

何光喜:让千岛湖的有机活鱼游上餐桌



设备设施,改良捕捞网具减轻捕捞员工的劳动强度,如今可以做到每年捕捞销售活鱼达96%以上。团队首创的“拦、赶、刺、张”联合渔具渔法”荣获全国科学大会成果奖。

在解决冬季捕捞困难时,已经是公司总经理的何光喜重新回到了捕捞队,和一线的捕捞队员在一起,共同研究如何改进渔具渔法,最终解决冬季捕捞困难,曾经单网捕捞30.5万公斤,成为浙江农业吉尼斯纪录。

何光喜还开展活捕活运活养系统技术研究,改进活鱼运输船,大大提升产品品质,有力支撑千岛湖品牌经营发展。“鲢鱼比较活泼,鳙鱼比较静,考虑到两种鱼群习性的不一样,要把它们分开运输才能保证鱼群的存活率。”食客们不知道的是,何光喜还是国内第一个用渔网的网格距离成功分离了鲢鱼和鳙鱼这两种鱼的人。

做一条完整价值的鱼

清晨,鱼儿们一条条被渔夫用网兜捞上,放入由中国水产科学院上海鱼机所的专家们为它们量身打造的不锈钢滑道内;顺着滑道内不断补充的千岛湖水,它们翻腾进一个四方形的框里,就像乘着一部电梯,到了升降台顶部;再通过体重测试,鱼会顺着滑道,进入厢式货车内的活鱼桶;等待温度和氧气布控好后,会被放在活鱼桶内,桶内配有千岛湖水,再被箱式货车转运到各地。

这一整套活鱼运输被何光喜骄傲地称为“无手接触运输方式”,这也正是保障千岛湖有机鱼“游”到都市餐馆,实行从捕鲜鱼卖死鱼到活捕活卖的根本性转变。

“以鱼护水,以渔名湖,以渔富民。”何光喜不仅仅想把鱼的买卖做好,他还以专业的适应优势和行业洞察力,以产业化为手段,大力推进千岛湖渔业产业发展。现在杭州千岛湖发展集团有限公司拥有杭



杭州千岛湖发展集团有限公司总经理何光喜

州千岛湖80万亩水面养殖经营权,生产的“淳”牌千岛湖鲢、鳙、银鱼等十个品种鱼类于2000年被认证为有机食品。

要成为一条合格的有机鱼,并不那么简单。何光喜介绍,这些鲢鱼成长过程中完全以滤食水中天然浮游动物为生,不进行人工投喂饲料和施用药物,且要养足七年。

“要改变渔民观念很难,他会觉得自己家边上的水库,里面的鱼怎么就不是他的?”要从渔民手中把捕鱼权收回来,难度可想而知。曾是淳安县渔政渔港监督管理局局长的何光喜一方面深刻理解渔民的艰难所在,但另一方面又考虑到整个千岛湖渔业的发展,他不得不挨家挨户去做渔民的思想工作,遇到有些顽固的渔民,甚至会上门来将他的办公室门踢坏,但他依旧坚持去做工作。

渐渐地,渔民也接受了何光喜的动员,这才有了现在统一规范管理的千岛湖鱼养殖基地。

从此,一尾尾“淳”牌有机鱼“游”上了江浙沪吃货的餐桌上,有些还游到了几千里之外的香港。

除了打造有机鱼第一品牌之外,何光喜还在布局更多的渔业发展,2007年他带领团队赴欧洲考察鲑鱼子酱市场,“在中国,鲑鱼的养殖本身就有困难,养殖七年的鲑鱼才能生产鱼子酱,而且如何做到活鱼加工也是个技术难题。”为了解决这些难题,他带领团队逐渐研究提升鲑鱼鱼子酱加工技术和鲑鱼工厂化养殖技术,提升鱼子酱生产技术和产品品质,推动我国鲑鱼出口产业发展,现今,鲑鱼产业规模居世界前三,年产鱼子酱65吨,产值2.2亿元,有力地推进千岛湖渔业产业蓬勃发展。

