

15位院士专家齐聚“升华云峰”为木材行业出谋划策 重新布局,去新兴市场抢先机

日前,“升华云峰创新发展专家研讨会”在莫干山家居研究院举行,由中国工程院院士曹福亮领衔的15位木材行业专家齐聚一堂,共话创新,为浙江升华云峰新材股份有限公司发展指点迷津。“升华云峰新材”董事长顾水祥、总经理赵建忠等参加了研讨会,聆听了院士专家的真知灼见。

顾水祥简要介绍了“升华云峰新材”近年来发展情况,并在客观分析企业当前生产经营状况的基础上提出了公司未来向何处发展、怎样发展的“时代命题”。

赵建忠汇报了莫干山家居研究院与院士专家工作站成立以来新产品研发项目进展情况,并且向院士专家悉心请教产品研发方向及如何创新。

院士专家在听取企业汇报,了解企业在发展中遇到的困惑与迫切需要解决的疑难问题之后,纷纷发挥他们“超级大脑”的作用,逐一为企业释疑解惑。

去年这个时候,莫干山家居研究院、院士专家工作站同时挂牌成立,标志着“升华云峰新材”的创新迈入了更加科学化的轨道。一年来,在以曹福亮为首的院士专家团队指导下,进行了大量研发工作,水性漆地板、阻燃型生态板等一系列新产品已投放市场,新型生态环保胶黏剂的研发取得重大突破。

创新不能闭门造车,还需要高人指点,才能少走弯路。曹福亮认为,企业发展战略的定位、创新的方向要与市场发展趋势和国内外大环境结合起来,要培育自己的优势,增强自身实力。经营策略的制定要与市场相吻合、与企业实际相吻合。

中国是个人口大国,地区差距较大,注定了国内市场蕴藏着巨大的发展潜力,所以首先要将国内市场做好。企业要科学定位,创新驱动,创新营销模式、创新管理模式,加强科技创新,适应新形势、新时代发展

的潮流。

曹福亮说,信息化、智能化离我们并不遥远。当下,信息化已是大势所趋,智能化也显得尤为重要,所有的创新,均与信息化、智能化紧密相连。企业要积极拥抱互联网,以信息化、智能化提升自己的核心竞争力。

建平台育人才是企业持续发展的必要条件。“升华云峰新材”要充分利用莫干山家居研究院和院士专家工作站这样良好的创新平台,将平台建设好,更要充分发挥院士专家的传帮带作用,通过一系列科研课题攻关积累属于自己的自主知识产权,培育适应未来发展的人才队伍。

他说,“升华云峰新材”经营管理层已对企业发展战略有了比较清晰的谋划,有远见、有规划、有措施。专家团队将发挥所能,为企业的科技创新献智出力,为“升华云峰新材”持续发展贡献力量。

“中国经济有很大的发展空间,木材行业未来的主要市场还是在中国。我们能给消费者带来什么样的产品?能带来什么样的健康家居产品或服务?”叶克林研究员在木材加工行业有很高的造诣,他认为全装修已成为大趋势,木材加工产品的销售渠道正在发生着巨大变化,行业洗牌在所难免,传统的销售渠道行不通了。木材加工企业创新发展迫在眉睫,要重新进行战略布局,在新兴市场上抢抓先机。

叶克林建议,“升华云峰新材”要充分发挥现有的核心优势,加强供应链管理,讲好品牌故事。许多企业一定要强调无醛,其实是“掉到沟里去了”,换个角度,从正面向消费者灌输健康环保绿色概念也是一种大智慧。“升华云峰新材”一定要充分保持环保“基因”,在已经获得国家绿色环境标志认证的绿色产品生产经营上打好“绿色牌”。

中国林科院工业研究所所长傅峰则重点强调要在业内深挖木材本质上的东西,重视企业智能化发展。对“升华云峰新材”目前重点研发的项目,他认为这是一个爆发式的切入点,可以让莫干山品牌在行业上有所突破。他也认为,“升华云峰新材”要依托莫干山家居研究院、院士专家工作站、博士后工作站等创新平台,深化人才培养机制,以此为企业发展续航蓄能。

