

## 高速通行费可刷支付宝

### 本月底覆盖沪杭甬高速辖下200个出口

本报讯 本月底,支付宝将覆盖沪杭甬高速辖下的200个出口收费站。届时只要打开支付宝,选择首页“付款”,收费员用扫码枪一扫即可完成高速公路通行费缴纳。

据支付宝方面消息,位于杭州江干区彭埠浙江沪杭甬高速公路的杭州收费站已经试运行支付宝缴费功能一个月,近2000辆车率先体验了刷支付宝缴纳高速公路通行费。据统计,传统的现金缴费,车主取卡,支付现金,收费员找零至抬杆通行,平均耗时约20秒;而在使用支付宝支付后,整个流程耗时缩短为15秒,有效提升通行速度。不仅如此,目前扫码支付已实现1米精确识别,即使手机不伸出车外也能完成付款,大大提升了司机行车进站时的便利性和安全性。

除了杭州收费站以外,月底前浙江沪杭甬高速公路股份有限公司所辖的沪杭高速、杭甬高速、上三高速的所有200个出口都将上线支付宝缴费功能。这也就意味着,今后,想要自驾去杭州、上海、宁波等地都可以刷支付宝过高速了,支付方式与在便利店、超市等地消费并无二致。

据悉,不久后杭徽高速、申苏浙皖高速、申嘉湖杭高速杭州段和湖州段、甬金高速金华段也将升级调整收费系统软硬件,同样增设支付宝扫码付费功能。

另外记者了解到,今年3月上线由山东高速集团推出的支付宝ETC功能也已经支持全国用户在线办理并上门安装。这也就表示,支付宝与ETC也已经打通。对经常需要开高速的司机而言,只需打开支付宝,关注“高速ETC一站通”服务窗,即可在线办理ETC储值卡或记账卡。有工作人员上门安装ETC配套的OBU设备,整个办卡安装流程约为两周。ETC记账卡会等到通行费账单出来后,自动从支付宝账户中扣款,车主不仅无需排队直接走ETC车道,还可享受“先跑后缴费”服务。

刘海丹

## 建设银行率先推出“华为Pay”和“米Pay”

本报讯 近日,中国建设银行宣布与中国银联、华为和小米公司合作,首批推出“华为Pay”“米Pay”产品,再次领跑移动支付行业。

据建行浙江分行营业部的工作人员介绍,龙卡“华为Pay”和龙卡“米Pay”是建行“龙卡云闪付”品牌下推出的又一项移动支付产品,可加载于指定型号手机等移动电子设备内,通过设备内置功能共同完成支付交易的移动支付卡产品。龙卡“华为Pay”和龙卡“米Pay”将传统银行卡功能与手机等移动电子设备进行了全面整合,通过各自钱包客户端在线申请并下载激活后,即可手机替代银行卡实现安全便捷的支付。在此之前,建行已屡次作为首批商业银行,相继发布HCE、ApplePay、SamsungPay等产品,是目前推出移动支付产品种类最多、支持卡种最全的银行之一。

近年来,随着手机终端智能化的不断普及,移动支付领域涌现了许多创新的商业模式。建设银行作为一家传统的商业银行,积极拥抱变革、敢于突破,以应用场景建设带动移动支付业务发展,通过充分挖掘嵌入各类应用场景,结合跨行业应用,携手产业各方,打造移动金融生态系统。

本报记者 金乐平 通讯员 张丽新

## 补资本市场“温州板块”之短板

# 境外上市培训:温州企业的新课题

□记者 李尖 周瑶瑶

为了让温州企业积极拥抱资本市场,补资本市场发展短板。9月20日,温州市金融办联合温州市经信委、温州市商务局组织各县(市、区)金融办资本市场工作负责人、中小企业家开展了一场境外上市的业务培训。香港联交所、安永会计师事务所以及美国纳斯达克证券集团的专家们引导企业家全面认识境外资本市场,为企业下一步走资本市场道路决策做好参谋。

## 泉州有境内外上市公司93家

“泉州目前已经有50多家企业在香港上市,而温州只有少数。”温州市政府副秘书长、温州市金融办主任、金融局局长张震宇表示,在20年前,泉州在地方经济刚起步的时候,它的产业结构与温州非常相似,都是以传统的制造业为主,都是以鞋服等传统制造业为主,经济发展总量也与温州大致相同。但是泉州企业抓住了资本市场发展的有利时机,企业借助走境内外上市的道路做强做大,取得了明显成效,到目前为止,泉州共有境内外上市公司93家,其中,仅晋江一个县级市就拥有境内外上市公司54家,并涌现出了像恒安集团、安踏集团这样大规模的传统制造型的上市公司。有这样巨型龙头企业的支撑,泉州市的经济呈现出了跨越式的发展,2015年泉州市GDP达到6149亿元,增速为9%,连续第17年位于福建省的首位,比

温州2015年GDP(编者注:4620亿元,增长8.3%)整整高出了1500多亿元。由此可见,资本市场对于经济发展具有十分巨大的贡献。

他认为,目前温州企业“融资难”、“融资贵”、“融资繁”的问题还相当突出,部分企业由于资金瓶颈而无法创新发展,多层次资本市场恰恰为企业转变传统的间接融资模式,自主选择适合的融资途径,从根本上走出融资困境提供了可能性。

9月20日下午开始,温州市金融办带领企业家们到泉州实地考察,一方面,让企业切身感受资本的力量,看一看这些传统制造型的企业在与资本市场结合之后发生了什么样的翻天覆地的变化;另一方面,让企业家们看到发展的差距,并能从泉州企业上市的经验中获得启示,树立对接资本市场的信心。



