吴春华 年轻的"老中医"

是她的事业,守护国粹是她 的本能,20多年花开花谢, 三门县人民医院(中医院)中医科副主任吴 春华就是这样守护着中医这块方寸之地, 为中医而生,倚中医而立,传承中医发展的 最大财富。

师从名医

善治内科疑难杂症

吴春华的诊室位于三门县人民医院中 医院院区的2楼中医馆,笔者见到她时,她正 在给一位患者把脉。

与大众印象中的"老中医"不同,吴春 华——作为浙江省基层名中医、三门县首届 名中医,却是非常年轻美丽、温婉可亲的。 -袭白大褂,明眸善睐,举止优雅,与人们传 统印象中的老中医形象相去甚远。

吴春华师从老中医药专家牟重临,她自 毕业于浙江中医学院中西医结合临床专业 以来,在中医的道路上不断孜孜以求,苦心 研读经典药方,形成了自己的治病风格,目 前主攻中医内科方向,擅长内科呼吸系统疾 病、消化系统疾病、神经系统疾病、风湿痹 病、泌尿生殖系统、心血管疾病等方面的诊 治,在月经不调、痛经及膏方调理等养生保 健方面也颇具心得。

只见她微闭的眼睛伴着稍稍皱起的眉 头,有条不紊地问完10多个问题,一边思考 一边敲下药方。吴春华看病时很静,那是一 种水滴石穿的静,旁人仿佛能从这沉默中感 受到一股道不明白的力量。

这样的快慢、冷热对比似乎很符合老百 姓对"中医"的理解:西医治标,中医治本,但 重要的是,西医见效快,中医见效慢。在更 多人的眼里,好像中医只能治慢性病和没有 生命危险的轻症,是西医无法治疗时无奈的 选择。有你,我就碰碰运气寻得一份心理安 慰;没你,对于生命也无大碍。

吴春华的回应很简单:中医是国粹,望 闻问切样样不可缺,所以就诊时间相应会慢 下来,但如果对症下药后,中医的疗效反而 会比较快。"中医是通过调整人的身体状态, 恢复机体的自愈能力来治疗疾病的。治疗 措施直接作用于人体,只要身体状态有了变 化,病人马上就会有感觉,起效很快。

慢,大多是因为没有对症。在吴春华的 病人中,有急重症的发热,有突然发作的荨 麻疹,也有一感冒就彻夜不眠的顽固分子。 慢病疗程自然长,但只要药对症了,很多时 候两三副就能见效。"没效果病人也不会再

私人定制

整体观察对症下药

吴春华从事中医临床工作20多年,因为 医术精湛,慕名而来的患者也越来越多。有 一组数据更有说服力:吴春华的每天门诊量 多则90到100人次,年门诊量达到1.5万多 人次。

来她这里看病的患者特点就是杂,几乎 可以囊括大内科的所有疾病。每个病人,吴 春华都从头问到脚,从内问到外。10多个问 题,先给疾病定性,辨出阴阳寒热;接着给疾 病定位,是在表还是在里。

"中医治病,就是讲究整体的观念。病 人的每一个症状都是人身体状态反应出的, 想治疗有效,就不能只抓单一表现,要从整 体观察患者的身体状况。"同样的过敏性紫 癜,有的人体热无汗,喜冷恶热;有的人疲乏 无力,恶风怕冷。紫癜之外,其他症状的表 现更能说明疾病的性质,由于这些疾病外的 症状不同,总结出来的阴阳属性就不同,她 给病人用的药方自然就不同。

除了精湛的医术,吴春华的医德更是被 众多患者和家属称道。这么多年来找她治

疗的患者很多,但她始终保持着"治病救人" 的初心,把患者当亲人,设身处地为患者着 想。在临证时,她经常告诫自己能用小方治 病,就不要开大方,能用便宜药解决的问题,

今年7月19日,有一对乡下来的老夫妻 慕名找到吴春华。老先生72岁,有慢性支气 管炎、肺气肿病史20多年,因为受寒已发作 一周,说话间咳嗽连声,咳大量泡沫痰。 得知老人经济困难,无力负担住院费用,吴 春华决定施药治疗。根据四诊,辨证为外寒 内饮。吴春华用了张仲景的小青龙汤原方, 3剂。3天后病人复诊,面有喜色,症状好 转。守方加减再开了5剂。5天后患者说病 已好,不需要用药。吴春华根据患者的经济 情况,又开了张仲景的苓桂术甘汤加党参5 味药,直到患者病情基本稳定。这对老夫妻 感激不尽,握着吴春华的手说不出话来。