中国林科院工业研究所副所长吕斌就“升华云峰新材”四大系列产品生产经营中遇到的问题或困惑逐一作了回应。他指出,“升华云峰新材”必须把握板材这一核心竞争力,继续在产品创新上下功夫,提升品牌附加值。地板方面要找准自己的竞争力关键点,持续发力;家居方面则必须找到新的突破口,在市场竞争中,进行差异化经营;科技是未来中国建材行业的新趋势,必须加大投入,并在前端设计上具备竞争力。

南京林业大学教授吴智慧主持了研讨会。他认为,“升华云峰新材”的板材“大头”不能丢,同时要找准下一阶段的发展方向,清醒认识自己的定位和市场趋势,深度挖掘重点项目的品牌价值,营造健康家居的品牌理念。针对如何差异化营销这一话题,他认为,“升华云峰新材”要抓住二次装修、全装修、工程装修领域的机遇让定制家居发展壮大。

期间,与会的其他专家也对莫干山板材、地板、家居、科技木四大系列产品研发和企业未来发展战略提出了自己的见解和建议,主要集中在板材的进一步突破、地板定制家居的差异化营销、科技木的做大做强、企业的创新驱动和人才队伍建设等方面。

赵新荣 张世国



浙江奥盛智能科技有限公司成立于2009年,公司科技人员“十年磨一剑”,研发生产出焊接机器人、搬运机器人和弯管机器人系列产品,焊接和搬运机器人一体机“一机两用”,为用户创造最大价值。公司产品不仅畅销国内市场,还远销到东南亚,受到用户好评。

图为公司员工在测试机器人工作状态。

本报记者 锡小平 摄

上一年百强排名不见踪影,现如今位列36强 甬岭数控成为温岭转型升级样板

温岭市日前公布的2018年度全市重点工业企业名单出现一匹黑马——浙江甬岭数控刀具有限公司。2018年,甬岭数控在全市百强企业排名中位列第36位,而上一百强名单中还没有甬岭数控的影子。

“2018年,我们甬岭数控刀具实现销售收入6100万元,比2017年的2400万元翻了一番多。”甬岭数控董事长范永廉为笔者释疑,“我们的主导产品精镗刀、快速钻定位高端数控刀具市场,利润率高。我们的主营业务收入增长率、主营业务收入利润率等指标得分较高,所以我们移位较快。”

很多读者对甬岭数控有些陌生,但一提起温岭水表厂和范永廉,那在温岭就是家喻户晓了。

1981年,范永廉辞去原温岭县汽车大修厂厂长职务,与两个朋友每人出资50元,以150元为创业资金,开始生产水表壳。靠着勤劳和智慧,到1996年,已更名为浙江甬岭供水设备有限公司的“甬岭”水表铁壳市场占有率达到了60%,该公司成为全国最大的水表铁壳生产基地。但水表壳市场占有率持续稳固没几年,范永廉却大幅度压缩水表壳产量,从高能耗铸造业转行生产水表整机,完成他办企业的第二次转型。

2011年,上市企业三川水表股份有限公司有感于“甬岭”的产品质量和外销业绩,主动上门寻求合作,以7650万元受让甬岭水表51%的股权。手持7650万元的股权出让金,范永廉不是将钱存入银行或投入房产等热门行业,而是用于产业的转型升级——创办甬岭数控,研发生产高端刀具,从普通制造转型高端数控刀具智造,开启他的第三次转型,成为该市企业转型升级的样板。

