

张道静:打造“认认真真真值得信赖”的企业

在专业领域做精做强,是浙江鹏远新材料股份有限公司(以下简称“鹏远新材”)最想做的事。鹏远新材专注于建筑保温隔热材料的技术创新和产品研发,为建造绿色节能的新型建筑提供解决方案。经过十多年的发展,目前形成了以新材料、环保科技和特种纸三大产业为基础的企业产业生态圈。

鹏远新材前身为杭州鹏远包装材料有限公司,2004年由张道静一手创立,公司成立当年实现销售额500多万元。凭着对产品质量的精益求精,凭着对客户至的至真至诚,凭着对市场的敏锐把握,张道静带领鹏远新材走上了高速发展之路,时至今日,鹏远新材已经在环保保温材料产品领域沉淀了大量的技术积累。

老一代浙商精神影响至深

在公司成立之初,张道静就只认准一句话“做一个认认真真,值得信赖的企业”,其实有十二个字“认认真真,值得信赖,受人尊重”,但是“受人尊重”不是自己能够评价的,他只用前八个字来形容自己的企业。

张道静,鹏远新材董事长。简单聊天过后,与他的谈话中,他没有高谈阔论,非常平静地谈着自己的事,让人不由联想到他的名字“道静”。机械专业毕业的他,年轻时非常喜欢看人物传记。“那个时候最喜欢读的是鲁冠球的人物传记,我觉得老一辈的浙商那种吃苦耐劳的精神至今都影响着我,让我非常敬佩。”那时对于任何一个来自他乡的年轻人来说,初下杭州,在这个大千世界里都会有过迷茫。但张道静从未停止对自己未来的思考。

1998年毕业于南京工业技术学院的他因求学

从四川农村走出来,毕业后来到杭州,进入国有企业杭州人民玻璃厂从事销售工作。2004年由于历史的原因,他工作的企业退出了它的历史舞台。面对命运的又一次挑战,张道静经过一段时间的过渡准备,2004年3月鹏远新材前身杭州鹏远包装材料有限公司成立。

成功最重要的因素在于分享

在一无资金二无人员的情况下,公司经营中张道静既是公司的总经理又是公司的业务员,在生产现场他既是技术员又是打包工。凭着对产品质量的精益求精、凭着对客户的至真至诚、凭着对市场的敏锐把握,公司成立当年实现销售额500多万元,第二年实现销售额2000多万元。

2006年张道静毅然决定收购杭州人民复合包装材料有限公司,成功实现了公司工贸结合的升级。企业收购完成后,为加速实现产品的更新换代,他马上投入重金对设备进行及时更新,提高产品的技术含量,促进新产品的开发,有力提升了产品的市场竞争力,2007年产值突破5000万元。

他认为成功最重要的因素在于“分享”。与团队分享,用自己所拥有,去与别人分享自己的成果、自己的财富。先解决团队的基本生活问题,让家人安心。再是分享平台,打造良好的企业平台,让团队自由发挥潜能,让团队成员感受到这是一个从平凡到绽放和光芒四射的地方。然后是分享目标和梦想,让团队中的每一个人都深入了解这个企业,并热爱这里,使大家有一个梦想一同奋斗。

赵剑文:一心只为做好原生态好茶



在杭州淳安千岛湖1078个岛屿里,单体最大的姥山岛面积14000多亩,近十年来,茶农赵剑文守着老虎湾80多亩“四不茶园”和他创办的淳安县千岛湖鸠坑茶研究所,不施农药,不施化肥,不除草,不修剪,只为中心真正的原生态好茶。

他永远记着一句话:“只有原生态才是对大自然和人类自己最负责任的态度!”——这是国家茶叶质检中心原主任、中华全国供销合作总社杭州茶叶研究院院长、高级评茶师骆少君鼓励支持赵剑文到孤岛上做好茶时说的,她已经离世了。

不久前,记者随淳安县经科局工作人员,冒着倾盆大雨,坐船经过半个多小时的水路,登上千岛湖中央的姥山岛,才有机会与茶农赵剑文讨教什么样的茶才是真正原生态好茶。

寻找一块净土和一个好品种

赵剑文,毕业于原浙江大学茶学系,1977年恢复高考后的第一届大学生。

作为科班生,赵剑文没有把学到的知识停留在书本、笔记和实验室里,而是遵循导师的理念,一生只做一件事,排除一切干扰,自己找一块净土,选一个良种,做好一款好茶。

赵剑文介绍,据陆羽《茶经》记载,千岛湖鸠坑茶曾经名列中国十大茶树品种之首,是杭州西湖龙井的“老祖宗”,还被引种到印度、斯里兰卡、格鲁吉亚、几内亚、阿尔及利亚等十几个国家。淳安鸠坑茶唐代就已名传长安,为此朝廷每年要到睦州(今淳安)征贡鸠坑茶。五代十国的毛文锡则在《茶谱》赞曰:“茶,睦州之鸠坑,极妙”。

