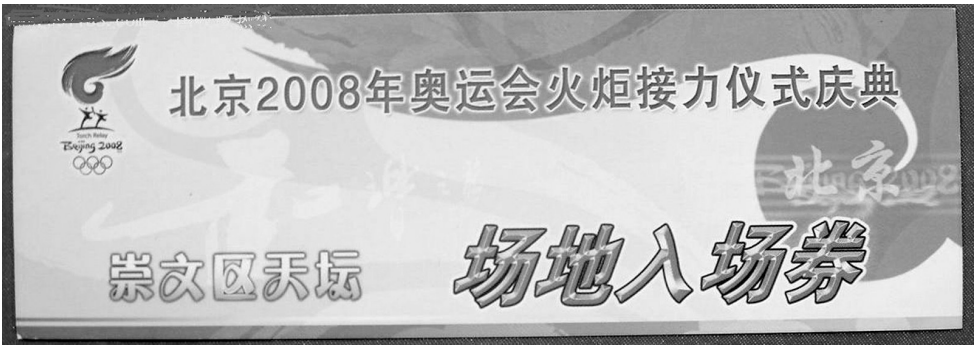




近年来难得的收藏好题材 奥运纪念品 升值潜力高

随着2016年巴西里约奥运会的开幕,各类奥运题材纪念品的发布、销售在世界各地也逐渐进入“旺季”。笔者不由想起2008年北京奥运会前夕,当年5个可爱的福娃在北京奥运特许商店面世后,很快就在全国各地掀起了一股奥运纪念品收藏的旋风,“奥运”在收藏市场成了一个十分热门的题材。

当年北京奥运纪念品除了推出六大类500余种特许商品外,还有其他各种与奥林匹克运动有关的物品也颇具收藏价值,主要有奥运会的奖牌、火炬、纪念牌、证章、参赛证、宣传画、比赛秩序册、成绩册、指南手册、钟表、器材、队旗、会标、吉祥物、圆珠笔、门券,乃至带有奥林匹克图案的包装品等。一般地

说,一些限量发行的奥运纪念品价格要高一点,而那些不限量的收藏价值要低许多。比如赞助商徽章,即按照奥运会赞助商要求专门定做的徽章,这些徽章数量相对较少,且市面上不易买到,那收藏价值就高许多。在奥运收藏品中,除了邮票、纪念币外,徽章、门券、报刊也是升值潜力较大的几个种类。徽章是整个奥运收藏品中的大家族,奥运主办国制作的限量发徽章、可口可乐奥运徽章等都是市场追捧的佳品;奥运门券中最珍贵的可说是开幕式及闭幕式的人场券,当年你若能集齐北京奥运会所有场馆的门券,其收藏价值不低,而奥运会期间出版的各种专题报刊,一些套报、号外、期刊等也是很值得收藏者关注的。

根据知识产权保护的相关条款,一旦商品出现奥运标记,身价立刻看涨。从第一届奥运会开始就出现了收藏热,一些早期的奥运题材藏品已成收藏珍品。1993年,国际奥委会还专门成立了奥林匹克纪念品收藏者协会,奥运收藏热在世界各地更火。据报载,凡是举办过奥运会的国家、地区或城市,都已经形成了收藏奥运纪念品的风气。在韩国首尔,一张非常普通的1988年奥运会宣传画,早在2008年就卖到100~200美元,而真正用于奥运接力的火炬则卖到每只1万美元。目前在中国,奥运纪念品行情也十分看好,据说一只2001年为申奥成功推出的印有申奥标志的可口可乐罐,近期在香港收藏市场上身价已达

到1000港元,比原价高出了300多倍。现阶段,随着里约奥运会的进行,奥运藏品走势更强,如2008年发行的10元面额的《奥运纪念绿钞》市场表现极为出色,现已高达4600余元;而2002年7月问世的发行量仅5000枚的《北京申奥成功一周年纪念银章》,在面世后的10多年里,一直受到收藏爱好者的青睐,价格稳步上升,走出了一段罕见的长线慢牛行情。

