

倾力打造农业现代化的“标杆”

——访嘉兴华圣农业生物科技有限公司

一栋栋标准化的钢架大棚、先进的组培车间、智能化的温湿度控制系统……走进嘉兴华圣生物科技有限公司，可以看到现代化农业的“标杆”在这里展现得淋漓尽致，让你感受不到进了一家农业企业，而更能体会到现代化农业“工厂”的无穷魅力。

“华圣农业”总经理李宏兴介绍，公司成立之初，就立志打造一个农业“工厂化”的标杆，他们选定在桐乡市石门湾省级现代农业示范区建设了高标准的生产基地，在铁皮石斛的育苗、栽培、种植、

加工和管理等多方面都按照高标准严格要求来完善各个环节。记者在基地看到，基地内有一个大型现代化组培中心，包括培养基制作车间、A级无菌操作车间和培养基管理车间。在控制室内，所有大棚内的温湿度、二氧化碳浓度等都在大屏幕上一目了然，公司员工只需操作电脑键盘，就可以轻松通过喷滴灌系统实现温湿度的调控。

在大棚内，记者看到公司所用的栽培基质并非一般企业所用的树枝和木屑等，而是采用了进口椰子壳为主要原料

的基质。李宏兴介绍，根据台湾有关单位研究，椰子壳是铁皮石斛的优质栽培基质，“华圣农业”不仅与台湾农业单位开展合作，还与中国计量大学生命科学学院校企联手共建“华圣种质种苗生物技术工程中心”这一创新载体，在组培育苗、铁皮石斛种植等方面都取得了良好的进展，短短几年内，就生产出了高品质的铁皮石斛产品。

为了带动嘉兴和周边的农民共同富裕，“华圣农业”采用“公司+合作社+农户”的产业化模式，依托公司强大的技术

和经济实力，对合作社和农户实行统一育苗、统一技术、统一管理、订单回收的方式，让公司、合作社、农户实现共赢，带动一方农民走上致富路。

为了更好地发展现代化农业生产，“华圣农业”还引进了加拿大红枫等园林绿化的优质苗木进行人工栽培，如果取得成功，又可以为城市和乡村增添诸多“亮丽的风景”，让我们的大地变得更美。

本报记者 锡小平

认准目标不动摇，热血铺就创业路 湖州一大学生回乡办苗木场

湖州市吴兴区环渚街道瑶台村的朱斌，是一个地地道道的农村小伙子，今年28岁，毕业于杭州职业技术学院园林工程专业。2010年大学毕业后回家乡打工，第一份工作是在湖州一家园林绿化公司担任施工员，跟着师傅天天出入于湖州大大小小的绿化工地，与一群苗木老板打交道。渐渐地，大家都熟悉了，探讨着苗木行业的前景和经济效益，这让朱斌心里产生了搞苗圃的念头。

2012年，朱斌结婚生子，此时办苗圃的念头越来越强烈，他就辞去了当时

的工作，回家着手办苗圃。

然而回家后，他向家人说起打算办苗圃的事后，遭到全家反对，这给满腔热血的朱斌浇了一盆凉水。但朱斌并没有灰心，搞苗圃第一件事就是要有土地，他找到了生产小组长，谈了租土地种树的事，小组长说土地的事情包在他身上了。土地有了，接下来的就是苗木了。在工地待了2年的朱斌知道了哪些是常用品种，哪些是畅销货，在那些苗木商的帮助下，朱斌把结婚时剩下的私房钱全都买了苗木，老婆可没少和他吵架。

朱斌一开始租了30亩土地，种植了红叶李、樱花、黄山栎树等常用品种4000余棵，开始了他的苗木事业，创办了吴兴望湖苗木种植场。印象最深的是创办第一年的夏天，台风“海葵”横扫浙江，苗圃的苗木没多久就被淹没了，如果第二天太阳一晒，树会全部被“烧”死。雪上加霜的是村里的机埠马达烧坏了，看着上涨的水位朱斌心里满是无奈。记得那天晚上10时多，村干部知道了朱斌的事情，二话不说冒着大风大雨骑着三轮车赶了数十公里路给朱斌装了

一套水泵过去，水位得到了控制，挽回了朱斌的一些损失。

2014年，朱斌又租了30余亩农田，搭建标准化联体大棚和单体大棚，并联系了农业技术员，种植了新品种黄桃、奶油草莓和甜瓜，产品得到了一致好评，2014年产值达30余万元，现在他正考虑引进新品种进行种植。

