

既能融资, 又能融物

稠州金租多形式支持实体企业技改

精准服务企业 加强风险管理 嘉兴银行举办中美贸易专题讲座

为及时掌握中美贸易摩擦最新动态, 强化风险管控意识, 提升应对能力, 7月23日, 嘉兴银行举办中美贸易摩擦及应对措施专题讲座, 来自总行各部门、各经营机构的主要负责人、团队长、风险总监及业务骨干等82人参加了本次讲座学习。

本次讲座由嘉兴市商务局副局长许兵主讲, 他首先介绍了嘉兴外贸的基本概况, 并回顾了中美贸易摩擦的进展, 分析了中美贸易对嘉兴的影响, 对中美贸易摩擦产生影响较大的行业及区域进行了深度解析, 并引导大家正确看待中美贸易摩擦, 积极应对摩擦带来的不利影响。许兵富有思想深度的剖析深化了大家对中美贸易摩擦的理解, 还拓宽了大家的视野, 为嘉兴银行下一阶段业务拓展指明了方向。

嘉兴银行党委书记、董事长夏林生主持讲座。他分析了发生中美贸易摩擦的缘由及现状, 指出通过对中美贸易摩擦相关知识进行深入学习并理性分析, 可以帮助嘉兴银行员工正确看待由于中美贸易摩擦产生的影响, 对相关行业所面临的风险进行科学判断, 有效提升风险防范意识。

商业银行从本质上讲是经营风险的特殊企业, 目前国内外经济形势异常复杂, 能够对风险进行科学研判、积极应对, 化风险为收益, 这对于商业银行最为重要。作为地方商业银行, 嘉兴银行有特殊的使命担当, 只有不断提升危机意识, 准确识别各类风险, 解读企业所面临的困难, 全面加强风险防控管理, 做到“一户一策”地精准化服务, 才能携手嘉兴市民营企业在市场变革中共同成长、行稳致远, 助推嘉兴市经济高质量发展。

本报记者 徐军

湖州银行成为 境内第三家赤道银行

继兴业银行、江苏银行之后, 近日, 浙江湖州银行正式宣布采纳赤道原则, 成为境内第三家赤道银行。

湖州银行前身为湖州市商业银行, 自成立以来始终坚持“服务地方经济、服务小微企业、服务城乡居民”的市场定位, 各项业务稳步发展。截至2019年6月末, 资产总额638.41亿元, 较年初增幅22.93%; 各项存款余额514.96亿元, 较年初增幅19.01%; 各项贷款余额311.9亿元, 较年初增幅11.94%, 呈现了高质量赶超发展的良好态势。

近年来, 湖州银行大力深化绿色金融改革, 各项建设保持了行业引领, 作为整体绿色金融战略的一部分, 湖州银行在2017年底开始研究探讨采纳赤道原则, 并在相关机构的支持下, 完成了行内环境社会风险管理体系的诊断, 打造了一整套赤道原则相关的制度建设、职能设定。借着打造绿色金融IT系统以及环境大数据应用的契机, 湖州银行将赤道原则相关的管理流程嵌入到IT系统内, 并将环境社会风险分类扩展到整体贷款组合, 外部环境风险数据与现有贷款客户做到实时有效的风险预警与追踪。

该行党委书记、董事长吴继平表示, 宣布采纳赤道原则是湖州银行对发展绿色金融的坚定信心, 更是对全社会作出的庄严承诺。今后, 湖州银行将以“赤道原则”为准绳, 聚焦绿色金融制度建设、绿色金融业务创新、绿色金融人才引育, 持续探索小型绿色银行发展的路径, 加快形成中小银行绿色金融发展经验和模板, 向着“打造国内外一流的绿色金融标杆行”的目标奋勇前行。