2008年初,赵剑文随骆少君率领的代表团一同去千岛湖参观,骆少君提出了很多发展当地茶产业的想法,但是千岛湖缺少专业人员,她鼓励赵剑文留在千岛湖,并帮助他在姥山岛老虎湾找到了一块已被当地茶农废弃了十多年的茶园。

这座孤岛离喧嚣的县城很远,不通汽车,人迹罕至,水土洁净,附近还是农夫山泉的取水口。赵剑文先是成了姥山林场的职工,然后承包了80多亩荒废的老虎湾茶园。

坚持做“四不茶园”

有了一方净土和流传千年的好品种,赵剑文并没有很多人想象的那样聘请众人大动干戈地把荒

废十多年的茶园好好整理。老虎湾茶园还是大树参天、灌木丛生,如果不用心去找,几乎找不到茶树生长地点。

“农耕文明发展到今天,为了高产,人们将茶树拦腰砍断,密植在一起,形成了现代茶园的种植模式。”赵剑文说,他见过很多地方精心管理的茶园,茶树一棵棵一排排,整整齐齐,没有其他任何别的植物,对此他并不以为然。

姥山岛老虎湾的茶树依然与大树、乔木、灌木乃至杂草和谐共生,他们舒展枝叶,放荡不羁。这里的茶树根入土很深,一般都在2~3米,但密植茶园的茶树根一般只有50厘米左右。

茶学专业毕业的他,深深知道自然环境包括土壤对茶叶质量的影响,“不施农药,不施化肥,不除草,不修剪”是老虎湾茶园的基本原则。

很多人不理解,“四不”之后产量没了,并且茶叶大小不一,商业价值没了,茶园怎么经营得下去?

“只有原生态才是对大自然和人类自己最负责任的态度!”骆少君全力支持他,并且很认真地说了这句让赵剑文一辈子不能忘记的话。纯正的鸠坑茶,赵剑文说,这就是他的老虎湾:“四不茶园”的由来,顺其自然,天人合一,才能出产严格意义上的原生态茶。

好茶应该是原生态的

清明过去了好些天,姥山岛才到了采茶季节,赵剑文请了20多位民工帮助采茶,由于孤岛渡船来去不便,山路崎岖,山势陡峭,采茶不易,支付的工钱明显高于当地的工资水平。赵剑文让他们把茶树顶上两片嫩叶采下来即可,一整天采了大约10公斤鲜叶,他按照古法手工炒干后,只剩两公斤左右。帮助采茶的人里也有种茶的,都觉得茶叶叶片大大小小的,产量还这么低,都说怎么卖得出价钱呢?

因为在常人眼里,茶叶好不好,首先看茶叶的形状和颜色,然后是香气和味道,当地茶叶市场种茶卖茶的人聚在一起喜欢斗茶、品茶,然后估算茶叶的价格。

可是赵剑文却不加理会,色、香、形、味固然是看得见尝得到的,但真正的好茶包含的信息远远不止这些,再说他从未想过要去斗茶或者评比,甚至没想到赚钱,他全身心投入在老虎湾“四不茶园”,只想做一款自己心中的好茶,哪怕没有志同道合的人懂他。

但懂茶的人还是有的,杭州有几位专业评茶师品完后都觉得这茶有点意思。骆少君曾用这茶招待了几位参加“联合国粮农组织政府间茶叶工作会议”的外宾,他们纷纷大加赞许,于是骆少君带信给赵剑文,给他大大的鼓励。茶学泰斗“茶多酚之父”杨贤强教授,《茶人三部曲》作者王旭峰教授等也充分肯定了赵剑文原生态茶的理念。

赵剑文还在当时的淳安县科技局等部门的支持下,创办了淳安县千岛湖鸠坑茶研究所,只是他的80亩茶园每年绿茶红茶产量只有500公斤左右,老白茶也只有约500公斤,成本不小、销量不大,赚钱不多,快十年了,鸠坑茶研究所的研究工作一直在做,但房子还是个半拉子工程。