奥运纪念品虽说是近年来难得的好题材,具有很高的升值潜力,但任何投资都会有风险,奥运纪念品也不例外,价格一旦炒得太高则不宜盲目入市,投资者在购买时应谨慎把握时机。

吴伟忠

金华人保财险 上线母婴安心意外险

为化解高龄孕产妇的意外风险,中国人保财险金华市分公司推出了一款“关爱孕妈·守护天使”母婴安心意外险,护航“全面二胎”政策的落地。

我国于2016年1月1日开始实行“全面二胎”政策,今年1月14日,浙江省人大常委会审议通过《关于修改<浙江省人口与计划生育条例>的决定》并于当日公布施行,随着该政策的逐渐落实,高龄孕产妇的数量将明显增加,其怀孕风险也随之增大以及相伴产生的并发症,间接增加了生育成本。如何切实保障孕产妇的医疗意外风险,“二胎”政策的出台给医疗行业及相关职能部门提出了更高的要求。

为守护母婴健康出一份力量,人保财险金华市分公司积极行动起来,推出了一款“关爱孕妈·守护天使”母婴安心意外险。据介绍,此款母婴安心意外险是针对产科意外风险特点,结合临床医学具体实践,以孕产妇医疗风险保障为中心,为分娩过程提供保障的意外保险。

此次金华市区的保障方案包括A方案(300元保费可获得最高12万元风险保障)与B方案(100元保费可获得最高6万元风险保障),有如下显著特点:一是母婴同享,性价比高;二是自由组合,实力保障;三是迎接宝宝,安度孕期。

章周松 陈越秀

旅游意外险怎么赔

每到出游高峰时,短途旅行的意外伤害险便会在网上热销。在一家国内保险公司的官网上,近期销售量最高的产品是一款3元起售,针对自驾游、自由行的短期旅游意外险。保额平均一天1元钱,除了涵盖发生意外时的10万元保额外,还包括旅行意外医疗保障,可在扣除100元免赔额后按100%比例给付。另一家保险公司在售的境外旅行保险5天保障期限产品则为6.35元,除了保险金额和住院金额外,还有每天50元的住院津贴。

不过,保险业内人士提示说,不是所有的旅游意外险出险后都能全额赔偿。旅客自己购买的个人旅游意外险中,对于赛马、攀岩、探险性漂流、潜水、高山滑雪、滑板、蹦极、冲浪等高风险活动保险公司都是免责的。由于这些项目危险性较高,且大多数人不具备专业技能,因此很多保险合同条款将它们列为除外责任。因此,旅游者在选择旅游险时,要留意保险公司推出的旅游险在分项责任的赔付方面是否有限制。

还需要提醒的是,到境外旅游购买旅游险保额并非越高越好。到美国、新加坡、日本等医药费较高的国家旅游,医疗险的保额最好不要低于20万元;而到泰国、马来西亚等国家旅游,如果行程较短,医疗险的保额在10万元左右即可。

投保期限应与出行时间相配。如果旅游行程发生变更,旅客应调整所选保险的保障期限;如果出现旅程延误、旅程取消等情况,旅客应向机场或航空公司等部门索取航班更改的书面证明以及其他相关资料,以便日后向保险公司索赔。

张山

个人年金保险 消费者投资理财的又一选择

年金保险受到了广泛关注,已成为不少消费者理财时所考虑的方式之一。投保年金保险的消费者,大多希望通过这项理财安排,以后每年能有稳定的财务收入。



什么是年金保险？

在被保险人生存期间,保险人按照合同约定的金额、方式,在约定的期限内,有规则的、定期的向被保险人给付保险金的保险。

年金保险同样是由被保险人的生存为给付条件的人寿保险,但生存保险金的给付,通常采取的是按年度周期给付一定金额的方式,因此称为年金保险。

专家解读

从本质上讲,年金保险并不是真正意义上的保险,而是人们通过寿险公司进行的一项投资。当投保客户购买年金时,保险公司为客户提供了一定的收益保障。当然保障的内容取决于投保人所购买年金的类型。

个人年金保险有哪些种类？

一、个人养老保险

这是一种主要的个人年金保险产品。年金受领人在年轻时参加保险,按月缴纳保险费至退休日止。从达到退

休年龄次日开始领取年金,直至死亡。

年金受领者可以选择一次性总付或分期给付年金。如果年金受领者在达到退休年龄之前死亡,保险公司会退还积累的保险费(计息或不计息)或者现金价值,根据金额较大的计算而定。在积累期内,年金受领者可以终止保险合同,领取退保金。

一般说来,保险公司对个人养老金保险可能会有如下承诺:

