

花茶、胶囊、压片糖果、固体饮料—— 黄秋葵不再仅仅只是道菜

近年来,黄秋葵这种蔬菜在市场上被人们所熟知,营养价值也越来越得到世人的认可,但是把黄秋葵做成花茶、胶囊、压片糖果、固体饮料,像糖果一样含在嘴里吃,或者像茶叶和冲剂一样泡水喝,这样的吃法也是稀奇。更重要的是通过精加工,黄秋葵从普通的蔬菜“摇身一变”成了保健食品,价值立马翻了6倍。

玩转黄秋葵精加工的是位于三门县浦坝港镇的浙江葵瑞农业开发有限公司。

黄秋葵三门生根

黄秋葵被引进到三门,并大规模种植,到精加工形成产业,葵瑞农业董事长方道会和他的团队有着不小的功劳。其实在种植黄秋葵之前,方道会的三门富达果蔬专业合作社(葵瑞农业的前身)主要是种植、销售西兰花。

2006年11月,两个台湾客商来到三门富达果蔬专业合作社购买西兰花,他看到该合作社种植基地土壤较好,土壤肥沃,水源充足,排灌方便,认为台州和台湾的气候条件差不多,非常适宜黄秋葵种植,便从台湾带来黄秋葵种子,推荐给方道会试种。

2007年初,该合作社利用钢架温室大棚,在试验基地里试种了20亩黄秋葵。在技术人员和社员的精心管理、辛勤种植下获得成功,平均亩产量达到1000多公斤,每公斤卖到30元,平均亩产值达到3万多元。从此,方道会与黄秋葵结下了“不解之缘”。

2008年,该合作社大面积推广黄秋葵,种植了500多亩,并向工商部门注册了“农韵”牌商标。台州及本土的高档宾馆饭店得知后,与该合作社签订了销售协议,合作社每天向他们供应一定数量的黄秋葵,十分畅销,供不应求。

随着黄秋葵市场需求的不断扩大,后来,该合作社不断扩大种植面积,发展到1800多亩,遍布沿赤、六敖、花桥、小雄等乡镇。

“当时,我就认为只有社员都会种,大家都晓得黄秋葵的好处,市场才能做大。”方道会说。因此,该合作社在自己种植好黄秋葵的同时,积极向农民推广,传授黄秋葵种植技术,还上央视7频道《科技园》。向全国人民介绍黄秋葵的种植技巧,包括怎样防治病虫害、怎么防止药物残留等,同时提高黄秋葵的

知名度。

开发黄秋葵花茶

为了保险起见,2009年,方道会又将黄秋葵花送到浙江省农科院再次检测。该院研究员钟新民经检测发现,黄秋葵花朵中的绿原酸和黄铜含量,远远高于果实。这让头脑活络的方道会发现了新商机。方道会说:“合作社要发展,社员要增收,不能只停留在黄秋葵种植、销售上,要向深加工转型,提高产品的附加值,增加合作社和社员的经济收入。”

于是,方道会当年立即与浙江省中药研究所、浙江大学等权威机构合作,对黄秋葵进行综合利用分析,认为具有很高的开发价值。

说干就干。该合作社投资了100多万元,对厂房进行了全面改造,添置了锅炉、烘干机、真空包装机等设备,并成立了黄秋葵功能性食品开发攻关小组,组织合作社4名技术人员进行攻关。

2010年,经过反复研究实验和工艺改进,该公司成功开发出以黄秋葵花朵为原料的保健茶——黄秋葵花茶,并向工商部门注册了“葵博士”商标,通过国家有机食品认证。黄秋葵花茶投放宁波市场后,很快就“火”了起来,每公斤卖到7800元的高价还供不应求,并多次在省农博会上获得金奖。2011年,方道会又向工商部门申请批准成立了浙江葵瑞农业开发有限公司,将社员种植的黄秋葵花朵收购进来,大量生产黄秋葵花茶。

