

徐浏华 致力科普让公众了解核电

3月29日,中国核学会在北京国家会议中心,向海盐县核事故场外应急办公室徐浏华颁发了2017-2018年度“中国核科普先进工作者”荣誉证书、“中国核科普最佳人气奖”奖杯。他的著作《徐主任讲核电》被评为“中国核科普优秀作品”图书类三等奖。

徐浏华,2007年担任海盐县核事故场外应急办公室主任以来,长期从事核电与公众沟通工作,致力于研究世界三次核事故对当地影响、中国核关联产业发展、地方与核电关系等。率先提出要“接轨核电,发展核电关联产业、建设中国核电城”的战略构想,得到了浙江省政府和中国核工业集团、中国核工业建设集团及海盐县委、县政府的充分重视。

秦山核电在海盐县境内,徐浏华深知肩上担子的重要性、责任性,要让核电科普知识真正走近公众,让公众通过科普真正了解核电,这对于全国新建(在建)核电项目能起到“鸣锣开道”的作用,对已经运行的核电站来说能起到“保驾护航”的作用,对于中国核电安全高效发展来说将起到“摇旗呐喊”的作用,这就是徐浏华核电科普的追求目标;秦山核电董事长、党委书记吴岗说:“徐浏华先生对核电与地方发展、核电科普是无限热情和执着,他竭尽全力深耕海盐、带动浙江、辐射全国,毫无保留地向有意发展核电的地方讲述海盐成功故事……”

最近10年来,他紧紧抓住“十类重点人群”,全身心推进“四建”“四进”工作,大力普及核电知识。

对十类重点人群的“两代表一委员、机关公务员、厂长经理、教师、医师、学生、村干部、离退休干部、社区群众及媒体人员”,开展科普宣传教育。纲举目张,举一反三,起到了事半功倍的效果。据不完全统计,十年来共开展核电科普活动200余项,共有30万公众接受科普教育,10万多公众走进秦山核电基地参观学习。

徐浏华倡导的“四建”一是建立一个科普宣传教育组织。成立海盐县核电科普宣传工作领导小组,每年定期召开核电科普工作会议,发布核电科

普任务,形成了以组织、宣传、教育、卫生、科协等部门组成的,协调联动的核电科普宣传教育组织体系。同时,与秦山核电集团(筹)建立核电科普协调机制、主任联席会议机制,地方与核电通过资源共享、优势互补、信息互通,打造核电科普宣传教育共同体。二是建成一支核电科普宣传队伍。组建由秦山核电专家团队和领导小组各成员单位专家组成的核电科普宣传队伍,以网络为平台开展与公众的互动交流解疑释惑。三是建设一个核电科技馆。中国核电城核电科技馆于2017年9月19日正式开馆。总投资25549万元,总用地面积19138平方米,总建筑面积25721.55平方米。是国内投资最大,展陈内容最丰富,科普形式最生动的核能专题科技馆,已经接待公众4万多人次。2017年9月20日徐浏华在核电科技馆举办的“徐主任讲核电”专题讲座,通过网上直播,最高峰时有6.5万网友收看;来自上海交通大学、上海复旦大学、西安交通大学的100多位学生当面谈听。活动中还举办了《徐主任讲核电》一书首发仪式。四是建成一个核电科普宣传平台。落实专人对“中国核电城”网站上“核应急与核科普”栏目进行日常维护,每月进行更新和完善。对市民提出的咨询和疑问及时组织专家进行解疑释惑。

“四进”一是开展核电科普“进机关”活动。充分利用县委中心组讲坛、人文讲坛、干部课堂、网络、远程教育等培训资源,满足机关工作人员各类别、多层次、多样化的培训要求。二是开展核电科普“进学校”活动。连续5年参加中国核学会举办的“魅力之光杯”中学生核电科普竞赛。通过与教育部门协调,大力组织全县中学学生参加竞赛,累计参加学生人数3万人次,单位2次获全国优秀组织单位,3人次获全国核电科普先进个人,15所学校获全国核电科普先进中学。三是开展核电科普“进社区”活动。让“千场电影下乡”,播放《核电那些事》《爸爸教我核应急》等核电科教片,全年播放1000余场次;制作《发展核电关联产业,建设魅力三优海盐》年画,通过邮局发放到烟羽应急区和安置区各个家庭户等等,累计发放10万

