

AI赋能结婚产业数字化升级

“婚礼纪”10个月内完成三轮融资

结婚服务平台婚礼纪近日新获7000万美元D1轮融资,本轮继续由兰馨亚洲、经纬中国联合投资。

记者了解到,早在去年3月,婚礼纪获由兰馨亚洲、经纬中国、复星锐正投资的6500万美元C1轮融资。时隔两个月,又连续获得上合资本的C2轮融资。此次D1轮融资已于年前完成,成为迄今为止国内互联网结婚领域融资金额最高的企业。“资本的青睐,跟婚礼纪商业模式清晰且很快实现规模化盈利有关。”创始人俞哲表示。

创立刚满6年,婚礼纪已经成为结婚产业垂直市场的头部科技公司,平台累计注册结婚用户数超5000万,占据每年全国结婚注册人口的80%;商家数量接近20万家,覆盖全国400多个城市和地区;业务也从最初的商家展示平台,发展为以服务交易为核心,链接内容社交、线下体验、智能工具、婚品电商等业务模式的结婚垂直生态化平台。

谈及产品和技术上的创新,在过去的2018年,每隔两个月,婚礼纪产品团队就会研发出一款针对解决商家效率难题的创新产品。

俞哲还跟产品团队负责人达成一致,将产品研发所带来的首月收益,全部用来搞项目。同时在内部实施项目合伙人计划,每个员工都可以独立发起新产品项目,只要有价值的创新,公司就会投入资金和人力去支持推动。

从水镜门店展示系统、海草云智能工作系统、多客服系统到专门针对结婚内容营销的直播产品,婚礼纪不仅大大提升行业服务质量和效率,也给商家带来可观的获客收益。

2019年初,婚礼纪将企业角色定位再次明确,“成为结婚产业整体解决方案的提供商”。俞哲称,“赋能结婚产业真正实现全国数字化升级,是婚礼纪发展现阶段的重点。既要满足用户需求,更要持续解决全产

业链的问题。降低成本,提高效率,数字创新可以产生更多的新技术和新服务,逐步建立更加健全的信用体系,从而扩展产业服务的边界。接下来,我们会加速AI技术以及行业大数据的研究和运用。”

今年2月,婚礼纪体验中心杭州萧山店开业,这是自2016年婚礼纪开始布局线下新零售体系以来,在杭州、南京、宁波、湖州等全国城市落地的第45家实体店。俞哲表示,涉足线下,不仅是整体战略的一环,更重要的是为了探索和提升整体行业对服务体验的专业度。

在俞哲看来,创业是场马拉松,选对赛道很重要。结婚产业规模巨大,很适合扎根深究,专注投入。不论是所谓“风口”还是“寒冬”,不要太盲目跟随潮流的方向,保持理性,保持稳定的速度,储蓄爆发力,才能承受持久战和应对变化。

通讯员 杨建敏 本报记者 金乐平

阿里招聘“声音模特” 四川话700元一小时

成都的不少高校最近流传着这样一则招聘启事:一家配音公司正在替阿里巴巴招聘一名会说四川话的“声音模特”,为智能音箱天猫精灵提供方言配音。如果通过应聘,不但能成为四川方言的“代言人”,更能拿到700元一小时的报酬!

阿里巴巴人工智能实验室向记者证实了此次招聘的真实性,并表示四川是中国最大的方言区之一,也是智能音箱的重要市场,提供方服务能够让更多人无障碍地使用语音服务。

记者在招聘要求中看到,“声模”对性别、年龄、学历等并无直接要求,但要求应聘者熟悉各种成都方言词汇,并能流畅熟练地说地道成都话,此外还需要有一定的英语基础,英语发音纯正。

“方言语音合成难度较大,不过如果成功实现,天猫精灵就可能听会说四川话,是个地地道道的‘四川猫’了。”阿里人工智能实验室客户体验总监王万林表示,他们已经收到网友的呼吁,正在研究方案,方言服务将推广到其他地方。

