

投身军工电子研发 构筑国防信息堡垒 青年总师马思强的科技兴军梦



形成技术研究报告十余篇等，身先士卒带领团队填补了国内航空特种装备作战能力上的多项空白。

管理项目是一项系统工程 谋好一域以全整体

马思强所在的单位，军工电子是主责主业。“付出是个人社会价值获得的唯一途径，毕竟，想要在同领域、国际上脱颖而出，研发成果及其转化实力是硬道理。国家培养了我，我应该为国家做事。”马思强有感而发。

对于科研，迭代或许并不代表延续，更多时候却意味着“归零”甚至推翻与自我超越。在漫漫的无数个日夜，他带领课题组辗转西北、西南、华南各地开展设备调试、装机试验。在高温和严寒的极端测试环境下，他和他的团队成员进入试验环境内，一个技术指标测了又测，确保万无一失。总结得出的技术问题，反复推敲，精益求精，力求妥善解决。完成设备测试装机后，他又带领课题组前往茫茫戈壁等地开展试验试飞，倾其所能让自己研制的装备早日列装部队，以备战斗力。

航空部体系研究室是一个老、中、青三代科技工作者梯队建设较为完善的集体，既有沉稳练达富于经验的“老科技”，也有思维活跃踏实肯干的年轻“技术控”。马思强身处其“中”，除了常

于总师队伍中走动交流工作心得，还十分注重以老带新、比学赶超的团队建设，承前启后、承上启下，聚力同一个目标的达成。

为荣耀拼搏是人生旅途最美风景 珍惜使命赋予的启示

由于常年奔波于单位实验室与部队飞机测试场地，马思强一年当中回家的次数少得只有百来天，而往往返家时别人早已熄灯休息，社区居民直呼他“神秘邻居”。

生活中的马思强与我们身边的大多数80后没什么不同，有着东北小伙特有的开朗、阳光、和气，喜爱大自然、旅行、运动，酷爱历史剧，闲暇时也会收看综艺节目，开怀时纵情恣意。

因为从事科研，他也牺牲了这个年轻群体的自由无虑。然而，他说无论是耕耘在实验室享受解决问题带来的兴奋快乐，还是来到测试场地飞机起航那一刻感受到的使命责任，都是命中注定的使命，以及他的荣耀所赐予的珍贵的个人成长磨砺、为人处世历练。

望着伏案默默工作中的马思强与他的团队成员们，记者仿佛看到他的科技兴军梦的真实模样——追求卓越的严谨、筚路蓝缕的坚韧、永不止步的奋进。这样的初心，一定能伴随我国航空特种作战装备梦飞得更高、更稳、更远。

本报记者 赵琦

暑期国内三大热门海岛出炉： 涠洲岛、普陀山、鼓浪屿

进入暑期以来，国内一些主打亲子旅行的海岛游产品大受欢迎。携程船票销售数据显示，进入7月以后，国内多个人气海岛的船票销量激增，亲子船票增长尤其明显。其中，广西北海涠洲岛的亲子船票以470%的月环比销售增长高居榜首，浙江舟山普陀山和福建厦门鼓浪屿的亲子船票销量也相较上月翻番。

携程船票大数据分析显示，与以往国内海岛游客源大多局限于周边地区不同，今年暑期国内海岛游的吸引力已延伸到全国各地。

以最热门海岛涠洲岛为例，这座仅25平方公里的全国最年轻的火山岛，每年暑期都会迎来近百万的游客。除本地客源以外，今年涠洲岛也吸引了大量来自重庆、西安、广州和上海的游客。

普陀山绝大多数游客来自于上海，而今年暑期也吸引了众多来自北京、广州等非华东地区的游客，佛教文化较浓的厦门等福建南部地区，也一直是普陀山的重要客源地。

文艺青年必打卡的鼓浪屿，即便是炎热的暑期，吸引力也丝毫不减，东到上海、西到成都、南到深圳、北到北京，均是其主要游客来源地。

“客源地向全国范围辐射代表海岛游出现新的增长趋势，这意味着海岛的品牌效应正在转化为实际的旅游增长。”携程车船票事业部COO袁振涛分析称。

业内人士介绍，综合多家旅游企业数据来看，海岛游产品在未来三年的复合年均增长率将达到35%，而目前海岛游市场规模已经超过1000亿元。

从北海国际客运港码头出发至涠洲岛，游客可以在携程船票平台选择1小时10分钟的高速船或者2.5小时的慢船，不仅可以感受游船的舒适便利，还能尽情观赏北部湾海域的碧海蓝天。

