

顺应新常态 再上新台阶

第七届“科技新浙商”风采录

傅如毅：“毅”立信息安全潮头



从行业的参与者,到行业标准的制定者,浙江远望信息股份有限公司董事长傅如毅用十余年的拼搏与磨砺践行着新一代浙商对科技的理解和把握。

这位坚毅汉子的创业路并不是从平地云阶开始的。在接受专访时,他向记者表示,自己也是从下岗离职的困境中一步步拾阶而上。

1999年,傅如毅本着敏锐的技术嗅觉,创立了远望科技。而如今,远望科技蜕变为远望集团,发展为远望股份,成为行业的标杆。

从下岗职工到行业翘楚,站在时代的浪潮中,傅如毅始终不忘初心。

傅如毅一直坚守着信息安全的警戒线。而如今,互联网、云计算、大数据等技术应用到生活的方方面面,信息安全无疑具有了国家战略层面的意义。作为中国信息安全标准

化委员会的专家委员会委员,他带头研发的产品填补了多项信息安全行业的空白,并且承担了多项国家级、省级科研项目,两项国家信息安全战略研究与标准制定任务——《信息网络安全管理技术支撑平台》、《IT安全运维管理指南》,这也是最令他骄傲的。在采访中他说:“从做产品到制定国家标准,把这些年的研究贡献给全行业,是最欣慰的一件事情。”也许这在其他人看来仅是工作需要,但在傅如毅看来,这是他作为国家信息安全捍卫者理所应当的责任。

在信息安全管理领域,傅如毅还提出了“人—技术—管理”的理念,通过三者之间的立体防御保障信息的安全。即以《信息网络安全管理技术支撑平台》为依托,联结“人—技术—管理”,使之能成为相互融合、趋向完善、结构严密的信安管理体系。在傅如毅看来,要应对风险,就要“技术应用要到位,管理补强不缺位”,构建人

与技术管理相结合,这样才能做到“任凭风险变化,不惧险阻危机”。只要在第一时间感知它、涉猎它,然后有序应对并防范于未然,自然能“处惊不乱,以不变应万变”。

2015年,远望股份登陆新三板,募资2880万元,为企业创新发展装上了新的引擎。傅如毅告诉记者:“作为科技公司,我们十分重视知识产权的问题,目前已经申请8件发明专利,其中7件已进入实质性投产阶段,另外还有诸多软件的著作权。”

现今的成绩对傅如毅来说仅是下一个登顶的平台,成为新一届“科技新浙商”的他依旧喷薄着自己的理想,从高端安全软件研发到参与国家标准制定,从科技领域到资本市场,他和他的远望信息,杀出传统安全行业的红海,引领企业迈向新时期信息安全的一片蓝海。今夜的舞台上,作为信息安全的捍卫者,他“毅”立挺拔。
实习生 项明祥

杨慧明:在全球竞争中提升产品性价比



“参加本届‘科技新浙商’评选并得到肯定,对我个人和企业而言,是一种荣誉,更是一份责任,我们希望把企业打造成更有科技实力,能更好地服务产业和社会。”

日前,在第七届“科技新浙商”颁奖仪式上,浙江派尔尼机电有限公司董事长杨慧明携家人和亲友团参加,记者见到杨慧明时,他正在和妻子儿女分享这一特殊的时刻,“我是一个东北人,跑到浙江来创业,应该说实实在在地感受到了我们浙江省各级主管部门以及领导对科技创新创业的重视,我自己企业自创立以来,一直受到政府和省科技厅的支持,我非常感动。”

派尔尼是一家致力于专业环保型油锯、割草机、舷外机等产品研发、生产与销售于一体的国家高新技术企业。公司先后获得了浙江省科技型中小企业、浙江省专

利示范企业、浙江省创新型试点企业、浙江省著名商标等荣誉,2013年批准建立了省级企业技术中心和派尔尼低排放小型汽油机发动机省级研发中心。2009年以来,公司相继研发了汽油舷外机、柴油舷外机等新产品,正式进军高端装备制造业领域。获得了近30件发明专利(含国防发明),很多发明填补了舷外机领域和内燃机领域的空白;获得实用专利120多件和外观专利30多件。另外,申请中的发明专利还有50多件。

杨慧明认为,在全球经济持续低迷的大环境下,经济下滑对实体企业发展产生很不利的影响,“对本土创新能力不强、产品同质化较突出的企业而言,冲击是非常大的;但对于科技创新能力强的企业而言,是一次调整产业结构转型升级的好机遇,在大浪淘沙过后,企业的整体实

