

春运最后一波高峰：由西向东

中老年旅客给春运回程带来新压力

近期,携程公布数据显示:根据客流监测,今年春运的最后一波高峰在元宵节后一天,即2月20日上午10时前后到来。

据统计,本次客流高峰以武汉、重庆、贵州、长沙、汉口等城市为主要出发地,目的地则集中在北京、上海、广州、杭州等国内主要的一二线城市。

春运返程最高峰 武汉至北京西站最热门

每年元宵节后,都是春运回程的最高峰。由于假期限制等客观原因,正月初五(2月9日)至初八(2月12日)的回程客流以白领上班族为主。“真正的大客流在元宵前后,主要是务工群体和在读大学生。”专家说道。相关的数据显示,2月20日,也就是元宵节后一天,全国铁路的瞬时客流量呈现出全面上涨态势,直

到2月25日之后才有所回落。本次高峰时间长、客流量大、覆盖广的趋势非常明显。

上述专家表示,武汉、重庆、贵阳、长沙、汉口、成都、郑州、长春等城市是旅客主要的出发地,而上海则高居目的地首位,其次是北京、广州、杭州、深圳、南京等城市。

线路方面,以武汉站至北京西站最为热门,其后依次为贵阳站至上海虹桥站、重庆站至北京站、长沙南站至广州南站、汉口站至广州站、哈尔滨西站至北京南站、成都东站至杭州东站、成都站至上海南站和武昌站至广州东站。

中老年人元宵后错峰出游 杭黄高铁受青睐

元宵节后,上班族基本回到工作岗位,加之高校

开学,国内旅游市场通常会进入一个月左右的淡季,而这段时间也成为了国内中老年旅客群体集中错峰出游的时节,也为集中服务春运回程的高铁路网带来了新的压力。

携程上述专家介绍,随着我国铁路建设的进一步加速,高铁正覆盖越来越多的热门旅游目的地,错峰出游的中老年旅客群体选择高铁的也越来越多,刚刚通车2个月的杭黄高铁就成了其中的新秀。

携程数据显示,乘坐杭黄高铁前往沿线目的地游玩的旅客在元宵节后有明显增幅,特别是在2月22日至2月24日的周末,环比前一周上涨近100%,旅客以前往杭州、黄山两地的居多。

此外,南京、昆明、桂林等一批适宜错峰游的目的地在元宵节后也同样出现了一波客流小高峰。

本报记者 徐军 通讯员 田飞

上市险企开门红:首月保费人保、国寿领先

截至2月20日,中国人保、中国人寿、中国平安、中国太保、中国太平、新华保险、众安财险等上市险企的2019年1月份保费收入均已披露完毕。数据显示,产险公司中保费规模最大、增速最快的均为人保财险,寿险公司中保费规模最大、增速最快的均为中国人寿。1月份,人保财险保费收入达543.17亿元,同比增长31.18%;中国人寿保费收入达1578亿元,同比增长24.44%。

1月份为“开门红”首月,所以业绩备受关注。总体来看,7家上市险企1月份合计实现保费收入5401.58亿元,其中排名前三位的依次为中国人寿、中国平安、中国人保,保费收入分别为1578亿元、1565.47亿元、952.56亿元。

从寿险公司来看,中国人寿、平安人寿、太平洋寿险、太平人寿、新华保险、人保寿险6家公司1月份保费收入分别为1578亿元、1212.41亿元、516.45亿元、394.27亿元、199.29亿元、369.67亿元,同比增速分别为24.44%、5.22%、2.89%、9.58%、6.93%、1.43%。总的

来说,各寿险公司的保费均有所增长,保费收入排名也没有太大变化,但是保费增速方面中国人寿一骑绝尘。

值得关注的是,这与去年形成了反转。2018年1月,由于监管环境、市场环境变化较大,寿险行业整体下滑25%,中国人寿也下滑了21.33%,但是平安人寿、太平洋寿险却有20%以上的高增速。