“做一条最完整价值的鱼”。何光喜认为,不管是千岛湖有机“淳”牌鱼头、出口的鲑鱼子酱、高档酒店里的全鱼宴还是超市里的鲜鱼,一条鱼不仅仅要做到人们舌尖上美味的价值,还要做到生态价值和社会价值。整一条鱼产业链以鱼护水,使优质的千岛湖水水质孕育更优质的鱼,丰渔富民的同时,还能引领有机鱼餐饮时尚,品牌辐射带动全国水库生态渔业发展。

本报记者 徐璐璐

生于千岛湖畔,以鱼为生;创业于千岛湖,以渔为业。

从一名捕鱼的技术人员到如今杭州千岛湖发展集团有限公司的总经理,土生土长的淳安人何光喜一直在和鱼打交道。

对何光喜来说,前面10年,他思考的是如何把鱼捕捞上岸。而眼下,他就想着如何让一尾尾鲜活的千岛湖鱼“游”上千家万户的餐桌。

“做一条最完整价值的鱼”这条印刻在公司白墙上醒目的标语正是何光喜当前在做的事。

“千岛湖鱼是个产业链”

“千岛湖鱼,在人们看来是桌上的一道鲜美菜肴,在我看来,是一整个产业链。”原来是淳安县新安江开发总公司捕捞一队副队长的何光喜有着近十年的捕捞经验,从一名普通的技术人员到一家渔产业公司的管理人员,对他来说简单的讲就是如何做到养好鱼苗、无伤害地捕捞到活鱼、成功地将这一尾尾鲜活的鱼送到人们的餐桌上。

要走好这三步并不容易,这其中涉及到的难题更需科技来攻关。

千岛湖优质的水源和南方适宜的气候,孕育了千岛湖丰厚的渔业,但是要产业化经营,保证每年都有固定数量的鱼产量,还需要解决很多问题。“从鱼苗投放到成鱼捕捞、渔货静养、渔货销售和活鱼配送都要层层严格把关,每年8-12月要投放规格为12尾/公斤以内的80万公斤以上、1000万尾左右的鱼苗,经过七年以上在千岛湖自然生长并且达到质量的要求后才可以捕捞上来。一开始最难的问题就是捕捞时鱼的存活率。”何光喜说道。

传统的渔网和捕捞技术都有很多的弊端和漏洞,导致鱼的存活率一直上不来,何光喜带领捕捞技术人员经过反复地试验研发引进和推广机械化

钱永常:追求完美的人生经历



杭州纽龙生物科技有限公司总经理钱永常

“我在国外工作和生活了20年,这20年来,我始终怀着落叶归根、归国创业的梦,考虑如何让自己有个圆满的人生经历。”眼前这位带着儒雅生气的钱永常是浙江省第三批“千人计划”创业类人才,也是杭州纽龙生物科技有限公司总经理。

从一名从事生物科技领域教学科研工作的科学家摇身一变成为浙商海归企业家,在他看来创业永远不会太晚,什么样的条件做什么样的事,这也是浙江企业家身上务实、灵活、敢闯的精神所在。

归国创业,实现人生另一种价值

60后的钱永常是个不折不扣的学霸。复旦大学毕业的他在中科院获植物生理学博士学位后赴美留学,从事生物科技领域的教学与科研工作,同时在美国大学任教。在美国长达20年的时间里,钱永常一直从事生物科技尤其是生物活性多肽领

域的研究和教学工作,主持了“哺乳动物细胞中基因的诱导表达”等美国联邦政府国家级、州级科研项目。

在外人眼里,钱永常的生活是令人羡慕的,一边是大学教授,一边做着自己的科研项目,拥有较高的社会地位和舒适的生活、工作环境。却不知久居美国的他一直怀着归国创业之梦,追求圆满人生经历。“我从19岁就离开家乡,一直漂流在外读书出国,在美国度过了我最美好的年华。但始终没有忘记自己的家乡,时时刻刻思念着家乡和父母。”思乡情切的钱永常觉得想要挑战下自己,看看自己的学术经验和知识能不能转化成财富,报答祖国,实现自己人生的另一种价值。