乘船前往普陀山，游客可以从舟山登岛或从上海直达普陀山。如果从舟山到普陀山，可以选择普通客船或普陀之星绕岛观光游船，还可以乘坐提供专属贵宾候船厅和出发港口停车位的“随星游”；从上海直达普陀山，有南浦大桥至普陀山的车船联运，也可以选择每周一、三、五19:30发班的从上海吴淞码头直达普陀山的游船。

“按目前船票的出票情况统计，游客提前3~10天预订船票最合适。”携程船票高级产品经理贺湘情提醒，暑期海岛船票紧张，游客出行前要提前做好计划。

本报记者 徐军 通讯员 田飞

中信杭州分行与丽水市 达成战略合作

近期，丽水市政府与浙江省金融业发展促进会共同举办了“2019省级金融机构走进浙江(丽水)绿色发展综合改革试验区暨金融特色小镇丽水行”活动，旨在通过“金融赋能、问海借力”，为丽水发展注入强大动能和活力。活动期间，中信银行杭州分行与丽水市政府签订了战略合作协议。

中信银行杭州分行承诺在未来五年内，着力提升当地的金融保障能力，协调全行资源，引入境内外资金，在符合授信审批条件的前提下，通过各种表内外融资手段为丽水市政府提供各类融资500亿元以上，全力支持丽水绿色重点项目建设、绿色生态产业转型升级、数字化信息技术产业发展及中小微企业和民营企业发展，力争成为当地“有担当、有温度、有特色、有尊严”的“最佳综合金融服务企业”。

丽水市政府将把中信银行作为金融业务的主要合作银行之一，选择并统筹安排使用中信银行提供的产品和服务，积极推荐中信银行作为其重点发展领域和重点建设项目的业务合作伙伴，并在立项审批、投资计划、配套资金和担保等方面给予大力支持。

近年来，中信银行持续加大对丽水经济社会发展的支持力度。截至2019年6月末，中信银行杭州分行辖属丽水分行在当地社会提供融资总额达102亿元，全力支持棚改、交通、水利重点建设和民营企业、制造业企业、小微企业等实体经济发展。中信银行丽水分行开业8年多来，连续8年被丽水市政府评为“丽水市金融机构支持地方经济发展先进集体”。

王哲

第五届浙大校友创业大赛浙江赛区 生物经济专场路演举行

8月2日，浙江大学校友会与杭州余杭经济技术开发区管委会主办，求是资本承办的第五届浙江大学校友创业大赛浙江赛区生物经济专场路演，在余杭经开区浙江省生物医药孵化器举行。余杭经开区管委会创新创业局局长罗建强、杭州浙江大学校友会秘书长葛威、杭州浙江大学校友会副秘书长张登攀等出席活动，求是资本创始合伙人金振江、元璟资本投资副总裁刘中扬、天堂硅谷合伙人许宏、海邦洋华执行总裁及管理合伙人张丁、IDG资本投资副总裁周玄担任路演环节的评委嘉宾。

罗建强在致辞中表示，举办本次活动旨在为生物经济方面的浙大创业校友提供投融资服务平台、创业创业交流平台、创业服务平台。余杭经开区是全省生物医药高新技术产业园区，生物经济是开发区的重要产业之一，开发区期望能够吸引更多生物经济方面的人才入驻。期望通过本次路演与浙大校友建立战略合作关系，整合双方力量，共筑创业之路。

金振江进行了题为“医疗健康——历史变革下的创业维艰”的专题分享，他表示随着逐渐步入老龄化以及医疗体制的改革，中国医疗健康服务产业将持续释放市场空间，同时医疗健康产业正处于历史上变革最为剧烈的时期，在这样一个大背景下，BAT等产业巨头纷纷深度布局医疗健康产业，传统医疗健康产业创业者正在体会创业维艰。创业者需要围绕新技术、新模式、新服务进行创新，深入基层，以用户为中心，不断解决个性化医疗健康的需求。具体而言，生物技术、免疫治疗、人工智能、大数据等技术、公立医疗机构的拆分和重建、分级诊疗、医疗消费体验升级等细分领域将会迎来重大发展机遇。

专场路演环节，柯来视、比格飞序、晨视科技、远图互联、君远健康、质子科技六个项目进行了项目路演，就眼科专项服务、分子检测(诊断)仪器及试剂、AI辅助诊疗、互联网+健康医疗整体解决方案、三甲医院保险服务中心平台、移动医疗健康产品及解决方案等内容作了详细介绍。有关智能新药筛选与合成系统的赛格科技进行了极速120秒的项目展示。

