

县长猪倌养猪记

人生有种种缘分,与藏香猪的缘分来自一次旅游。2011年的夏天,我来到向往已久的雪域高原西藏。那一朵朵白云,那一片冰川,那一座座雪山,那一泓泓湖水是那般的美丽,像卷在手中的画,怎么看都不会疲倦。

更有那可爱的藏香猪,在高原行走时,它们就在身边悠哉游哉地觅食。我好生奇怪:怎么猪不是关在猪圈里而是漫山遍野地跑着?一位藏人老伯告诉我:这藏香猪肉质鲜美,口感极好,瘦肉细而嫩,肥肉香而不腻,营养非常丰富,素有动物人参之称,在西藏也称“人参猪”。

他的一番话,使我浮想联翩,由此想到我的家乡,那片依旧是白云缭绕的地方,那片依旧是山高林密的地方,那片依旧是流水潺潺的地方。那个伴我度过童年少年的故乡,那个魂牵梦绕的故乡,那个放羊砍柴的故乡。我想象着将藏香猪养进故乡那片大树林里的情景。

一晃又是几年过去了,但心中始终拂不去那藏香猪的身影。这时我已在报社总编任上做了快八年了,虽然经历过县长、局长、总编等岗位,也曾出任过省人大代表,但此时的我内心已满是疲惫。一种莫名的失落感油然而生,职业生涯精华已尽,事业发展已触及天花板,我无法突破自己,无法使自己有更大作为。我面临两种选择:一种是安于现状,等待退休;一种是拒绝平庸,打破已经建立的平衡,涅槃重生。不安分的我再次想起了行走在西藏高原的藏香猪。于是在家人亲朋好友的一片反对声中我毅然决然辞去了公职,在知天命的年纪开启了人生的第二春:做一个猪倌。

顾不上天寒我又一次踏进了西藏的土地,这一次不是看风景来的,而是专门为藏香猪来的。来之前,我和我的朋友们已租下故乡的一片林地,它地处缙云、青田、永嘉、仙居四县交界处,风光旖旎,山川秀美,现在我把它命名为央央云上牧场。这里是东海进入浙江东南部的第一个高原天然屏障,平均海拔1100~1500米。那里山清水秀、四季分明、流水潺潺、空气清新,自然环境极为优越。因为空气好,水好,加上高负氧离子,这一带是浙江著名的长寿之乡。生活在这里的人们平均寿命85岁以上,邻

近一个小村,百岁以上老人就达10位之多。藏香猪生长在这深山老林里,喝的是山泉水,吃的是百草,呼吸的是清新的空气,加上1200米海拔以上区域有着非常丰富的草甸资源,藏香猪有着广阔的野外活动空间。

刚出高原的藏香猪,从“藏地江南”来到“江南藏地”,它们有了自己的新家——央央云上牧场。

然而,我没想到的是第一批从藏地江南运抵江南藏地的287只种猪,在经历3天3夜青藏高原的高原缺氧和4天4夜平原醉氧后,历经7天7夜长途运输备受煎熬的藏香猪已是疲惫不堪,在接下来一个月里每天都有十几头死亡,最后只剩下20头种猪,死亡率高达95%以上。这个时候我自己开始怀疑起自己,内心渐渐有了一丝动摇。当时在场的一位县畜牧专家说:这种事他作为一个专家是绝对不敢去做的。我当时一下子明白过来:自己是无知者无畏啊。稍懂常识的人都不会去做这样冒险的事。因为我只研究了纬度和海拔,却忽略了气候和土壤,一方水土养一方物种啊。还好剩下的20头藏香猪种猪在饲养员的精心呵护下度过了生死难关,在经过“万里长征”后,逐步适应了新的环境,在央央云上牧场安了家。其后又运过几批,同样是高死亡率,同样是惊心动魄。但正是应了达尔文的那句话:“物竞天择,适者生存”。