这年,该合作社销售收入一下子就飙升到1000多万元,比原来翻了一番多。

历时五年研发出保健食品

开发了花茶之后,方道会又将眼光放到了黄秋葵果实上。方道会知道,黄秋葵果实供应期比较短,而要规避这个问题,就必须在产品精加工上做文章。方道会说:“黄秋葵10月份就采摘结束了,这个时候市面就吃不到了,那么我们把黄秋葵果实深度开发,通过精加工,做成压片糖果和固体饮料等保健食品,既能让其物尽其用,进一步提高产品的附加值,又可以有效解决储藏、新鲜果实难卖的问题。”

2011年初,该公司和权威机构联合成立黄秋葵保健食品研发中心,组织技术人员提炼黄秋葵果实中的核心成分,投入研发胶囊、含片、压片糖果、固体

饮料等保健食品。“那时,我们刚好得到省科技厅一个重大科技专项支持,主要是针对黄秋葵功能性食品研发的。”方道会说。

2013年底,该公司在沿赤征用了25亩土地。2014年初,该公司将旧厂房全部拆除,经过一年的建设,建起2万多平方米的新厂房。并建成GMP保健食品生产车间、产品研发实验室,引进先进的设备,建起3条全自动生产流水线,总投资额达2000多万元。

功夫不负有心人。花了5年时间,经过反复研究和工艺改进,到2015年10月,该公司终于先后研发出以黄秋葵为原料的胶囊、含片、压片糖果、固体饮料等保健食品。方道会感慨地说:“黄秋葵花茶从研发到投产只用了一年时间,而这些产品从研发到正式投产的时间和投入远比黄秋葵花茶来得更长、更多。”

“黄秋葵压片糖果和固体饮料正式投产后,前期我们也摸不准市场,就先进行了两个月的试营销,没想到市场反响非常好,那两个月就有70万元的销售额。”方道会说。

2016年7月29日,该公司终于拿到国家食品药品监督管理局的保健食品生产批文。目前在国内是首家,市场发展前景十分广阔。

方道会欣喜地告诉笔者:“我们拿到批文后,立即组织人员投入生产。黄秋葵采摘结束后,我们将之前加工好的黄秋葵,加工成压片糖果和固体饮料。现在,工人们主要工作就是将产品打包、装箱。”

“我们可以将黄秋葵果实浓缩成粉剂保存,粉剂的保存时间远比新鲜果实的保存时间更长,只要客户有需求,我们全年都可以生产这种产品。”方道会说。

方道会告诉笔者,100公斤黄秋葵果实可以提炼出1公斤左右的粉。旺季黄秋葵新鲜果实在1.5~4元/公斤,而规格9.6克的粉质黄秋葵压片糖果一盒售价为150元,“身价”翻了6倍。

现在,该公司有黄秋葵花茶、压片糖果、固体饮料三套生产流水线,年产值在2000万元以上,又比原来翻了一番,接下去准备再增加生产流水线。

“未来我们公司还将对保健食品进行多元化的探索,对黄秋葵具有营养价值的根、茎、叶等进行综合开发利用,准备研发系列果汁饮料、压片糖果生产之后的边角料,我们也在尝试能否制成动物饲料。”方道会介绍说。

朱曙光 朱芳芳



小小草莓苗 闯出大市场

建德市更楼街道后塘村种植大户邵爱生日前组织妇女进行起苗、分拣10多万株优质“法兰地”品种的草莓苗,准备销往广东市场。

据统计,今年建德市草莓育苗面积8058亩,繁育出约4亿株优质草莓苗,共有“红颊”“章姬”“法兰地”等十余个品种,自8月底开始陆续销往广东、北京、上海、江苏等全国各地市场。

宁文武

柯桥莲藕种植户有所“田间学校”

日前,绍兴市柯桥区农民田间学校在齐贤镇开班,吸引了60多位来自陶里、增大、朝阳等村的田藕种植户参加。听了“莲藕种植技术与质量安全”“农产品电子商务”的专题讲座,藕农们连声叫好。