“从2016年开始,有越来越多的科技公司找我们做语音合成,主要就是应用在智能音箱、语音助手上,从业人员的规模也在成倍地增长。”一家国内知名的配音公司负责人表示,这份工作并不像看上去那么轻松,“在录音棚里不停地说话,还要保证声音质量的稳定,对体力和专业度都有很高的要求。”

暨南大学海外华语研究中心主任郭熙教授认为,将方言应用于人机交互,对方言保护有着积极的影响。“阿里的智能音箱已经有了一千万台的规模,如果用智能音箱帮助建立一个动态的方言数据库,就可以鼓励更多人说方言。”

本报记者 林洁

26家上虞企业亮相华交会 意向成交额达750万美元

第29届华交会日前在上海举行,绍兴市上虞区商务局组织26家企业参会,意向成交额高达750万美元。

参展企业产品为伞业、纺织服装、轻工工艺类。其中,康隆达展出了TOP浸胶手套系列和高切割GPE等级系列等最新产品;天玮雨具带去目前世界上最轻的“口红”雨伞;腾鑫伞业展出的新研发面料tpu制造的发光伞面,吸引了不少客商,目前已与沃尔玛、Zara、迪士尼等商家签订合作订单。

“这些新展品是上虞制造业转型升级的创新成果,也是外贸企业对外扩市场抓订单的重要保障。”上虞区商务局相关负责人表示。据统计,此次展会上,26家参展企业共接待客商1200人次以上,发放资料和名片2000余份,接待了来自欧美、东南亚、印度、中东等地区的一大批重点客户。

陈晓潮 郭怡懿

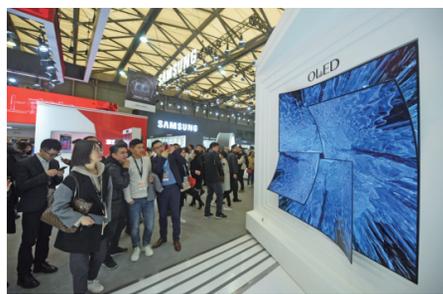
杭州超法投资管理有限公司注销清算公告

本公司股东(出资人)已决定解散本公司,请债权人自接到本公司书面通知之日起三十日内,未接到通知书的自本公告之日起四十五日内,向公司清算组申报债权登记,逾期不申报的视为没有提出要求。

AWE2019 演绎智慧新生活

3月17日,2019年中国家电及消费电子博览会(简称AWE2019)在上海新国际博览中心落下帷幕。本届AWE以“AI+智慧生活”为主题,汇聚了近900家全球领先的家电、消费电子、IT互联网企业与核心部件供应商,全方位展示了家用电器、消费电子、智能家居、物联网、人工智能、5G、智慧交通、智慧娱乐等诸多领域的最新创新成果。

电视展区每年都是最具人气的。语音交互、视觉识别、AI芯片等在今年已成为家电产品的标配。除了一些极具科技感的电视之外,今年索尼、三星、夏普及LG掀起的8K大战也成为主角,售价达百万的超高端超大尺寸电视产品给人带来巨大的视觉冲击力。



彩电产品上的8K、OLED等新技术交融,企业向芯片、面板等产业链上下游全面扩张。

云米带来了颠覆式创新的AI油烟机AirBot,可对油烟进行动态追踪、实时感知油烟数量并实时捕捉。不过,该产品高达30万元的售价,引来行业侧目。

老板电器、奥克斯等浙江企业也出现在展会上。老板电器带来包括蒸箱、烤箱、吸油烟机、燃气灶、洗碗机等品类在内的近40款新品。奥克斯带来了多款搭载“易清洁”这一全新功能的空调。只需20秒,一台空调的室内机各个组件就可全部拆卸下来。这一功能也让奥克斯空调成为目前行业内第一个产品可徒手拆解的空调。

本报记者 林洁 文 通讯员 龙巍 摄

“最强大脑”成柯桥发展“新引擎”

这两天,国立台湾科技大学工业管理系博士林志雄忙得不可开交,他在绍兴金柯桥科技城创建的光学实验室已经进入关键阶段,这意味着公司的核心技术将正式在科技城落地,林志雄的创业梦想将在柯桥起飞。