走下高原的藏香猪当时不论大小公母只要能养活我都当成宝贝看待,生怕它们有所闪失。藏香猪生命力比较顽强,适应新环境的能力也很强,他们像雨后春笋般地生长和繁育着。一转眼两年过去了,开始为几千头成品猪的销售犯愁了,因为当初想法很天真,只要猪肉好,不怕没人要,先养活再说;然而,不曾想最难的事儿却是销售,其他的普通猪都有市场渠道,而我们这种特种猪没有市场渠道。这时我才知道,要新建一个市场渠道是多么茫然多么艰难。首先想到是找下游加工企业,当时找了一家著名的火腿加工企业,但产品不对路,无论是什么地板价,对方也不接受。当时还联系过一个老板,他要作为礼品包装送人,就两份东西,我自己开着车大老远跑过去加上堵车,一边开车一边电话让对方等等,当我开车将猪肉送到时,对方因为我

不守时而拂袖而去,内心那种无奈无助一涌而出,眼泪在眼眶里直打转。其后为了推销这藏香猪我还特地开过饭店,结果亏得一塌糊涂,难道真的是一地鸡毛吗?

凭着执着、坚持和努力,市场在一点点拓展,一年胜似一年好,央央藏香猪在杭州、上海地区渐渐有了知名度,一时间声名鹊起,门庭若市。然而天有不测之风云,2016年7月,一场强台风袭击了牧场,造成了山体滑坡,牧场道路全部被毁,猪舍倒塌,野外放养的藏香猪被突如其来的洪水冲走,现场一片狼藉,满目疮痍,造成的损失难以估量。灾难过后的第二天,我独自一人开车前往牧场。车子阻在半道上,当我走过坍塌的路面到达员工面前时,他们一个个的都哭了。看着眼前的景象,此时我感到自己是多么渺小多么脆弱多么无力,我惊叹大自然的破坏力,敬畏之心油然而生。他们哭了,我也很想哭,但最后那一刻我噙住了泪水,我无论如何都要表现坚强。

灾难无情人有情,我把牧场发生水患的消息发布到交流群里去,没想到人们纷纷伸来援手,他们抢着订购我的藏香猪,我心里暖暖的沐浴着阳光,见证了人性最善良的一面。诸暨有个徐老板为了帮我渡过难关,一口气订购了七头藏香猪,后来我们成了好朋友,他还做了公司的股东。正是看到人们的善良和人们对美好生活的追求和向往,我在心中暗暗下定决心:把天然的绿色的环保的食品贡献给人们。

2017年,我们到西藏最艰苦的那曲地区建立了公司,投资藏牦牛和藏香猪产业。今年,我们到贵州丹寨投资丹寨黑猪产业,最近又到四川原投资牦牛产业,响应国家号召,参与东西部协作和精准扶贫工作,挂钩扶贫贫困户达7000多户。央央决决业参与西藏那曲、贵州丹寨、四川原的精准扶贫和东西部合作发展的事迹,引起了浙江省委、省政府的高度重视和认可。浙江省委书记车俊今年7月31日在拉萨接见在藏浙商代表时还专门表扬了央央决决业把西藏的藏香猪引到浙江去,为浙江百姓提供了一款天然绿色食品,且希望有更多的那曲好产品走进浙江。 邓唐良



山村里的“文艺风景线”

近日,在湖州市吴兴区埭溪镇中心公园,乔溪村的村民们在排练节目。

埭溪镇把改善公园环境作为小城镇环境整治的重点来抓,通过改造治理,公园环境面貌焕然一新。最近以来,每天早晚都有一批文艺爱好者聚集于此,吹拉弹唱,十分热闹,成为山村一道亮丽的“文艺风景线”。 邓德华



趣味运动

建德市寿昌镇山峰村数百位村民近日分别参加拔河、挑担、旗袍秀等趣味运动项目比赛。村墟还现场为大家包饺子、裹粽子、打麻糍,共同庆祝丰收。 宁文武

炼火庆丰收

农民光膀赤脚在磐安县双峰乡大四村表演“炼火”。

村民用100多箩筐木炭在平地上燃起直径10米宽的火坛,17名大汉光膀赤脚,手持木棒,围着一大堆烧得通红的木炭奔走穿梭,场面惊险。这种仪式名叫“炼火”,当地农民通过举行“炼火”来迎接秋收。