这一现象与各家公司的“开门红”策略有很大的关系。记者了解到,在2018年11月中国保险营销峰会期间,平安人寿、太平洋寿险相关负责人均表示,要淡化公司2019年的“开门红”。反观中国人寿,在2018年11月便早早启动了“开门红”,精心组织,并将主打产品的预定利率定到了4.025%的最高值。

申万宏源证券研报认为,国寿强调“突出价值、规模积极”的“开门红”策略,鑫享金生A/B款新单保费已超越2018年整体“开门红”水平;太平洋寿险“利享年年”预期整体规模与2018年“利赢年年”规模基本一致,但营销时点推迟1个月;新华保险推行健康险与附

加险主题下稳步销售年金险,整体结构大幅改善。行业淡化“开门红”时点数据,着眼全年保障产品稳健增长,长期发展利好。

从产险公司来看,人保财险、平安产险、太平洋产险、太平财险、众安财险5家公司1月份的保费收入分别为543.17亿元、325.46亿元、153.83亿元、26.60亿元、9.15亿元,同比增速分别为31.18%、18.66%、19.69%、8.31%、29.60%。总的来说,各产险公司的保费增长还是比较平稳的,除了太平洋财险外,其余各公司的保费增速均在两位数以上,人保财险、众安财险的保费增速达30%左右。

一位券商分析师表示,考虑到消费升级政策以及车险下调对汽车消费的促进作用,2019年车险业务增速有望超市场预期。申万宏源证券研报也认为,商业车险费改在严监管推进下利于规模、渠道与风控等均具优势的龙头险企,行业头部集中效应将进一步显现。

本报记者 赵琦 通讯员 梅琳

工行嘉兴分行五项措施落实闭环风控管理

去年以来,工行嘉兴分行结合内控合规工作要点,聚焦重点业务领域,做精做实风险核查基础工作,分析揭示风险,把控实质风险,完善内部管理,杜绝案件和重大风险事件的发生,与专业部门沟通协作,构建“闭环管理”平台,通过五项措施落实和强化闭环管理工作。

按照闭环管理的工作要求,以“实质重于形式”的理念抓好实质性风险防控,加强对贷款、智能设备管理等重点业务领域和高风险环节风险防控,提升主动控制风险能力。如今年内控合规部与信贷投资管理部沟通,提前介入贷款资金的核查工作,对涉及信贷资金可能存在的风险业务,采取风险控制措施由信贷投资管理部提前参与核查,预先进行审核,严格按外部监管和信贷管理要求,及时纠正不规范的业务操作,促进前台机构和业务部门将闭环管理工作融入制度流程、日常管理和监督检查,提升“一道防线”履职

能力和效果。

着力提升监控核查工作水平,从单笔风险事件的过程管控和多笔同类事件与管理分析两个维度出发,挖掘事件背后系统、流程、制度等方面的问题,利用监测核查中掌握的相关信息,针对分期付款业务、代发工资业务、智能服务核验和操作权限管理等向运行管理部、个人金融业务部等专业部门发送风险提示,通过典型案例揭示风险提出管理建议,通过“提示、分析、反馈、控制”的封闭回路得到有效控制,进一步提升核查价值。

对发现的暴露出来的问题和风险隐患,侧重从深层次分析产生原因,区分是执行层面的还是制度办法层面的,是普遍发生的还是单个别发生的,是首次发生的还是屡查屡犯整改无效的,是主观故意的还是操作失误导致的,并根据直接责任人和管理责任人等实行责任追究,做到问严、问准、问精,推动建立完整

的管理问题甄别、整改、评价的闭环工作机制,屡查屡犯操作类风险事件同比明显减少。

2018年上半年,嘉兴分行内控合规部核查发现较多柜员“离柜未签退”“PAD柜员未签退交他人使用”的情况,向相关主管部门通报事件和典型案例,由于支行网点未充分认识到其危害性,前期风险事件下降幅度不大,结合本行实际工作找问题,结合问题找原因,经过几个月闭环管理治理,2018年7到8月仅发生4笔,比上半年68笔有明显减少,9月后未再发生,基本杜绝了该类风险事件。