赤道原则是由世界主要金融机构根据国际金融公司的环境和社会政策和指南制定的, 旨在用于确定、评估和管理项目融资过程中所涉及环境和社会风险的一套自愿性原则。

本报记者 徐军

醴陵红色官窑 全国巡回展·杭州开展

7月26日, 由中国陶瓷工业协会、浙江省陶瓷行业协会、湖南省陶瓷行业协会、醴陵市委市政府共同主办, 湖南省女陶家协承办, 浙江省现代陶瓷艺术博物馆协办的“2019‘中国陶瓷谷·五彩新醴陵’新中国成立70周年醴陵红色官窑全国巡回展·杭州展”在浙江省现代陶瓷艺术馆开展。此次展览汇集了黄小玲等10余位国家级陶瓷艺术大师和20余位省级陶瓷艺术大师的100余件陶瓷艺术精品, 集中展示了醴陵老中青新四代陶瓷人的代表力作。据悉, 这是醴陵陶瓷首次在浙江展出。

“今年是新中国成立七十周年, 作为‘中国三大瓷都’之一的瓷城醴陵主办此次全国巡回展活动, 旨在通过不同时代的艺术佳作, 来反映釉下五彩瓷技术的创新、工艺手法的突破以及风格的多样性。”黄小玲在开幕式上表示, 能在美丽的西子湖畔杭州举行这样一次大规模的当代釉下五彩瓷的主题展览, 作为一名陶瓷艺术的从业者, 心情格外激动。

据了解, 黄小玲是湖南省陶瓷行业协会常务副会长、中国陶瓷艺术大师。1986年, 黄小玲从陶瓷美术专业毕业后, 从一个小瓷厂选拔进湖南陶瓷研究所, 师承陈扬龙、邓文科等中国工艺美术大师, 长期以来潜心于釉下五彩陶瓷艺术的研究, 博采众长, 融会贯通, 大胆突破, 另立风格。其作品清新秀丽、恬淡雅致, 独具灵秀, 极富个性。她运用传统艺术、注入时尚元素、创新陶瓷艺术设计烧制的《虞美人》瓶、《牡丹》瓶、《紫藤花》瓶、《绣球花》瓶等20余件作品先后参加海内外外的各种展览评比, 屡获金奖、银奖、创意奖等殊荣, 其《满园春色》等30余件作品先后被海内外有关专家或博物馆收藏。

“醴陵陶瓷技术世界一流, 瓷质非常好。”黄小玲告诉记者, 举办这次巡回展的主要目的是希望能利用这一个平台, 让醴陵陶瓷真正走进浙江人的心里。她说, 传承和发扬醴陵陶瓷艺术, 有赖于各界的支持帮助和专家们的指点, 更在于艺术家的努力和创新, 才使醴陵釉下五彩瓷之火更加兴旺。

釉下五彩瓷是发源于中国醴陵的一种高温釉下五彩装饰艺术, 醴陵釉下五彩装饰不拘一格, 花鸟、翎毛、山水、草虫、人物走兽、图案、书法无所不包, 装饰手法也是多种多样。釉下五彩以淡雅、传神为宗旨, 72道工序循环相扣, 经1380℃的高温氧化还原烧制而成, 是醴陵独有的极致制瓷技艺, 因其制瓷过程复杂、工艺极其精密, 故被视为国之瑰宝, 被西方媒体誉为“东方陶瓷艺术的高峰”。2008年, 醴陵釉下五彩烧制技艺被列入国家级非物质文化遗产保护名录。

此次巡回展为广大浙江艺术爱好者及收藏投资者奉上了一场高雅且独具魅力的醴陵釉下五彩瓷盛宴, 展览将持续到8月5日。

本报记者 孙常云

行业技改企业引进分别给予1100万、500万、400万元授信支持, 及时解决了企业的资金需求。

业内专业人士表示, 对于承租人而言, 直接租赁具有用较少的资金提前购买设备、还款方式灵活多变等优势。假设承租人需要购买500万元的设备, 仅有自有资金100万元, 那么可以通过向金租公司融资提前购买, 金租公司与设备供应商签订购销合同, 由金租公司支付500万元给供应商, 其中100万元作为首付款由承租人支付给金租公司, 金租公司与承租人签订融资租赁授信合同400万元, 后续承租人根据融资租赁合同约定进行还款。且在还款过程中, 金租公司还会根据承租人现金流定制相应的租金还款计划, 相比银行借款还款期限及还款金额更灵活机动。

