

倪晟：打造药物研发产业生态旗舰

历经五年破釜沉舟式的艰难转型,在董事长兼总经理倪晟的带领下,杭州和泽医药科技有限公司(以下简称“和泽医药”)由曾经业务单一、年销售订单一两百万元的小公司迅速跃升至去年年销售订单1.5亿元的国家级高新技术企业,不仅相继完成几轮重要融资,还成为浙江省内首家通过CNAS17025能力认可的药物研发机构、浙江省研究机构第一个MAH持证产品批准上市,并荣获2017年度中国医药行业最具影响力榜单“中国医药研发公司20强”,成为杭州钱塘新区不可小觑的生物医药新生力量。

公司在国内“仿制药一致性评价”中占尽先机,又在MAH持证产品转化中引领风潮,将全球高端技术资源和成果通过自主创新的研究平台,嫁接到药物研发产业及大健康相关领域,实现中国市场的产业落地。倪晟就像一个将军——精准地捕捉医药“战场”的微妙变化,抓住机遇及时布局,使“部队”握着质量管理和项目管理两张“王牌”,在市场竞争中立于不败之地。

知识产权与文号销售的“生命线”

分析方法开发与验证、药品质量研究、稳定性研究,结晶公用筛选技术、杂质制备及分离技术、合成工艺优化与验证,多肽固相合成技术、多肽分类纯化技术、多肽药物结构解析与表征,冻干制剂技术、缓控释制剂技术、雾化液吸入制剂技术、超临界缓释微球制剂技术……倪晟的医药产业梦想并不简单满足于眼下布局一些核心业务板块。在2010年至2015年间,抵御着粗放型制药的短期利润诱惑,倪晟驾着这叶创业扁舟,一边着手研发,一边奋力获得自主知识产权与药品文号,顶着研发质量体系建设和经营模式转变所面临的运营成本上升、价格竞争力降低的“狂风骤雨”,独自穿行于医药行业的蓝海。

这将是一座旗舰:以药物研发为核心,包括立项调研、临床前研究、临床研究、生产服务、销售服务、MAH转化服务、包材相容性第三方检测服务、第三方质量服务等在内的一站式药物产业生态链。工欲善其事,必先利其器。如何打造药物研发产业化落地平台的有效路径,在倪晟看来,唯有抓好质量管理并应用于项目管控。为此,倪晟直接管理和泽医药的研发QA,以确

保研发数据的真实性和可追溯。基于ICHQ10理念,建立了覆盖药品全生命周期的质量管理体系,包括质量手册、管理规程、操作规程和记录文件四个层次的500余个质管文件,延伸检查服务、数据稽查和审计追踪数据库,从而涵盖产品立项、工艺研究、质量研究、技术转移、注册申报、商业生产和销售等全过程的动态质量管理。

针对研发团队带头人持续创新的思维“天花板”,和泽医药对同时进行的200个项目实行项目过程与内容的管控;将具有五年以上一线项目开发经验、全流程开发项目经验不少于三项的专业人士聚集于企业项目管理中职能部门,协调和泽医药的全部研发资源,管理项目开题(方案及设计)、CMC研究、临床研究、注册申报全流程研发阶段的研发报告和资料准备,定期组织项目双周讨论会和各类项目技术攻关会,与临床、注册、质量等相关部门沟通协作。

加工创造药物产业的“车间”

目前的和泽医药,已是浙江省规模最大的专业药品研发机构之一,完成过近百个品种的药品研究和注册申请,拥有近10000平方米的标准化药品研发实验室,累计投入近亿元于药品研发仪器设备,获得10余项自有临床批件、60余项服务外包临床批件、20余项新药证书、10余项授权发明专利和“十二五”重大新药创制科技重大专项、科技型中小企业技术创新基金、浙江省科技重大专项等。