在第二届海内外高层次人才创新创业大赛中,林志雄带着InEyes单镜头3D成像技术项目参赛,获得三等奖。赛后,有关部门为他开辟绿色通道,提供从企业落地注册、办公租房装修到员工招聘等一条龙精细化服务。“今年我们就能实现光学薄膜的量产,在手机市场中闯出一片新天地。”林志雄说。

接轨沪杭都市圈,人才是先行军。2018年以来,柯桥区做好“人才+”“项目+”“活动+”“平台+”“资

本+”“服务+”等文章,成功举办中国·绍兴第三届海内外高层次人才创新创业大赛、2018国家机器人发展论坛暨RoboCup机器人世界杯中国赛等活动,加速集聚高端人才,全区累计引进“千人计划”人才105名,国内外“最强大脑”在柯桥集聚。

留加博士后杨黎明是柯桥人,已积累了大量用DNT细胞治疗急性粒细胞白血病的研发,还从加拿大多伦多大学医学院获取了该技术在中国的唯一专利许可。

为了打破国外在该领域的垄断地位,生产出让老百姓用得起的药,2017年底,杨黎明放弃了在国外的优越工作和生活环境,带着20多年来的科研心血和国际一流的研发成果,将DNT细胞药的研发和产业化

项目落户在金柯桥科技城。对于未来,杨黎明信心满满:“家乡的创业环境和人才政策都是一流的,在这里一定能实现产业化,让国内晚期白血病患者享受国际创新免疫细胞药的成果。”

“去年以来,我们积极拓展项目渠道,注重项目储备,推动科技、产业与资本的融合,引进了一批符合柯桥发展的产业化项目。”金柯桥科技城相关负责人表示,除了杨黎明的DNT细胞药的研发与产业化项目,还有俄罗斯院士米赫耶夫·谢尔盖·维克多罗维奇团队的伽利略无人机项目、“国千”人才权华团队的亚申科技环保新材料项目都经“一事一议”落地柯桥,这些项目投产后将成为助推柯桥经济高质量发展的“新引擎”。

钟伟 王思

践行“八八战略”华电电科院实现跨越发展

——华电电力科学研究院有限公司践行“八八战略”15周年纪

15年前,一颗“种子”历史性地播撒了滚滚之江与浩渺东海共同孕育的改革沃土上。2003年7月,在浙江省委十一届四次全会上,习近平同志首次系统提出了进一步“发挥八个方面优势,推进八个方面举措”。在“八八战略”的指引下,浙江大地从此发生全方位、深层次的变化,经济社会发展取得历史性成就。

15年前,在西子湖畔烟雨风沐雨、砥砺前行了23载的杭州机械设计研究所(华电电科院的前身)正伴随着国家电力改革的东风,由事业单位转为公司制企业,划入中国华电集团公司。这个成立于1956年的老国企,在“八八战略”的指引下,全面打开了开拓创新的奋进蓝图。



为进一步完善社会主义市场经济体制,进一步提高对内对外开放水平,进一步打造“绿色浙江”……在八方举措的战略思维下,研究所从实际出发,根据集团公司需求,业务范围开始向发电领域延伸,一步一个脚印,创优势、补短板、强科研、谋新篇,取得了长足的发展。2005年,研究所更名为“国电机械设计研究院”;2006年,华电集团动力技术研究中心在院设立;2008年,院“调结构,转方式”,不断向发电技术研究与服务领域拓展,逐步形成了以“发电技术监督与服务、发电技术研究与应用、电力行业标准与检测、水利水电装备研究与制造成套”四大业务板块并重的经营格局;2009年,研究院正式更名为华电电力科学研究院,进入了深度融合发电产业链的全新征程,院发展进一步走上快车道。

2009年6月,面对院人员不足百人的局面,华电电科院人进一步深入领会“八八战略”,从中寻找航向与精神动力,解放思想谈改革,创新思维看发展,明确了以发展发电及相关技术研究为核心,“科技创新、服务华电”的战略定位,并加快专业