1.被保险人从约定养老年龄(比如50周岁或者60周岁)开始领取养老金,可按月领也可按年领,或一次性领取。对于按年领或按月领者,养老金保证一定年限(比如10年)给付,如果在这一年限内死亡,受益人可继续领取养老金至年限期满。

2.如果养老金领取一定年限后被保险人仍然生存,保险公司每年给付按一定比例的养老金,一直给付,直至死亡。

交费期内因意外伤害事故或因病死亡,保险公司给付死亡保险金,保险合同终止。

二、定期年金保险

这是一种投保人在规定期限内缴纳保险费,被保险人生存至一定时期后,依照保险合同的约定按期领取年

金,直至合同规定期满时止的年金保险。如果被保险人在约定期内死亡,则自被保险人死亡时终止给付年金,子女教育金保险就属于定期年金保险。父母作为投保人,在子女幼小时,为其投保子女教育金保险,等子女满18岁,开始从保险公司领取教育金作为读大学的费用,直至大学毕业。

三、联合年金保险

这是以两个或两个以上的被保险人的生命作为给付年金条件的保险。它主要有联合最后生存者年金保险以及联合生存年金保险两种类型。联合最后生存者年金是指同一保单中的两人或两人以上,只要还有一人生存就继续给付年金,直至全部被保险人死亡后才停止。它非常适用于一对夫妇和有一个永久残疾子女的家庭购买。由于以上特点,这一保险产品比起相同年龄和金额的单人年金需要缴付更多保险费。联合生存年金保险则是只要其中一个被保险人死亡,就停止给付年金,或者随之减少一定的比例。

四、变额年金保险

这是一种保险公司把收取的保险费计入特别账户,主要投资于公开交易的证券,并且将投资红利分配给参加年金的投保者,保险购买者承担投资风险,保险公司承担死亡率 and 费用率的变动风险。对投保人来说,购买这种保险产品,一方面可以获得保障功能,另一方面可以以承担高风险为代价得到高保额的返还金。因此购买变额年金类似于参加共同基金类型的投资,如今保险公司还向参加者提供多种投资的选择权。由此可见,购买变额年金保险主要可以看做是一种投资。在风险波动较大的经济环境中,人寿保险市场的需求重点在于保值以及与其他金融商品的比较利益。变额年金保险提供的年金直接随资产的投资结果而变化。变额年金保险,是专门为了对付通货膨胀,为投保者提供一种能得到稳定的货币购买力而设计的保险产品形式。

李凡又

根据自己的特点选择最合适的投资组合

每个人的财务状况不同,把资金分成最合适自己的组合,分散投资,可使投资利润最大、风险最小、变现最快。

低收入:投资“一分法”“二分法”

投资“一分法”、“二分法”适合低收入个人。由于收入低,要维持正常的个人生活,同时考虑资金增值,选择现金储蓄或债券作为投资工具更合适,在此基础上再考虑购买少量保险作为投资工具。

中等收入:投资“三分法”

投资“三分法”适合收入不高但稳

定的个人。可选择变现性强的现金储蓄或债券,或变现性较差但获利性较高、有一定风险的房地产,以及风险低、变现性差、基本不获利的保险,以满足个人长期发展的需要。其投资比例一般为55%储蓄、40%债券和5%保险。

较高收入:投资“四分法”

投资“四分法”适合收入较高,但风险意识较弱、缺乏专门知识与空余时间的个人。这样的投资者一般求稳。其投资组合为:现金、储蓄或债券、保险、投资基金,其投资组合比例分别为40%、35%、5%、20%。选择投资

基金,委托专家投资比较稳妥。

财力雄厚:投资“五分法”

投资“五分法”适合于财力雄厚的个人。在“三分法”的基础上同时选择投资基金和股票(期货)。这样,既有风险大、获利大的投资工具,又有获利大、风险适中的投资工具,还有变现性好的投资工具,从而增强个人抵御风险的能力,收益较高,需要现金时也能及时变现。“五分法”的投资组合比例一般为:现金30%,储蓄或债券25%,保险5%,投资基金20%,股票、期货20%。

张杨洋

舟山普陀区 首推海水养殖保险

今年3月起,舟山市普陀区以渔业互保为平台,首次推出海水养殖保险业务,将环境依赖性强、风险性较大的虾类、海水鱼类养殖单位纳入保险范围。

该举措将有效改善海水养殖“靠天吃饭”现状,提高海水养殖单位抵抗风险能力,为全区水产养殖业健康稳定发展提供有力保障。截至7月20日,全区开具海水鱼类养殖保险单7份,收缴互保费120.11万元,包括省财政补贴60万元,共承担风险保额1433万元。