余份,提升核电的品牌影响。四是开展公众“进核电”活动。组织公众“进核电”,让公众近距离接触核电,了解核电知识。同时,组织县委培训班学员、全县卫生系统医务人员、全县物理、科学教师与离退休教师、部分机关事业单位工作人员和新居民代表等各行各业的群体走进核电座谈交流、参观学习。

徐浏华在核电公众交流实践探索中,极其注重经验总结和理念提升,“徐主任讲核电”始于2015年5月,他在国家图书馆“科学家讲坛”完成首讲。该讲坛是一个权威性、开放性的科学家论坛。中国核学会理事长、中国工程院院士李冠兴说:“邀请来自基层的徐浏华主任在国家图书馆‘科学家讲坛’作讲座,是史无前例的,引起了广泛关注,具有十分重要的意义。”2009年以来,徐浏华先后受邀在中国工程院、国家能源局“核能与安全”专题研讨会、国家行政学院“涉核领导干部研修班”、中国核学会“三核”论坛、中国核学会全国核科普讲师培训班、重庆大学“研究生创新与实践基地”等20多个核电公众沟通高端峰会上作经验介绍。这一核电公众沟通经验成果,既得到了秦山核电基地、中核集团的充分肯定,又受到了全国核电项目所在地政府及核电公司的广泛关注。截至目前,已累计有100多批外地市县代表团来海盐交流学习“核电科普公众沟通经验”。面对每次接待,徐浏华都能以核电科普工作为己任,现场介绍示范引领。由于他开展核电科普成果众多,2017年被中国核工业勘察设计协会授予“个人特别奉献奖”荣誉称号,还被中央电视台科教频道《科技之光》栏目专访播出……2017年,他根据多年核电公众沟通经验积累,整理出版了《徐主任讲核电》一书,为核电项目所在地政府与核电系统联手开展核电公众沟通工作提供了很好的范本。中国核工业集团公司董事长、党组书记王寿君,对他的工作是这样评价的:徐先生工作勤勉,担当有为,在核电公众沟通、地方服务核电领域,走在前列,勇当示范。靠的是什么?靠的是他对事业的执着追求和对使命的勇于担当,靠的是核电与他、他与核电的双向缘分。

严金祥 江全英

陈木林 十年如一专注“冷门”行业



陈木林,却偏偏选择了一个全国都很少人涉足的冷门行业——高频感应热处理,而且,十年如一日一直专注于该行业。结果,他的产品不但覆盖永康五金产业,辐射全国,而且还出口美国、加拿大、俄罗斯、马来西亚、印度尼西亚、泰国等十来个国家和地区。

光是热处理这个行业就已经够偏门了,相信没有几个读者了解过,不少人可能连听都没听过,而高频感应热处理就更加偏门了。那么,陈木林怎么会涉足这个行业呢?原来,他高中毕业后,2005年曾到广东找工作,偶然碰到一家生产高频感应热处理设备的公司,成了公司的营销员。公司考虑到他是浙江人,就派回浙江担任永康市的营销总代理。

热处理行业虽然偏门,但却是五金产业不可或缺的一道工序。经过热处理后的五金产品,就能改变内部结构,提高硬度,增强韧性、弹性,延长使用寿命。热处理虽然不可或缺,但是,有些五金产品只能进行局部热处理。这时,高频感应这种热处理方式就优势显现了。这种设备利用电磁感应原理,让你随心所欲地指哪打哪,并瞬间就能让局部五金件加热至通红,在淬火、退火、热锻、焊接、熔炼、热配合及热融合等热处理工序上大显身手。与其他热处理方式相比,它更加高效、节能、环保。由于其固有

优势,永康市的热处理企业和一些五金企业都纷纷配置起来。所以,两年时间,他就拥有永康市场上一批稳定客户。

2007年,陈木林投资创建永康市建金电子设备厂,招聘技术师傅,自己生产这种热处理设备。由于一开始就高起点、高标准,科技含量高,所以,产品一下线就深受永康五金企业欢迎,被广泛应用于金属加工、紧固件、刀具、电动工具、不锈钢制品、汽车摩托车零部件、管件热变形等行业上,并逐步推广到全国。