## 境外上市优势在于国际化

香港市场对温州的中小企业家来说颇具吸引力。香港联交所华东区负责人刘志志表示,香港上市流程更短,以披露为本,企业上市时间表可预期。“只要企业有较高成长性,在香港上市市盈率是可以比国内高的。”刘志志说,此外香港市场再融资非常活跃,香港市场再融资金额是首发融资的三至四倍,去年一共有一万多亿港元的融资金额。“因此企业短期内有融资需求的话,香港市场是不错的选择。”

对于何时是最佳发行窗口期,刘志志透露今年下半年比上半年要好,最近一天就有十几家提交申请。

美国市场也是企业海外上市热门选项,如果有扩大国际知名度、业务向国际发展需求的企业,选择美国上市更有助于企业的发展。“美国与中国有时差,因此企业需要一个尽责的董秘和财务。”美国纳斯达克证券集团的专家提醒。

安永会计师事务所浙江区合伙人黎志光为现场的温州企业带来了境外上市的财务规范相关知识,他表示,今年上半年,香港IPO融资金额领跑全球,这说明很多企业都青睐香港上市,而美国上市则是企业打造国际化品牌的渠道之一。他透露,香港创业板的上市相对比较容易,而从创业板再转到主板也比较方便。

目前“温州板块”雏形初显,发展短板逐步改变。温州市金融办提供的数据显示,近年来,温州地方资本市场建设迎来新的高潮。截至目前,全市境内外上市公司累计17家,融资金额累计达214.85亿元,上市公司数量和融资金额分别比金改前增长了112.5%和54.8%;5家已报会,5家报辅导。53家企业在新三板挂牌,13家企业已报全国股转系统待审,561家企业在区域性股权交易平台挂牌,培育了八批共169家的拟上市企业后备梯队。

本报记者 孙常云

## 温州中行财富管理客户金融资产总额超300亿元

本报讯 近年来,中国银行温州市分行把中高端客户的财富管理业务作为发展重点,通过中行遍布全球的网络、国际性专业化的专家队伍和成熟的财富管理管理经验,为客户量身定制一系列专业服务,实现了财富管理客户数量和客户资产的快速增长。截至7月末,该行金融资产200万元以上财富管理等级客户户数突破8000名,管理金融资产规模总计突破300亿元。

中行温州分行负责人介绍,早在2008年,该行就成立了中行系统内首批温州当地首家财富管理中心,其独创的三级财富管理体系、1+N、私人银行秘书服务得到了高净值客户的好评。经过八年发展,该行不断提升私人银行增值服务品牌,不定期推出各类“中银私享荟”主题活动,通过优势资源整合,强化私人银行整体服务能力。同时,关注私人银行客户子女教育,推出“中银私享·精英荟”平台,在每年的暑假期间开展“联合国·中国青年国际事务能力高级培养计划”;依托中国银行全球化优势为客户提供联动跨境服务,针对如何保值增值、财富顺利传承等中高端客户和企业家最关心问题,推出“全球财富导航计划”,提供涵盖家族信托、移民投资、地产投资金融投资等一揽子的解决方案。此外,该行还滚动推出财富私人客户专享的定制理财产品,搭建尊享积分平台,形成包括健康医疗、海内外旅游、机场动车站贵宾厅、美食娱乐、生活服务、教育培训、酒店住宿、高端杂志赠阅等在内的各类贴心、尊贵的增值服务,更可享受北京301医院专家远程医疗咨询服务,制定专业诊疗方案。

通讯员 潘丽君



市金融办与永安会计师事务所签订合作服务企业上市协议。李尖摄

## 51信用卡完成3.1亿美元C轮融资

本报讯 51信用卡20日在杭州召开战略发布会,宣布完成总额3.1亿美元(按汇率6.7折算)的C轮融资。本轮融资由A股上市公司新湖中宝及天图投资领投,快的打车创始人陈伟星的泛城资本,以及华盖资本、国信弘盛股权投资基金、千合资本、洪泰A Plus基金等联合投资。据介绍,51信用卡本轮3.1亿美元的融资金额,将迈入10亿美元独角兽行列。

会上,51信用卡CEO孙海涛现场为大家描绘了“信用卡金融生态”战略。2016年1月,51信用卡通过战略并购,补充完善了现金分期产品“给你花”,成功将用户群体扩张至无信用卡用户。目前,51信用卡已经构建了集投资理财、借贷、分期、负债管理于一体的信用卡金融生态圈。依托旗下的负债管理APP“51信用卡管家”所积累的信用卡数据、信用卡用户等基础,继而推出了自有金

融服务平台“51人品”,通过构建信用卡产业闭环,实现了流量、数据、用户的内部融通。

据了解,51信用卡目前用户数已突破7000万,月活账单超过3000万,单日新增消费记录数据大于1000万条。孙海涛更是在会上透露,目前51信用卡单月营收已突破1亿元,预计公司全年营收将超过10亿元。

在天图投资管理合伙人邹云丽看来,互联网金融对中国的金融市场是非常有效的补充,互联网金融长期来看是有生命力、有市场需求的。她认为随着监管的深化,对于好的公司是一个利好。“51信用卡成熟的借贷模式和风控体系、用户基础、竞争地位、大数据玩法的四点优势是吸引天图投资的重要原因。”邹云丽指出,C轮融资就是商业模式经过验证,企业已经盈利,并且市场竞争格局已经确定的公司,只需企业家更努力的奔跑。本报记者 何飘飘

