



# 医者仁心王伟林：让更多患者享受技术进步福利



那年高考，他以优异的成绩被浙江医科大学录取；那次志愿，他毅然选择了医学；那天毕业，他立志要当一名医生，为老百姓的健康守护一生。作为一名医务工作者、科研工作者和教育工作者，他用他的责任心肩负起维护百姓健康的职责，促使他在面临一次又一次技术难关的时候，无所畏惧，勇往直前。他就是浙江大学医学院副院长兼附属第一医院院长（下称浙大一院）王伟林。

## 行医数十载，不忘初心

高中的时候，一段“神奇”的就医经历改变了王伟林的一生，也让他明确了一辈子的目标。据王伟林回忆，高考备考前几个月，由于压力大，导致自己精神有点紧张，看书多了就感到头疼，睡眠不好，之后他便去学校医务室检查。医务室医生对他说：“你这情况属于神经衰弱。”当时王伟林一听就吓懵了。心理作用导致王伟林在之后的学习中变得更加紧张，在亲戚的推荐下，父亲带着他去了当地的中心医院。医生给出了完全相反的说法：“考生高考压力大，头疼是很正常的事情，并不是神经衰弱造成的。”医生的话就像一剂镇定剂，接下来几个月，王伟林的头疼的不疼了。“通过自己看病的经历，发现医生这一职业太神奇了。”这也坚定了他学医的信念。有了信念的王伟林，一路奔着医学院校而来。高考时10个志愿都选择了医学院校，最终他如愿进入了浙江医科大学（现浙江大学医学院）。

1986年，王伟林进入浙大一院肝胆胰外科，

从事肝胆胰外科临床工作。在王伟林从医生涯里，始终铭记恩师郑树森院士的教导：“不仅要做一名开刀匠，还要做一名科学家”。1997年1月至1999年9月，他两次赴香港大学外科学系从事肝胆胰外科的研究。这段宝贵的经历对王伟林的工作方式甚至学术生涯产生了深刻的影响。

首次赴香港大学期间，他如饥似渴地接受着新技术和新观念的熏陶，整天泡在实验室，没日没夜地工作。由于表现突出，4个月后，当他离开时，导师范上达院士向他发出了继续在香港大学工作的邀请。王伟林回到浙大一院，办了手续后立即启程再次前往香港大学。

“香港是一个国际化都市，文化氛围、学术氛围互相融合，是一个集中西方文化于一体的大都市。在香港大学期间，我扩大了视野，学到了活体肝脏移植技术。”王伟林告诉记者，当时国内活体肝脏移植，尤其是右半肝移植手术还没有开展，在香港大学，能第一时间接触到范上达院士这样的手术，这对他接下来在国内从事肝胆胰外科研究打下了坚实的基础。

不断学习和锻炼，使王伟林在肝胆胰外科积累了丰富的临床经验，并受邀到国内近百余家医疗单位开展肝癌、胰腺癌手术。他还被邀请到武汉大学、南昌大学、新疆医科大学、大连医科大学、温州医科大学等十余家大学附属医院及省内外近百余家医院开展手术年均达100例次以上，所做手术操作精细，并发症低，得到了国内同行肯定，其技术水平和影响力受到了国内专家的一致认可。

## 让老百姓享受到技术带来的福利

作为全国知名医院的院长，为什么要想办法把医疗和互联网相结合？这是王伟林常被问及的问题。而他的回答往往是：这不仅与浙大一院前期的信息化研究投入颇有渊源，更因为在“浙江这片互联网大地上，不做互联网都很困难”。

