

徐华娅：桃花岛上新“茶痴”



图为徐华娅在网上查看有机茶订单情况。

采茶季节，位于金庸笔下的舟山桃花岛上的舟山大立有机食品有限公司总经理徐华娅成了“大忙人”，4月13日早上9时，舟山市和普陀区电视台的4位记者来到了公司，要去公司的国家有机食品生产基地采访，基地位于海拔400多米的茅山山顶，年纪60多岁的徐华娅陪记者上山采访正在那里采茶的采茶工，中午12时回到山下。按同行电视台记者的话说，她几乎没吃饭，就回到公司继续陪同记者采访制茶车间，回到办公室，又亲自泡茶讲解龙井工艺茶与普陀佛茶的形状、口感差别，期间又接待了几位从邻岛慕名而来购茶的客人。下午4时左右送走电视台记者，她又到包装车间当起了“包装工”，把20多盒茶叶一一装袋，贴上有机茶标识、生产日期标签后装箱，4时30分出发当了回“送货工”送货上门，5时多才回到公司。

记者询问晚上还忙吗？徐华娅苦笑着说，这些天几乎天天忙到半夜，除了忙有机茶叶采摘加工销售的事外，她在公司楼下开设的大立有机茶庄也正在热火朝天地装修，要在“五一”节之前完工开张。徐华娅说，事情一多，她晚上有时睡觉都在想事，明显感到睡眠不足。

9年前，徐华娅刚刚从浙江省科技信息研究院退休，那时的她，对种茶采茶炒茶喝茶“一窍不通”，独自一人来到舟山桃花岛，开始了她种植有机茶的“第二次就业”。回忆这9年里，她说只要省里开有关茶叶的会，她都会从舟山赶去参会，坚持参加每年度中国茶叶研究所的有机茶生产工作会

议。经过9年的磨炼，她从一个什么都不懂的“茶痴”历练成了一个说起有机茶就头头是道的新“茶痴”。

我们知道，有机食品是所有食品生产中要求最高、检测标准最严的，有机产品生产贵在坚持。徐华娅说，当初搞有机食品，并没有想到会有那么多困难，不能打农药，不能施化肥，更不能用除草剂，生产过程要全程符合有机产品的生产流程。除草、茶叶防虫等很多活要大量人工来干，在高山茶园干活，日晒雨淋，辛劳不言而喻。开始时更为困难的事，就是大家对有机产品知识的了解并不像现在那么多，市场上有机产品鱼龙混杂，让真正了解和需要有机产品的人无所适从，不了解的人则根本不可能接受有机产品比其他产品价格高的市场规律，好的有机产品卖不出好价格。而更高的成本、高不了很多的市场销售价、严格的标准让越来越多的企业放弃了有机产品的生产。徐华娅却还在为了这份“有机事业”坚持和守望忙碌。她介绍说，大立公司从2000年开始一直坚持做到了今天，屈指一算，已坚持了整整17年。目前通过认证的有机茶的年产量仅占全国年茶叶总产量的2%，有机红茶更为稀缺，仅占有机茶总产量的2%，而且大量的有机茶产品被出口了。

为什么公司能够十多年如一日坚持做下来？对于记者的问题，徐华娅的回答非常朴素，她说舟山桃花岛四面环海，岛上没有工业，空气常年优良，而有机茶的生产不用农药、化肥和除草剂，这样有机茶园流入

水库的水是安全的，有机茶生产留下青山绿水，无疑对当地的环境尤其是消费者的健康非常有益。凭着这个简单的愿景，“大立有机人”坚持做有机茶17年，不仅赢得了专家同行的好评，更赢得了越来越多消费者的喜爱，一位省内的企业家在偶然了解并品尝了桃花岛的有机茶后，就认准了大立公司生产的有机茶作为自己常喝的茶及公司礼品。

“大立有机人”的坚持，同样得到了当地相关领导的赞赏，当地一位相关领导曾对徐华娅说：“谢谢徐总，你为我们桃花岛的好山好水出了大力。”徐华娅说，得到当地领导的认可，她觉得多年的坚持和辛苦都是值得的。

徐华娅说，大立公司原本在舟山、在省内都默默无闻，是墙内开花墙外香。几年后，有茶叶专家来公司考察，并泡茶品尝，一位专家给予了很高的评价：“很多年没有喝到这么好的茶了。”这给了徐华娅很大的鼓励，于是她一直坚持做有机茶，保证了茶的好质量。而桃花岛有机茶之所以好喝，第一个重要原因是它的茶树是与杭州老龙井茶树完全相同的群体种茶种，虽然成熟迟，但它有着老龙井天然的基因。加上公司有机茶基地经过十多年的有机栽培，位于海岛高山，常年云雾缭绕、阳光漫射、昼夜温差大，如同高原水果更甜一样，基地生产的茶叶同样汤浓味醇。来采访的电视台记者品尝了有机绿茶之后，说口中有一种甘甜的回味。

