

2017年经济趋势如何？

专家学者杭州纵论新经济

□本报记者 王菁

2016年全球经济波动起伏,如何剖析中国当下局势、2017年全球经济趋势如何、中国如何应对?16日,中国光大银行杭州分行与吴晓波频道在杭州共同主办2016年度经济论坛暨光大银行VIP客户答谢会。中国人民银行金融研究所前所长姚余栋、原财政部财科所所长贾康、财经作家吴晓波、华顿集团高级投资顾问蒋海涛等国内知名专家学者,与上市公司、国有企业、优质民营企业、小微企业负责人以及高净值个人财富客户,共同探讨宏观经济发展趋势,探索企业转型升级之道。

姚余栋:
投资将成为新常态

我认为,2016中国经济发展的表现形式可以概括为L型。姚余栋表示,今年下半年在国家去产能化的带动下大宗商品价格一度走高,使得中国经济较为惊险,但由于中国坚定地进行供给侧改革,促使2016年经济缓稳,三去一降一补取得可喜进展。在姚余栋看来,2017年中国经济仍将有较大波动。此次波动最大的原因在于全球流动性短缺。人类交易活动的爆炸性增长推动全球货币需求以人口的平方增长,而全球信用货币的供给只能线性增长,全球流动性缺失是概率极大的结局。

面对新一轮的经济形式,姚余栋表示,首先要把高储蓄率的池子和股权融资打开。我始终呼吁未来要坚定地加强中国的养老保障体系,大力保障国民养老基础。其次,姚余栋认为资产配置是未来国民财产增值的重要手段。投资将成为新常态下的新状



态。

对于中国未来的发展,姚余栋提出了梯形城镇化理论。他表示,中国应放弃三角形(一个首位城市)城镇化道路,而应该走梯形(多个首位城市)城镇化道路。通过发展八个一线城市,每个一线城市人口达2000万,这也有利于二三四线城市平衡发展。

蒋海涛:
融合将创造更大价值

蒋海涛表示,新金融将推动新技术新成果的产业化。他说,传统金融的核心是信用,以此支撑整个金融系统中的货币兑换。但近年来,金融和实体经济都发生了重要变化。在金融

行业区块链、人工智能等高科技正在改变金融的运行规则。而在实体经济领域,企业面临大升级大转型,新生的中小企业亟须资金、技术的支持。

对此,蒋海涛分析道,以前的资产管理更多是金融资本配置,没有流入其他领域,也就无法直接推动企业成长。但目前已经到了后现代金融阶段,更强调产业资本和金融资本的融合,也必将创造更大的价值。

在蒋海涛看来,企业想要得到更好的发展,资本经营是重点。蒋海涛建议,兼并收购是公司资本经营的有利手段,但这并不是唯一手段,有时候退市也是资本经营的一种方式。蒋海涛表示,在行业低谷、公司价值低估时期,适合并购甚至是退市。

贾康:
宏观经济正处于转换过程

贾康认为,2012年以来中国一直处于稳中求进的政策导向,目前宏观经济正处于一个转换的过程。

数据显示,近几年国家GDP增长速度一度低于7%,这组数据表明中国经济面下行的压力,但此阶段的表现是中国经济增长在进入国民中等收入后所必然经历的一个过程。

贾康说,和经济新常态相关的有三个关键词:中高速增长、创新驱动、结构优化。他认为,经济新常态需完成探底这个过程。

浦发 进温迎来20年 为爱开跑关注儿童公益

本报讯 18日上午,浦发银行温州分行举行20周年 献礼行庆·为爱开跑 活动,除了浦发银行温州分行,其下辖的丽水、青田支行,乐清、瑞安、苍南支行在当天以微信连线的方式同步举行活动。作为浦发银行的一项慈善品牌活动,为爱开跑 将持续关注斜视儿童的公益事务。

浦发银行扎根温州、服务温州的心始终没有动摇过,我们始终坚持以服务温州经济建设为己任。浦发银行温州分行负责人表示,该行仍将紧紧围绕温州市委市政府各项战略和工作部署,以更大力度、更多投入,集中资源灌溉温州实体经济良田,强化业务创新服务地方经济转型,与温州共发展。

作为温州区域成立较早的股份制商业银行之一,温州浦发在当地开创了多项第一。如该行成立的第二年,1997年牵头发起温州首个银团贷款,开创了温州金融信贷新模式;2001年,相继收购瑞安市瑞丰城市信用合作社、乐清市兴业金融服务社,开启全国银行间兼并先河,2006年成为温州区域首家贷款双超百亿元的股份制商业银行等。该行还积极履行社会责任,对内培育责任文化,对外塑造责任品牌,主动承担经济、社会、环境责任,促进自身和利益相关方共同可持续发展。

