

杭州瞄准七大产业构建先发优势

2017中国全球投资峰会在杭落幕

为期3天的2017中国全球投资峰会前天在杭州落幕,近千名全球经济界、金融界专家学者以及世界500强企业、海外知名投资机构、国内知名企业大咖等全球商业领袖齐聚钱塘江畔,展望世界和杭州投资趋势,探索杭州未来产业发展。

数据显示,目前,杭州已与全球200多个国家和地区建立了直接贸易关系,设立了1.3万家外资企业。截至2017年6月,有118家世界500强企业在杭设立投资项目204个。

“杭州是一座充满生机的创新活动之城,这里有蓬勃发展的创新经济。可以预见,今后的杭州将实现更高层次的发展,具有更强的吸引力和竞争力。”杭州市市长徐立毅在开幕式上表示,杭州将围绕打造具有全球影响力的“互联网+”创新创业中心,大力发展信息经济、电子商务、生物医药等主导优势产业和战略性新兴产业。

“杭州对于我们而言是一个完美的天堂,它现在已经成为全球聚光灯下的焦点,来自全球各地的领先投资者和企业都在这里安营扎寨,在这里我们能够感受到这个地方充满了巨大的潜力。”欧洲货币机构投资者集团总经理欧节瀚在11月21日举行的专题论坛上说,“过去30年,杭州涌现了阿里巴巴、吉利等一大批全球知名的企业。”

“有越来越多的跨国企业愿意到这里进行投资,包括本地的企业也非常好地彰显了杭州发展的活力。”欧节瀚对杭州强招引优的集聚效应可谓印象深刻。他说,世界500强企业已经在杭州投资了超过200个项目,它们在高端制造、数字安全、医疗服务、工业自动化等领域都获得了成功,这些足以证明杭州这座城市的吸引力。

谷歌大中华区首席市场官黄介中在论坛上说,中国在人工智能方面发展迅速,在这些领域潜在的市场规模巨大,包括蚂蚁金服等在内的企业也已有许多应用。他对杭州布局人工智能等未来产业前景看好。

思科大中华区资深副总裁海广跃认为,杭州在发展未来产业方面已经具有产业基础扎实、示范应用广泛、基础设施完备、公共服务完善等先发优势,



尤其是在网络建设、产业发展、应用服务等领域都有一大批全国领先甚至国际一流的龙头企业。

“在这里,可以证明一系列的技术也有望成功地商业化、产业化。”零零无限科技创始人王孟秋说,“人才资源是吸引我来杭州创业的一个重要因素,优秀的人才团队才能让我们的业务成功变成可能。”

人才也是从制造向智造升级的一个关键。浙江力太科技主席李善通认为,决定未来产品竞争力的关键不是一般劳动力成本,而是其中的“智力”技术含量。

一份大数据报告显示,2017年上半年全国主要城市人才净流入率排行榜,杭州以11.21%第三次超越“北上广”位居榜首。而在去年,杭州首次进入外资人才眼中最具吸引力的中国城市前三名。同时

杭州也连续多年被世界银行评为中国城市总体投资环境最佳城市。

备受国内外投资者关注的《关于加快推动杭州未来产业发展的指导意见》征求意见稿也新鲜出炉。杭州将紧盯全球未来产业发展趋势,立足杭州产业基础和比较优势,在人工智能、虚拟现实、区块链、量子计算、增材制造、商用航空航天、生物技术和生命科学等重点前沿领域率先探索布局,加强产业共性关键技术研发,全面增强原始创新能力,加速构建先发优势,实现高端引领发展。

本次峰会由杭州市政府、浙江省商务厅主办,杭州市投资促进局、浙江省国际投资促进中心、欧洲货币机构投资者集团承办。

本报记者 孙常云文/摄

金融科技创新之潮前所未见

11月21日,在杭州洲际酒店,记者利用2017中国全球投资峰会间隙,采访了会议嘉宾——国际金融公司(IFC)金融技术、电子支付与新金融业务全球总监兼首席投资官安迪·德维什(Andi Dervishi)。他表示,“金融行业正在进行一场变革,由金融科技引领的创新之潮,从深度和广度来看都是前所未有的。”