陈木林很注重技术革新,使专业制造的JJ系列感应加热设备在同行业中居领先水平,具有加热效率高、故障率低、保护可靠安全系数高等优点,产品受到外国客商的青睐,从2017年始,畅销海外,还被美国、加拿大等一些发达国家热播。

笔者问他当初为什么会对这个全国冷门行业情有独钟时,他说:“冷门不用怕,只要是生活上需要的就会有市场。冷门行业竞争相对小一些,只要做精做专,就不怕没人要。”与其大家挤在一块追热点,倒不如独辟蹊径找盲点。今天的热点到明天可能变冰点,而今天的盲点在明天就有可能变热点。陈木林的成功在另一个侧面诠释了经商之道。

章周宇

应锡平 层层把关做精心茶匠

清明到现在,是茶农应锡平一年中最忙碌的时候。从源头把控到茶叶筛选,再到包装设计,他一经手、层层把关。为此,应锡平经常在山区茶基地、城区专营店来回奔波,但他却乐此不疲。对于爱茶懂茶的人来说,一丝不苟的“茶匠精神”,是成就好茶的品质保证。

应锡平在绍兴柯桥城区经营了一家名叫“满口香”的茶叶专营店,用于销售自产的茶叶。每天,应锡平总会早早来到店里,用大小不同的八九张筛子一层层筛选茶叶,整个店内弥漫着淡淡的茶香,沁人心脾。

橱柜上,摆放着一排排玻璃密封罐,里面储存着不同客户喜好的茶叶,罐身上贴着小标签,上面写着茶叶品种、价格以及客户姓名。客户有需要时,只要

一个电话,他就可以送茶上门。不过,对于朋友介绍的新客户,他一定会坚持邀请对方先到店里品一品,只有对方认可了,他才接单。

“小店从零开始,经过近4年的经营,已有稳定的客户群,其中大客户就有100多个。”应锡平高兴地介绍。

应锡平的茶叶为何如此受欢迎?在他自己看来,能深受顾客欢迎的根本还是在于他对茶叶良好品质的把控,以及近40年心中始终坚守的一份“茶匠精神”。

好茶必须有好源。应锡平的茶园位于小舜江源头,数百亩茶园被群山围绕,晴天光照充足,雨天云雾缭绕,周边成片的阔叶林,提高了生物多样性,

把村庄和茶园层层隔离,形成了独特的原生态环境,保证了出产茶叶的天然纯净。

对于茶叶的后续制作,应锡平也是层层把关。“我要求采摘后的茶叶在24小时之内加工完毕,期间不能落地。因为茶叶和人的细胞一样,一旦离开了母体,就会慢慢失去活性。只有在它尚未失活的情况下炒制完毕,才能保证最佳的品质。”

对于每一批送来的茶叶,应锡平都会亲自品鉴,并评估出价格。在产品包装上,他总是根据客户的需要“私人定制”。每年,他还会把茶叶送到柯桥区质量技术监督检测所进行检测。虽然有人会说一家店面这么做过于“矫情”,但应锡平坚定地说,这既是对客户负责,也是对自己负责。

钟伟 俞立权

杨宝明 为企业知识产权保驾护航

今年39岁的杨宝明,是宁波协众知识产权服务有限公司总经理。从事知识产权服务工作,他是“半路起家”,但是,通过他和团队的努力,在业内已小有名气。

作为一家专业辅导企业知识产权管理的企业,“协众”专注服务企业知识产权贯标(贯彻《企业知识产权管理规范》国家标准)认证辅导、两化融合贯标辅导。2016年,该公司为宁波辅导贯标初审客户32家,辅导贯标监审客户50多家,通过率均为100%。2017年,辅导贯标初审客户38家,辅导贯标监审客户60多家,通过率均为100%。去年9月,该公司成为宁波市知识产权服务领域第一家在宁波股权交易中心挂牌的企业。