企业发展就是一个赛马场

2008年,全球金融危机的爆发使国内的出口企业受到了严重的打击。然而,凭借着敏锐的市场洞察力,以及对近年自主开发的,符合目前国际潮流的,具有国际技术优势的环保保温材料产品的信心,张道静果断决定,实施企业战略调整,从产品的单一国内销售转变为国内、国际销售。

2008年,鹏远新材全面收购了杭州人民新型包装材料有限公司。2008年底至2009年全国经济紧张,张道静有远瞩地说:“巴菲特说过,大家很恐慌的时候我们要高歌猛进,大家欢欣鼓舞的时候我们要悄悄退出。”

2008年2月份,杭州鹏硕进出口有限公司应运而生,当年实现盈利,2010年实现出口额近3000万元。2010年鹏远新材收购常州联科创佳复合材料有限公司,2014年成立杭州鹏博包装材料有限公司,成功实现了公司产业链的有效延伸。

张道静把自己的公司比喻成一个赛马场,站在各自的赛场上比赛,最终有奖也有罚。能者上,平者让。张道静称去年公司最后的两组团队受到的惩罚是跑5.5公里的莫干山山路。一个是团队一个是整体,必须全部完成惩罚,缺一不可。今年也许会选择在沙漠进行。有时,越是前所未有的挑战,越是可以增强团队的凝聚力。

而今,鹏远新材在他的带领下已成为一个集研发、生产、销售、进出口为一体的多元化企业。鹏远新材将始终秉持“作一个认认真真,值得信赖的企业”的企业理念,坚持“以客户为核心,以奋斗者为本”的经营方针,共同发展,携手共进。 本报记者 徐璐璐

好茶要用时间去打磨

记者采访过很多高校和研究单位,他们都有组培房,都在进行茶叶无性繁育的良种推广,可是赵剑文却认为这样违背了物竞天择的原则。

“培育良种茶叶采取无性繁育的方式,农业生产居然工业化了,从组培车间出来的茶苗都一模一样,大量推广。人类已经从技术上消灭了个性化,丧失了有更好的茶品种脱颖而出的可能,这实在是一件非常悲催的事情。”赵剑文不无忧虑地说。

他认为,“在同一个地球村,我们很多人生活在一起,高矮胖瘦、性格脾气能力都不尽相同,不断有人脱颖而出。为什么浙商在全国全世界非常成功?因为浙江人多地少,气候四季分明,经历了酷暑严寒和激烈竞争的浙江人到全世界各地都很适应。”

赵剑文告诉记者,他的老虎湾“四不茶园”里的鸠坑茶英雄出处不同,高矮粗细,大小不一,参差不齐,他们同场竞技,各施己能,终于力压群芳,成为了出类拔萃者。姥山岛春夏秋冬自然环境中的鸠坑茶佼佼者,哪里是温室大棚中无性繁育组培出来的所谓良种茶能比的!

做茶是要讲究科学的,制茶过程非常关键的因素就是时间,赵剑文说,“四不茶园”的鲜叶一定要保证12小时的堆放,做白茶需要20天以上。白茶既然是一个有功效的茶,就应当像中药一样讲究炮制,所以一定要用时间打磨,才能够形成多种有机物地转换,形成自然的香气、滋味和功效。

好茶一杯伴终生

“品茶是一件十分快乐的事情,我希望这里的茶从生长、采摘、炒制一直到达品茶人手里都是在一种愉悦的氛围中完成的。”

茶的色、香、形、味是看得见尝得到的,但赵剑文心目中的极致好茶必须含有快乐美好的信息在里面。因此他为了采茶人和炒制师傅有一个好的心情,给的工钱总要比当地其他茶园高一些,并且茶园里的工作都是白天完成,不安排晚上加班加点炒制茶叶。

赵剑文说,长途车驾驶员如果开疲劳车就会有安全隐患,为“四不茶园”工作的人如果没有好的心情,那么出产的茶就好不到哪里去。呼吸着姥山岛特别清新的空气,喝着千岛湖水泡就的“四不茶园”原生态茶,看着夏雨中5A级千岛湖景区风光,听赵剑文娓娓道来他寻寻觅觅终于找到这一方多少年来梦想的乐园,这里的时钟好像走慢了许多,真的如赵剑文所说:“在这里享受,在这里发呆,就是我的品质生活。”