经过多年成长，公司从生产单一茶品到现在形成了系列茶品，为满足消费者不同的需求生产三款茶：有机绿茶普陀佛茶、龙井工艺茶、有机红茶“桃花红”。

互联网来了，徐华娅也及时在淘宝上开了间店，她用“桃花岛有机茶”为招牌，针对淘宝上一段时间“假货泛滥”的情况，她坚持“品质第一”，什么货什么价，决不以次充好，吸引了很多的回头客。

为了“有机”，“大立有机人”选址桃花岛，一步一个脚印坚持行走在“有机”路上。从2000年开始申请并通过德国BCS有机认证，产品远销国外。为满足国内消费者对有机茶的需求，2007年又开始申请中国有机产品认证，2009年产品获得“中国有机产品”称号。2012年公司位于桃花岛的有机茶生产基地被国家环保部列为“国家有机食品生产基地”，成为舟山唯一的国家有机茶生产基地，同时被列为国家有机食品基地的作为产茶大省的浙江也仅仅只有7家。

近日，在桃花盛开的季节，公司还迎来了来自非洲的客人，也许不久的将来，公司的有机茶会通过互联网让更多的客人品味桃花岛有机茶的香醇浓郁。

本报记者 锡小平

毛必庆：『灵芝生产技艺』代表性传承人

连日来，在龙泉市宝溪乡车孟村的龙泉毛必庆灵芝发展有限公司的灵芝基地里，来自龙泉市和周边的遂昌、庆元及福建浦城、松溪等地的50多名菇农，听取该公司总经理毛必庆现场传授灵芝生产新技术，受益颇深。来自遂昌县王村口镇的菇农梁伟良高兴地说：“这次能够在这里学习到最新的灵芝生产技术，真的要好好感谢毛必庆师傅的无私传授，我们回去后，要运用这次所学到的技术，尽快创业致富。”

毛必庆的家乡龙泉市宝溪乡是传统的菇民之乡，到了种植香菇的季节，菇民就准备好工具行李，一群人结伴去深山老林里种香菇。12岁那年，毛必庆的父亲去世了，于是他背负起家庭的重担，砍柴、种菜、种香菇……在这个过程中，毛必庆逐步掌握了各种香菇种植技术。

上世纪80年代末，龙泉市总结考证野生灵芝生长环境，选中宝溪乡作为实验地，开始研究灵芝人工栽培技术。1993年，宝溪乡培育出了第一批段木灵芝，开创了浙江省人工栽培灵芝之先河，因此许多宝溪人纷纷开始栽培灵芝。1995年，在全国食用菌大会上，宝溪乡被授予“中华灵芝第一乡”称号。

毛必庆为自己是宝溪人而感到骄傲，对灵芝人工栽培技术产生了浓厚的兴趣。1997年，毛必庆开始人工栽培灵芝。虽然毛必庆有一定的香菇种植技术和灵芝栽培技术，但是要真正实践起来，还是存在很多困难。祸不单行，一场谁也意想不到的灾难降临宝溪，这场灾难不是天灾，而是频发的病虫害。

这场灾难让许多人放弃了种植灵芝，毛必庆也开始到异地寻求创业发展。毛必庆几经辗转来到了四川，从事过各种职业，但灵芝种植一直是他未解的心结。

2003年，毛必庆开始重操旧业种植灵芝，成为四川种植灵芝第一人。也就是在四川的那几年，他积累了更多灵芝人工栽培的技术和丰富的生产经验。2005年，他回到自己的家乡宝溪乡车孟村，与几位志同道合的朋友租了地，成立合作社，建立了灵芝大棚，大规模发展灵芝产业。

在那时，除了引进新技术、进行科技创新以外，毛必庆还想着培育一个最大的灵芝。他像着了魔一样，要么整天蹲守在菌棚里细细观察，要么跑到灵芝大棚里研究。功夫不负有心人，2011年，他终于栽培出了一株罕见的巨型灵芝。这株灵芝直径61厘米，厚3厘米，表面呈红褐色，纹理清晰，形状似一把撑开的小伞，与常见的灵芝相比，它可称得上是“灵芝王”了。