如何不断突破局限求发展?倪晟选择把和泽医药建设成一个转化药物研究与应用富于创造性的“车间”,这里的原料是人才、技术和资金,订单可以是研发服务与成果转让,“车间”产品是知识产权、药品文号、技术专利,并利用知识产权、药品文号等开展自行销售产品,或者进行参股投资等全面开放的经验合作模式。

具体而言,其业务模式包括:利用研发公司的技术优势进行高端仿制药和改良型新药为重点的市场布局,提供MAH产品持证转化;提供临床前研究、包材相容性研究、第三方检测、临床期研究在内的药品研发全链条式研发服务;对接全球先进技术,实现大健康产品产业化等。

值得一提的是,和泽医药作为浙江省MAH持证

物联网+维保一体化 吉时语科技守护电梯安全

近日,杭州吉时语科技有限公司与中国人寿财产保险公司杭州分公司联合推出的一款“电梯保险+维保一体化”产品业务在杭州市余杭区禹丰家园一期项目正式落地,此产品主要为解决在用电梯日常维护、维修保养中所遇到的主要问题而设计产生,业务宗旨为市民在日常生活中遇到的乘梯安全提供一定保障,减少业主及物业单位、电梯维保单位三者之间存在的矛盾及纠纷,从而减少电梯安全事故产生。同时,该业务也为国家丰富“电梯+保险”理念开辟了新的思路。

作为一家专业研发、生产第三方监管电梯安全运行能力的科技型企业,杭州吉时语有限公司主要通过吉时语语监控平台前端设备监测,后台数据处理的模式,做到24小时不间断地对电梯运行中电梯轿厢的主要参数进行监控,并形成相应的电梯运行数据库,为政府监管部门、电梯制造厂家、电梯维保单位、物业单位、业主这五方提供各自所需的电梯数据。

数据显示,截至2018年年底,我国的电梯设备登记数量已达627.83万部,电梯保有量、年销售量居世界首位。为保障电梯安全,近年来,国家政策层面

多次鼓励电梯维保行业的发展。2018年2月9日,国务院办公厅印发《关于加强电梯质量安全工作的意见》,要求建立电梯全生命周期质量安全追溯体系,优化发展“保险+服务”新模式。同年,浙江推行电梯责任保险的实施意见中明确表示,将大力发展电梯责任保险,优化发展“保险+服务”新模式,发挥保险的事故赔偿和风险预防作用,促进电梯使用管理和维保水平提升。

中国人寿财产保险公司作为中国最大的国有保险公司之一,在业务开拓中也保持着不断创新的风格,此次同样为了响应“电梯+保险”要求,与杭州吉时语科技有限公司共同探讨,开发了本次保险业务模式。

当前,电梯相关保险产品相对普及的品种是电梯责任保险(指被保险人所拥有或管理的电梯在运行期间造成乘客的人身伤亡或财产损毁的经济赔偿责任),一般作为场所责任保险的附加内容予以拓展承保,费用方面一年保费在200元以内。

由于责任险主要保障的是乘梯人人身财产安全的保险险种,并未触及电梯安全问题产生根本原因,导致当前在用电梯保险的普及率占比仅为两成,特

促进人才交流 深化产教融合 中法(杭州)创新合作加速中心启动

日前,2019中国(杭州)中法创新发展合作大会举行,中法两国学者、创客代表、高校学子和企业代表300余人在大创小镇互学互鉴、共享交流。

此次大会由杭州大江东产业集聚区(杭州经济技术开发区)管委会主办,开发区大创小镇(国际人才创业创新园)和中法(杭州)创新合作加速中心共同承办,并得到了法国驻中国大使馆、中国驻法国大使馆、巴黎国家创新中心、巴黎南泰尔大学(巴黎第十大学)基金会、法国克莱蒙奥弗涅大学、浙江大学以及开发区内各高校的大力支持。