孔德宾



蔬菜采摘PK赛

衢州市柯城区蔬菜产业协会的种菜大户近日汇聚越云家庭农场,举办一场别开生面的蔬菜采摘PK赛。比赛打破常规,按照市场需求,不以重量取胜,而以质量、卖相等决定选手名次。 吴铁鸣 何润云



采集孢子粉

江山市茵芝家庭农场仙霞灵芝基地从9月24日开始集中劳力,收割灵芝,采集孢子粉。据了解,30多亩基地预计今年产灵芝孢子粉1万公斤,产值达200万元。 祝日耀



现代设施农业综合解决方案服务商

阳田是国内首家致力于为农业供给侧改革提供现代设施农业综合解决方案的平台型公司。

公司主要通过平台(农业种植技术研究平台、农业装备技术开发平台、果蔬产品销售支持平台)建设,整合全球农业资源,引进并转化国际先进的农业种植技术与农业装备技术,打造集农业种植技术集成、农业装备技术集成和果蔬产品销售集成于一体的现代设施农业综合解决方案,为从事农业生产经营的客户群体(农户、农企)提供包括规划设计服务、农业装备供应、种子种苗供应、专用肥料供应、种植技术服务和产品销售支持等一站式服务。

地址:萧山区进化镇华家垫村 电话:0571-82232269

浙江农民读书月在浙江农林大学启动

近日,由浙江农林大学、浙江省农业和农村工作办公室主办的2018浙江农民读书月活动暨《乡村振兴战略》首发式,在浙江农林大学主校区浙江农林大学启动。浙江农林大学全省8个校区、11所分校的近500名农民学员代表齐聚一堂,聆听读书故事,分享阅读心得,开启了“阅读,伴我成长”的心灵之旅。

五年前,肩负着在浙江开发农村人力资源、培养农村实用人才、提升农民科学素质的重要使命,浙江农林大学在浙江农林大学成立。农民大学成立5年来,一直致力于农民培训教学建设、管理与服务,培养高层次农村实用人才和新型职业农民,助力农业农村现代化。农民学员中,涌现了大批草莓种植之

星、沙地种树之王、生态农庄创业者等。他们虽然行业不同,但都爱读书、爱学习,渴望用科学知识武装头脑,学以致用、不断进取,实现自身与事业共成长。

举办方表示,举办读书月活动,将进一步推动浙江农民读书活动的全民化、常态化,让浙江农民爱上阅读,用书香充实心灵、丰富人生,让读书成为浙江农民的自觉习惯和精神追求,让书香浸润并物化为现实生产力,助推浙江乡村振兴。启动仪式上,在场的近500名农民学员代表获赠《乡村振兴战略》一书。

《乡村振兴战略》有很强的针对性、指导性,是乡镇干部在实践中推进乡村振兴战略的教科书,更是推进乡村振兴的施工图、指南针,蕴含历史底蕴、具

有时代气息、彰显未来价值,值得细读、精读、深读。如何把握新时代“三农”工作规律,如何总结提炼浙江省“三农”工作的好经验、好做法,如何高质量推进乡村振兴,抓出特色、抓出成效……在《乡村振兴战略》一书中,都可以找到答案。

浙江农林大学副校长金佩华表示,希望以此读书月活动为契机,推动浙江农民读书活动的全民化、常态化,让浙江农民爱上阅读,引导浙江农林大学的学员们和更多的农民兄弟不断读书、终身学习,用书香充实心灵、丰富人生,更好地助力培养浙江新型职业农民、提升浙江农民科学素养、促进浙江乡村全面振兴。 陈胜伟