同年，毛必庆他们的合作社栽培了20.5万公斤木材的灵芝，年收孢子粉1000多公斤、灵芝4300公斤，用30万元的成本换来了42万元的纯利润，亩均收入9万多元，当之无愧地成为灵芝生产丰产增收的样板。紧接着，合作社又扩大了规模，种了28万公斤木材的灵芝，第一批灵芝孢子粉就卖了30多万元，还建立了全市标准化水平最高的灵芝技艺栽培传承基地。龙泉市科技局、农业局帮助推广了毛必庆的灵芝孢子粉栽培技艺，当地菇农纷纷到基地参观学习他的灵芝栽培技术。他也多次受邀去为各乡镇举办培训班，给芝农传授生产经验。

多年的经营有了回报，龙泉毛必庆灵芝发展有限公司的基地先后被央视第七频道、海峡卫视及《丽水日报》、《浙江科技报》等多家新闻媒体报道，毛必庆灵芝破壁孢子粉还被评为浙江省高新科技产品。毛必庆本人也多次在全国、世界学术会议上发表龙泉灵芝论文，并多次获奖。他还凭借灵芝人工栽培技术，被评为第四批丽水市非物质文化遗产“龙泉灵芝生产技艺”代表性传承人。

刘永善 周剑芬

林长豪：把观赏鱼当作宠物养

玉环水产养殖户林长豪，是当地的水产养殖科技示范户。与其他养殖户不同，他家池塘里养的鱼是彩色的，供人观赏的。林长豪说：“这些观赏鱼，我像养宠物一样地养。1997年开始，都20年了。”

近日，玉环县漩门二期围垦区内的一口池塘里，林长豪身穿下水服，在池塘里分拣观赏鱼。

只见他一边从网袋里将色彩艳丽、花色奇特的观赏鱼挑选出来放在一只塑料桶里，一边乐呵呵地说：“观赏鱼身上的花纹漂亮与否，决定它的身价。普通的论斤卖，便宜的仅几角钱一尾，好的一尾几百元、上千元，甚至上万元。前两年，市面上有一尾极品观赏鱼拍出了百万元天价。”

林长豪手里抓着一尾观赏鱼介绍说：“像这一尾身上红白黑三色相间，色泽匀称清秀，目前可以卖两三百元，如果继续养殖下去，到明年这个时候，达到四五十公分长时，就可以卖到上千元！”

当然，林长豪养观赏鱼也不是一帆风顺的。刚开始那两年，由于没有技术，缺乏经验，连繁育种苗的锦鲤鱼都养不活，基本上都是亏钱。期间，他一边去外地观摩向别人学，一边购买一些养殖观赏鱼的专业书籍自己琢磨。过了几年，才攻克了锦鲤繁育的难关。

但是到了2003年9、10月份，养殖的锦鲤出现大批死亡，一检查发现死因是烂鳃。在显微镜下，发现造成锦鲤烂鳃的原因是鱼体里面长有寄生虫。后来，在当地渔技人员

指导下，林长豪才知道在桃花和桂花开之前，都要采取针对性的预防措施，否则等病害爆发，就为时已晚了。自那以后，林长豪观赏鱼的养殖才渐渐走上正轨，效益也越来越好。

就在林长豪养殖观赏鱼渐入佳境，准备放手大干的时候，一场意外降临在林长豪头上，可以说给他带来了灭顶之灾。2009年6月27日清晨，林长豪像平时一样来到养殖池塘，准备给池塘里的锦鲤喂食，然而，眼前的一幕让他终生难忘。只见池塘水面上漂满了锦鲤尸体，林长豪顿时懵了，脑子里一片空白，“几乎全军覆没啊！事后，经过池塘水样检测，才发现是有人往池塘里投毒。怎么回事？我可没跟别人结怨啊。”

这桩无头案，给了林长豪致命打击，差点让他倾家荡产。林长豪心灰意冷，准备转行外出打工。在业内朋友以及当地渔业部门的鼓励帮助下，林长豪才重整旗鼓，慢慢走出阴影。近年来生意越来越好，越做越大。

林长豪说：“2011年是我养殖观赏鱼效益最好的一年，销售了20多万尾，获净利100多万元，其中一尾红白锦鲤卖出了3万元。当时由于养殖观赏鱼的池塘面积只有25亩，一直无法扩大养殖规模。”

2013年初，林长豪投巨资，在当地漩门二期围垦区内开挖鱼塘，大规模养殖观赏鱼，面积达140亩。池塘共11口，面积大的20多亩，小的只有2亩。几年来，林长豪不断投入资金购进一些品种较好的观赏鱼亲

朱利鑫：倾情农业的“大学生创业之星”

扩展到山东、湖北、河南等地。

2010年4月，朱利鑫参加投资组建长兴龙湖农业发展有限公司(长兴仙山山伯葡萄乐园)工作，并出任总经理，带动当地农户种植葡萄500多亩，直接经济效益达500多万元。2012年，该公司被评为“湖州市农业龙头企业”。