相对经营租赁而言, 直租方式租入的设备可以计入承租人的资产, 由承租人计提固定资产折旧, 增加了当期费用, 延缓纳税。承租人支付的租金, 还可取得增值税专用发票, 进项税额可用于抵扣。

本报记者 赵琦 通讯员 陆宏炯 陈敏



景书谦: 做一款印上中国人名字的创新药

大。”景书谦表示。

这是一条少有人走的路, 向科研无人区挺进, 没有现成的资料可以参照, 所有的关键技术都需要自己摸索, 成为研发团队遇到的最大难题。“用了差不多3年的时间, 我们相继攻克了GPCR抗原制备、功能性抗体筛选等世界性难题, 建立了一个可以高效筛选制备GPCR抗体候选药物的技术平台。目前这一平台已经产生出7、8个G蛋白偶联受体的药用候选抗体, 这在全球顶级药企中都是少有的。又用了近4年的时间, 将其中的两个分子, 针对三个适应症, 推进到了临床II期阶段。已有的临床前和临床数据都预示着, 这些药物有可能成为相应领域的一流产品。”

创设独特的技术平台

让景书谦及其团队更有成就感的是在GPCR技术平台的基础上延伸出的另一个平台: Bibody技术平台。

人体中, 支持生命的两个最基础的系统是代谢系统和心脑血管系统, 这两个系统中任何一个出现问题, 对人类来讲都将是致命的。因此, 生命在长期的演化过程中, 针对这两大系统中各项关键信息通路, 都逐渐演化出了各种各样的互补或替补系统。这对生命的延续当然是至关重要的, 但对制药界却带来了一些负面影响。传统意义上的单靶点、单功能药物在很多情况下很难达到理想的治疗效果。于是, 景书谦的团队考虑, 能不能对已有的针对在代谢和心脑血管系统起重要作用的GPCR靶点的候选抗体做一些分子生物学上的修饰, 使其可以同时可以作用于两个或更多的靶点, 干涉两条或更多条不同的信息通道, 从而达到更好的治疗效果, 甚至更进一步拓展原有抗体的适应症范围。

顺着这一思路, 鸿运华宁团队试着在原有的抗体分子上增加一个、两个甚至多个新的功能集团, 使其变成一个全新的Bibody、Tribody或者Quadribody分子。这些新分子可以同时靶向不同的信息传递通道, 同时它的基础结构又基本保持与原来抗体的不变。“我们发现前面的路一下子海阔天空了, 我们原来的7、8个抗体, 加上不同的生物学功能集团, 可以衍生出几十个不同的分子, 使得在分子结构的选择上, 对适应症的拓展上, 在专利上都有很多新的空间, 整个领域一下子拓展了很多, 这就是Bibody。”对这一重大突破, 景书谦至今难掩心中的兴奋。

目前, 团队研发的药物GMA301已经获得美国FDA孤儿药认定, 和现有已批准的小分子药物相比, 几乎没有副作用, 而且半衰期很长, 疗效更高。如果剂量把握的适当, 用药的节率把握适当, 有可能是全球首次把一个无药可治的、致死性的肺动脉高压变成一个可以用药物控制的慢性药物。如能达到此目标, GMA301也有望成为全球有颠覆意义的一个创新药。

本报记者 徐军 通讯员 陈静



国外近30年生物医药研发经验, 发表40余篇期刊论文(其中5篇高影响因子《Cell》论文), 申报发明专利50余项……如果按照已有的人生轨迹走下去, 这样的履历已经足以让景书谦博士获得普世价值里的成功。