有一首诗,是骆少君写好赠给赵剑文的,以后一定会挂在即将建成的淳安县千岛湖鸠坑茶研究所里:“冷对环宇嫉与争,弹指轻拂世俗尘,好茶一杯伴终生,凝案情,聚挚友,便得人间好时辰”。

图为“四不茶园”创始人、淳安县千岛湖鸠坑茶研究所所长赵剑文。

本报记者 金乐平 陈路漫 通讯员 严政平 文/摄

陈红:渔家女和她的鱼皮馄饨

日前,在玉环市坎门街道后沙一间厂房内,几位渔家女手里正拿着圆木擀杖,取小团鱼肉敲成一个个小薄饼。为了让鱼皮变得筋道,不粘手,还得边敲边洒上微量的生粉,在急促又有规律地敲击下,鱼皮旋转着,变成一个薄薄、玉色的小圆饼。

鱼皮做好后,装盘进入下一个车间,包上猪肉馅,装进包装盒。鱼皮馄饨中间鼓鼓的馅像花蕊,旁边洒开的鱼皮就像花瓣,个个相似而又不同。包装盒每个孔位刚好放下一个鱼皮馄饨,孔的深度能保持住手工制作的原样。这就是玉环声名远播的鱼皮馄饨的整个生产流程,企业主就是玉环小有名气的渔家女陈红。

说起自己生产经营鱼皮馄饨,陈红感慨万千。2004年,当时40岁出头的陈红下岗了,那段赋闲的日子,陈红非常不适应,她觉得自己还年轻,应该找点事做。

没多久,陈红对玉环坎门当地的特色美食鱼皮馄饨产生了兴趣。

鱼皮馄饨在玉环当地有上百年的历史,台州民营经济发达,陈红觉得只要东西质量上乘、品质佳,销路应该不成问题。于是,她联系了几位一同下岗的姐妹,准备办厂做鱼皮馄饨,场地就选在坎门街道后沙海边一间厂房内。所以选择这里,主要考虑附近没有民居,加工鱼皮馄饨时产生的敲击声不会扰民。

一开始,陈红想到,自己生产的鱼皮馄饨,不能与市面上的鱼皮馄饨一样,她要走高端路线。因此,首先她做鱼皮馄饨的鱼肉选择当地的钓鳗,钓鳗不但个大,而且更新鲜,口味更佳。然后要有包装,要有自己的品牌,要想方设法打响自己的品牌——“红渔女”鱼皮馄饨。

陈红为了让自己的鱼皮馄饨走出玉环,她采用最原始的办法,就是去周边的温岭、椒江、路桥等地的各个酒店一家一家去送,让他们免费品尝,进行推销。让她欣喜的是当时就有几家酒店决定与陈红合作,采购她的“红渔女”鱼皮馄饨。接着陈红又将鱼皮馄饨推销至乐清、温州等地。当时正值冬天,陈红一般都是通过车站发货,有时也用私家车发货,当然,这种送货方式成本不菲,但是当时正处创业初期,为了拓宽销路,只能如此。

为了保鲜,陈红还自己设计了新的包装盒。夏天来临时,发货就采用冰镇的方法保鲜。慢慢地,陈红的“红渔女”鱼皮馄饨在当地以及周边县市有了一定的知名度,销量也越来越好。

两年后,陈红又将目光瞄准杭州的省农博会,但是,当地农业局的工作人员告诉她,这个产品没有QS认证,进不了农博会。这无疑给陈红浇了一盆冷水,但是陈红不灰心,进不了农博会,她就在场外卖,搭起炉灶让参加农博会的市民免费品尝。别人上午8时多开张,她6时就开始忙活了。陈红说:“当时,杭州的市民大都没见过鱼皮馄饨,不知道鱼皮馄饨是怎么回事。通过免费品尝,杭州的市民见识了鱼皮馄饨,当时摊位前围满了人,可以说是人山人海啊!”虽然很辛苦,但是却赢得了人气和口碑,陈红因此也更有信心了。

从那时起,陈红明白了食品安全QS认证的重要性,在农博会场外卖了两年后,陈红为了QS认证投入几十万元不惜成本改造厂房和生产检验设备,最终成功取得了QS认证。虽然当时经济压力巨大,丈夫儿女都不支持,觉得投资巨大不一定有回报,但是陈红坚信品牌树立非一朝一夕之功,只要用心去做,迟早有一天自己的“红渔女”鱼皮馄饨会像玉环文旦一样声名远播。除了农博会,陈红还带领她的团队进军上海展销会,拓展了上海市场。

十几年来,上海、杭州等地以及玉环周边县市的市民逐渐接受了陈红的“红渔女”鱼皮馄饨,回头客越来越多,客户群像雪球一样增长,年销售额从最初的十几万元,攀升至现在的500多万元。回首往事,陈红感慨万分:“创业艰难啊!别人只看到你眼前的成功,创业初期的那种艰难别人是无法体会的呀!”