杨宝明是甘肃人,2000年大学毕业被分派到当地一家国有企业工作。次年,他来到宁波,先后在多家大型工业企业从事科技项目申报、知识产权管理等方面的工作。2013年,他开始创业,创办了一家人力

资源服务公司。2015年,他发现在宁波从事知识产权管理服务的企业并不多,他认为,作为全国首批“国家知识产权区域布局试点城市”和“知识产权运营试点城市”,宁波的企业知识产权管理规范服务会是一个大市场。于是,他开始筹备新公司,2016年初,他注册成立宁波协众知识产权服务有限公司。

企业成立之初,创业之难可想而知。他一人身兼多职,既是业务员,又是驾驶员,还是资料员和辅导老师。有的时候,他一天马不停蹄要跑10家企业。很多时候,他在早上6时就从家出发,去拜访客户。他的诚意和专业知识打动了不少企业,“奥克斯”“音王”等知名企业成为他的客户。他总会千方百计让客户满意。有一次,为了帮助鄞州开发区一家企业做好贯标工作,他和他的团队前前后后跑了这家企业近十次,后来,这家企业董事长问杨宝明“这样做还有钱赚吗”,并主动要求增加服务费,但是杨宝明婉拒了,他说,既然

签了合同,就要按合同约定的履行。

除了工业企业,他还勇于探索软件企业和外贸公司的贯标工作。2017年前,国内还没有一家软件企业通过贯标。一开始,他们也是摸着石头过河。经过杨宝明与员工们连续不断地奋战,企业取得不俗的成绩;去年,鄞州区近20家软件企业和外贸公司通过“协众”的服务通过贯标。

目前,该公司多名咨询师既拥有多年工厂管理经验,又懂知识产权核、管理体系融合等方面的实际操作。去年,该公司还成为浙江省创新云服务平台地方载体机构和宁波市两创办小微企业创业创新服务机构。

杨宝明表示,企业今后将以知识产权管理为抓手,开展全方位知识产权运营管理服务,力争几年后成为一家在长三角乃至全国具有影响力的知识产权服务企业,为企业知识产权保驾护航的落地专家。

张文胜

她是一个海岛上的语文老师,是28年的带班班主任,也是一个有着18年党龄的老资格党员。

28年里,范群带了约780个孩子。从嵊山岛到泗礁岛,从一个中学到另一个初中,她在多个岛屿之间执鞭授课,也在众多的学生中间“传道”,更重要的是她还为教师这个团体带去了新的观点和思想。

作为偏远海岛的教育工作者,党的十九大代表,范群身上到底有什么闪光点?

一份特殊的三方协议

这一天,初二男生奇奇没有来,同学们议论纷纷。范群从上午第一节课开始就注意到了这一点,她知道背后的原因——奇奇曾在几天前提出要和班上女生星星同桌,但范群没有同意。

“这个孩子很聪明,很阳光,体育好,但很顽皮。我不能肯定一旦满足他的要求会带来什么结果。”调座位被拒后,奇奇发誓不再和班主任讲一句话,甚至扬言要“同归于尽”。

事情发生在2009年9月。时隔八年之后,范群坐在嵊泗初级中学的办公室里讲起这个故事时,面带笑容,就像在说自己的孩子。她知道这种情况下可以向学校反映并由学校处理。“但那样做,孩子有可能会因为‘旷课’‘不当言论’被学校处分,负面影响太大了。”

第二天,她提着水果去奇奇家,奇奇并不领情。这个初二男生故意把脚架在茶几上“示威”,不愿意说一句话。

“老师听说你电脑打字很快,我们不讲话,就打字,怎么样?”范群的这个提议得到奇奇认可,然后师生进入了书房,你敲一句我打一句,前后持续了1个多小时——这,为后来的“三方协议”提供了基础。

在征得星星同意后,一份由奇奇、星星、范群三方构成的“协议”签署,主要内容包括:两人的月考试成绩均不能低于上学期的年级排名;班级考核不得扣分3分以上;两人不能有肢体接触等亲密行为;同桌试行期为1个月,如未达成上述要求或者任何一方提出不愿同桌,则座位分开。