人才引进力度,持续推进集团发电技术研究和服务平台的建设进程,积极发挥集团发电企业技术进步与高级技术人员培训的作用。通过积极落实“面向集团、服务主业、产研结合”的方针,华电电科院持续加强人才队伍建设,不断提升研究能力和服务水平,逐步形成了“技术研究—成果应用—经济效益—研发投入”的良性滚动发展模式,院综合实力实现快速提升。2016年,院成为华电集团直接管理的二级单位,主要承担华电集团技术监督、技术服务和技术支撑三大职能。

从不到百人,到现在拥有规模过千、梯级合理的高层次人才队伍,找到创新发展“金钥匙”的华电电科院不断加强能力建设,建设了涵盖20个专业约4000m²的实验室,拥有4个国家级研发中心和1个省级重点实验室,取得了开展电力技术服务、技术监督所需的全部资质,形成了覆盖全部发电专业的学科体系,打造了汽机、环保、供热、分布式能源、新能源等在行业内具有较大影响力的优势专业。

近年来,华电电科院高度重视科技创新工作,科研成果硕果累累,共获得科研经费1.62亿元,实现科研项目立项245项,获得科技奖励216项。其中“热泵与发电耦合的能量梯级利用技术”获2014全球人居环境绿色技术范例奖;“天然气分布式能源系统全工况集成关键技术研究与应用”荣获2018年中国电力科技进步奖一等奖;“多能互补分布式能源关键技术与实验平台研究及应用”和“实现热电解耦的汽轮机冷端近零损失供热关键技术研究及应用”获中国电力创新奖创新大奖;“基于物联网技术的火电厂燃料全过程数字化管理与智能掺烧系统研究与应用”项目成果获2017年度浙江省科技进步奖二等奖;其中专利授权897项,发明专利152项,完成国家及行业标准35项,发表论文1700余篇。

——节能提效方面:火力发电机组全面能效诊断及节能提效技术研究成果已成功应用于中国华



华电电科院在扬州电厂开展CMA资质认定脱硫现场

电集团公司122台燃煤机组,平均降低供电煤耗16.58克/千瓦时,研究形成了涵盖热力产品“产—输—配—售”全过程的技术体系和专利群,在中低温余热利用、智能热网、调峰蓄热、工业供热等方面处于国内领先水平。尤其是新型凝抽背供热技术在金山热热的成功使用,标志着该技术首次成功投入商业运行,对国内其他机组的供热改造和灵活性改造具有重要的技术引领和示范意义。

——污染防治方面:首次构建了烟气超低排放“全闭环”质量把控模式,成为国内唯一一家实现烟气超低排放全过程质量把控的科研院所;在国内率先开展脱硝催化剂检测与评价技术研究,开创性地提出了催化剂综合质量等级“五色评价体系”;在国内首次构建脱硫工程优化设计与经济运行辅助决

策系统;建设了粉煤灰综合利用工程技术研究中心以及粉煤灰基环境修复功能材料中试生产线,粉煤灰等综合利用技术在国内处于先进水平。

——智慧能源方面:自主研发了新能源远程诊断平台、水电诊断平台、大坝安全管理系统以及火力发电设备运行状态监测远程平台,相关设备故障诊断技术达到国内领先水平。

——新型供能方面:在分布式能源负荷测量/预测/分析、多能互补分布式系统集成、系统测试评估评价、储能、微能源网等领域的研究成果整体达到国内领先水平,其中多能互补分布式能源全工况系统集成、动力余热分级回收/储存及深度梯级利用、系统检测评估评价等技术达到国际领先水平。

2018年,伴随着华电集团科技体系改革的全面推进,华电电科院又被赋予了新的使命,积极履行集团公司技术监督、技术服务、技术支撑和集团公司中央研究院职责。

“八八战略”提出至今已逾15载,在勇立潮头的创新发展中,华电电科院人始终坚守初心,牢记使命,始终坚持党的领导不动摇,始终把党的建设贯穿发展总历程。放眼未来,随着国家改革进程的持续深入,华电电科院将坚定不移地以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,秉持浙江精神,干在实处,走在前列,以“求真、务实、专业、纯粹”的企业精神书写着“一棒接着一棒跑”的拼搏奋斗和责任担当,为电力行业的发展作出新的更大的贡献。

本报记者 徐璐璐 通讯员 胡凯帆