商务部浙江特派员李可、杭州市人才研究所副所长谢珊珊、大江东产业集聚区(杭州经济技术开发区)管委会副主任王永芳等出席活动。

活动当天,中法(杭州)创新合作加速中心启动。欧洲三院院士、国际著名分子生物物理家Eric

Westhof教授发表演讲,希望在未来其团队能够在国内企业、高校及政府之间共同支持下将项目落地杭州医药港。会上,来自巴黎十大、巴黎二大、法国克莱蒙奥弗涅大学的法方学者与浙江大学、浙江工商大学、清华柔性电子与智能技术全球研究中心的中方学者就创新发展、产教融合、人才交流和国际合作等多方面进行了研讨和交流。

中法(杭州)创新合作加速中心基于法国国家创新中心、巴黎十大、克莱蒙奥佛涅大学、Innovacome技术转移中心、法国巴斯德研究所、中法科创在线等法国优质科技创新平台,同时立足于国内的研发基地,将致力于国际智力资源引进和国际人才培养,完成技术的研发、直接转化和推广,通过建立与高校、企业、政府等之间的密切联系,协助企业共享国际资源,实现弯道超车的跨越式发展。同时中心选

大众点评发布2019“必逛榜” 全国12个城市171家商场上榜

近期,大众点评正式发布2019“必逛榜”榜单,上海市商务委员会副主任刘敏、中国连锁经营协会副会长武瑞玲、新闻晨报主编杨伟中、美团点评高级副总裁黄海以及93家获奖商场代表等,共同揭幕榜单,来自全国12个主要城市的171家商场最终榜上有名。

黄海表示:“16年来,大众点评始终坚持初心,做最真实的用户反馈,做公平公正的消费指南。大众点评‘必逛榜’是业界首次通过海量用户大数据对各城市特色商场进行评选。我们希望通过优化消费者的决策体验,帮助大家发现品质生活。”

大数据服务新一代年轻消费者

在日益同质化的市场环境下,大众点评“必逛

带动商圈和区域消费升级

随着消费升级,商场已成为助力消费升级的发

转化平台发起单位,已建立“和泽坤元”MAH持证转化平台,设立知识产权交易模块、研发(CRO)模块、生产(CMO)模块、销售(CSO)模块、投融资(金融保险)模块。

从容应对4+7带量采购

对于“4+7”带量采购(国家组织药品集中采购试点)的具体落地和之后的政策走向,倪晟认为,企业如能根据政策释放出的“信号”做正确布局,就可以获得更大的发展机遇。

他解释,“4+7”之后或将出现仿制药利润大幅下滑和产品更新迭代需求上升两个趋势。“原来一个批件可以养一家公司5~10年,如21金维他可以养民生药业20年,一个阿卡波糖可以养华东医药20年,但是今后这种现象会慢慢消失,一个仿制药产品投入市场后,能赚2年钱就不错了。”倪晟说。

产品的更新迭代需求增加,企业就需要和泽医药这样的公司不断的支持让他们更新迭代,所以对和泽医药服务这个板块是一大发展机遇。而实践也证明了倪晟的预见,现在和泽医药的订单正在大幅增长。

另一方面,“4+7”确实导致了仿制药利润大幅下滑,但倪晟表示,如果除去中间的销售环节,企业仍然有100%~200%的利润空间,所以企业无需悲观。

他预测,这对医药行业是一个洗牌的好机会,那些成本过高的、非临床急需的产品,会逐步被取代,医保基金“腾笼换鸟”,一些真正具有临床价值的产品会成为市场的主流。而对中小型的生产企业是一大利空,“这些药企未来将无药可卖,因为老产品不舍得做一致性评价,或者做了也无法和大型企竞争市场,而新产品没钱去投,不敢去买。”

倪晟说,和泽医药会以MAH制度和CSO销售为契机,通过多年研发积累的药品质量管理经验及数十个高仿药物为先发优势,力争成为浙江省MAH制度践行标杆,同时建设以药品研发为核心的平台与生态。