“三方协议”效果很好,如今两人都已经大学毕业。“最后有没有在一起”并不是范群当时最关心的话题,这个要留给时间。

范群至今保留着这份“协议”,“女生很棒,男生很有个性”——这是她对整件事情的综合评价。

范群的28年“雁行”

到嵊泗县初级中学之前,范群曾在嵊山中学工作了6年,在嵊泗中学工作了12年,一直教语文,一直是班主任。

她圆脸,短发,聊几句就发出爽朗的笑声,镜片后面的眼睛瞬间被笑意填满。

“就像妈妈一样亲切温暖”。这句评价来自夏一川,嵊泗初级中学初一(1)班学生,他说范老师每天晚上都会去宿舍看望住校的同学。而同班的李星语更喜欢雁行小队,他因此感受到了更多的班级温暖,学会了感恩并收获快乐。

雁行小队,可以归结为4个字:结伴前行。始于10年前,是范群的教学创新之一。

“把一个班级分成5个小队,每队5~6个人,一般都是三男三女,成绩下、中、上,每个档级2个人。”范群说,每个小队的孩子们一起讨论题目,一起在周末组织活动。“周末活动必须由值班队员的家长带领,内容则没有具体规定。”在最近几年的活动中有学做龙须面、参观冷库、宾馆学铺床、海上看灯塔等。

“同学之间互相帮扶,性格互补,利用‘生生相长’模式,形成团结的‘章鱼式’。”这种形式带来了意想不到的结果,班里极少出现对立矛盾,各小组你追我赶。

范群的“雁行小队管理模式”后来受到浙江省教科院专家的一致肯定,成为浙江省第二轮农远工程“转换育人模式”十大项目之一。

除了雁行小队,范群还别出心裁地办“同桌节”,让每个孩子都拥有一个关于“同桌的你”的美好回忆。

这样的范群,在其他老师心中,是教书育人的党员先锋。“范老师在教育教学方面28年的经历是我的学习榜样,在对学生品德培养、注重学生心理健康方面,特别是在发挥党员先锋作用方面,也是我的老师。”新教师刘宝燕是“范群名师工作室”的学员,她说,优秀教学和党性突出相辅相成,立足本职工作就是加强党性修养、牢固党章意识的体现。范群的这个名师工作室,2014年成立至今,已汇集了170多名学员。

从小岛贻贝到大海珍珠

嵊泗偏远,如果算上赶车候船时间,从杭州到嵊泗县初级中学要7个小时。在这个地方,范群的教学动力来自哪里?

“不论在哪里,她都勤勤恳恳,敬业爱岗,理论和实践经验都十分突出。”嵊泗县中学校校长朱成伟这样评价。

范群现在是学校的党支部副书记,除了语文课、名师工作室的日常工作之外,她还分管学校的师德师风建设。副校长王艳君说,“我们想把范老师这种强化党性意识、为党工作、为人民服务的精神普及到每一个教师心中。”

“范群带过780个学生,是近年来嵊泗教育系统涌现出来的先进代表,是全体扎根海岛教育事业教师的一个缩影。”嵊泗县教育局相关负责人说,曾有多所学校、机构许诺高薪和领导岗位,但均被范群婉言谢绝。“一个党员就是一面旗帜,范群体现了海岛教师的职业精神,更是党的教育事业的忠诚执行者。”这位负责人说,范群的职业精神、党性修养,像一枚小岛的贻贝,更像一颗大海的珍珠,势必会对当地的师德师风建设带来积极的推动作用。

把对党员的要求带入工作

党的十九大代表是范群一生中最大的光荣,同时也是一份伟大的使命和责任。她觉得自己只是做了一个合格的党员,把对党员的要求带入工作。

作为一名教师,范群认为将“德”字刻进学生心里还有很长的路要走;与其他老师一起加强党性修养,把社会主义核心价值观观融入到育人的各个方面,也任重而道远。

她表示今后会更加密切联系党员和群众,收集民意,真心诚意地成为广大党员的发言人,为人民群众谋福利。因为任何时候她都是党员,都要把对党员的要求融入到自己的日常教学中去。

乐佳泉 唐春