石首御胶“空降”杭州大厦

10月11日,由浙江黄唇鱼生物科技有限公司与浙江大学食品加工工程研究所合作研发的LOHABA石首御胶,“空降”杭州大厦引发业界关注。

黄唇鱼生物是一家从事墨西哥石首鱼增殖、国际贸易和精深加工的高科技型企业。在自然环境绝佳的墨西哥加利福尼亚黄金海湾拥有原生态墨西哥石首鱼增殖基地,致力于完成鱼胶制品产业链的全方位覆盖。公司与浙江大学食品加工工程研究所合作研发石首鱼胶系列产品,汇集了尖端生物科技、食品科学、营养学领域的专家学者,形成一支强大科研队伍,依托“产、学、研”一体化的合作模式,深入系统研究墨西哥石首鱼胶的有效成分及其生物学功效。

公司创始人是一位资深的“海归浙商”,深谙鱼胶在传统养生中的重要价值。鱼胶作为滋补而不燥的养生佳品,更是经久不衰。公司以传统中华养生理论和现代中医药保健原理为指导,采用中国古法熬制工艺与现代工艺相结合的方法,将石首鱼胶与人参、枸杞和红枣等天然来源的药用成分进行科学配方,制成不同形态的营养健康食品系列,适合不同体质和健康需求的消费人群。

公司甄选源自北纬28度、墨西哥加利福尼亚黄金海湾、水质无污染且矿物质和微量元素极为丰富的深海珍稀石首鱼胶为原料,采用精控液化技术,低温恒温调控,充分保留鱼胶活性营养成分,避免传统家庭式高温熬煮造成营养成分流失。公司以石首科

鱼鱼胶为研究对象,研究其中的生物活性成分及其功能特性,针对航天特殊环境,筛选分离其中的功能因子,进行功效评价,并设计开发出系列功能食品,形成一系列拥有自主知识产权的产品和设备,最终使功能食品应用于载人航天领域。去年深圳高交会期间,公司的创新健康食品吸引了大批观众围观。

位于杭州大厦C座B1楼的LOHABA石首御胶形象店是公司线下运营的首家品牌店。其主推的新品“御玉肌”堪称懒人必备的“救肌”精华,浓缩了女性维持美丽与健康所需要的关键营养成分,是一款通过高科技让“颜值与体力共担当”的养生新品。新品品牌开业一个月期间公司还推出诸多优惠措施惠民,让更多的人参与体验得到普惠。 本报记者

巴城上海以蟹为媒揽资超20亿元

阳澄湖美,巴城蟹肥。在金秋蟹肥时节,巴城全方位、多领域、深层次对接上海,积极主动融入长三角一体化发展。日前,江苏省昆山市巴城镇政府在上海举办昆山巴城创新发展上海推介会。

推介会上,昆山旅游度假区管委会主任张月林表示,近年来,巴城紧紧围绕蟹文化、昆曲等特色文化产业做文章,特别是以文化活动为载体,以经贸洽谈为主题的昆山阳澄湖蟹文化旅游节,经过多年发展,活动规模和层次不断提升,已成为展示以大闸蟹为代表的昆山饮食文化的重要平台,成为昆山打造

休闲旅游品牌的闪亮名片,昆山展示发展成果的重要窗口。

作为“中国阳澄湖大闸蟹之乡”,大闸蟹不仅是巴城特色农业品牌,更是实实在在的百姓致富产业。目前,巴城建有蟹舫苑、渔家灯火、春秋水城、临湖蟹市、正仪巴城蟹市场等五大蟹市场和美食一条街,围绕阳澄湖大闸蟹做餐饮生意的大小饭店多达1300家,年接待游客量达320余万人次,有近3万人直接或间接参与大闸蟹经济产业链,大闸蟹经济的年产值近38亿元,创净收益超6亿元。每年蟹季,吃

客们从四面八方赶往巴城。在旺季周末,每天来巴城的食客超过10万人。现在除了周末,平时巴城的游客也越来越多。

巴城以深厚的文化底蕴、优越的自然生态环境以及鲜美的阳澄湖大闸蟹,每年不仅吸引了数百万游客前来旅游观光,也吸引了越来越多的企业在这里投资兴业。在此次推介会上,共有15个与上海合作的项目签约,总投资超20亿元,涉及项目投资、科创平台、文化交流和旅游等领域。

本报记者 孙常云