像这样的田藕专业讲座,齐贤镇今年已经举办了3次,场场爆满。之所以能够吸引这么多种植户前来,陶里田藕专业合作社社长兼农民田间学校校长王大苟起到了关键作用,他是田藕种植大户,也是农技培训的“组织部长”。

教室就设在连片的藕田旁边,在上课时可以随时对种植户进行实物指导。

柯桥区农校副校长寿绍贤说,陶里田藕专业合作社设立农民田间学校,是由浙江省农业厅认定的,王大苟是农技培训的积极组织者,负责藕农与农校的牵线搭桥。培训前几天,王大苟就在田藕种植户的微信群里发了一条通知,得到了种植户们的积极响应。对于柯桥区农校来说,农民田间学校的组织和承办培训,破解了往年学员培训“一盘散沙”的状态和难以开展继续教育的难题。

王大苟自己种植藕田200多亩,合作社有种植大户5人,年产藕粉10多吨。今年8月,陶里田藕专业合作社的“泥娃娃”藕粉获得了第十八届中国绿色食品博览会金奖,绍兴市独此一个金奖。获奖后,陶里和增大、朝阳等周边村生产的藕粉身价飙升,田藕种植户尝到了甜头,种植热情更高了。因此,像科学种藕、电商培训这样的课程,对于种植户来说显得非常需要。王大苟表示,今后类似的培训会多多举行,引导种植户用科学的知识武装头脑,产出高质量的藕粉。

钟伟 沈潇

上虞首家新型庄稼医院上线

地里的庄稼生病了,只要拍张照片,上传到庄稼医院App平台,就会有专家第一时间“开方子”……日前,绍兴市上虞区首家新型庄稼医院开始运行。

为顺应当前互联网发展新形势和农民群众现实生产生活需求,绍兴市上虞区供销合作社(农合联)下属农资公司联合中农在线智慧农资服务平台,打造全线上(线下)融合发展的新型庄稼医院。

笔者在现场看到,庄稼医院App平台有庄稼医生“坐堂门诊”,还安装有测土配方施肥查询系统、质量溯源体系等。手机用户只要点击测土配方施肥触摸屏,通过大数据检测系统,就可找到由权威专家提供的配方施肥方案。

近年来,舜阳红心猕猴桃成为上虞农民致富创收的新亮点。由于猕猴桃种植难度较大,庄稼医院对接了100多户猕猴桃种植大户,在App平台上特地开辟了猕猴桃新科技应用区,向他们提供相关技术服务,以解决农技服务到田头“最后一公里”难题。

庄稼医院的出炉,标志着地方供销合作社(农合联)在创新经营服务方式上又迈出新的一步。

陈晓潮 张炯华

现代设施农业综合解决方案服务商

阳田是国内首家致力于为农业供给侧改革提供现代设施农业综合解决方案的平台型公司。

公司主要通过平台(农业种植技术研究平台、农业装备技术开发平台、果蔬产品销售支持平台)建设,整合全球农业资源,引进并转化国际先进的农业种植技术与农业装备技术,打造集农业种植技术集成、农业装备技术集成和果蔬产品销售集成于一体的现代设施农业综合解决方案,为从事农业生产经营的客户群体(农户、农企)提供包括规划设计服务、农业装备供应、种子种苗供应、专用肥料供应、种植技术服务和产品销售支持等一站式服务。

地址:上虞区泄化镇华家巷村 电话:0571-82232269

玉环放流日本对虾苗4400余万尾

近日,玉环市海洋与渔业部门在乐清湾玉环市玉城街道箬笠礁码头放流日本对虾苗4400多万尾,此次放流的日本对虾苗体长均超过1厘米,价值18万元。

当天上午,运输日本对虾苗的箱式货车抵达箬笠礁码头,小工将车上装有日本对虾苗的薄膜袋子卸下来,经过现场放流监督工作人员测量日本对虾苗的体长,抽取样品计数等环节,在市县两级海洋与渔业执法人员等监督下,这些日本对虾苗被顺利倒进大海。

