTA入场,让旅客购票更便捷。《白皮书》称,携程可筛选出最优的出行方案,实现一键预订或一键直达。基于此,短途航空运输作为大交通出行中的一个重要环节,应承担起解决偏远地区交通不便、地面交通落后、地形复杂等居民出行难题的责任。

《白皮书》引述携程的调研介绍,约有65%的旅客为通航机场所在地居民。同时,以短途运输航线作为第一段航程的旅客数量,远大于以短途运输作为后段航程的旅客数,从某种程度上反映出旅客“始发出行”的迫切性。

至于原因,50%的旅客认为短途运输航线耗时短是第一要素,30%的旅客认为价格便宜是第一要素。

从出行目的来看,57%旅客为公务出差商旅用户,15%旅客为探亲访友,12%旅客为旅游体验。另外,时间、价格、服务是中转联程的三大核心要素,40%的旅客将中转衔接时间作为第一要素,公务、商务出行的旅客更在乎能否到、多久到。以往跨越省份的两地间的连通,可能需要空铁结合,甚至通过多种地面交通工具才能到达目的地,而短途运输的出现解决了这类问题。

在前往机场交通工具的选择上,38%的用户会选择乘坐出租车前往通航机场,22%的用户会自己开车,19%的用户有人接送,乘坐机场大巴的人数占比仅为12%。这客观上反映出通用航空机场的公共地面交通设施还相对薄弱。对此,《白皮书》建议,可根据航线情况开通定期巴士,打消旅客出行的后顾之忧。

《白皮书》最后还建议,热门航线需要更多运力投入,进一步提升航班保障能力。通用航空机场也应因地制宜,提供较为简单便捷的乘机流程。

本报记者 赵琦 通讯员 杨展星

打通卫生健康科技成果转化“最后一公里” 又一国家级科研平台正式落地余杭

记者从12月6日举行的中国(浙江)卫生健康科技研发与转化平台落地展示暨国际交流会上获悉,中国(浙江)卫生健康科技研发与转化平台正式落地杭州余杭经济技术开发区。

中国(浙江)卫生健康科技研发与转化平台是推动浙江省“临床+研发”高端医疗平台建设的重要内容,也是浙江省卫生健康科技研发转化资源汇集、需求对接、成果转化的公共服务平台。2018年,国家卫健委批准浙江省开展中国(浙江)卫生健康科技研发与转化平台建设试点,6月启动。转化平台以线上加线下的方式服务医务工作者,线上通过电视台、网站、微信、论坛等多种途径,对重点科技研发项目进行宣传,并开展线上咨询活动;线下通过举行投融资对接会等,实现高价值成果专项对接,实现医、研、企之间的高效对接,打通临床卫生健康科技成果转化的“最后一公里”,为提升健康产业综合实力与核心竞争力提供有力支撑,为科技成果转化提供更多的机会。



作协议,共建中国(浙江)卫生健康科技研发与转化平台。双方以平台建设为依托,结合浙江省中小企业的各类产业资源,围绕药物研制、医疗器械研发等领域,在医学成果转化、医疗技术创新、临床转化应用、公共平台建设、助推产业发展等方面进行合作。形成涵盖人才、成果转化和产业化的全方位支撑服务体系,吸引国内外卫生健康有关的优质科技成果、人才团队和有关企业,打造研发与转化相结合的产业集群区。

“该平台已列入国家卫生健康科技体制改革试

点和浙江省“五个千亿”投资工程,是卫生健康领域科技体制改革试点的一项重要举措,也是为破解医院和企业发展痛点应运而生的一个新型载体。”余杭经济技术开发区有关负责人说,希望通过平台能够把更多的生物医药创新创业力量引入到开发区,加速区域产业集聚。

依托中国(浙江)卫生健康科技研发与转化平台,余杭经济技术开发区将以“服务企业”为抓手,着力帮助辖区生物医药企业解决发展难题,推动余杭经济技术开发区成为全省生物医药产业高质量发展引领高地,打造长三角生物医药产业创新研发转化的重要基地和全国生物医药产业人才生态最优区。