力将得到进一步加强。”杨慧明表示,实体企业还是应该回归提升企业科技创新能力的轨道上,让企业全员参与企业创新工作,打破产业升级技术瓶颈,使企业站在产业结构调整的有力竞争点,引领产业发展。

据介绍,浙江派尔尼机电有限公司已经在北美、欧洲市场参与全球竞争,并与国外合作突破主流技术升级瓶颈,买断国外企业的技术专利,合作共赢打造产业大平台。“国内同等产品与欧美主要生产国相比,技术上还存在一些差距,但也说明我们产品的科技创新能力还有着非常大的上升空间,尤其是在产品科技性价比方面,国内生产企业的调整空间都还是非常大的,关键在于我们如何突破目前主流技术产品,实现差异化产品创新道路。”杨慧明说。
本报记者 杨汉水

丰华:将客户的梦想转化为美好现实



在无数LED灯光柱、灯光屏和背景墙组成的璀璨光网中,第七届“科技新浙商”颁奖晚会正式开始。而舞台上的一切,对于新晋的“科技新浙商”、浙江大丰实业股份有限公司董事长丰华来说显得更加意义非凡。因为当天颁奖晚会的举行地——杭州广电大楼的演播厅里这种融合科技与艺术的炫丽舞台效果,早已打上了“大丰智造”的标签。

近几年,央视春晚绚丽多彩的舞美、音效惊艳了无数人的眼球。而大多数的观众并不知道,这些都出自大丰。事实上,大丰已经与春晚结缘20余载,除此之外,无论是新中央电视台大剧院、北京奥运会体育场、上海世博会文化中心,还是即将投入使用的杭州G20峰会所有场馆,均凝结了大丰人的智慧和汗水。

作为大丰的创二代,丰华正带领企业勇立科技革命浪头,坚持高品质,拓展产业链,创造了“大丰智造”的行业奇迹。

“第二代继承者们不是传统意义上的继承家业,而是基于父辈积累下的基础进行全新的转型。”在接手大丰后,丰华领着大丰向着全球领先文体设施整体集成方案解决商的企业愿景阔步迈进。

在丰华的悉心经营下,大丰组建成立了技术研发中心,每年投入销售额的5%专门从事文体装备技术的研发工作,先后在余姚、杭州、北京建立专业化的设计院。目前,公司已累计获得各类专利600多件,参与制定国家和行业标准7项。

丰华说,大丰从一开始就对自身的产业特点有着清晰的认识,明确了公司的产业特点是“三非一长”,即非标产品、非批量产品、非消耗产品、周期长(尤其是舞台机械)。结合产业特点,大丰积极为客户提供定制化、个性化服务。大丰充分挖掘自身资源的集成优势,从方案设

计伊始就参与到意见与设计的过程中,为客户实现每一个设计理念或者修正每一个细节而不断给出新的技术支持,提供一揽子的整体技术解决方案,一点点将客户的梦想转化为现实的成果。

除了巩固国内地位外,丰华还积极响应国家“走出去”和“一带一路”战略,从俄罗斯表演艺术剧院、哈萨克斯坦和平宫、印度古尔冈梦想王国等工程,到2004雅典奥运会、2010南非世界杯、2012伦敦奥运会等海外顶级文体工程项目,在丰华的率领下,大丰的工程项目如群星一般在全球闪耀。

丰华告诉记者,未来的大丰将努力向上游的规划、创意、节目制作与下游的场馆运营、经纪、票务等方向进行积极延伸,打造文体演艺全产业链,丰富与提升公司的业务组成与收入结构。
本报记者 陈路漫

叶水泉:不做“差不多”先生



都说爱笑的人,更容易获得成功。无论走到哪里,新晋第七届“科技新浙商”、杭州国电能源环境设计研究院院长、杭州源牌环境科技有限公司总经理叶水泉总是亲切、随和地笑着,让周围的气氛和环境变得轻松快乐起来。而他一直所专注和坚持的绿色建筑事业,更是让我们的居住环境焕发出了无限的生机和活力。

“利用白天和夜晚的电费差价,将晚上便宜的谷电以冰的形式储存起来,第二天就用冰融化时释放的能量工作。”1994年,不到30岁的叶水泉利用手里仅有的5万元钱,带领一支7个人的团队白手起家,组建了源牌的前身——杭州华源人工环境工程有限公司,投入了4年时间,为实现这个奇妙又大胆的想法呕心沥血、日夜兼程地研发。