范永廉说,航空航天、汽车制造、医疗等行业的崛起,带动了刀具产业的快速发展,特别是汽车的需求旺盛,刀具行业出现了供不应求的局面。

经过多年的科研创新与完善,2013年,在全国知名刀具行家周道俊技术团队的努力下,甬岭数控终于攻克了材料热处理等多项技术难关,生产出了第一款高端精镗刀。

“镗刀是内孔加工、扩孔、仿形等加工工艺中的必备刀具,镗床、车床、铣床上也用得到。原先的镗刀用的是高速钢,刀具用一段时间后,需要修磨。修磨刀具是一项很强的技术活,修磨的好坏直接关系到生产的精准度和效率。”范永廉说,甬岭数控研发

生产的高端精镗刀,完全颠覆了传统刀具的理念,在普通的刀柄上安装上钨钢刀片,刀片旧了,换上新的即可,省去了修磨时间,效率提高了四五倍。“以前,他们用同样的进口精镗刀,每支2000多元。我们生产的同等质量的精镗刀,每支卖50元还有丰厚的利润。”

2017年,范永廉的又一举动让同行瞠目结舌。这年5月,甬岭数控在网上招标,购买100台加工中心。不管是刀具生产企业还是机床厂家,都对甬岭数控这样一家产能并不大的企业一次性购买这么多加工中心表示怀疑,纷纷上门“侦探”。到2018年8月,100台加工中心齐刷刷地在甬岭数控“上班”时,同行明白了,甬岭数控这一招,不仅扩大了产能,为占领市场提供了保证,而且做了一个无资本广告。“要用精镗刀的企业都知道甬岭数控有100台加工中心,具有年产120万支高速钻、20万套镗刀、20万支刀柄的产能,他们购买高端数控刀具,第一个想到的就是甬岭数控。现在,我们的精镗刀销量稳居全国首位。”范永廉说。

刘振清

帅康隔烟灶获“最佳设计产品奖”

近日,2019宁波国际创新设计周暨中国创新设计大会宁波峰会隆重举行,一大批优秀设计成果荣获2018和丰奖殊荣。浙江帅康电气股份有限公司的隔烟灶以创新的设计、卓越的产品性能和极致的用户体验,一举斩获“最佳设计产品奖”金奖。

由宁波市政府主办的宁波市最高规格、最大规模的工业设计和创意设计大奖赛——和丰奖,有着“宁波工业设计奥斯卡奖”之称,已成为业界颇具影响力的工业设计大赛。此次荣获金奖的帅康隔烟灶,是帅康工业设计团队匠心打造的一款能隔油烟的隔烟灶,其以“油烟不上脸”的卓越隔烟性能,受到了广大消费者的喜爱。

从1993年自主研发的中国第一台深型吸油烟机、真正“免拆洗”吸油烟机、欧式吸油烟机中国芯、20m/min大吸力吸油烟机到如今的涡轮增压压油烟机,帅康在技术升级、设计创新方面一直走在行业前列,不断打破用户痛点的同时也持续引领行业技术升级。同时,在消费升级及智能化科技发展的当下,帅康与时俱进,用新时代工匠精神打造品质厨电。帅康发明的潜吸式油烟机、能隔油烟的隔烟灶、集成灶、集成水槽洗碗机、嵌入式厨电产品、水家电等厨电产品,为消费者提供一站式厨房购物体验,让厨房装修更省心。

帅康工业设计团队在前期的市场调研中发现,中式烹饪中的油烟问题仍困扰每一户家庭,烹饪过程中,油烟会向四周扩散,对人体健康造成不可逆的伤害。帅康发明能隔烟的隔烟灶,一问便成功引领行业变革。帅康隔烟灶是集帅康多年研发力量和拥有多项专利技术的产品,无论是功能还是外观都是行业首创。帅康隔烟灶发明隔烟墙技术,在灶具周围三面立体出风形成风墙,由下到上全方位锁住油烟,而加载的双擎动力风机,气流急速稳定,风墙坚固强劲。帅康隔烟灶不仅隔油烟隔热,更能杜绝300多种油烟化学物质,隔烟浓度是普通灶具的10倍之多,能防止伤肺伤皮肤,让烹饪更健康。此外,隔烟灶120mm直径的大炉头,有效增加出火面积,燃烧更充分,烹饪更美味,拥有细致入微的多重炉头安全保护,美味一气呵成,畅享安全烹饪,让家有爱的味道。