“二三十年以前，我们到银行存款，手里拿着一本纸质的银行存折；现在去银行存款大都

是二维码一扫，或者无卡就可以进行所有的现金交易。”王伟林表示，互联网技术的发展，推动金融行业的创新、变革和发展，也让互联网不可阻挡地走进了人们的生活。

互联网也给医疗行业送来一股春风，而我们，幸运地赶上了。

“由于患者以往就诊信息资料没有进入到医院的云平台系统，医院与医院之间就诊信息没有互联互通，导致患者去医院就诊的时候，常常右手拿着一本病历卡，左手拿着CT、磁共振片子，我相信这个时代马上就会过去。”王伟林说，有一次他到浙江大学去讲课，讲完课之后便到学校旁边一家很小的面馆吃饭，这个面馆收费的老大姐年纪差不多有70多岁，当时他拿出一张面额100元人民币付面条费，老大姐拿着这张人民币东看看西瞧瞧。这让王伟林很纳闷，只听这位老大姐对他说：“小伙子，我看你西装革履，为什么你不会用支付宝呢？”

这件事对王伟林触动很大，连70多岁的老人都能够接受这一新生事物，这让他不得不相信未来医疗行业也会随着互联网发展而改变。

“早在十几年前，医院就建立了远程会诊平台，2008年汶川大地震的时候，我们就把浙大一院的远程会诊平台建在了四川的青川县。医生碰到救治困难，便通过远程平台连线到浙大一院本部，和医院的专家共同讨论解决问题。”王伟林介绍说，该医院还利用远程会诊平台对H7N9禽流感患者的救治发挥了重要的作用。

基于以上基础，浙大一院于去年2月16日成立了浙一互联网医院。从此，挂号排队、看病排队、检查排队、收费排队、取药排队……这些曾经是大型综合医院的“符号”正在悄悄发生改变。

“如果患者的就诊信息能实现互联互通，到时患者只要拿着一张就诊卡或者输入自己的身份证号码，就可以完成所有的就诊程序，费用也可以通过支付宝支付。”王伟林介绍说，互联网医院依托浙大一院，利用互联网的手段去延伸医院的医疗服务，让患者看病更便捷。目前，互联网医院的商业模式仍处于探索试水阶段，还需要完善“互联网+医疗”服务顶层设计，制定互联网医院相关的法律法规，为“互联网+医疗”服务健康发展提供法律保障。

在谈到浙大一院的发展规划时，王伟林表示，浙大一院将稳步推进医学“一带一路”战略，进一步加强与美国、欧洲、非洲等国家和地区的合作，把最前沿的技术输送到基层，让老百姓享受到技术带来的福利。此外，医院还将与浙江大学一起争创国际一流的医学中心。

本报记者 林洁

# 丁加晋：浙商大的“铁甲小霍金”

说到肌肉萎缩，许多人的脑海里第一时间会浮现出大科学家霍金的形象：虽身在轮椅中，但著作等身，身体上的残疾挡不住求知探索的科学精神，令人心生敬佩。在下沙高教园区的浙江工商大学，有一位人称“铁甲小霍金”的丁加晋同学，他以优异的成绩和乐观的精神感染了无数学弟学妹，并被录取为该校会计学新一屆的研究生。

## 把克服困难的当作升级打怪

把克服因为身体遗憾而带来的困难的过程，视为升级打怪，展现了这位来自浙江省永康的小镇大男孩坚毅风趣的一面。也许是早已习惯了陌生人疑惑的眼光，他开门见山从身体说起：“和大难不死的哈利波特一样，我也有几次死里逃生的经历，唯一的遗憾是没有那么酷的闪电疤痕。第一次是我妈在分娩时大出血，第二次发生在我的熊孩子时期，一不留神从高处摔下来，差一点又见不到大家了。”出生后不久，丁加晋被检查出肌肉萎缩，相当于一个长期持续的debuff（电竞术语，意为减益魔法），行走起居，开始与一个由父亲打造的铁护腰相伴，有了这个温暖牌“铁甲”的支撑，他得以“走进”普通学校。

7.5公斤重的铁护腰，一般人仅仅是戴上，啥也不做，过一会就累得不行，而丁加晋需要不分春夏秋冬地戴着它，已经戴坏了好几个。在杭州的四年中，冬天还穿着一张满头紧锁、坚忍不拔的“严肃脸”，然而笔者和他聊了几次，从考研到电竞，从巴菲特的好友到王小波，话题之广，充满欢乐，这个大男孩不但从不怨天尤人，更有一颗真正热爱生活的心，可以说，即使命运从肉体上虐他千百遍，他仍待命运如初恋。