“全新的冰蓄冷空调问世后,它不仅比普通空调节省了

40%~60%的高峰电力,减少了电费支出,还大大缓解了高峰期用电紧张的状况,制冷更迅速。”叶水泉如是说。

从1994年到现在,他的公司每年节约煤炭2万吨,相当于一天节省一个火车皮的煤。

如今的源牌已经实现了集团化运行,成为中国冰蓄冷空调的冠军企业,并逐步走向国际社会参与竞争,牢牢占据蓄能空调市场的领导地位,国内市场占有率超过45%。

叶水泉将节能减排的理念带到全国各地,在每个城市的标志性建筑工程项目上应用节能技术,减少建筑用能需求,至今累计参与国家博物馆、上海世博中心和中国馆、上海迪士尼能源站、深圳北站广场、成都地铁、天津文化中心、北京新地标中国尊大厦及北方集中供热分户计量等600余栋节能大楼的建设或管理,累计服务建筑面积

超过15000万平方米。

《差不多先生传》是对叶水泉影响最大的一篇文章。“‘差不多’是我们追求高品质过程中最大的拦路虎,我们就要反其道而行之,认真做人,认真做事。”叶水泉说,围绕技术路线,源牌要发扬工匠精神,不仅要在技术上,更要在质量上制造出与世界著名品牌竞争的产品。

随着《浙江省绿色建筑条例》的正式实施,叶水泉正在描绘将民用建筑建设成零能耗楼宇的美好蓝图。他说,现阶段,杭州市民用建筑普遍使用分体空调,而这类空调全年运行负荷率低。叶水泉向记者透露,源牌正在研发一系列民用产品,如柔性中央空调,让更多人用得起这项技术,让更多的人生活在健康的环境中,让更多的楼宇在降低能耗的同时减少对环境的污染。
本报记者 陈路漫

陈锋:致力百年老店的创二代



“作为第二代的传承人,我觉得我们不仅要把原来家族的事业、财富承接下来,更重要的是要传承父辈企业家的创业精神,继续发扬光大,把企业打造成百年企业。”第七届“科技新浙商”、浙江万安科技股份有限公司总经理陈锋是一位浙江企业的二代接班人。

陈锋大学毕业后就直接进入了家族企业,职位是一名车间员工,“虽然我在车间待的时间并不久,但那段时间对我后来的成长有很大的帮助。”此后,陈锋又经历了销售员、区域销售经理等岗位,逐步历练,直到担任万安集团子公司万安科技的总经理。

在浙江,第一代浙商建立的商业帝国很多属于传统行业,亟待转型升级。陈锋说:“传统制造业需要传承和回归,特别是高端制造业,中国拥有广阔的、多元化的内需市场,需要更多的青年人扎根奋斗。”

陈锋任万安科技总经理后,致力于汽车关键零部件的研发制造,他提出以“技术升级、产品升级、质量升级、市场升级”的四个升级战略,实现以技术驱动带动万安的产品结构调整和升级转型。以技术进步、技术创新为切入点,发展规模经济,强化特色优势,培育和壮大科研队伍,加大技术改进力度,发展高新技术产品,缩短与国外技术差距,使企业在行业中优势更加凸现。

2011年6月,万安科技在深交所成功上市。

万安科技每年的技术研发费用要占到企业销售收入的3%以上,研发力度远高于行业平均水平。陈锋牵头研发的3个项目被列入国家火炬计划项目,“EVS纯电动汽车用真空助力伺服系统”打破国际垄断,填补国内空白。据统计,公司至今累计获授权和受理的专利近300件,其中发明专利23件,获得软件著作权3件,主持参与制定国

家和行业标准11项,是首批国家知识产权示范企业。他带领的技术团队被评为“浙江省重点技术创新团队”。

如今的万安科技已从当年单一生产汽车制动零件,发展成为以汽车电子控制系统、汽车制动系统、离合器操纵系统、汽车工程塑料为主的自主研发型企业。在陈锋的掌舵下,万安科技又把发展目标瞄准了世界的前沿科技——无人驾驶汽车领域,主攻构建无人驾驶生态圈。同时,陈锋也把最好的资源配置给了科技研发,他不仅在北京清华科技园建有汽车电子控制系统研究中心,并花了6000多万元,在北京买下1200平方米的一层办公楼,给引进人才做无人驾驶核心算法等研发工作。陈锋说:“北京是最能吸引科技人才的地方,我们要给一流人才提供他们最满意的环境,创造最好的科研、合作氛围。”
本报记者 张巧琴 见习记者 章家辉