然而, 这位成绩斐然的科学家选择跳出舒适区, 拥抱更大可能。

2010年, 景书谦回国创办生物制药企业鸿运华宁。9年的时间里, 每一道难题都是新的。但景书谦和团队一路死磕, “从0到1”, 自主研发出多个靶向GPCR的抗体候选药, 这在全球顶级药企中都是少有的。

支撑这一切的, 是他们心中的伟大抱负——“做一款印上中国人名字的创新药”。如今, 这一目标越来越近了。

做一款印上中国人名字的新药

1983年, 景书谦由中科院生物物理所选派, 通过CUSBEA项目赴美留学, 在国外学习工作近30年。

谈到这30年留给自己最宝贵的经验, 景书谦归纳了一句话: “它让我真正了解了什么是生物医药”。这是因为创新药开发涉及面广, 除非有数十年的全产业链经验才能摸透行业。

景书谦的学术启蒙是从全球顶尖的生物医学研究机构之一Salk研究所开始的, 这里历史上共产生11位诺贝尔奖得主, Salk研究所浓厚的科研氛围及实验室系统让景书谦颇为受益。此后, 他先后进入全球著名生物制药企业BMS和Amgen。十几年的勤恳耕耘, 他不仅参与了大量的早期新药创制工作(Drug Discovery), 还参与了20余项后期新药开发工作(Drug Development), 对生物医药研发的全产业链有了更加深入的认识。

在景书谦Amgen办公室墙上, 曾装裱着几十张1美元的钞票, 这是给专利发明者的纪念。“刚开始大家还挺重视, 都被裱起来, 但多了自己也觉得没劲, 就干脆花掉了。当时我也意识到, 无论你发多少篇文章, 获得多少专利, 实际的利益都属于国外公司。而中国医药科研人员有一个梦想, 做一款能叫上自己名字、印上中国人名字的新药。”

丰厚的收入, 一流的科研环境, 景书谦本可以选择在Amgen退休, 和家人一起享受天伦之乐, 但作为炎黄子孙, 做一款打上中国烙印创新药的情结却始终挥之不去。“我们这代人经历了很多, 也获得了很多, 该看的、该听的、该得的都有了, 但总是不想留下遗憾。”景书谦说的实在。

2010年, 他下决定回国创业, 在杭州滨江创办鸿运华宁, 寓意“鸿运济世, 华夏康宁”。

探索创新药线路图

当时很多回国创业的团队都从me too / me better改良式的创新开始, 景书谦却另辟蹊径, 定位于做创新药, 他的考虑是: “我想在有限的时间内做更加有意义的事情。”

“国内很多人不敢做创新药是被吓着了, 其实做创新药没有那么可怕。”在景书谦看来, 做创新药并不意味着就是从原始创新开始, 技术的创新同样是巨大的创新。“无论是Amgen的促红细胞生

司战略导向的实体企业人类客户和省内客户有所侧重, 适度倾斜, 尤其是针对中小微企业, 定价标准直接下调30个BP, 进一步降低小微企业融资成本, 引导业务向服务实体经济侧重。

同时, 为鼓励对小微企业开展租赁业务, 稠州金租适度放宽了对服务实体经济、民营企业等转型业务的风险容忍度, 优化小微企业项目立项、项目审批机制, 提升小微企业项目规范化运作效率优势, 促进小微企业金融服务。通过持续优化包括绩效考核在内的各项指标及其权重, 发挥绩效考核导向作用, 体现对服务实体经济的差异化激励机制, 稳步推进支持小微企业金融服务工作开展。

在稠州金租, “立足义乌、立足金华、立足浙江”的本地化展业做法得到鼓励。今年2月以来, 以金华银保监分局“大调研 大走访 大服务”为契机, 在义乌监管组的指导下, 稠州金租义乌业务部依托金融租赁行业租赁物核心要素, 重点围绕技改、纺织和印刷行业、物流行业、制造业、民生工程等领域, 走访调研小微企业和民营企业在内的实体企业, 积极探索金融租赁介入企业客户融资加融物需求。