担任VC行业投资者已有20多年的安迪认为,互联网技术已经改变了很多行业,包括电商行业、传统的零售商业、文化娱乐行业和旅游业。除此之外,正在或将继续改变的就是金融行业。安迪认为,金融行业是世界上最为虚拟化的行业,与其他技术相比,互联网技术将大大改变这个行业。

“它能够让我们感受到金融的定义也发生了变化。”安迪称,每次当人们开发社区的时候,会建立相应的货币和金融的体系,而现在的社区变得越来越大,包括电商社区阿里巴巴、社交网络社区脸书

(Facebook)和微信,此外像谷歌、苹果这样的技术巨头也建立起各自的高科技社区。“因此,就会相应地有货币和金融体系,以及金融科技等和这些大的社区保持拟合。”安迪进一步表示,改变不仅仅是对于银行和银行账户作出的重新定义,不久的将来,这三大全球社区会持续给金融市场带来变化。

因此,在全球金融产业不断发展和变化的当下,安迪指出五大要点需要深思、应对和解决:

首先,如何应对超级平台上的竞争格局。随着阿里巴巴、亚马逊、脸书等科技公司崛起,企业和巨头如何在大数据、大生态中,在不同的法律辖区、法律环境体系下合作和发展需要思考。

第二,金融在跨境领域如何真正全球化。目前的管理和监管是以国家为单位,包括在资本市场中的借贷也以国家作为边界。然而,随着边界的不断扩大,需要思考如何管理更为全球化的金融和货币市场。

第三,随着企业走向全球化,将被赋予新的全球化“身份”,因此需要解决这样一个所谓全球化“身份”的问题,很多“身份”没有得到充分识别。

第四,未来的货币到底是什么,什么才是货币的未来?过去,美元和欧元主导货币市场,而现在已经可以看到货币的分散化。人民币的国际化速度越来越快,已经进入全球的支付货币体系当中。中国也已经成为包括非洲、拉美、欧洲等诸多地区最大国外投资商。因此安迪相信,人民币将成为新的全球储备货币。

第五,全球的金融行业正在进行非常快速的整合和变革,而AI(人工智能)会进一步加速这一场整合之旅。如何应对AI,它是不是真的很安全?谁来进行最先的尝试?从监管的角度如何给到足够的保护和扶持?对于金融,AI意味着什么?对于金融全球化,AI扮演什么角色?这些都是摆在眼前的问题。

本报记者 孙常云

16部委联合发文

发挥民间投资作用推进制造强国战略

为进一步激发民间投资活力,引导民营制造业企业转型升级,加快制造强国建设,工信部、发改委、科技部等16部门近日联合发布《关于发挥民间投资作用推进实施制造强国战略的指导意见》。

针对近年来制造业民间投资增速放缓、活力不强的局面,《意见》提出要围绕“中国制造2025”,通过一系列措施和保障,破解制约民间投资的体制机制障碍,发挥民营企业在制造业领域主力军和突击队的作用,激发民间投资活力,培育壮大新动能,改造提升传统产业,促进制造业向高端、智能、绿色、服务方向发展。

《意见》提到,要坚持“市场主导、问题导向、协同推进、公平共享”四大基本原则。其中要充分发

挥市场在资源配置中的决定性作用,更好地发挥政府规划引导和政策支持作用,形成有利于民营企业发展、促进民间投资的体制机制和政策环境。

《意见》提出了八项提升民营制造业转型升级的主要任务。一是提升创新发展能力;二是提升信息化和工业化融合水平;三是参与工业基础能力提升;四是提升质量品牌水平;五是推动绿色制造升级;六是优化产业结构布局,支持民营企业战略合作与兼并重组,鼓励民间资本参与国有企业混合所有制改革,推动重点领域投资主体多元化发展;七是促进服务化转型;八是鼓励国际化发展,鼓励金融机构开发支持企业“走出去”的金融产品,加强银担合作,支持符合条件的企业和金融机构在境内外

市场募集资金,支持“走出去”企业以境外资产或股权、矿权为抵押获得融资,提供政策、资金、金融等服务推动民营企业稳妥有序拓展国际新兴市场。

为保障各项工作任务落实到位,《意见》提出了五个方面的保障措施,具体包括:一是改善制度供给,优化营商环境;二是完善公共服务体系,提高服务质量水平,要完善投融资服务平台,培育发展股权投资基金、创业投资基金等各类民间资本,鼓励引导服务于制造业的金融创新,为制造业民营企业融资提供咨询辅导;三是健全人才激励体系,提升企业管理水平;四是加大财税支持力度,发挥引导带动作用;五是规范产融合作,创新金融支持方式。