本报记者 赵琦 通讯员 陈静



科技领航者

HEDU 和达高科



医药时间

别是一些老旧电梯中,安全隐患仍居高不下。

针对此现状,2019年3月11日的十三届全国人大二次会议记者会上,国家市场监督管理总局局长张茅提出“创新电梯安全的风险分担机制,会同银保监会、保险公司,积极推广电梯的责任保险制度,提出今年购买商业保险的电梯要从25%左右实现达到30%以上”的提议,这也预示着在未来中国“电梯+保险”模式势在必行。

据吉时语电梯物联网平台负责人介绍,此次推行的电梯保险+维保的模式不同于以往的保险产品,该产品是电梯使用管理者将电梯的日常维修、更换费用预算中支取一定比例,购买本保险。由保险公司通过吉时语产品的监控手段对电梯的维保质量进行监督、掌握电梯部件使用情况等数据信息后,对承保电梯的损坏部件价值、产生的意外伤害进行合理赔付。在具体操作中实现了维保单位或物业公司或业主指定电梯故障时走保险理赔流程,再由保险公司指定专业化团队赔付审核的方式对承保电梯进行实际赔付,有效解决了因成本问题而导致“以修代换”的传统电梯故障处理问题,降低电梯安全隐患。

本报记者 徐军

玖维客构建全生态办公服务链

在杭州这片创业创新的沃土上,双创园区以及城市办公空间数不胜数。白天园区内人来人往,夜晚办公楼中通宵达旦,数以万计的初创型、中小型企业在其中成长发展。

近日,记者走访了位于滨江的玖维客办公园区,在这里看到了物联网、移动医疗以及农产品电商等中小型企业的快速发展。

作为国内领先的办公需求升级专业运营商,浙江玖维客信息技术有限公司一直致力于为入驻玖维客的企业提供全生态办公服务,构建“空间优化、功能提升、服务创新”为一体的服务平台,打造国内最大的理想办公社区,现已成功服务园区500多家企业,获IDG千万投资。

在玖维客京崎园区,深耕Wi-Fi行业长达8年的杭州讯久科技有限公司,是一家以Wi-Fi无线解决方案为主营业务的高新技术企业。“我们密切关注Wi-Fi行业的快速发展,是国内第一家研发出入墙式路由器的企业、第一批开发云平台的厂商,同时还是国内首家小程序路由器供应商。”讯久科技CEO朱永东介绍。

据了解,讯久科技围绕Wi-Fi行业市场的应用需求进行持续创新,掌握了多项核心技术。“目前我们的产品线主要包括面板式AP、吸顶式大功率AP、壁挂式大功率AP等,并拥有多项发明专利及实用新型专利。”朱永东说,这些系列产品已成功推向市场,其中面板式AP出货量稳居行业前列,产品的质量、稳定性与成熟度备受业内好评。

此外,讯久科技与国内外行业知名的公司有着广泛合作,还参与承担了工信部国家物联网重大专项、科技部国家科技支撑计划项目的研发。如今,讯久科技从设备提供商向平台服务商转型升级,为用户提供高价值的应用服务。

“为你的健康保驾护航”,这句口号来自位于玖维客连连园区的杭州势成科技有限公司,其打造了国内首家聚集公立医院优质健康管理资源的新型“医疗+移动互联网”服务平台,目前已与国内1000多家公立医院健康管理中心深度合作,提供权威的健康一体化服务。

据了解,势成科技以全国上千家权威公立医院的健康管理资源、数千名副高以上职称的健康管理专家和多项国家863高新项目的计划成果为核型资源,结合先进健康管理软件,为各级各类政企事业单位、团队组织、全民大众提供“防大病、管慢病、促健康、美生活”的一站式精准健康管理服务。