## 把命运当作好基友的学霸

“不管大家信不信，尽管身体如此，二十多年来我一直非常幸福。因为命运，是我的好基友。”通常在吃瓜群众的心里，一个获得中国自强之星提名奖、浙江省康恩贝奖学金特等奖、学校奖学金等荣誉的模范人物，必定长着一张眉头紧锁、坚忍不拔的“严肃脸”，然而笔者和他聊了几次，从考研到电竞，从巴菲特的好友到王小波，话题之广，充满欢乐，这个大男孩不但从不怨天尤人，更有一颗真正热爱生活的心，可以说，即使命运从肉体上虐他千百遍，他仍待命运如初恋。

从小学起，丁加晋就是学霸，按他的话说，第一，是因为别人上体育课的时候，他有大量时间看书，特别利于思考；第二，遇到的每个班主任总是跟全班同学说“我们都要向丁加晋同学学习”，被表扬得不好意思了，他更不敢放松，于是只有更努力，终成学霸。

四年前，丁加晋来到了浙商大财会学院，妈妈全职陪同照料他的生活。学校不但给母子安排了单独房间，还特意把该班级的课调到了一楼教室。“刚进校时，不少上课的教室所在的楼层比较高，虽然每次同学们都会义不容辞地帮我抬轮椅，但我很担心会麻烦别人。辅导员知道后，四年来都特意把教室安排在一楼。四年来，这种事特别多，经常把我感动得一塌糊涂。这次能够顺利考上研究生，少不了同学和老师们的支持和帮助，特别想和他们说一声谢谢。”

郝洁是丁加晋的辅导员：“他是班级公众号的推手，是暖心的心理委员，也是我们的‘小太阳’。他带给我们的不仅仅是感动，更感染了我们。学校、学院，从书记到辅导员，都把学生放在心上，不仅是加晋，每一位需要被关心和关爱的学生，我们一如既往地，尽心尽力，从小处做起，把立德树人落到实处。”

## 投资大师芒格是他的偶像

如果你以为“铁甲小霍金”的偶像是霍金，那你就错了，因为他的心里，投资大师查理·芒格才是人生赢家。

和专注于价值投资的巴菲特相比，查理·芒格的兴趣爱好广泛，爱琢磨，有极强的决断力和魄力，会投资，更会生活。“哪种心态是最坏的？最影响人的幸福感？答案是偏执狂一样的自怜自艾。对此，芒格开出过一剂猛药：每次你被别人伤你了，对你不公平的感觉时，真正伤你的是你自己。”当丁加晋在《查理宝典》看到这行字的时候，一下子被击中。

从本科到研究生，专业都选的是会计，丁加晋说，时代需要的会计，早已远远不是侠义的会计，而是多面手了。通过本科四年，他明白了自己想要什么，光阴宝贵，加上国家一直在提倡大学生创新，创新少不了知识铺垫，因此他计划在读研期间利用浙商大丰富的资源继续提升自己。

钱钟书说过，人生据说是一部大书。这本书真大！一时不易看完。“我这本书虽然只连载了二十多年，却已被画上了不少别致的烙印和清奇的涂鸦，也不知该翻哪一页给你们看。但我想，尝尝各种滋味，人生不虛此行，笑过，哭过，疯狂过，觉悟过，然后在阳光灿烂的日子平静下来，这就是生命的故事。”阳光下，丁加晋的铁护腰，仿如铁甲，护他前行。

房敏婕

# 孙佳恩：致力于保护企业商业秘密

日前，宁波高密网知识产权有限公司成为了科技部国家知识产权产业技术创新战略联盟指定的知识产权调解维权机构。今年50岁的董事长孙佳恩表示，他们将一如既往地为企业提供商业秘密保护、商标、侵权调查、侵权谈判、侵权维权等专业化服务，化解企业之间知识产权争议矛盾，真正为企业撑起品牌保护之伞。