吴少龙

互金整治办叫停网络小贷审批

防范现金贷风险隐患

监管部门终于对“现金贷”射出“第一箭”。近日,互联网金融风险专项整治工作领导小组办公室紧急下发《关于立即暂停批设网络小额贷款公司的通知》(下称《通知》),要求全国各省暂停批设互联网小贷牌照。

《通知》指出,近年来,有些地区陆续批设了网络小额贷款公司或允许小额贷款公司开展网络小额贷款业务,部分机构开展的“现金贷”业务存在较大风险隐患。同时,央行及银监会已召集多地金融办负责人召开会议,要求整顿网络小额贷款。

据国家互联网金融安全技术专家委员会披露,截至11月19日,发现在运营“现金贷”平台2693家,各类用户近1000万人,全部平台的人均借款金额约

为1400元,且发现每家平台的人均借款金额与“现金贷”平台规模呈正比例关系。而据网贷天眼统计,全国各省已核准互联网小贷牌照仅249家。

捷越联合创始人王晓婷表示,如果要求“现金贷”平台没有互联网小贷资质就不能做业务的话,目前运营的“现金贷”平台至少得死掉99%。

从《通知》来看,暂停的是网络小额贷款牌照,主要目的是防范“现金贷”存在的风险隐患。“此次监管叫停新增网络小贷牌照,主要目的是为了规范‘现金贷’的发展,防范金融风险,并非打击网络小贷,包括小贷公司。”开鑫金服总经理周治翰说。

事实上,网络小贷牌照之所以受追捧,最重要的原因是,借助它可以开展全国性的放贷业务。人人

聚财创始人许建文说,其审批相对于已经进入严监管模式的互联网金融有诸多便利,比如各地金融办对网络小贷的审批在资质和条件上没有统一的标准,审批时自由度和灵活度都较大,很有可能存在监管套利。

据了解,国内现在有很多平台介入“现金贷”是出于“捞一把就跑”的短期投机心态。“现金贷”行业未来面临洗牌,在监管压力下,实力较弱或合规性较差的平台,有很大可能会被清退或被迫转型。

不过,虽然监管对“现金贷”的收紧已经开始,暂停审批增量网络小贷公司,但存量部分会有怎样的影响,还不确定。

刘丽

搭建金融教育合作大平台

11月21日,由中国金融教育发展基金会主办、浙江金融职业学院承办的2017金融教育回顾与展望年会在杭州举行,本次年会主题为“探索融学合作的新模式、新机遇”。来自人民银行各分支机构、全国部分金融院校、相关金融机构的负责人以及金融领域的专家学者180余人出席了年会。

人民银行副行长陈雨露在“深入学习贯彻落实党的十九大精神,加快建设现代金融体系”的报告中强调,要把深入学习贯彻落实党的十九大精神作为当前首要的政治任务,将党的十九大精神和全国金融工作会议会议精神作为做好新时代金融工作的基本遵循。

中国金融教育发展基金会理事长杨子强提出,中国金融教育发展基金会要以提高国民金融素养为使命,立足金融普及教育、学校教育、职业教育3个核心业务板块,搭建金融教育合作平台,在党的十九大精神指引下,为发展普惠金融、推动金融教育事业发展不懈努力。

见习记者 刘根深 通讯员 童彤

芝麻信用投入10亿消灭押金

“电话一直没人接,我的押金到底什么时候能退!”这样焦灼的呼喊最近半年集中出现于共享经济领域,由于接连有企业出现经营困难,数百万用户遭受押金损失。芝麻信用总经理胡滔11月22日表示,芝麻信用将把消灭押金作为现阶段最重要的一件事,“也许很难,但我们决定全力一试。”

芝麻信用宣布,在初期可先行投入10亿元,通过引入保险、运营鼓励等多种方式,为商家打消后顾之忧,以推动更多商家向信用好的用户免收押金,解决的方法包括资金的助力和多维能力的开放。“例如,有的商家担心自己不收押金,结果用户租了东西不归还,造成损失。那我们可以考虑引入保险,通过保险理赔的方式,消除商家的损失,芝麻信用甚至可以先来出这笔保费。”胡滔举例说。