势成科技自主研发的“势成一健康”互联网移动客户端致力于为客户提供定制化的公立医院健康管理服务。在该App上,围绕体检数据管理及健康管理服务两大功能优势,可以实现用户在公立医院的精准体检。功能覆盖检前在线预约、检中数字化管理体系、检后健康管理一体化服务,同时提供检后就诊、慢病及常见病管理、专家健管咨询等多重增值服务。

“在杭州市中医院、浙江省肿瘤医院等公立三甲医院,都有我们在助力医院体检中心的转型发展。”势成科技相关负责人说。

“土土的味道,健康的诱惑”。农产品电商被认为是电商最后的蓝海。同样位于玖维客京崎园区的浙江土惑农业科技有限公司致力于为消费者提供优质健康的原生态农产品。采用全新的“线上+线下”模式,让原生态的农产品进入千万城市人的餐桌,推动农村经济的发展。来自农村的有机大米、香菇、黑木耳、土鸡蛋等农家产品都可以在土惑商城里选购到,并且其还拥有线下社区实体店,在杭州各大高档住宅社区打造了生态生活馆。

“农产品的健康、安全、真实性一直是用户所担忧的问题,土惑农业通过生产可视化、产品可追溯,让用户清楚生产的每个环节。”创始人徐东升介绍,土惑农业合作基地采用3D航拍技术,使用户在App端就能看到农业基地的3D全景,获得与产品相关的信息。比如在养殖场地装置摄像头,对养殖的家禽进行实时直播,并且对产地和环境信息进行检测等。

徐东升还告诉记者,今后他们将推出“一村一品一代言”的战略,让有农特产资源的农村在土惑商城推出一款农特产,并且由村长或者村委书记等担任代言人。

本报记者 徐璐璐

聚焦小微企业园 提升金融服务质效

为贯彻落实《中共中央办公厅 国务院办公厅关于促进中小企业健康发展的指导意见》,4月12日,浙江省召开小微企业园建设提升现场推进会,推动小微企业集聚发展、创新发展。人民银行杭州中心支行聚焦小微企业园,从信贷支持、降低成本、金融创新、融资对接、风险防范、考核评估等六个方面提出支持小微企业发展的务实举措。

扩大信贷投放,持续增加小微企业金融资源投入。提升金融机构资金实力,指导金融机构持续增加对小微企业园和入园企业的金融资源投入,继续保持浙江小微企业贷款余额、占比在全国领先。

降低融资成本,发挥货币政策工具对小微园区的定向支持功能。加大再贷款、再贴现等央行低成本资金投放力,安排专项额度定向支持小微园。使用央行再贷款资金发放的小微企业贷款利率显著低于当地一般企业贷款利率,推动小微企业贷款利率稳步下行。

深化金融创新,精准支持入园小微企业融资需求。针对入园企业厂房购置压力,支持入园企业运用按揭贷款购置厂房。针对供应链上下游的小微企业,大力推进应收账款质押融资专项行动。针对科技型、初创型小微企业,推广商标权、专利权等无形资产抵押贷款。针对外贸型小微企业,提供收结汇、售付汇、跨境人民币结算等贸易便利化措施。

促进融资对接,着力疏通货币政策传导机制。把小微园区及入园企业作为金融系统“三服务”重要对象,督促金融机构积极参与示范性数字化小微园建设,充分利用园区大脑平台促进银企信息共享,化解银企信息不对称难题。

加强风险防控,确保资金流入实体经济。指导各金融机构建立资金监管账户,落实专款专用要求,跟踪贷款资金流向,确保借款主体购买厂房用于自身生产经营活动。

强化考核评估,确保政策措施落地生根。对金融机构服务小微企业工作举措和绩效加强考核,将各机构对小微园的金融支持情况列入重要考核指标,强化激励约束。

下一步,人民银行杭州中心支行将与省经信厅等部门共同发力,组织动员全省金融系统,加大金融创新支持力度,认真落实金融服务举措,推动浙江小微企业高质量集聚发展。

刘轩昊

本报记者 赵琦