据了解,自2006年以来,为缓解海洋渔业资源日渐衰竭,当地海洋与渔业部门每年都会举行增殖放流活动。12年来,该市共投入778万元,放流大黄鱼、黑鲷、真鲷、乌贼等鱼苗共计3621万尾,海蜃苗25万只,日本对虾苗10894万尾,荔枝螺、管角螺等幼螺6900公斤。

根据近几年的统计数字,有关专家测算,放流与捕获的产出比基本上为1:6,也就是说投入1元钱,就能带来6元的回报。

倪建军

农场里的耕读讲习所

日前,在湖州市吴兴区溪壤镇璞馨耕读讲习所,家长正在向孩子介绍各类农作物及其生长特征。

据介绍,璞馨耕读讲习所内设耕读书屋、耕读讲堂和农事体验基地,定期邀请农业专家前来讲课,旨在普及传统农耕知识。

该讲习所自今年1月建立以来,已邀请专家讲课20多次,1200多人次听取了农事知识讲座,并参加了各类体验活动。

邓德华

巴城镇大闸蟹年产值近30亿元

9月底,阳澄湖大闸蟹一上市,就“爬”上了杭州市民的餐桌。

现在杭州市场上大闸蟹品种繁多,让人眼花缭乱,螃蟹价格也成为消费者的关注重点,线上线下的大闸蟹价格从几十元到上百元不等,普通消费者难以区别。

有消费者告诉记者,自己根本分不清湖蟹、河蟹与大闸蟹之间的区别。实际上,大闸蟹是河蟹的一种。河蟹学名中华绒螯蟹,在我国北起辽河、南至珠江的漫长海岸线上广泛分布,其中以长江水系产量最大,因此,大闸蟹通常特指长江水系的中华绒螯蟹。

果蔬一年四季飘香,但销售是个大难题,怎么解? 农场变身休闲农业旅游目的地

地处余姚市泗门镇镇北村的润丰农场改变传统单一的种植模式,积极把种植业与休闲、餐饮、娱乐等有机结合起来,经过几年坚持不懈的努力,目前,这家名不见经传的果蔬农场已经成了集生态林果示范、果品品牌生产、休闲、体验、观光、餐饮、娱乐、科普教育于一体的现代休闲农业旅游目的地。

润丰农场成立于2010年,开始只有近百亩土地,主要培育香菇、秀珍菇等食用菌。2013年,又改种火龙果、黄桃、无花果、枇杷、柿子、苹果等果蔬。到去年底,农场土地已经达到了360亩,并且一年四季都可以采摘到各种新鲜的时令果蔬。

然而,果蔬一年四季飘香,但销售是个大难题。为了解决这个问题,润丰农场在线上线下搞推销的基础上,去年下半年开始又投入100多万元资金,陆续规划建设了观光采摘、湿地垂钓、烧烤餐饮、娱乐休闲四个功能区,打造集生态农业、休闲采摘、观光旅游于一体的现代农业项目,以吸引更多的消费者前往观光采摘、休闲娱乐。

“农场前几年是采用单一的种植模式,最大的一个问题就是销路问题。”农场工作人员倪倩婷说,“经过前期各种各样的考察,我们决定把种植与休闲、娱乐结合在一起,希望这样产生的效益是双倍的。”

今年这些项目陆续开放以后,确实收到了意想

不到的效果。镇内外甚至市内外的游客纷至沓来,观光采摘、湿地垂钓、烧烤餐饮、娱乐休闲等生意一路飘红。1~6月份,农场实现销售额180多万元,接近去年全年的总和。预计今年全年可实现450万元的销售额,比去年翻一番多,达到以农促旅、以旅强农的目的。

倪倩婷说:“今后农场在果蔬方面会种植更多,比如说会大面积地种植枇杷,最终的目的是建成一个百果园。在娱乐项目方面,在现有垂钓、射箭、赛马、烧烤、餐饮等基础上,下一步打算再建一个水上乐园,到时候可以吸引更多的游客过来。”

王文苗