建立以结果为导向的整改效果评价机制,对执行因素导致的风险事件逐笔督促整改,跟踪专业部门整改效果,对整改效果进行再评价直至达到整改目标,健全风险闭环管理机制,推动解决问题背后根源性问题。

本报记者 徐军

中信杭州分行企业开户“最多跑一次”

当天开户,当天即可使用

近日,在人民银行杭州中心支行的总部署和中信银行总行的支持下,中信银行杭州分行积极落实取消企业银行账户许可的各项工作和要求,迅速完成相关内控制度操作规程修订,不断完善核心系统改造,全面组织全辖业务培训和宣传,积极配合人行开展系统压力测试。

入行为深入贯彻落实“放管服”改革要求,自2019年2月25日起,取消企业银行账户许可地区范围由台州市、泰州市扩大至浙江省、江苏省。境内依法设立的企业法人、非法人企业、个体工商户(以下统称企业)在银行办理基本存款账户、临时存款账户业务,由核准制改为备案制,人民银行不再核发开户许可证。开户银行按规定审核企业开户证明文件、人证一致性和企业开户意愿后,即可为审核通过的企业开立账户。

中信银行一直坚持“科技兴行”战略,不断推进系统改进和完善,强化业务操作管控。自台州试点取消许可工作以来,中信银行根据企业账户管理要求对系统进行了多方改造,达到了账户备案和账户管控的要求,中信银行总行还特地为取消许可工作在柜面交易

和移动MPP上线了视频录制功能,可满足企业法定代表人亲自临柜或中信银行人员上门开户核实意愿的录制视频要求,后续还将上线账户自动年检功能,可实现对账户的动态管理,切实履行银行对企业账户的管理职责。

同时,中信银行杭州分行为新设企业设立了“新设企业开户绿色通道”,为企业法定代表人亲自上门开户提供了便利。自去年以来,中信银行杭州分行已推广使用单位结算账户综合协议,上线单位账户综合审核及综合签约功能和优化企业开户服务项目,通过“线上预约、集中预审、对接工商、流程登记、进度查询、优化交易、协议整合”一揽子解决方案,提升了服务质效,改善了客户体验。企业到中信银行开户,账户当天即可使用。另外,中信银行总行还下发通知,进一步明确了单位开户、签约及变更部分业务的操作手续,简化了账户业务办理流程。

人行杭州中心支行相关工作人员表示:“目前,全省企业开户基本实现3个工作日内办结。取消企业银行账户许可后,企业开户环节进一步减少,开户时间进一步压缩,开户效率进一步提高。企业银行

账户开立当日即可办理收付款业务,企业资金周转效率进一步提升。这将进一步便利企业开办,优化全省营商环境,激发市场主体活力,促进我省民营企业、小微企业高质量发展,推动金融服务领域‘最多跑一次’改革。”

中信银行杭州分行行长助理杨毅表示,中信银行杭州分行将以取消企业银行账户许可工作为契机,进一步优化企业账户服务,深入贯彻“以客户为中心”的经营理念,努力在当地成为“有担当、有温度、有特色、有尊严”的最佳综合金融服务企业,共同助力浙江优化营商环境建设,助力浙江地方经济发展。

人行同时提醒广大企业主在申请开立银行账户时,需提供真实的开户证明文件,配合开户银行完成客户身份尽职调查、开户意愿核实等工作。每个企业只能在银行开立一个基本存款账户。开户后,要按照法律、行政法规的规定使用银行账户,不得出租、出借、出售账户,不得利用银行账户从事电信诈骗等违法犯罪活动。

王哲

浙江治气实现双“第一”