截至目前, 稠州金租义乌业务部已达成合作的客户有4户、批量开发类客户1户, 对三个印刷



成素EPO, 还是基因泰克的生长因子, 它们都不是从头开始的原始创新。因为在这些药物上市之前, 科学上已经有了相关的研究发现, 当时就看谁能突破技术的限制大规模生产出来, Amgen和基因泰克最终成功了, 但没有人否认这两个药是创新药。”

景书谦认为, 做创新药有很多条不同的路径。对于初创公司来讲, 差异化创新, 选择科学上已相对清楚, 而技术手段为主要障碍的课题应该是一条不错的路子。因为循此路径, 创业者要解决的主要是技术问题, 这样风险可大大降低。

正是这样的远见卓识, 再结合自己近30年的行业经验, 鸿运华宁没有扎堆研发靶向免疫检查点等热门靶点的抗体, 而是坚持将针对GPCR家族的抗体开发作为公司的重心, 并且开发了相关的前沿技术, 走出了一条研发领域和研发技术均体现出差异化的研发之路。

挺进科研无人区

GPCR, 中文名称“G蛋白偶联受体”, 是人体中最大的膜蛋白家族, 团队研发的有800多个家族成员, 现阶段可成药的靶点约370个, 涉及的疾病主要包括神经系统疾病、心血管疾病、癌症、炎症等。《Nature Reviews Drug Discovery》2017年10月在线刊登的一篇文章数据显示: FDA共批准以GPCR为靶点的药物475种, 占有批准药物的34%。2011~2015年间, 基于GPCR家族蛋白靶点开发药物的销售收入总额接近1800亿美元。比较有代表性的重磅炸弹药物包括高血压药物缬沙坦(AT1R)、多发性硬化症药物芬戈莫德(S1PR)、糖尿病药物利拉鲁肽(GLP-1R)等。

“GPCR非常重要, 也相对成熟, 但它确实还有很多未知在里头, 留给我们很大的发展空间和想象空间, 所以是一个特别好的领域。它面向的又是一些特别重大的疾病, 如代谢系统、心脑血管系统和神经系统疾病等, 未来的市场潜力巨

薄”工作的积极性, 成为了撬动乡村振兴的有力支点。

作为浙江省“一村万树”的发源地和示范地, 柯城区主要利用农村的边角地、废弃地、荒山地、拆违地、庭院地“五块地”进行“见缝插绿”。仅两年多时间, 已累计种植了80余万株珍贵树种, 林木的景观效益、生态效益已经显现, 随着时间的推移, 其经济效益更是呈复利增长态势。

具体而言, 目前当地共推出两种认购模式, 其中A类以100株3年生珍贵树种小片林为1个“一村万树”绿色期权资产包, 5年为一个资产包的养护管理(含保险)和交割变现小周期, 企业仅需支付3万元费用即可认购1份资产包, 3年后可获“一村万树”每份资产包中的30株珍贵树种所有权; 5年后可获得“一村万树”每份资产包中

衢州“一村万树”绿色期权为乡村振兴“输血”

记者日前从衢州市金融办了解到, 目前, 当地已有省内外140余家企业认购“一村万树”资产包170余个, 认购资金达600多万元; 160名个人认购绿色期权资产单位1100多个, 认购资金54万余元, 实现了“活树”变“活钱”。

2016年5月, 浙江省提出未来5年新种1亿株珍贵树, 并将此列为“十三五”发展重大工程。地处钱江源头的衢州一直以来是浙江重要的生态屏障, 2017年初, 衢州市柯城区深化柯城-余杭山海协作, 率先启动“一村万树”行动, 结合“千企结千村、消灭薄弱村”专项行动, 创新推出一村万树“绿色期权”, 积极谋划建设村企结对林“消薄飞地”项目, 形成企业付费买林木未来收益, 村集体“一村万树”小周期变现增收的共享模式, 打通了“一村万树”资源、资产、资金通道, 有效提高了老百姓种植植绿和企业参与“消

本报记者 徐军 赵琦