在创业路上有苦有泪，朱斌凭着一腔热血越走越远，他一直有个信念：只要认准目标坚持走下去，前途一定是光明的。

赵新荣 沈加民

与学生合作，助大学生创业 “红盖头”葛根产品一举走红

笔者日前在浙江红盖头农业科技有限公司生产车间里看到，一瓶瓶葛根饮料从全自动生产线上快速地“跑下来”，工人们忙着装箱入库，等待发往全国。

浙江红盖头公司成立于2014年，前身为江山市红盖头食品厂，以生产鹅系列、山茶油等土特产品为主。2010年，公司在上海农博会上发现，大城市消费者非常青睐葛根“药食同源”的养生功效，于是投资6250万元，引进了一条葛根饮料自动化生产线。生产线一分钟可生产葛根饮料300罐，年产量达1.2亿罐。产品一经推出，便赢得了市场认可。

转型初有成效后，红盖头公司今年初又马不停蹄，多措并举，加大力度，向葛根种植培育等方面拓展，在坛石、清湖、大陈等多个乡镇，投资500多万元，建设葛根基地面积1100多亩，目前已完成葛根种植220多亩，预计6月初全部栽种完毕，力争打造一个优质葛根培育和葛根高产高效的种植示范基地。

在种植示范基地建设中，通过“公司+基地+农户”的产业化经营模式，不仅可以扩大全市葛根种植规模，提升葛根深加工水平，还能解决周边农村剩余劳

动力的就业问题。

为进一步开拓外地市场，红盖头公司与杭州各大高校学生开展合作，通过授予红盖头葛根饮料代理权的方式，鼓励在校大学生自主创业，带动产品营销。同时，该公司积极打造电商产业园，希望借助电子商务平台，推进“互联网+葛根饮料”，进一步扩大市场，除浙江省内，目前红盖头公司产品已经进入江苏、山东、上海等7省(市)。

为了提高产品的科技含量，该公司还与上海市食品研究所合作，成立上海市食品研究所浙江红盖头葛根产品研发中心，开发了低温浓缩提取工艺，可以完好保留葛根中葛根异黄酮、维生素等有效成分。借此技术，公司目前正与上海市食品研究所合作，开发葛根黑啤、葛根胶囊等新产品。

今年下半年，浙江红盖头农业科技有限公司将作为唯一的食品企业，参与中国江山“江郎山杯”2016年全国男子举重锦标赛暨里约奥运会选拔赛的合作伙伴。“下一步，我们将继续加大技术引进力度，提升产品研发水平，通过良好的品质和口碑，打响‘红盖头’品牌。”公司董事长祝森根满怀信心地说。

祝日耀



5月下旬，著名的食用菌专家韩省华将赴荷兰参加第19届国际食用菌科学大会，并在大会上展示他多年创作的食用菌主题绘画作品。近日，韩省华创作了一幅10米长的《百菇图卷》，届时将赴荷兰参展(见图)。

实习生 章家辉 本报记者 锡小平

传统饲养方式与现代科技结合 他养的林下土鸡销路不用愁

同样是土鸡，放养的和圈养的完全不同。鸡蛋不一样，鸡肉也不一样。嵊州市石璜镇溪西村的黄小平，按照传统和现代科技相结合的方式饲养土鸡，尝到养土鸡、销售土鸡蛋不用愁的甜头，土鸡蛋卖到每公斤50元，还供不应求。

有的养鸡户常为销路发愁，可黄小平的竹园土鸡和土鸡蛋销售不用愁，这是怎么回事？这里的土鸡受欢迎的原因

就是这里的环境是其他养殖场无法比拟的。养鸡场就在山边，两旁山林环绕，泉水潺潺，郁郁葱葱的山林中，放眼望去，一只只体态健壮的鸡在树林里、地埂边、坡地上扑腾着翅膀觅食，因此，这里的土鸡与其他地方的不大一样，羽毛鲜艳，喙很尖利，虽然个子不大，但非常精神。鸡或林间小憩，或欢快啄食，日子过得好不惬意。看着养鸡场里自由觅食的土鸡，

黄小平告诉笔者，这些土鸡采取全天候放养模式，并且喂的都是粗饲料，比如玉米、小麦等。鸡白天散养在山林里，捉虫子吃，晚上回鸡舍，所以瘦肉多，肉质好，吃起来口感别有一番风味，对这种原生态的土鸡和土鸡蛋，消费者非常青睐。