孙佳恩大学毕业后分配到工商行政管理部门。工作了31年后他深知企业对商业秘密保护的痛点，也深知办好企业之艰难。2014年，他下海，迈出了人生创业的第一步，去挑战商业秘密保护服务新领域。他说，科技创新需要知识产权保护，品牌企业更需要知识产权保护，而其中，商业秘密是企业发展品牌、保护品牌的重中之重。

“当时很多人都抱着看好戏的心情对待自己这一‘任性’的决定，加上商业秘密保护在国内尚未得到广大企业家的重视，国家法律当时也相对滞后，企业维权困难，我在创业伊始便遭遇了重重困难。”谈及创业过程，孙佳恩至今仍记忆犹新。

2014年8月，我国提出要制定商业秘密保护法，企业迎来了科技创新与商业秘密保护的曙光，而他看到中国商业秘密保护的现状，遂带领团队建立了商业秘密网知识产权保护平台，专注于商业秘密保护与知识产权保护，致力于反飞单、反回扣、商业秘密保护、跨国软件反盗版、专利侵权、商标侵权、维权、注册商标准线上线下调解+维权等专业的知识产权保护服务。红牛公司、宁波杉杉新材料科技等众多知名公司成为了他们的客户。去年，宁波市北仑区提出加大对北仑企业的商业秘密保护力度，该区市场监督管理局护密联系点的21家企业，成为了商业秘密网企业商业秘密保护系统1.0版免费使用的受益者，并得到商业秘密保护系统架构建设与运行的专业培训。宁波市市场监督管理局176名稽查人员受到办理侵犯商业秘密行为案件程序与实务的培训。

目前，他们拥有1500多名分布全国各地的知识产权律师和调解专家以及一支保密高效的知识产权侵权调查团队，在50多个城市、地区的律师事务所搭建了全国性的“知识产权调解+维权”中心，减少了企业的维权成本，提升了企业的维权信心。通过分流业务、培训律师、优势互补、调解维权、全国联动的新模式运行，为企业提供商业秘密、商标权等“知识产权调解+维权”的业务培训、指导服务。”据悉，通过“调解+维权”的方式，孙佳恩带领团队为北京康康、恒洁卫浴等12家企业避免和挽回损失达1亿元以上。

他说，他将带领团队立足长三角，不断实现业务拓展，力争明年在新三板挂牌上市。

张文胜

# 田间姑娘何润云：在菜田里丈量人生的价值

她是大地孩子，从小就深深热爱着家乡的那片土地。

她二十一年如一日，向农民传播农业技术，为农民解决生产难题。

她立足岗位，从技术员到农艺师，再到高级农艺师，不断提升自己，不变的，是始终拥有一颗热爱“三农”的初心。

她是衢州菜农心中的首席专家，菜农只要有问题都会拨打她的电话，亲切地唤她“小何”。她被中国科协表彰为第七届“全国优秀科技工作者”。

她就是衢州市柯城区蔬菜技术推广中心主任何润云。

## 基层太需要科研了

何润云是个土生土长的“田间姑娘”，为了减轻家里负担，大学毅然选择了园艺（蔬菜）专业。也正是这次选择，改变了何润云的整个人生轨迹，让何润云在蔬菜种植的道路上越走越远，越干越精……

谈起初次学成回乡的情景，何润云记忆犹新，“书上学到的东西真正在实践中能用的并不多，绝大部分还是来源于生产实践，用数字概括的话，70%来源于实践中的经验校正。”她说，农民相对比较保守，她刚刚开始去做农业服务时，农民并不理解她，让她觉得非常难以接近。“一些经验丰富的老菜农还会故意拿生病的作物来考我，好在我马上就回答对了。现在那位老菜农还成为了我工作上很好的朋友，我们会一起探讨蔬菜种植的一些问题。”何润云笑着说。

忆起之前的那段日子，大概是“痛并快乐着”的吧。“比较能吃苦”是何润云的又一大标签，技术人员只有靠实施研究课题才能提高业务水平，日复一日的现场苦学给何润云带来深厚的积累。她白天下乡，晚上回家写材料，天天忙到晚上12时才能睡，而这一坚持就是好几年，“干着干着，我发现一边指导菜农，一边搞科研，特别有意思，变成了自己的爱好，大概是习惯了，忙碌并不觉得累，反而很充实。基层农业太需要科研了！”