据悉,浦发银行温州分行从小到大、从弱变强,披荆斩棘,抗击风险,有过低谷,但更多的是创造了优异的经营业绩,塑造了优质的金融品牌。20年累计表内外贷款投放近4000亿元。特别是在2016年该行实现抗击金融风波以来的成功逆袭,扭亏为盈,截至11月末,该行存款余额378亿元,增幅创近年来新高,多项指标位居总行系统前列。

为爱开跑 活动中,除了此次比赛中的男女各前10名和最佳跑团奖获奖外,现场还为浦发20年老员工代表和20年荣誉客户代表颁发了奖励。

记者 杨帆

以融资租赁为抓手,百长好车重构汽车消费新模式 以租代购 让拥有更简单

□本报记者 蔡家豪

12月15日,中国互联网+汽车全产业链创新峰会暨百长好车全产业链合作启动仪式在上海开幕。此次峰会以 以租代购 开启共享经济新时代 为主题,旨在对创新创业时代下融资租赁行业资产证券化、资本运作下的汽车金融、汽车金融在互联网时代的产业链重塑等核心话题进行探讨。在峰会上,百长好车全产业链合作正式启动。

以需求促发展 让拥有更简单

去产能、去库存是当今关系国计民生的要务,汽车流通领域同样面临着产业升级与资源优化的巨大挑战,供应链金融、消费金融尤其是融资租赁等金融手段适时的切入与

应用,实现对供需两端的刺激和加强,为问题的解决提供了十分有效的途径。当前的问题在于,我国汽车流通领域融资租赁的发展尚处于较低水平,渗透率仅为1%,与发达国家(如美国,汽车融资租赁渗透率达到了50%)有着非常大的差距。

百长好车创始人毋新良表示,汽车融资租赁渗透率的提升,需要建立在公众认知的普及与深化、信用环境的转变与优化、经营者融资难度的降低、企业运作经验的丰富和专业人才队伍的充实等各项要素皆已齐备的基础之上。

百长好车以 以租代购 的汽车消费方式为基础,入局汽车流通领域,开启中国汽车定制新时代。凭借资深汽车管理与金融运营团队,整合行业资源,率先推出 线上自营平台+线下授权商家 的品牌合作模式,为消费者、汽车厂商、金

融机构、保险公司、售后服务商等提供核心服务。

便捷!便捷!更便捷!

与传统汽车按揭相比,融资租赁有以下几个方面的优势:一是首付比例低,二是能为客户提供更多服务,三是提供个性化的选择。

融资租赁业务受到不少用户的欢迎,尤其是以下三类人群对这一新兴购车模式青睐有加:一是购车资金不足人群;二是有足够的购车资金,但想把现金周转去做其他投资的人群;三是打算将现有座驾以旧换新、升级换代的有车族。

调查显示,在90后这一群体中,有57%的消费者 敢用明天的钱,又有48%的消费者称 不会因为负债消费而担忧。与此同时,追求时尚、追求个性、追求生活的品质、追求网络

的便捷日益成为当代消费者的广泛诉求。融资租赁是让年轻消费者能够轻松拥有汽车的一种购车方式,因此,在未来有着极为广阔的发展空间。

目前,传统汽车按揭的首付比例多为30% 40% 加上其他各类费用,购车者实际首付约为车价的一半。但在汽车融资租赁业务中,客户只需通过必要的资信审查,缴纳车价10%的保证金,就可以拥有汽车的使用权。

百长好车选择汽车融资租赁业更为运用广泛的直租模式而非回租模式,毋新良表示,一是考虑到直租模式的风险控制能力更强,二是由于直租的盈利模式更加多样化。依托现金分期付租的方式,汽车融资租赁引入出租服务中所有权与使用权相分离的概念,实现了月供降低、期限延长的效果,从而有效地扩大了用户群。

百长好车COO黄修鲁表示,在这个汽车金融与互联网紧密结合的时代,挖掘汽车融资租赁蓝海,需要对包括交易、保险、养护、美容、置换等连接供、需两端的全产业链进行重新审视,发现服务的更新点与增长点。

南京银行杭州分行 科技+金融 服务获好评

本报讯 日前,南京银行杭州分行2016年度 鑫伙伴·大未来 客户答谢会在杭举行,并为50家合作科技型企业颁发 鑫伙伴战略合作客户授牌。

近年来,南京银行杭州分行抓住经济社会转型升级机遇,以 大众创业万众创新 为出发点,深耕杭州中小微科技型高成长性企业金融服务,打造股份制商业银行 科技+金融 服务模式新典范,获得众多高成长性科技企业的好评。

目前我们服务的中小微客户已达581家,中小微企业是我们天然的盟友,在大力发展科技文化金融业务的同时,我们也欣喜的见证了许多科技文化型企业的高速成长。服务的客户里1户企业成功在主板上市,12户企业被上市公司并购,37户企业成功在新三板挂牌,32户企业获得近10亿元的风险投资款,许多企业已成为行业中的翘楚,我们由衷地感到骄傲。南京银行杭州分行行长潘建宁说。