黄银凤

这样选保险 全家都满意



若经济条件允许,相信每个人都希望能给家庭更多保障。一家男女老少在购买保险时如何能面面俱到,让所有人都满意,还能结合自身家庭经济状况,做到收益最大化、保障最大化,听听保险专家的建议。

给妈妈买保险要理智

根据国务院新闻办发布的白皮书数据显,在健康水平上,妇女平均预期寿命延长,2010年达到77.4岁,比2000年提高4.1岁,比男性高5岁。更长的寿命也意味着女性在养老和医疗方面承担着更多的风险。所以,对于家庭成员中扮演重要角色的妈妈来说,购买保险是十分必要的。可以选择终身寿险附加重疾险组合,附加一份住院医疗产品,保障重疾的同时可以兼顾未来的养老规划。对于还没有生育或有计划生育的准妈妈来说,购买一份生育保险是十分有必要的。女性在怀孕过程中会面临诸多风险,选购专门的生育保险,可以为女性生育、母婴安全等提供相应保障。

给爸爸买保险要舍得

爸爸身为一家之主,会把父母能够安享晚年、妻儿能过上幸福生活,作为一生的责任和奋斗目标。在“上有老下有小”的压力下,难免需要透支自己的身体去换取更多的财富。有关资料表明,男性看病的频率比女性低28%,20%的男性从来不参加任何形式的体育锻炼,80%的重病男性患者承认自己是因长期不去医院就诊,才把小病拖成了大病。

在家庭购买保险计划中,给男性买保险可以考虑意外险、医疗险、重大疾病保险、投资理财保险的顺序。购买保险时应注意根据自身工作情况和家庭实际情况来选择,以获得长期重疾保障的同时兼顾养老和理财需求。

在给爸爸买保险时也是有区别的。有些家庭收入不高,有些家庭经济相对宽裕,不同收入的家庭应该有不同选择。

低收入者:因财力相对有限,抵御风险的能力也弱,因此更需要保险。但同样因为财力有限,保险的选择余地也非常小,所以最好选择购买短期的保障型保险。

一般收入者:推荐购买保障型保险和储蓄投资型保险。一般收入者购买了保障型保险,就可以在在一定程度上解决风险发生后收入中断、负担增加带来的种种问题。

中高收入者:因为收入不错,在选择保险方面也有较大余地,因此推荐保障型、养老型、储蓄投资型保险,并做好各类保险的搭配。

高收入者:该类型收入者购买保险,不仅是考虑多一份保障,还要注意分散个人投资风险等需求。

给孩子买保险要有针对性

在给孩子购买保险时,应该注重三个方面——合理性、准确性、针对性。

合理性:现实生活中,由于家长对孩子前途尤为关注,不少人将投保偏重于投保教育保险或新型投资型保险,却忽视了最为重要的意外、健康等保障性保险,这无疑是本末倒置。

准确性:对于少儿来说,由于年龄较小,自身免疫力低,抵抗风险能力弱,意外和疾病发生几率较高。因此要考虑准确的投保顺序:首先应该规避的是可能出现的风险,即意外、疾病,其次再考虑教育金及其他投资型保险产品的配置。

针对性:针对不同孩子不同年龄段的特点,投保也应有所侧重。比如0~4岁孩子发生呼吸系统疾病概率较高,可以考虑疾病保障;5~14岁孩子发生意外的概率高,应考虑意外险;而15~18岁孩子需要不少教育基金,可在意外、健康保障基础上,考虑教育金规划。

给老人买保险要尽早

由于我国老龄化趋势不断加剧,一旦老人生病、出现意外,就会给家庭带来较大的经济负担。给老人买保险,主要是解决养老、重疾、意外三个方面的问题。为老人选择保险要注意,不少寿险产品的费率随着年龄增大而提高,因此老年人投保会出现保费“倒挂”现象。随着年龄增大,“倒挂”幅度也会越大。因此,给老人投保要尽早。市场上可供老年人选择的险种,除了意外险可延长至80岁投保外,一般到65岁以后就不可投保,如果子女打算给父母购买保险,要注意这点。

宗修