

## 坤盛资产支胜利： 不良资产处置上的民营优势

本报记者 杨汉水

随着我国经济社会转型及金融改革的深入,国内实体与金融不良资产率快速攀升,不良资产处置的投资潜力巨大,目前,全国国民疯狂涌入不良资产处置领域。

换作是传统资产处置手段,这是很难做到的,投资者也很难从其他渠道获得资金支持,这就需要发挥民营资本在资金流动性上的创新来实现。在这个问题上,杭州坤盛资产管理有限公司总经理支胜利如是说。

### 不良率迅速攀升

关于本轮不良资产的爆发,我个人是有亲身感受的。1991年,我就创建自己的加工企业,到了2008年金融危机时,企业的资金流动性压力明显加强,支胜利说,2008年后,在相对宽松的货币政策下,很多企业贷款额迅速攀升。

很多人都是拿着贷款去投资其他不擅长的领域,比如当时如日中天的房地产、炒房炒矿,与此同时,全球经济一直保持着低迷的发展状态,很多企业在资金的流动性上出现断裂,加上银行的不抽贷,这也直接导致了企业出现资金流动性上的风险,从2012年开始,银行的不良率迅速攀升。

事实上,在我自己企业出现危机的时候,我就明显感觉到国内经济发展开始回调,这并不是经济周期问题,而是产业结构调整的问题,传统制造业产能出现过剩,实体制造业的债务成本快速上升,越来越多的企业面临转型升级。支胜利表示,就在意识到国内经济局势之后,开始逐步化解自己企业的债务危机,而也就是在这个过程中,逐渐意识到不良资产处置这一新的业务模式。

### 不良处置投资前景广阔

在化解企业债务危机的过程中,自己慢慢进入不



良资产处置领域,并开始与其他公司合作创立专门的资产管理公司。支胜利告诉记者,作为本轮不良资产处置的先行者,他毅然看中不良资产的投资前景和社会价值。

资金是不良资产处置谈判过程中最重要的一环,因此,坤盛从一开始就不断在探索自身资金流动性创新上的突破。支胜利表示,随着不良资产处置的投资机遇凸显,越来越多的民间投资者开始涌入,但对于很多人而言,资金是他们面临的最大的问题。这波不良资产和上一轮相比,有很大的不同,对投资者而言,需要有更加强大的资金实力,更灵活的资金运用能力,这样才能在本轮不良资产处置中挖掘出更大的潜力。

因此,坤盛资产从一开始就将自己定位成一家资金+服务型平台,要把它打造成不良资产服务商中的“淘宝”“京东”。通过我们在金融工具上的创新,提高资金的流动性,更加灵活地帮助投资者去挖掘资产项目的价值。支胜利介绍,通过坤盛资产的平台,投资者可以实现资金使用,借借随还,这意味着投资人在账户资金多余的情况下,可以随时还给平台,大大提高投资人的资金运用能力。

值得一提的是,相比其他传统资产管理公司,坤盛资产除了在提高资金流动性上实现创新外,其业务模式的创新也是目前民营资管公司的一大亮点,通过依托自身强大的尽调团队、法务团队、处置团队,在为优质投资客户提供强大资金支持外,还将各地优质资产项目导入平台供当地投资者购买处置,依托当地投资者对资产项目的了解程度,实现处置

价值的最大化。

### 各路资本抢先进入

不久前,银监会公布陕西、青海、黑龙江、浙江、上海5个地方资产管理公司的名单,5家地方资管获批之后,将开始参与本省(市)范围内不良资产批量转让工作。在银监会松绑地方AMC之后,各路资本都在争抢进入,第二批省级AMC大部分被地方国资紧盯,大量民营资本也想进入参股,行业竞争日趋激烈。

事实上,随着国内经济转型步伐加快,实体经济和金融业不良率一直居高不下。在很多投资者看来,不良资产处置一定是一片蓝海,因而引来各路资本竞相争夺,大量民间资本近两年开始融入,这其中还包括海外基金的身影。

民间资本的涌入,一方面说明传统资产处置的灵活性受限,需要借助更加创新性的民间资本来实现不良资产的处置,而另一方面,也恰恰说明民间资本通过自身的创新,实现了不良资产处置手段的多样性,有能力去挖掘不良资产处置巨大的投资价值,而他们在这一领域的角色也愈加凸显和重要。支胜利说。

同时大量民间资本进入不良资产处置领域,这将是未来的趋势。因为他们有着更加高效的资金流动实力,同时也有处置手段的创新可能,相比传统资管公司,他们接触的项目更加具体和透明,和当地政府、法院等在处置不良资产方面可以有更多沟通,处置效率相比传统资管有了质的提高。

## 李扬做客 温州讲坛,谈当前经济金融形势:

# L型经济下又该何去何从?

本报记者 林迎颖

复杂、下滑、负利率、严峻,如今,这些严肃的词汇全部汇集用来形容国际金融危机时,一股冷意迎面而来。面对国际金融危机恶化的局面,国内金融态势如何,接下来我国又该如何走出L型经济底部?