2011年，朱利鑫加入了长兴县大学生创业协会，并被选为副会长和农业分会会长，积极为创业大学生提供科技服务和帮助。2012年他被评为长兴县首批“大学生创业之星”，龙湖公司也被评为“大学生创业示范基地”。

2014年，朱利鑫建立了长兴安信家庭农场，注册资金500万元，实际投资达1000多

万元。基地面积120余亩，全部为连栋钢架大棚设施，主要种植红肉火龙果和红地球葡萄，并首创火龙果、葡萄套种模式。该模式的实验和推广，大大提高了土地利用率，提高了单亩经济效益，为农民增收开拓了新路子。2016年，安信家庭农场又投资40多万元安装了智慧农业大棚自动卷帘温控设施，该项投入极大地节省了人力成本，并且能够及时有效地了解和控制大棚温湿度，对于农业增产增效作用显著。同年，安信家庭农场又投资40余万元安装了LED植物专用补光灯5500多套，开创了湖州市现代农业大规模人工光源补充的先河，并取得了相应的科技成果。

赵新荣

陈世滚：身残志坚的发明达人

如今市面上的家用净水器，价格高低不等，质量良莠不齐。谁能找准市场的脉搏，谁就有望找到突破口。三门县残疾人土陈世滚研发的净水器，既不需要电，也不会造成二次污染，在激烈的市场竞争中成功赢得“一杯羹”。

近日，笔者来到三门县电子商务产业园，三门净家家电有限公司总经理陈世滚正对一台净水器进行排水。笔者注意到，净水器是一个圆柱体，不锈钢材质，约1米长，附有几个阀门和进排水口，打开口，一股灰黄色的水排出，只过了五六秒，水质就变得很清澈。

“这个净水器是我们的第一代产品，体量较大，第二代、第三代产品没那么大，净水效果却更理想。”陈世滚指着净水器对笔者说。

今年50岁的陈世滚是珠吞镇西陈村人，大专文化程度，小时因类风湿关节炎，导致髋关节坏死，不能直立行走，无法从事重活。但一直以来，他对电子机械情有独钟，热衷发明创造，并先后申请了3件国家专利，其中1件获得实用型专利证书。

“2012年，我曾在央视上看到有关净水器的报道，说市场混乱，一些净水器存在二次污染，也不能完全净化。”陈世滚分析道，其问题关键所在，就是净水器过滤芯的设计以及过滤模式。

据了解，家用净水器起源于上世纪80年代初，90年代进入中国市场，目前国际市场已非常成熟，在美国、日本等国，普及率达70%。而在国内，即使是上海、北京、广州等地，净水器的家庭拥有率也不足15%，其他城市拥有率更低。近年来，水质污染的事件时有发生，社会对水质安全的关注到了前所未有的地步。

一方面是产品存有缺陷，一方面是民众健康意识明显增强，两者的“错位”，让陈世滚看到了商机。

从2013年起，陈世滚开始投入大量精力研发净水器，通过一年多的反复试验，于2014年7月成功研发出第一代净水器，并于10月9日成立了三门净家家电有限公司。在2015年6月完成了产品的改造升级，研发出第二代产品，2016年12月又研发出第三代产品。

笔者观察到，第二代净水器体积更小更精巧，但增加了一个放置活性炭的过滤器。经台州市质量技术监督检测研究所检验，达到国家《生活饮用水卫生标准》；而第三代净水器则在进水口增加了一个磁化活水器。“第一代净水器就能起到净水效果，但水的口感不是特别理想；第二代放置活性炭后，则让水变得甘甜；第三代增加磁化活水器后，能将沉淀的物质软化成小颗粒，达到更理想的效果。”陈世滚解释说。

更值得一提的是，普通净水器由于过滤芯的设计问题，使用一段时间后，尘垢、泥浆等物体容易吸附在过滤芯外部，造成过滤芯“藏污纳垢”，而由于净水器拆解困难，更换麻烦，又导致水质净化效果大打折扣。但陈世滚的净水器只需隔一段时间打开排水阀门排水，就能解决这一问题，避免了净化水的二次污染，也没有了更换滤芯的烦恼。

由于该净水器采用的是机械原理，无需用电，价格也比其他净水器实惠，一经推出，就受到市场的青睐。2015年，通过线上线下销售，三门净家家电有限公司生产的净水器产值就达200多万元，被广泛应用于家庭、学校、企事业单位、餐饮等场所。2016年产值达到350万元，2017年预计在400万元以上。

“目前，产品主要在三门、天台等地销售，但椒江、路桥也已开始接纳该产品。接下来，我们将进一步拓展市场，并跟进后续服务，以优质服务赢得客户的信赖。”对净水器的未来，陈世滚充满信心。

朱曙光 陈诚 郑胤