讲究战略

分层次治疗病灶除

中医治病因人而异,同样的疾病因为每 个人的遗传、体质不同,发病的机理不同,临 床的症状也有差别,因此用方并不一样,这 就是典型的同病异治。吴春华就曾治好了 一位胃病老患者,该患者大为赞叹,称她是 "治胃病专家"

据悉,这名患者是三门县本地人,目前 住在台州椒江,其患有萎缩性慢性胃炎,表 现为肚子胀,乏力,人消瘦,一直被胃病折磨 数十年,吃了各种药都没见效。经朋友推 荐,他找到了吴春华。吴春华重新给该患者 制定了诊治方案。患者每个星期来一次三 门,找吴春华诊治。

"古代常常将一副药能治好病的医生称 之为'某一帖'。但像这种萎缩性胃病属于 慢性累积的功能异常性疾病,绝不可能一药 而愈,因此中医治病就像将军打仗一样讲究 战略战术,需要分层次、分步骤来治疗。"吴 春华介绍,她会根据患者每次的身体状况, 开出相应的药方。慢慢地,患者的老胃病治 好了,他十分感激吴春华,并介绍了多名身 边的胃病患者到吴春华这里就诊。

中医博大精深,除了坐诊,吴春华还非 常重视中医传承。对于进修实习学生,她竭 尽所能,毫无保留地传授经验。她还积极参 加社区、基层卫生院的义诊活动,自去年8月 份三门县人民医院港南分院成立后,吴春华 常利用休息日下乡坐诊,服务当地百姓…… 有人跟她讲,你平时那么忙,又是专家,没有 必要亲自去基层坐诊了。但吴春华认为,这 是一项重要的工作任务,更是一名党员的责 任和义务。

"我热爱中医,也有责任和义务把中医 事业传承下去,发扬光大,造福一方百姓。" 吴春华是这样说的,也是这样做的。近年 来,她的实践理论研究成果不断,一级论文 一篇,二级论文五篇,《柴胡加龙骨牡蛎汤治 疗不寐》被列为三门县课题。这些荣誉的背 后,凝聚着她的坚持、智慧和心血。

朱芳芳 摄

朱曙光 陈玲玲 陈海丽 文



顾林江 从战士到种粮大

日前,笔者一行来到绍兴市上虞区长 塘镇谢憩村水稻种植基地。放眼望去,开 阔平坦的高标准农田上,一大片绿油油的 水稻像一块块铺开的绿地毯,几行白鹭忽 而在田间觅食忽而直上青天。一名皮肤黝 黑的年轻人正弯着腰,在检查晚稻抽穗情 况。同行的一位村干部手一指:"喏,他就 是顾林江。"

顾林江是嵊州市三界镇八郑村人,18岁 高中毕业应征入伍,由于顾林江身材魁梧,身 高1.8米,被四川一特种部队侦探营招去当特 种兵。两年的军营生涯,锤炼了他吃苦耐劳 的精神,由于成绩显著,多次被部队嘉奖,并 被提拔为排长。2012年9月顾林江回到家 乡。当时,顾林江的父亲顾国良在上虞区长 塘镇承包粮田。于是,顾林江放弃一个大集 体工作的名额,毅然投奔上虞与父亲扎根那 片希望绿色的田野。

种粮投入高,效益低,风险大,又辛苦。 前几年,农村中青壮年大多不愿意从事"靠天 吃饭"的农业生产,而是选择外出务工或进企 业工作。但80后小伙顾林江,狠下"争天斗 地"的决心,在父亲已有300多亩承包粮田的 基础上,通过流转土地,投入近400万元发展 机械化水稻种植产业,将梦想深深地扎根在 乡村振兴的田野。

顾林江说干就干。在镇、村两级领导的 重视与关心下,顾林江先后流转了长塘镇上 堡、下堡村的420亩水稻田,使顾林江家庭 农场水稻种植面积扩大到700多亩,成为长 塘镇最大的集中连片机械化水稻种植基 地。于是,顾林江又趁热打铁注册资金300 万元成立了绍兴市上虞区长塘镇金禾家庭 农场。顾林江先后购进了3台拖拉机、2台 插秧机和1台中型收割机,还添置5台烘谷 机,一台中型碾米机,近日又预购一架喷药 无人机。