据悉，本次路演活动是第五届浙江大学校友创业大赛为更好服务校友创业而举行的个性化专场路演之一。第五届浙江大学校友创业大赛于2019年4月20日正式启动，以“广覆盖、重创新、精服务”为办赛理念。

卢恩伟

衢州“融资畅通工程”润泽实体经济

今年以来，衢州把金融服务民营企业、实体经济摆到更加突出的位置，率先制定并出台《衢州市融资畅通工程实施方案》，聚焦融资总量和增量稳定增长、融资覆盖面明显扩大、制造业贷款明显增加、企业融资更为便捷、企业流动性风险得到有效控制、小微企业融资成本切实下降六大标志性指标，落实五个方面18条具体举措。

衢州市金融办以金融供给侧改革突破民营企业融资难、融资贵、融资慢的问题，在金融信用信息共享平台建设、政策性担保、转贷、银行保险融合增信、大力推动绿色保险创新等方面进行了创新性制度设计，取得了突破性改革探索的阶段性成果。

截至6月末，当地金融机构支持民营企业贷款余额为902.69亿元，同比增长10.28%，占全部企业贷款的67.07%，高于全国50%和全省55%的平均水平。小微企业贷款余额899.13亿元，同比增长7.05%，小微企业贷款户数7.6万户，较年初增加1.23万户。

“金融大脑”打通信用信息共享 银行敢贷、愿贷、能贷

结合全省“531”信用体系和国家绿色金融改革创新试验区建设，衢州市搭建了全市金融信用信息共享平台即“金融大脑”。

衢州市金融办金融发展处负责人介绍，金融信用信息共享平台覆盖企业、自然人、社会组织、事业单位和政府机构等五类主体，以信息归集和共享机制为突破口，推动衢州市公共信用信息管理综合系统与绿色金融信用系统无缝对接，破除各个领域、各个部门信用信息数据壁垒和障碍，做到平台同步兼容、数据动态更新，从根本上解决企业信息不透明、银行贷款不敢放的问题。

目前，“金融大脑”的建设方案已确定，正式进入招投标程序。

与此同时，为确保实现2019年末担保余额翻番、成本下降一半、担保倍数逐渐放大到3倍以上的目标，衢州市成立衢州市信保基金融资担保有限公司，市本级增资至2亿元，市县一体全面推行信保基金模式，不断完善政策性融资担保增信体系建设。

农行衢州分行以费用减免、“一笔一率”的定价机制、诚信企业利率优惠等方式切实降低企业融资成本，推出持续实施“民企提升贷”、全面落实“降息100BP(基点)”、创新推出“债券归位贷”、积极开办“股票质押置换贷”、设立“上市公司纾困基金”、积极推动“市场化债转股”、大力推广“小微网贷”、创新推出“小微企业年审贷”、创新“新型小微园区建设贷”、大力推广“入园企业前期贷”等支持民营企业的十项行动。

该银行通过引入“政府增信”机制并落实守信激励、与省担保集团公司、中小企业担保公司合作为小微企业提供增信担保，解决企业担保难问题；在农村信用体系建设中，则是立足农村“生产、供销、信用”三位一体为农户建档授信；在日常信用审查审批中对守信者给予信用条件、利率、额度等方面优惠。

在衢州全市落实“小微企业不良贷款容忍度放宽到不高于各项贷款不良率3个百分点”的差异化监管要求背景下，农行衢州分行积极开展小微企业帮扶，充分利用银行业协会“企业突发信贷风险救助”和“债权人联席会议”等机制，共对160户抗风险能力较弱的小微企业降低利率，涉及授信总额26.76亿元，为企业让利2000余万元，从而防范担保链风险传导。

今年6月，农行衢州分行在当地金融办、银保监会和人民银行“三服务”活动中获知龙游县重点招商引资企业有信贷需求后，银行负责人带队多次前往企业实地调查生产、市场情况，以及集团整体经营情况等，制定“一企一策”解决措施，通过上级行专业部门的沟通协助，仅一周就完成整体审批流程，并在龙游县不动产中心等配合下，加班加点完成该笔贷款的发放工作。

“一揽子”方案集合转贷续贷 提升民企金融“获得指数”

为降低民营企业融资成本，衢州市通过加大政府转贷资金与各商业银行无还本转贷工作的有效衔接，为企业提供政策性转贷与金融机构无缝续贷的“一揽子”解决方案，并增强企业还贷便利性。