2009年,一直有归国创业想法的钱永常终于迎来了时机。早在之前,杭州市萧山区外经贸部门组织企业家到美国考察投资项目,机缘巧合下,钱永常和一名萧山老乡聊得很是投机。在几次见面深

谈,表达了他的创业想法后,这个老乡决定投资,让钱永常以技术入股,回国创业。

知本与资本对接合作的典范

有了老乡的帮助,钱永常毅然放弃在美国优越的工作条件和生活环境,回到了家乡,并创办了杭州纽龙生物科技有限公司,树立了“智资”对接与合作的典范。

钱永常不仅为家乡带来了先进的医药生物技术,而且也为家乡引进了人才,因为合作创办的公司是医药生物技术行业的高新技术企业,技术含量高,对员工的专业技术要求特别高。通过公司的创办,他先后为家乡引进了博士2名、硕士10多名、学士20多名,所有员工都具有学士以上学历,并且有多名员工被萧山区总工会授予“技术带头人”“技术操作能手”等光荣称号,他本人也被当地政府评为首届“爱乡名士”。

就在今年,钱永常为家乡引进了一个由中美一流大学及企业联合组成的生物制药创业团队,该团队拥有8位博士、3位大学教授,这些高层次人才引进,为家乡的技术人才库添砖加瓦,有力地带动了萧山生物制药行业的健康、快速发展。

杭州纽龙生物科技有限公司从事生物医药原料的研发、生产、销售,是一个占地少、产出高、无污染的高新技术企业,公司将立足于家乡,胸怀全国,放眼世界,不仅会在传统产业转型中作出贡献,也会在保护家乡的生态环境中作出努力,以此回报家乡的养育之恩。

从疯牛病危机中看到机会

在钱永常的研究项目中,有一个项目与女人关系密切,是关于皮肤保养的。

这个项目研究的是立体多效修复肽。“对美肤



狂热的人,对自由基这个词不会陌生,自由基会加剧人的衰老,自由基聚集的皮肤细胞更容易老化。重组人源立体多效修复肽能够有效减少自由基,使皮肤紧致,延缓衰老。”钱永常说。

各种活性多肽被提取用于美肤,并不是新技术,但是,在那时还没有立体多效修复这个概念,那些单一活性肽活性成分提取自动物组织,如猪血、牛血。1995年,欧洲发生疯牛病后,以这种方式提取的活性成分在国外很多地区被禁用。

“我多年从事生物医药研究,可能别人在疯牛病危机中看到了恐惧,但我却看到了机会。”钱永常生产的重组人源立体多效修复肽是从人的皮肤细胞提取其遗传物质后,通过分子生物学和生物工程的方式,进行大量复制和生产,并把许多个单一的活性肽复合,具有全方面、立体修复皮肤组织的活性肽,这样就解决了来自动物组织的安全性问题。

研究结果表明,重组人源立体多效修复肽因为更“亲民”,所以更容易被人体吸收。也因此,钱永常的自主品牌产品研发成功推向市场后,像资生堂这样的化妆品大牌厂家便纷纷前来采购。

最近,以重组活性蛋白为主要成分的杭州纽龙生物科技有限公司的化妆品“纽尚和肤慕”,已经通过浙江省食品药品监督管理局相关部门的审批,准备开始规模生产和销售。“这是我们第一个自主生产和销售的终端产品,我们对它很有信心,因为无数的案例已经验证了它的功效。现在在美容医疗机构已经在和我们谈合作。我在企业的角色又多了一重——推广者,要将生物美容的理念传得更远。”钱永常笑着说。

本报记者 徐璐璐