选择传统农业作物水稻,而放弃收益 大、风险低的经济作物,顾林江有自己的盘 算:如果按传统耕种方式种植小块水稻,肯 定是没效益的。如果全机械化规模种植就 不一样了,种水稻虽然投入大,但是当年就 有产量,有效益,回报快。而且国家还实施 粮食价格调控政策,不用担心粮食的销路和 价格问题。

顾林江为不断积累水稻种植技术,经常 参加当地农技培训,通过书本增长知识。同 时,时常向其他种粮能手请教,虚心学习,聘 请农业水稻专家当顾问,掌握先进的管理经 验和新技术,改良土壤,引进优良品种,提高 粮食种植效率。

创业路上的辛酸苦辣,只有自己知道。 2013年10月8日正当晚稻抽穗扬花,一场多 年一遇的台风"菲特"袭卷上虞,持续三天两 夜的暴雨,使顾林江几百亩水稻遭受重创, 100万元的投入打了水漂。灾后,顾林江把 自己心爱的一辆轿车卖掉,把换来的钱及时

补交粮田承包款。因此,顾林江的行动得到 当地群众与干部的好评。"哪个从事农业人不 要经历些风风雨雨啊!再说,台风暴雨后,区、 镇农业干部及时为我提供技术指导,给我精 神上鼓励,使我重振克服困难的勇气。"顾林 江笑着说。

树高千尺也忘不了根。"我的根在农村, 在田地里,在土壤里。"每天天一亮顾林江就 骑上电瓶车赶到田头泡在田里干农活,怀着 对农村和土地特有的情结,他十分关注农业 方面的最新政策。近年来,国家和地方不断 出台政策,鼓励大家种粮食,扩大种植规模 和转变生产方式提升产能,提高粮食集约化 经营水平,这都使顾林江对规模化种粮产生 强劲动力。

如今顾林江的700多亩水稻农田基本完 成了水渠衬砌、机耕道路畅通、土地平整的丰 产坊,年上缴国家粮食订购量500多吨,实现 了一位退伍不褪色振兴乡村的排头兵。



涂高文

林果大王是怎样炼成的

"今天一大早就有客户预订了30多斤无花果,每天到果 园现场来采摘葡萄的散客更是络绎不绝,林果根本不愁销路, 带动林农脱贫致富不是问题!"建德市下涯镇恒基达鑫果园农 场主徐高文高兴地说,看着生长葱郁的无花果、葡萄、猕猴桃 等果树,枝头上结满红的、紫的、黄的等五颜六色的林果陆续 上市,一切辛苦都是值得的。

笔者了解到,徐高文原先是一家企业的经理,后来响应政府号 召,于2016年起,他将数年积累的资金,用来流转租赁无人种植、杂 草丛生的荒田。经过两年的辛勤开垦、科学培育,这片曾经荒芜的土 地变成了现在特色林果园,预计今年可为他带来10多万元的收入。 他也被当地人称为"林果大王"

几年前,为了家乡的绿水青山,他主动关停了自己的水晶玻璃 厂,力求寻找一条绿色新型发展创业之路。经过一番咨询和调查后, 徐高文发现近几年国家对现代林果业发展十分重视,扶持政策也在 不断加大,而且特色林果业不仅是绿色产业,还是富民产业,更是-条适合带动农民发展的致富路子。

2016年,徐高文在下涯镇马目村的支持下,一头扎进了林果业, 先后投资近百万元,流转了上百亩荒芜的土地用来栽种葡萄树、无花 果树等,年限为20年,每年上交流转农户租金达6万元。

在许多人看来,徐高文身材魁梧,可性格却文质彬彬,一副书生 相,很难想象他会弃商从林。因为从事林果业生产,不仅要有体力, 还得有一定的种植经验、管理技术及经商头脑。这些因素缺一不可, 否则难以达到成功的彼岸。"这片荒芜地,早几年前就有人承包过,可 每次不管种植什么,都没有收成。你如果种林果,很可能是种一年, 亏本一年,还是安心点选择别的行当试试吧!"他的亲朋好友得知他 从事林业的消息后,纷纷前来劝他。