据介绍,南京银行杭州分行在服务中小微企业探索中,取得一些富有成效的做法。分行在小企业金融部下设科技金融业务部,负责分行的科技金融产品的研发、服务创新、渠道建设及模式改进,同时将科技资源相对集中的城西支行改造为专注于科技金融服务的科技支行。构建分行牵头,科技支行实施,其他经营单位分区县包干、共同营销推荐的1+N流程处理模式。同时,在战略层面转变传统的 垒大户 以资产业务带动负债业务 的粗放式发展模式,转为主动服务战略新兴产业,发展科技金融业务。在专属的考核奖励政策上,转变传统的对存款回报进行考核奖励的思路,侧重于对科技贷款户数、金额、渠道、产品覆盖等方面进行考核奖励,切实达到了激励效果。

本报记者 杨汉水

首款绿色理财产品受捧 兴业银行6天募集100多亿

本报讯 近日,兴业银行面向个人投资者发行的首期 万利宝·绿色金融 理财产品第一次开放申购和赎回,短短六天募集理财资金一百多亿元,受到投资者的热捧。

据介绍,该款绿色理财产品于今年9月份成立,期限5年,以3个月为一个投资周期开放申购赎回,初期成立规模为20亿元。募集资金主要投向绿色环保项目和绿色债券,投资标的均属于中国人民银行关于绿色金融的39号公告及附件和中国银监会绿色信贷统计制度等监管文件重点支持的绿色环保资产。产品成立至今运作稳健,因环保概念和良好的收益预期日益受到投资者的认可,当前投资周期客户参考年化净收益率为4.3%,11月30日,本款产品首次开放申购赎回,即受到投资者的踊跃申购,短短六天便募集资金一百多亿元。

作为中国绿色金融的领军者,兴业银行在绿色金融领域深耕十年,已经形成品种丰富的涵盖绿色 融资、租赁、信托、基金、投资、消费 等在内的集团绿色体系,近年来逐步从服务机构客户扩展到服务零售客户,先后通过发行低碳信用卡、绿色理财等产品,为公众搭建参与低碳环保事业的便捷渠道和方式,鼓励与引导绿色消费、绿色投资。

胡雪

温州市民监督团实地体验中行服务

挑刺团 不禁都竖大拇指点赞

□本报记者 林迎颖 通讯员 黄品丹

一年一度的温州全市万人双评议活动进入网络测评阶段。16日早上,有着 挑刺团 之称的温州市民监督团,走进了正在参加网络评议的中国银行温州市分行营业部体验金融服务。还未走进大厅,门口的无障碍通道及帮助热线的温馨提示牌,就让监督团成员拍手点赞,把残疾人的需求都考虑到如此到位,这个服务确实好!

除了无线上网、雨伞、针线、老花镜等常规的便民服务,营业大厅的升级新增了宠物寄存处、母婴室,设立直达营业大厅的客户专用停车位。尤其是在特殊人群的无障碍服务上精益求精,大门口设置30度斜坡的无障碍通道,大厅内设有无障碍专用电梯和卫生间,提供轮椅、助盲卡、盲文密码器等设备,配备手语专用等,甚至还有爱心ATM机,这让金融服务充满了爱。中行温州分行营业部总经理郑欢



市民监督团正在中国银行温州市分行体验服务。 赵用摄

介绍,除了硬件外,营业大厅也将更科技,服务区域划分更清晰,接下来会新增了将取号机和业务导览融合的一体机、人脸身份信息采集机,上网体验区新增了微银行、就医挂号等微信墙,金融服务,我们一直在路上!

监督团成员陈斌本身就来自金融

行业。陈斌也不禁为中国银行的贴心服务点赞。他点评道,看了中国银行的服务,在这个冷冷的冬天涌现一股暖流,这里方方面面的服务做得确实很不错,没法挑刺了。

比起硬件,软件更具内涵,更考验一家银行服务的优质程度。服务为

善、至善为诚,始终贯穿在中国银行的每一个服务过程中。刚荣获中国国际微电影展 金桂奖 的《中行晓丽》微电影,人物原型是营业部理财经理黄小丽,她23年如一日用真诚和专业服务客户,收获了客户的高度认可。现在来办业务的老华侨都能叫出小丽的名字。温州市电动车行业协会副秘书长、五型机关监督员陈晓敏还是第一次来中国银行温州市分行营业部。陈晓敏观看了微电影《中行晓丽》后表示,中国银行的服务令人感动。

中国银行的服务给我的工作带来了许多启示,监督团成员、蛟翔巷社区干部陈琼表示,这是一种充满了温度的服务,井井有条,充分考虑到各方细节,为我们的社区服务提供了示范作用,我也要在这种服务理念带回到工作中。

体验活动后,分行行长吴刚还与监督团恳谈交流,并表示对市民监督团提出的改进服务金点子,要抓紧落实。