有付出就有回报。据统计，何润云累计推广蔬菜嫁接换根技术20.69万亩，推广LED植物灯育苗、杀虫灯、穴盆基质、性诱剂、色板等新技术26余万亩；主持实施的蔬菜瓜果嫁接技术、水肥一体化技术在全省农技推广基金会上作为先进实用技术向全省推广。近五年在柯城区主持举办全省蔬菜会议2次（2012年和2016年），2014年3月获全省农业

推广先进单位；累计引进示范与推广博新5-1黄瓜、天然“云苔素”等蔬菜新品种、新农药化肥技术89种。何润云还先后荣获国务院特殊津贴专家、全国优秀科技工作者称号，获省农业科技成果转化推广奖、省农业技术推广贡献奖；市（区）科技进步奖27次，省农业丰收奖6次；省农业厅技术进步奖2次；省、市自然科学优秀论文奖5次；在省级以上刊物发表科技论文22篇，主编或参与编撰出版专著8本，其中主编农民培训书4本，印发3万余册；2次主持制定市农业地方标准《无公害蔬菜系列标准》，在全市发布实施；获得专利4件；20余次被评为省市级先进工作者……

## “即使走在很偏僻的小道上，也会有菜农亲切地朝我打招呼”

“这么多年了，她帮过我们的忙真是太多了。”谈起何润云，菜农们无不夸奖。为了解决农民在蔬菜生产过程中碰到的技术难点与困难，并做肥害、药害鉴定，何润云总是主动走进农田，亲手示范，只要农民有需要，她就会尽一切努力帮助解决。她对这些事却不以为然，“这有什么？我本来就是做这个行业的，帮助菜农也是我力所能及的事。不过有时候我一个人走在街上，即使是很偏僻的小道上，也会有菜农亲切地朝我打招呼，我真的挺感动的。”

2005年，当地农民纷纷找到何润云，说自己种的茄子活不了了。何润云介绍，那片土地是1984年开始种植茄子的，一般来说，同一片土地种同一种作物，20年后就会出现土壤盐渍化、土传病害加重等问题，若不解决土壤病态问题，种植的作物都会受到影响。

经过田间试验、实地调查、资料收集、咨询专家，何润云结合多年的实践经验，创新性提出蔬菜嫁接育苗+配施有机肥的集成技术来应对。经过试验，何润云发现应用该技术种植的



“引茄一号”长势出乎意料的好，不但抗病能力强、产量高，而且品质好。

然而当何润云满怀信心地向菜农推荐蔬菜嫁接技术时，却无人响应。“一百户农民没有一户愿意接受新事物。”最终，何润云通过动员村干部带头试验嫁接育苗技术，免费提供技术、种子、有机肥料，终于拉扯起13人的“引茄一号”茄子嫁接先锋队，开始种植嫁接育苗茄子的尝试。“试验第一年，茄子就长得比人还高，病虫害也没有了。”即使时隔10年，说起这个，何润云依然兴奋、激动。“第二年，先试验的13个人主动来找我，紧接着当地30%的菜农都愿意嫁接了，然后是80%的菜农，到了第四年，100%的菜农都用了我的嫁接技术。”据了解，这项技术亩均增产31%~50%，亩均增效5077元，三年累计新增效益10375.81万元。

此外，何润云还主持完成“全封闭智能化LED灯育苗工厂的研发与产业化”项目，2015年8月获中国留学人才发展基金会立项，2015年12月28日通过中国留学人才发展基金会组织的国家级专家组评审验收，总体研究成果为国内领先水平；主持完成的“山区硬化池藕高产高效栽培技术研究与应用”研究课题，累计推广面积4万余平方米，共增加经济效益3129万元；“高山蔬菜生态栽培综合技术研究”“野菜品种筛选及商品化生态栽培技术研究与应用”“高效节能蔬菜循环栽培技术研究”等项目均取得了显著的经济社会和生态效益。

本报记者 何飘飘