6月末，衢州已有30家机构制定还款方式创新工作计划，比年初增加8家；实际开展业务的机构28家，还款方式创新机构覆盖面达93.33%，累计发放还款方式创新贷款113.12亿元，同比增长27.02%，为企业节约转贷成本9697万元。

具体来说，当地整合了市域政府转贷资金组建转贷基金，扩大政府转贷资金规模，市本级不低于2亿元，各县(市、区)不低于1亿元。同时建立银企续贷沟通机制，银行至少提前1个月与贷款到期企业协商续贷转贷事宜，增强企业资金周转的稳定预期。

在银行服务企业融资方面，衢州市金融办要求1000万元授信额度以下符合条件的小微企业实现“零门槛”应转尽转，1000万元以上还款提前与企业沟通到位，为企业科学安排还款来源、还款方式提供便利。

为加快还款方式创新，当地明确“产品与服务清单、客户清单、工作任务清单”三张清单，梳理出32个无还本续贷产品，同时建立专项统计监测机制和专项督导评价机制，定期对还款方式创新“两扩两降”完成情况进行通报，并将完成情况纳入市政府对各银行业金融机构的年度考核指标。

针对以往小微企业转贷过程中民间拆借还贷、银行放贷期限错配等带来的企业融资成本抬升问题，工行衢州分行“不破法规破常规”，制定《衢州分行小微贷款到期续贷管理实施细则》，自今年3月起试点推出小微企业“无本续贷”业务。

根据细则，小微企业在工行衢州分行续贷时，可在原贷款到期前，通过发放新贷款，定向用于归还原贷款的服务；无需自筹还本资金，仅需准备归还原贷款利息资金即可，不涉及除贷款利息外支付任何费用，从而低成本满足小微企业

正常生产经营中资金的连续使用需求。

工行衢州分公司部总经理周刚树介绍，银行在准入标准制定过程中明确对于生产经营正常、信用记录良好、融资额3000万元以内的小微企业(包括原先已在工行办理贷款和准备在工行办理贷款的客户)均可提供“无本续贷”服务，且支持纯信用方式的续贷业务，以此最大程度地实现政策惠及面。而在执行标准上，银行逐月梳理次月到期小微企业贷款清单，并提前50个工作日将清单下发至支行客户经理，并要求客户经理在贷款到期日前30日内(或电话)向客户主动了解经营情况和融资需求，搜集相关资料、发起业务流程，确保贷款到期前一一周完成贷款审批。

试点开办以来，107笔“无本续贷”累计落地78户小微企业，涉及贷款金额4.1亿元，为企业节省转贷成本近百万元，后续将在衢州全市推开，有望惠及小微企业近千家，涉及融资40余亿元，为企业节约转贷成本1200余万元。

释放企业高质量发展活力 银保共筑风控阀门

为实现企业安全生产和环境友好，助推高质量发展，目前，衢州于全省首创“前端释流+后端解忧”企业保险机制，切实减轻企业负担，降低企业安全生产事故风险，直接为企业减轻负担和排除后顾之忧。

据了解，针对企业流动资金紧张的问题，衢州出台了《衢州市级运用保险机制推行企业电费月结的实施办法(试行)》，引入保险机制降低供电公司电费回收风险，取消企业电费每月2-3次结算方式，改为每月一结，从而减轻企业资金负担。目前衢州市级共有2000余家企业符合参与条件，按照2018年度共缴纳电费近20亿元计算，初步预测实行电费月结后每年可释放企业沉淀资金约10亿元。

开辟绿色金融服务“新领域”过程中，衢州积极探索开展住建、交通、水利等政府公建项目保证金置换工作，推行建设工程绿色综合保险，降低建筑企业招投标、履约等保证金成本，对工程项目从施工到竣工进行全过程风险管理。

安全生产和环境污染防治综合责任险提质扩面，从原来的危化一个行业扩大到全市的危化、矿山、金属冶炼、电镀、木制品加工、造纸、环境治理业等七大行业。

此外，在创新业务为企业融资降成本、提效率、除风险方面，衢州金融机构各出奇招。招商银行衢州分行运用金融科技，通过“融资+融智”的综合服务方式，向企业提供集票据托管、票据承兑、票据质押、票据池融资、在线贴现、分析报表、权属变更、综合查询等一站式功能为一体的“票据大管家”，81家企业受益，其中的47家获得18.87亿在线贴现融资，32家得到22.2亿票据池授信支持，22家得到累计7.78亿票据池承兑。

本报记者 赵琦 徐军 通讯员 姜如翔 黄勤雯