面对质疑声,他深知对于林果行业一窍不通的自己想要念好林 果致富经,闯出一片新天地,并不是一件容易的事。但他最终选择迎 难而上,挺直腰板加油干,人生能有几回搏,自己想要去做的事情一 定要把它做成,哪怕是失败了也值得。就这样,徐高文一方面对荒芜 的田地进行开发整治,另一方面深入到航头、乾潭等周边乡镇,向有 种植经验的林果大户现场取经,学习无花果、葡萄、猕猴桃等种植技 术与管理经验,并从浙江周边、四川等地引进优质的林果新品种进行 种植,同时在果园里统一安装了微喷灌节水设施,减轻了人工抗旱的 劳动强度,提高了工作效率。

"无花果怎样修剪,葡萄怎样疏果,猕猴桃如何架枝……"面对这 些生产技术,徐高文就像小学生一样,不懂就到电脑上查找管理技术 知识,或到周边种植基地请教相关的技术人员,不断地掌握林果生产 管理技术知识。他说,"现在询问种植果树的知识,只要打开手机或 电脑,什么技术与知识都可以学到,真是太方便了!"就这样,徐高文 一边通过学习科技知识,一边勤奋实践,这片荒芜地如今成了一片郁 郁葱葱现代采摘乐园,让不少人刮目相看,啧啧称赞。

对于今后的发展,徐高文满怀信心地说,今年这片果园刚刚投 产,明年之后将迎来丰产期,届时将会通过电商、微信朋友圈等渠道 及时发布信息,吸引外地客户前来采摘与观光。

笔者看到,徐高文的果园地处白章线公路边,交通十分便利,有 利于游客到现场采摘,林果的运输也十分方便。"果园的整体发展势 头不错,可如今各地特色林果类的公司层出不穷,我的果园想要持续 向前发展,是个关键问题。接下来,还是要用心将果园管理好,提高 现代科技管理水平以降低生产成本,减轻劳动强度,提高经济效益, 这样才能长远发展,适应市场竞争。"徐高文说。

宁文武

童伟标

用执着诠释十年创业路

也许很难想象,一家拥有浙江省五星品质旅行社、浙江百 强旅行社、宁波首家旅行社标准化示范单位等诸多荣誉称号 的企业,其运营团队几乎全部都是80后,而其掌舵人童伟标 更是标准的80后。更难能可贵的是,他也是白手起家创业者 的典范,作为宁波江北新生代企业家联谊会副会长兼秘书长, 他更是一位不折不扣的"创一代"。

"病态的执着"曾经一直是童伟标的QQ签名,短短五个字反映 了他创业十余年来的心路历程。十几年前,农村青年童伟标选择在 城市创业,从一个无资源、无人脉、无经验、无资金的"四无人员",靠 着超出常人的执着、自信和坚持,创立了已在新三板挂牌的浙江达人 旅业股份有限公司。

2005年,当童伟标辞去工作决定创业时,他面对的不仅是商场 的激烈竞争,还有家人、朋友的不理解、不支持、不看好。"但越是身边 人不赞同,我越要证明自己。"年轻的童伟标相信自己的选择,孤独而 坚定地朝着自己的目标阔步前行。

长路漫漫,创业路上等待童伟标的是无数荆棘和坎坷。"困难就 是机遇,解决困难就是抓住机遇。"童伟标以一种良好的心态,一步一 步地冲破企业成长的困境,把达人旅业这个宁波旅游界的新生儿一 点一点地养大,实现自己当初梦想的人生价值。已经在业内小有成 就的童伟标却没有停歇,企业不断"折腾"转型,每次的转型都是新的 创业。他说:"没有成功的企业,只有时代的企业。只有不断缔造出 适合这个时代的产品,才能确保长盛不衰。"

对于如今新一代的创业者,童伟标希望他们一旦选择了创业这 条"不归路",不要遇到困难就绕着走,"行业的困难就是企业的机遇, 专业的困难就是人生的成长。年轻的创业者要有清晰的定位和坚定 的目标,多吸取失败的经验案例,让自己少走弯路,成功或者失败,都 永远不要忘记当初为什么出发。"童伟标说,同时经营企业一定要正 正规规,打铁还需自身硬,牢记市场才是最大的"老板"。

站在企业下一个十年的时间节点上,童伟标对未来也作了更为 明确的规划和目标,坚守旅游行业,努力打造区域旅游生态圈,让达 谢良宏 路漫 人旅业成长为长三角地区资源型旅游集团。

引进德国超微粉体先进技术 国家重大产业技术开发专项 国家重点新产品国家火炬项目

成套超微粉体设备

浙江丰利粉碎设备有限公司

销售热线:0575-83105888、83185888 83100888 , 83183618 中文搜索:浙江丰利 http://www.zjfengli.com