日前,中国社会科学院学部委员、国家金融与发展实验室理事长、温州商学院院长李扬做客温州讲坛,在他看来,提高劳动生产率才是下一步可持续发展的关键。



### 进入结构性减速通道

经济到底怎么了,为什么一样地工作、一样地生活,经济突然就从上行转入到下行通道?

对于这个问题,李扬分析,由于改革开发、人民需求的不断增长,其结构变化促使我国的经济高速增长,但自2008年国际金融危机以来,我国的经济同样开始出现下滑,结构变化是一个平滑的过程,在那时候使得我们高速增长,到今天使得我们低增长,我们也必须接受这样一个事实。

在现在的环境中,蓝天总是会引发众人关注。这其中就包括了APEC蓝、阅兵蓝、G20蓝等,这些特殊的蓝天背后是大量工厂关闭的事实,天要多蓝,GDP要损失多少,这其实也是经济结构问题最直观的反映。

此外,目前我国存在如杠杆率高企、经济风险上升等问题,都对经济增长形成了制约。当经济速度下来后,就水落石出,问题逐一凸显。所有的风险到最后都是金融风险、财政风险,看那边是去产能,这边变成不良资产了,这些问题对我们的发展也是形成了制约。

目前我国的经济的增速已经相应慢下,李扬指出,经济运行进入L型走势,L是一个阶段,不是一年两年就能过去了。今后几年,总需求低迷和产能过剩并存的格局难以出现根本改变,大家要做好准备。

### 关注高效劳动生产率

从目前的产业结构来看,经济发展已经从一产到二产再到三产的服务业开始更替。李扬分析,我们第一个阶段向制造业转换的时候,工业化时期是一个黄金时期,因为劳动生产率在提高。现在,制造业的劳动生产率远高于农业和种植业,当人口和土地从农民变到城里人的时候,就意味着劳动生产率提高了,就意味着经济增长速度在上升、在加快。

高劳动生产率替代了低劳动生产率,所以经济增长了。现在产能出现过剩,经济发展需要靠服务业来推动。但服务业的劳动生产率的数据却令人吃惊,研究显示,2008年-2015年第三产业劳动生产率仅为5%,同期,第二产业为7.4%。

服务业比重上升了,但是从另外一面看是劳动生产率下降了,经济增长速度下降了,看起来矛盾的局面又该如何选择?李扬分析,我国提出要大力发展高端服务业,不要仅限于理发、美甲、唱歌等低端产业,这些行业能够解决就业问题,但是提高劳动生产率却没有潜力。发展高端服务业,也就意味着要发展现代高端制造业,从根本上来说是要有高效的劳动生产率,大规模转到服务业的时候生产率不会上不去。

事实上,发达国家也是这样,制造业为主时经济增速很快,到了服务业时代增速变缓。或许我们目前这个变化正是中国走向发达国家之路,这是历史发展的一个必然过程。减速是不可避免的一个过程,但是减速里面蕴含着中国越过中等收入陷阱,变为发达国家的道路。

### 正视 创造性破坏

当前的经济形势并非偶然,事实上国际金融危机同样如此。这个调整其实是对过去几十年全球增长的一个反思。李扬指出,现在我们在破坏过去造成的结构,甚至是产业,甚至是一些已经形成的财富。我们在创造,而且是为了创造而破坏,这就是经济学中一个非常著名的概念叫做“创造性破坏”。

经济结构在剧烈的变动过程中,光彩的一面是创新,同时也不得不痛苦地接受破坏。当一个新兴产业兴起后,与这个产业本来相关、彼此替代的那些产业有可能被消灭了,甚至消灭得一干二净。最典型的案例就是数码相机出来之后,原来的胶卷行业全部夷为平地了,新的投入和过去的投入都是不良资产,它在用破坏的方式为自己开拓道路。

李扬分析,当下正处在“创造性破坏”的一个阶段。所谓创新就是创造,在说创新的时候,你要意识到你也在破坏,因为不破坏不可能创新。创造性破坏根本目的是提高劳动生产率,为中国经济的未来发展奠定实体经济基础。



## 金融风控卫士 贷后大数据风控管理专家

访惠誉科技董事长左斌博士

近日,在2016钱塘之星(首届)创新创业大赛总决赛上,惠誉科技作为杀进决赛的唯一金融场景初创项目,以《泛碎片画像大数据金融风控》为主题,展现大数据领域的前沿尖端技术如何挖掘碎片化的网络行为数据,运用于金融风控领域,荣获二等奖。