除了本次荣获的2018和丰奖“最佳设计产品奖”金奖,帅康还荣获了2019德国IF设计大奖。

王文苗

工行浦江支行加快金融创新 促实体经济发展

近年来,中国工商银行浦江支行从小微企业实际需求出发,加快金融创新,优化金融产品,提升服务水平,促进浦江实体经济发展。

去年以来,该行为节省企业成本,推出网贷通贷款。企业通过网银自主提款、还款,随借随还,最大程度地降低企业财务成本,共支持31户企业客户贷款1.3亿元。为解决部分企业担保难的问题,还推出网上小额信用贷(结算贷),根据企业在工商银行近三年的流水确定授信额度,支持7位企业客户金额842万元;此外,为满足小微企业差异化金融服务和信贷资金需求,推出政府采购通、电票质押贷款、法人按揭净值贷款等创新产品,较好地解决了小微企业融资难问题。

为支持浦江实体经济发展,该行把信贷资源主要投向浦江重点项目建设、民营经济发展、小微企业发展,做好普惠金融业务,单户授信1000万元以下的贷款企业,享受利率优惠,让利给企业,扶持小微企业发展。除普惠金融业务以外,今年浦江工商银行还出台了授信1000万元以上3000万元以下企业的信贷掌握政策,放宽该贷款区间客户的准入要求,支持网上企业做大做强。

今年,浦江工商银行还将竭力服务好招商引资项目,紧跟浦江县委、县政府招商引资项目,早对接、早谋划,积极向上级行申请信贷资源倾斜和信贷利率优惠,制定金融服务方案,信贷融资方案等,以优质金融服务推进浦江县优质项目尽早落地。

顾循良

舟山一液氮速冻装备技术达到国际一流水平

去年以来,浙江大学舟山海洋研究中心联合德国亚琛工业大学,与舟山本地企业开展“产学研”深入合作,近日成功研制出“基于数字比例阀的低氮耗液氮深冷速冻生产线”。

该生产线各项技术指标和参数达到国际一流水平,生产线装备比肩国外同类产品品质,载入国内外已知各水产品液氮速冻加工工艺的智能专家库系统,成本低于国外同规格产品的一半,该装备技术可节省液氮量20%、提升水产品品质30%。以舟山梭子蟹为例,每年捕捞产量超过10万吨,若其中有5000吨使用该套生产线进行液氮保鲜,反季节销售每公斤增值30元,则可增值1.5亿元。该项技术成果转化后可广泛应用于梭子蟹、鲳鱼、黄鱼、虾、带鱼、鱿鱼、刀鱼等海产品保鲜,将大幅提高海产品附加值,降低舟山市水产企业成本,加快舟山水产加工业向精深化、高质量发展。

黄银凤

洋山镇渔业船员专业训练合格证遗失名册

孙国军,330922197111275513,专业训练合格证 Z07-L-143509;杨满德,33092219611225551X,专业训练合格证 Z07-081191;林国平,330922196601145516,专业训练合格证 Z07-L-143606;刘宏海,330922196901315511,专业训练合格证 Z07-L-143644;罗奇章,330922196609285511,专业训练合格证 Z07-L-143647;刘利章,330922196106035510,专业训练合格证 Z07-L-143591;付跃,330922197503015518,专业训练合格证 Z07-L-143597;林米龙,330922196503035514,专业训练合格证 Z07-081201;沈海华,330922197312295514,专业训练合格证 Z07-L-157645;唐雪康,33092219631023551X,专业训练合格证 Z07-L-143623;刘元章,330922196504265514,专业训练合格证 Z07-L-163812;朱军,33092219650822551X,专业训练合格证 Z07-L-135463;朱惠龙,330922195911125514,专业训练合格证 Z07-L-157710;杨福海,330922197212225515,专业训练合格证 Z07-L-157691;毛国平,330922197202255518,专业训练合格证 Z07-L-157689;陈列,330922197207265512,专业训练合格证 Z07-080851;钟海刚,330922196409245515,专业训练合格证 Z07-L-157657;朱洪明,330922196001275518;专业训练合格证 Z07-L-143611;陈国祥,330922196406215513,专业训练合格证 Z07-079257;孙其平,330922197610285513,专业训练合格证 Z07-L-143648;王雪军,330922197610105519,专业训练合格证 Z07-L-154305;王定华,