2018年浙江治气成绩单日前出炉,11个设区城市PM2.5平均浓度为34微克/立方米,同比下降12.8%;日空气质量优良天数比率平均为85.3%,上升2.6个百分点;6项指标全部达到国家二级标准,提前完成《打赢蓝天保卫战三年行动计划》目标;5个城市进入全国前20名。

由此,浙江在连续3年获得国家《大气污染防治行动计划》考核优秀后,又实现了两个“第一”:京津冀及周边地区、汾渭平原及长三角地区等重点区域第一个环境空气质量达到国家二级标准的省份,空气质量入围前20名城市数量全国第一。

“搬到新厂房,不仅用上了现代化生产设备,企业成功转型升级,重要的是我们不用再贴着‘污染环境’

的标签。”美国滚漆厂负责人徐美园激动地说。

随着美国滚漆厂在云和县工业园区木玩滚漆中心的正式投产,云和县60余家滚漆企业全部入园,用上了浙大研发的新型废气处理设备——木制玩具滚漆与废气处理器,至此园区彻底告别了以前“处处冒烟”的“低、小、散、乱”无序状态。

作为第一个用上新型废气处理设备的企业,在云和金茂工艺品有限公司的滚漆车间,只见工人们正熟练地操作着滚漆系统,每一台滚漆机上多了一个“大吸管”,在车间里闻不到一丝油漆味,漫天飞扬的粉尘也不见了,车间卫生环境得到极大改善。

“以前旧设备产生的粉尘很多,每天带着一张干净的脸上班,晚上拖着一身的粉尘回家,严重影响健

康。现在好了,新机器能把废气、粉尘都吸进去,操作也很方便。”公司员工杨胜荣说。经初步检测,这套系统的收集率和净化率都在90%以上,远低于国家排放标准限值。

云和滚漆行业整治只是浙江治理工业废气、推动产业结构优化的缩影。浙江省生态环境厅相关负责人表示,工业废气是影响浙江空气质量的“症结”,整治淘汰大气污染严重的落后产能正是该省治气的“杀手锏”。2018年,浙江完成清洁排放改造项目100个,工业废气治理项目1075个,清理整顿“散乱污”企业5500余家。

晏利扬

国家磁性材料计量测试中心 获批正式成立

新年伊始,国家市监总局批复同意成立国家磁性材料产业计量测试中心,这意味着国内第一家引领、推动和服务磁性材料产业发展的计量技术支撑平台正式成立。

磁性材料是一种非常重要的功能材料,在国民经济各个领域中得到广泛的应用。浙江省是我国磁性材料重要产业基地,2015年4月,原国家质检总局批复同意依托宁波市计量测试研究院筹建国家磁性材料产业计量测试中心。通过近四年的建设,该中心在硬件投入、能力建设、服务水平等方面均取得预期成果,特别是通过坚持“边建边研、边建边服务”的筹建理念,立足浙江省磁性材料产业优势,紧扣我国磁性材料产业发展趋势和计量测试需求,高标准规划和推进中心建设。通过组建产业计量联盟,成立有多名院士专家参加的专家委员会,创办《磁材与计量》杂志,举办磁性材料产业、技术与市场高峰论坛,牵头行业标准的制定等工作,为众多宁波乃至全国的磁性材料生产企业特别是中小型企业提供了计量测试专业化技术服务,取得明显成效。2018年底,该中心通过国家市监总局专家组的验收。

该中心正式成立后将以需求为导向,以提升产业质量和核心竞争力为目标,不断加强具有产业特点的测量测试技术、测试方法、测量设备的研究和应用,为国家磁性材料产业发展提供“全溯源链、全寿命周期、全产业链”和具有前瞻性的计量测试技术服务,更好地支撑磁性材料产业创新发展。

本报记者 赵琦 通讯员 肖扬

埭溪镇“三服务” 助推企业“开门红”