记者随后走访了杭州惠誉信息科技有限公司董事长左斌博士,左斌把记者的姓名信息输入一个新开发的软件,大屏幕立马显示出几个由很多个社交群组成的大圆圈,由此可以直观地得知本人由近及远的社交圈子。

据介绍,大数据征信行业是近年来快速发展的新兴产业。其出现根本原因在于经济发展水平与社会信用体系建设脱节,市场经济本质上就是信用经济,人行传统的金融信用信息查询系统已经无法满足现实经济发展的需求,而云计算、大数据存储和挖掘、移动互联网等新技术的产生为征信业发展提供了丰富的数据来源的同时,极大改变了征信的产品设计和生产理念。多维度、弱相关、全样本、动态化数据进行建模分析对用户进行刻画产生了一条新的征信评估方式,颠覆了传统征信单一维度、静态化、抽样调查的征信方式。

今年惠誉科技通过运用数据整合和风险建模技术,累计放贷1.8亿元,出具企业和个人信用评估与反欺诈报告5000余份,同时保证不良率低于1%的实战经验,失联人信息找回率达到70%,个人信息修复数量达到1000多万份。产品质量和性能已经在行业处于领先水平,后期研发团队将进行分布式改造和云计算处理,更能树立领头地位。

左斌博士告诉记者,进入大数据时代,人人都是数据的生产者和消费者,数据不仅可以刻画人物,同时也能描述性格,更能彰显信用。未来十年,金融的核心就是信用,相信大数据一定可以为这一个难题的解决,提供完美的方案,黄金有价,信用无价,惠誉科技的使命,让数据成为向善的力量,让守信者畅通无阻,失信者无所遁形。 记者 金乐平

## 大搜车牵手蚂蚁金服 共创新汽车金融服务

本报讯 11月15日,二手车交易服务商大搜车在杭州举行融资发布会上宣布蚂蚁金服和神州租车共同参与了C轮融资。此前,大搜车投资感兴趣的还包括红杉资本、晨兴资本、源渡创投等知名投资机构。

未来,蚂蚁金服将在金融、信用、风险控制等方面赋能大搜车,助力其服务广大的中小二手车商和新车商,共同推动汽车金融创新业务发展。同时,大搜车也将推出首个创新型信用购车金融方案“弹个车”,客户最低只需缴纳10%的首付,就可开走爱车。

据悉,中国二手车市场发展迅猛,预计今年交易规模将突破1000万辆,到2020年,将翻一倍达到2000万辆,交易额突破万亿,旺盛需求的背后,是二手车交易过程中还有很多痛点没有解决,车商管理、服务水平参差不齐。

大搜车创立于2012年,专注于二手车车商交易服务,用户已覆盖中国80%以上二手车商,大搜车CEO姚军红告诉记者,每月通过大搜车SaaS系统完成的交易已突破100亿人民币,占中国二手车总交易额的20%。借助本轮融资及战略股东的资源优势,大搜车将在年底前将SaaS系统服务从二手车商延展至新车经销商,并与蚂蚁金服携手共建汽车金融创新服务平台,用大数据和场景驱动汽车金融交易。

对此,蚂蚁金服副总裁纪纲则表示:此次投资大搜车是蚂蚁金服赋能生态伙伴,打造开放的生态体系、服务小微企业战略的又一实践。我们深刻理解汽车厂商,二手车商和消费者在汽车交易环节的痛点,希望能够充分利用蚂蚁金服在金融创新方面的能力,从支付、信用、微贷等多个领域赋能大搜车平台,做好行业参与者和消费者的金融服务。让二手车商的生意更加好做,让普通老百姓的汽车消费变得更加简单、轻松、便捷,为世界带来微小而美好的改变。 本报记者 王菁

### 多维监控让买家放心购

## 广发银行笑傲 双11 大考

本报讯 在双11全民购物狂欢的背后,还有一场比拼后台系统、技术力量、物流配送的暗战。这对于资金流通的重要支持者银行而言,无疑是一场考验。日前,广发银行投入大量科技成本对后台系统进行升级和优化,提前完成多轮压力测试,为用户提供方便、快捷的金融体验。

广发银行数据中心有关负责人表示,今年双11活动期间,广发银行快捷支付交易可支持的峰值达1400笔/秒,约为去年同期交易峰值2倍,是日均交易峰值15至20倍。为保障广大广发卡持卡人在今年双11活动中享有安全、快捷的支付体验,广发银行投入了大量科技成本对后台系统进行了全面升级和优化,包括电子支付平台同城双活改造和数据库升级、电子支付平台和信用卡核心系统程序优化等。此外,广发银行还将启动核心系统应急预案,确保其能在高并发情况下稳定运行。 通讯员 钟文斌 记者 金乐平