据悉,平台目前聚集了700余家医疗卫生机构、高等院校和科研院所,拥有各类临床专家5000余人,学科团队1500余个。平台运行一年多来,通过政策保障、资源汇聚、现场对接等措施,已促进项目转化60多个,金额4000余万元,转化项目估值超过15亿元。

本报记者 徐军 林洁 通讯员 许峰

猎聘2019非凡雇主全国巡演走进杭州

12月6日,2019“非凡雇主”全国巡演杭州站举行,Universum亚太区副总裁William、猎聘才测全国运营总监王世强、韬玮咨询董事长李文波、猎聘品牌营销中心总经理兼猎新传媒CEO把冉出席活动并作了精彩演讲。

猎聘杭州分公司总经理郑建东在会上说:“猎聘‘非凡雇主’旨在发现那些致力于为员工实现价值、创造未来,对社会具有启发意义的雇主,自2015年启动以来持续得到社会各界的关注与好评。举办‘非凡雇主’全国巡演,猎聘致力于分享不同领域嘉宾的精彩观点,为优秀雇主企业提供发声平台,启发参与嘉宾更进一步做好人力资源工作。”

William认为,雇主品牌作为聘用人才的有效工具已经被企业广泛应用,并且中国企业对雇主品牌的重视程度高于全球平均水平。雇主品牌的预算往往会受到招聘预算的限制,但现在越来越多的企业在雇主品牌方面有了独立的预算和长期

的计划,能更好地建设和传播雇主品牌。

王世强表示,雇主品牌的价值在于对外提升雇主形象,对内提升内部员工敬业度,企业在建设传播雇主品牌时不仅要关注市场的评价和反馈,还要关注内部员工的声音。调研本届“非凡雇主”Top100发现,85%的员工表现出高水平的敬业程度,另外有12%的员工基本敬业,能够转变为非常敬业员工。

王世强还提到,在对本届“非凡雇主”Top100的员工敬业度调研中发现,管理层的敬业度水平明显高于基层员工,随着职级上升,跳槽倾向呈下降趋势,高管层具备较高的共同成长和建言献策感知。管理层与企业的粘性较高,他们有平台建言献策,也更容易获得企业的关注和发展关怀。

企业敏捷转型的四大杠杆支点是敏捷组织、人才进化、激励升级、创新变革。此外,敏捷组织运作机制有三个核心要素和四大基石。李文波

说:“三大核心要素为:人才至上、网络组织、市场化机制;四大基石为:业务团队、共享平台、战略伙伴、连接协调机制。”

把冉表示,在对不同代际职场人的调研中发现,90后最希望领导具备的特征是“可以教我做事情的方法”,此外“能够和我平等交流”“工作能力比我强”也在90后心中占据了较高比重;86.75%的职场人表示能接受比自己更年轻、资历更浅但确实有一定能力的人成为自己的领导,原因主要是“思维活跃,灵活应变能力强”“注重团队合作,与员工保持平等友好关系”“敢于创新”。

据了解,猎聘“非凡雇主”诞生于2015年,由猎聘主办,北京大学市场与媒介研究中心全程指导和完成调查研究。猎聘“非凡雇主”颠覆了传统雇主评选以企业出身、名气、规模和历史等为主要考评指标的评选模式,倡导“Work Different(因不同,而非凡)”的核心理念。

本报记者 孙常云

浙江开展科企金融政策和风险教育宣讲

在浙江银保监局、浙江省科技厅和杭州高新技术产业开发区管委会共同指导下,由浙江省银行业协会、浙江省保险行业协会主办的科技企业金融政策和风险教育宣讲活动近期在杭州市滨江区海创基地举行。

此次宣讲活动的主题为“金融赋能,助力创新”,分为论坛活动和金融展区活动两大部分,既是由浙江省银行业协会、浙江省保险行业协会直接组织的规模最大的面向企业家的宣讲活动,也是一场金融机构进企业园区送服务的具体活动。有80家银行业机构、9家保险业机构及全省近500家企业,共计700多位金融机构和企业负责人参加了论坛活动。