事实上,已经有商家发现,免除押金后,自己的经营状况并未变差,反而更好了。以共享充电宝为例,街电在推行信用免押,并运用芝麻信用的风控措施后,其用户订单量猛涨6倍,而用户逾期7天不归还充电宝的比例仅为0.014%。目前,整个共享充电宝行业,主流商家几乎都已支持信用免押。

芝麻信用表示,未来一年,将全面升级信用免押方案,引入包括风控、保险、信贷、联合奖惩等在内的多维能力,并向愿意免押的商家提供多种扶持,首批重点投入的行业,除了共享经济,还包括租房、酒店等押金普遍存在的领域。

本报记者 林洁

中行结对帮扶温州革命老区

近日,中行浙江省分行和温州市分行一行,来到温州市苍南县南来镇,开启中行在全省举办的第六场“合力扶贫践行‘中国梦’”红色足迹主题活动。中行从经费中划出5万元,用于资助垟尾园村机耕公路建设,为脱贫攻坚贡献力量。捐赠仪式后,一行人还参观了大埔山红色教育展厅,并重温入党誓词。

南来镇是著名的革命老区,是浙南革命斗争的发祥地之一。全镇下辖8个行政村,其中6个村都是村集体经济薄弱村,大部分是留守的老人、妇女和儿童。全镇劳动力经济收入主要来自于在家里从事芦柑、西瓜等农业种植或外出从事矿山井巷业、锡箔加工业等。

中行浙江省分行副行长段忠辉表示,此次活动既是贯彻总行党委“举全行之力做好精准扶贫工作”的指示,也是中行温州市分行主动参与“脱贫攻坚、精准扶贫”等系列社会公益活动的又一生动实践。

据了解,今年以来,中行温州市分行已组织开展了“为爱而跑”公益跑、“爱要让你听见”信用卡积分捐赠、“公益中行”消费等系列公益活动。截至目前,全体员工在“公益中行”平台上购买农产品金额近76万元,员工“爱要让你听见”信用卡积分兑换达2712万分。

欧雪芳

泰隆银行新一代信息系统上线

11月20日,泰隆银行新一代信息系统成功上线,将传统的“以账户为中心”转向“以客户为中心”,为破解小微企业“融资难、融资贵”难题提供更优的“泰隆答案”。

当前,泰隆银行正在推进传统小微金融服务模式向“社区化、模型化、便利化”转型升级。面对来自同业的竞争和互联网金融新军的冲击,泰隆银行恰逢其时地投入新一代信息系统,可谓是一次“换挡加速”。

“现在大家更多的是使用手机银行,未来我们接入的也许就是可穿戴设备。”泰隆银行首席信息官徐恒军表示,无论是在移动化渠道的拓展上,还是在基础平台的构建和业务的支持上,或是在数据收集和应用等方面,泰隆银行新一代信息系统都为未来10年给广大客户提供更优质的小微金融服务预留了丰富的可能。

基于新系统,泰隆银行将满足客户个性化、差异化需求,为客户提供高度参数化的、可自由组合的产品和服务。徐恒军介绍说,通过新一代信息系统中搭建小微金融云平台,泰隆银行将致力于“场景化”服务营销,从“聚焦运营”转型到“聚焦客户体验”,“想客户所未想,当客户需要金融服务时,泰隆银行为客户先一步量身打造的金融服务和产品可以第一时间送到客户面前”。

让客户足不出户就可以贷款的“Pad金融移动服务”,让小微金融市场开拓更精细化的“小微金融电子地图”……这些既有的特色化小微金融服务工具,将与泰隆银行新一代信息系统协同、融合,更好地破解小微企业“融资难、融资贵”难题。

随着新一代信息系统的上线,泰隆银行将拥有更强的信用风险、市场风险、操作风险的计量和建模能力,全面提升实时风险决策能力。与此同时,渠道管理能力、运营管理能力、财务和绩效管理能力的提升,也都将进一步夯实泰隆银行小微金融服务的基础。

本报记者 孙常云 通讯员 杭小鱼