这些年,在陈红的努力打拼下,不光是她家的“红渔女”鱼皮馄饨生意火爆,也带动了整个坎门的鱼皮馄饨产业。“别人说,陈红你真傻,你投钱让别人得利,你花钱宣传推销,别人在菜市场里销售自家的鱼皮馄饨不花一分钱跟着沾光。”对此陈红很坦然:“这几年我自己赚到了钱,捎带着帮助自己乡亲一同致富,这不挺有意义的吗?”

倪建军

马洪涛:科研的路上从不知歇歇脚

超威电源有限公司的科研中心内,刚刚从超威河北生产基地出差回来的马洪涛一刻也闲不下来,正在与同事研讨一项新技术。

作为公司技术部部长,同时也是一名高级工程师,马洪涛肩负着该公司电动助力车用动力型铅酸蓄电池的研发等任务,从2008年至今,他已经在这个岗位留下了很多科研烙印为公司创造了不小的经济效益。近日,因为其科研贡献,他获得了第六届湖州市青年科技奖。

科技创新为经济发展提供强大的动力支撑。这一点,从马洪涛的科研成果中不难发现。他负责开发的动力电池系列产品,目前每年为集团公司创造产值5000多万元;通过产品设计转型,优化产品设计方案,在保证产品性能的前提下,为公司节约2.8亿元的直接成本;负责薄板板动力电池产品的研发大幅提升材料利用率,节约生产成本的同时,也提升了产品大电流、高功率特性……

一项项成果数不胜数,连他自己都记不清到底有多少项科研成果了。他只知道,每年的科研成果都不少于8项。

不仅如此,他的很多科研项目也得到了有关部门的认可。比如“直连式铸焊电动车用密封铅酸蓄电池”项目,获得浙江省科技进步奖二等奖;浙江省科技厅“耐高温储能用铅酸蓄电池”项目,获浙江省科技成果转化奖二等奖、湖州市成果转化奖一等奖;浙江省经济和信息化委员会“高功率混合动力用铅酸蓄电池6EVF70”项目,获得优秀工业新产品新技术奖二等奖等。

但这些在马洪涛看来,已经是过去式,他当下要做的就是努力把手头的科研项目早日做成,以便尽早转化成成果,投入市场。

赵新荣 蒋璐

引进德国超微粉体先进技术

国家重大产业技术开发专项

国家重点新产品国家火炬项目

成套超微粉体设备

浙江丰利粉碎设备有限公司

销售热线:0575-83105888 / 83185888

83100888 / 83183618

中文搜索:浙江丰利 http://www.zjfenli.com

钟伟 胡思源

加成教中心组织的上门培训,每一堂课都边听边细心做好笔记,同时对老师讲的所有操作环节一一进行对照,查找自身操作中的不足,以便及时纠正。

“刚开始上岗时,最大的困难是零件的紧密度把握不准,特别是测量这一环节总是要测量6次左右才能定下来,同时面对复杂的调试也是手忙脚乱,有时摸不着头脑。”俞轶军说,每次遇到问题时,他都认真向师傅讨教。因为虚心好学,俞轶军在业务上成长很快,特别是让他头痛的测量环节,已从当时的6次下降为2次,工作效率和生产产品的准确率明显上升。技术成熟后,俞轶军在参加各类技能比武中,多次拿到了公司比武一等奖,还

获得了绍兴市柯桥区的“银梭奖”,成为公司装配车间的技术骨干。

十年磨一剑。如今俞轶军已从当年的学徒工成长为二车间的带班长,负责管理6名技术工人,他对手下的技术工人关心有加,在技术上严格把控。“师傅,测量准确度怎么把握?”在车间,经常有徒弟过来请教他,他总是有求必应,毫无保留地将技术传授给他们,能现场解答的尽可能结合实践操作进行指导,有的属于书本知识,他就在下班后或在饭前饭后拿着书本进行解读。