330922196710055535,专业训练合格证 Z07-L-143601;何海军,330922197702245519,专业训练合格证 Z07-L-160474;应志定,330922196512315518,专业训练合格证 Z07-L-154349;徐忠满,330922196404225515,专业训练合格证 Z07-L-143563;朱洪明,330922196001275518,专业训练合格证 Z07-L-143611;沈定裕,330922196306107315514,专业训练合格证 Z07-L-157681;乐伟良,330922195907165513,专业训练合格证 Z07-L-143487;陈国强,330922196909265539,专业训练合格证 Z07-L-143629;沈波,330922197502105511,专业训练合格证 Z07-081184;王月祥,33092219631108555X,专业训练合格证 Z07-L-157627;刘世极,33092219711119553X,专业训练合格证 Z07-L-143520;陈平龙,330922196706135515,专业训练合格证 Z07-081204;林燕军,330922197509245517,专业训练合格证 Z07-081220;陈平宏,33092219641109551X,专业训练合格证 Z07-L-157615;潘士国,330922196209095516,专业训练合格证 Z07-081243;毛和章,330922196406015511,专业训练合格证 Z07-079258;顾跃东,330922196306015514,专业训练合格证 Z07-081158;李平,330922197005045511,专业训练合格证 Z07-L-157630;乐阿军,330922197302175515,专业训练合格证 Z07-L-143693;杨其军,330922196811245513,专业训练合格证 Z07-L-146816;刘国章,3309221967070115516,专业训练合格证 Z07-L-143690;郑海军,

330922197112295532,专业训练合格证 Z07-L-157617;陈争,330922198412055535,专业训练合格证 Z07-081211;姚世章,330922196211265510,专业训练合格证 Z07-081142;乐央芳,330922196601215519,专业训练合格证 Z07-L-143646;邱和军,330922195911145515,专业训练合格证 Z07-080846;胡小定,330922196312095557,专业训练合格证 Z07-080896;林雪章,330922197101075518,专业训练合格证 Z07-L-143508;娄安祥,330922196311275513,专业训练合格证 Z07-013282;顾红卫,330922196610305516,专业训练合格证 Z07-081164;杨海军,330922196911215514,专业训练合格证 Z07-L-157611;唐央海,330922196705045518,专业训练合格证 Z07-L-143544;陈平海,330922196912315517,专业训练合格证 Z07-080653;杜善龙,330922196312135512,专业训练合格证 Z07-L-160462;杨海军,330922197207235532,专业训练合格证 Z07-L-143609;林伟军,330922197304045511,专业训练合格证 Z07-L-143488;李和福,330922197006045513,专业训练合格证 Z07-081203;周伟,33092219820711601X,专业训练合格证 Z07-081159;邱其军,330922197101045511,专业训练合格证 Z07-L-154332;董安平,330922196202045532,专业训练合格证 Z07-081247;刘军,33092219781224551X,普通船员330922197812245509。以上证件遗失,特此声明。

引进德国超微粉体先进技术

国家重大产业技术开发专项

国家重点新产品国家火炬项目

成套超微粉体设备

浙江丰利粉碎设备有限公司

销售热线 :0575-83105888、83185888
83100888、83183618

中文搜索:浙江丰利 http://www.zjfengli.com