眼下,“三服务”活动正在浙江省各地开展,湖州市吴兴区埭溪镇通过党委班子联企业等形式,深入企业实地了解情况,全力为企业排忧解难。

新年开工的第一周,埭溪镇党委委员、副镇长莫芬芬就开始主动对接企业,送上服务。位于中国美妆小镇的浙江德马科技股份有限公司曾被福布斯评为中国最具潜力的中小企业之一,而企业今年的目标就是主板上市。根据企业实际困难,莫芬芬与吴兴区经管局等部门积极对接,开起了现场协调会,建立了“问题清单”。通过几轮协调,成功帮企业解决了目前所遇到的困难,也为企业上市打上了一剂强心针。

“三服务”开展以来,埭溪镇对全镇企业进行了大走访。在美妆科技孵化园,镇党委委员、副镇长张健了解到,企业因项目分期建设尚未整体验收,无法办理房屋不动产权证而存在融资困难的情况,就主动与区住建局、区自然资源和规划分局等多部门对接,通过美妆小镇管委会协调,采取分期验收、分批办证的形式帮助企业渡过难关。

目前,针对已经排摸出的多个问题,正由班子领衔逐个督促抓落实,助力企业实现“开门红”。

钱兆人

天台民生村镇银行慧眼识骗 与民警合力止损

节假日前后,各类电信诈骗案件层出不穷,让人防不胜防。近期,天台民生村镇银行工作人员慧眼识骗,与民警合力堵截一起电信诈骗案件,为客户止损68万元。

当天上午8时许,在天台民生村镇银行平桥支行营业大厅,一中年男子急急忙忙跑进来,手持中国民生银行借记卡称要办理现金取款业务68万元。“客户当时很着急,称要给对方汇工程款。”办理业务的柜员从客户提供转账账号出示的手机短信发现该笔钱有问题,不像是正常的转账业务内容,凭借经验判断可能是遭遇了电信诈骗,随即一边提醒客户转账需谨慎,一边马上通知运营监控岗。

监控岗在进一步了解中得知,男子要将该笔款项转到河北一个工商银行的账户上,声称这是他投资国防建设的工程款,属于国家机密,后续还将投资几百万元。整个过程男子行为举止异常,且在工作人员提醒劝导谨防诈骗时情绪暴躁,不停地说自己在那边做大生意,不要耽误自己赚钱。

在无法有效安抚客户情绪的情况下,工作人员立即上报行领导。该行相关负责人第一时间赶到现场,与客户再次进行深入沟通,得知其家属为银行客户,与其家属取得联系后,共同进行劝导,依旧无效后,立即报警。民警赶到现场时,男子依旧在银行大厅大声嚷嚷。

而就在民警劝说也听不进去时,骗子又打来了电话。通话中,男子要求对方将详细情况说给民警听,对方却表示大家都是有为能力的人,已经讲好的事情,银行只要负责汇钱就好了。接完电话,民警又查看了男子和对方的聊天记录,判断他肯定是遭遇了电信诈骗。多方几经耐心劝导和分析都无果后,民警和男子家属将他强制带回。最终男子如梦初醒,并且对银行工作人员和民警及时止损68万元表示非常感谢。

近年来,电信诈骗犯罪活动猖獗,且诈骗手段不断翻新,广大群众,尤其是农村中老年群众深受其害。作为一家立足县域的独立法人农村金融机构,天台民生村镇银行高度重视客户服务体验,一直将消费者权益保护工作作为重中之重。日常管理中,重视网点员工特别是前台人员识别假币、金融防诈骗和反洗钱能力的培养,并设立专门管理部门,由专人抓好此项工作。此外,积极组织或参与公益宣传,形成常态化机制,普及群众相关防范知识。

陈兵

减资公告

本公司经股东会决议,拟将注册资本由1600万元减至800万元。现向社会进行公告。根据有关法律、法规,本公司债权人自公告之日起45天内可要求公司清偿债务或提供相应的担保。本公司所涉及债权人在规定期限内未行使上述权利,公司将按照程序减少注册资本。特此公告。

兰溪市晨红建材有限公司