在论坛上,浙江银保监局党委书记、局长包祖明,浙江省科技厅二级巡视员、省外国专家局局长房勇,滨江区委副书记、高新区管委会主任李志龙参加论坛并致辞。

包祖明分享了关于科技金融稳健发展更好支持实体经济的看法。包祖明认为,推动科技金融发展,信息透明、政策透明是关键前提,同时要充分尊重市场规律。金融机构要主动承担起支持和服务科技企业的责任,根据企业所处初创期、成长期、成

熟期等不同阶段,分别细化设计差异化、全方位的金融解决方案,发挥资源整合作用。要加大创新金融产品支持力度。信贷方面,要积极探索金融机构多样化贷款模式,包括股债联动、知识产权质押融资、应收账款质押融资等新型信贷产品。保险方面,加快完善科技保险体系,运用保险机制支持科技型企业的发展。在股权融资方面,充分运用金融机构所在集团的平台优势,整合创业投资、风险投资资源,拓展科技型企业的直接融资。通过推动科技金融发展,提升全省高新技术产业发展质量,并以高新技术改造提升传统产业。

省科技厅相关负责人介绍了总规模达20亿元的浙江省创新引领基金,重点投资对经济社会发展具有明显带动作用的重大创新项目和创新型企业,科创板重点培育企业,以及种子期、初创期、成长期等创业早期的科技型中小微企业和高新技术企业。高新区管委会发布了关于支持科技型企业的政策。

浙江中控太阳能技术有限公司、杭州致成电子科技有限公司、杭州鲁尔新材料科技有限公司,工商银行浙江省分行、江苏银行杭州分行,以及浙江银杏谷投资有限公司等6家单位代表,在沙龙对话

环节中从不同的角度探讨金融支持高新技术企业过程中的痛点难点,以及解决措施。

当天,农业银行浙江省分行、民生银行杭州分行、杭州银行以及太平科技保险公司、人保财险浙江省分公司等同时组织4个分论坛活动,与众多企业一起交流分享科技金融方面的创新产品与服务。

在论坛活动之外,还专场设置银行保险宣传展,由48家银行、保险机构组织展位,现场接受企业政策咨询,开展银企对接活动。

近年来,浙江银保监局持续引导推动辖内银行保险机构服务和支撑科技企业高质量发展。截至2019年三季度末,辖内(不含宁波)银行业共服务科技企业3.5万户,贷款余额5482亿元。上半年科技类保险签约5319件,提供风险保障金额2576.5亿元,赔付1512.7万元。科技金融供给明显提升的同时,专业化经营与服务取得积极成效,辖内服务科技金融专业队伍力量不断壮大,三季度末已设立科技支行44家,科技特色支行62家,科技金融从业人数7858人;各银行保险机构积极对接财政、科技等部门,探索银行、保险、担保、投资多方合作机制和投贷、投保、投贷保等联动服务模式。

羊朗

工行嘉兴海盐支行“智慧物业”破题城市小区治理难题

近日,在海盐县武原街道社管服务中心见证下,工行海盐支行、南塘琴园业委会、嘉兴伟诚物业管理有限公司海盐分公司、嘉兴公诚物业服务评估管理有限公司、蒋家桥社区负责人在蒋家桥社区会议室里分别签署了《物业服务质量银行监管三方协议》《测评技术服务合同》。南塘琴园成为武原街道推进住宅小区物业服务质量监督的首个试点小区。

针对目前住宅小区管理普遍存在物业服务监管缺失、业委会履职难、业主自治意识不够,以及三方缺乏信任基础等问题,武原街道社管服务中心等多方机构通过前期调研,制订了《武原街道住宅项目物业服务资金监管指导办法(试行)》,由试点完善并逐步推广。

事实上,工商银行ECOS智能跨界的成果显示,金融科技不仅有情怀,更有温度,不仅是“客户身边的银行”,更是“客户心中的银行”,科技化、智能化提升银行的服务能力和客户体验,让金融服务更加便捷高效,将金融服务无缝嵌入到生产生活场景,满足实体经济和人民群众对金融服务的新期待、新需求。本次按照协议约定,业主缴纳的物业服务费和小区公共经营性收入需存入银行资金监管账户。

测评机构将按照小区常态管理和非常态管理建立评估内容与标准,并根据轻重缓急(安全、卫生、规范、品质)的原则,建立各项工作的实施计划。

王佳