为了让鸡吃到更多有营养的虫子和蚯蚓，他将自家猪场猪粪作堆肥发酵后，让其生出虫子供鸡作饲料。鸡群发

展也采用自家母鸡自繁自育，这样繁殖出来的小鸡比较健康，由母鸡领着不须打预防针，成活率高，也能减少成本。为满足散户养鸡的需求，他还推出母鸡与小鸡整窝出售，每窝在300元左右。有母鸡领养小鸡，大大减少养鸡户的麻烦，成活率比单一买小鸡高，很受养鸡户青睐。

沈荣方

从4月到10月 品质好卖得俏 玉环湖鲜鱼大批捕捞上市

连日来，在玉环湖水面上，当地捕捞队用大网捕捞玉环湖里的白鲢鱼、花鲢鱼。一位上了年纪的渔工陈师傅说：“这几天，我们每天都下网捕捞，一网可捞起1.5万多公斤鲜鱼，这些白鲢、花鲢每条都在1.5公斤以上，一般销往温州和台州温岭、路桥等地。由于玉环湖的鱼品质比较好，肉比较细，消费者和商贩都比较喜欢这边的鱼。”

据了解，从2013年开始，玉环经济开发区每年都会自行培育数百万尾鱼苗，投放到玉环湖里。一般一条0.15公斤左右的鱼苗，两年时间就能长到1.5公斤多。今年玉环湖计划捕捞75万公斤鲜鱼，捕捞时间将从4月份持续到10月份。

捕捞队负责人陈文松表示，为了保护渔业资源，这些渔网的网眼大小是有严格规定的。“开发区要求网眼要”到13.5厘米，这样才能让小鱼跑出去，保护资源，以后的产量可以更高一点。”

“接下去，我们还要在玉环湖里投放多品种多系列的鱼、虾，这个工作从去年就已经开始试点了。今年打算继续投放，这些鱼苗能有效滤食湖水中的浮游植物和动物，防止湖水出现富营养化现象，对整个玉环湖的水质和生态平衡都能起到积极作用。”玉环经济开发区社管局副局长陈杭介绍道。

倪建军

21家企业抱团经营 柯桥“平水日铸”茶香飘千里

这几天，绍兴市东方茶业有限公司总经理钱宝良和茶农们一起，正忙着采摘茶叶。尽管早已实现了自动化炒制，但钱宝良还是习惯自己动手，哪怕是泡一杯流水线上下来的茶叶。“自己动手，才能切身品尝茶香。”对于日铸茶，钱宝良用情颇深，也愿意投资。

“今年又投入30万元，新增了一台筛选机。”钱宝良说，要打响平水日铸茶品牌，首先要提升茶叶品质，筛选机能把茶梗从茶叶中分拣出来，虽然只是一个小小的细节，但却能提升平水日铸茶的品牌形象。而在这之前，他已经在茶叶炒制自动化上投入120多万元。

在柯桥区，抱团生产经营平水日铸茶的企业有21家，这意味着打造平水日铸茶品牌，不再是一家茶企的私事。而在这些茶企中，平水日铸茶加工清洁化连续化自动化技术已达到80%以上。即便如此，像“东方茶业”一样，越来越多的茶企在生产设备和生产工艺上舍得精益求精。

木客村茶业专业合作社地处兰亭镇一处山谷之中，这里的茶叶深受欧美市场欢迎。“我们的茶叶出口欧盟，但欧盟对茶叶种植的标准较高。”合作社负责人冯启华说，他种植有500亩茶叶，其中400亩达到欧盟标准，100亩达到了有机标准。

好茶叶才能炒制出好的平水日铸茶，而绿色有机茶叶肯定受消费者欢迎。为了让茶叶种植达到有机标准，“木客村”在种植时不使用任何农药，并花高价收购有机肥。“如今100亩有机茶园里已经形成了一个自然的生态循环，依靠生物链解决虫害，每年一次的测试中，无论是土壤还是水质，都达到有机标准。”冯启华说，他的目标是消费者在购买平水日铸茶时，能联想到绿色有机。

前不久，柯桥区举办了一场别开生面的全民品茗活动，评选出了“平水日铸茶宝宝”。目前，活动的余热还在继续，稽东镇玉龙茶业有限公司在柯桥城区开起的首家平水日铸茶专营店，顾客纷至沓来。

在店里，不仅可以观看平水日铸茶的茶道表演，还可以品尝平水日铸茶。“在政府的扶持下开设专营店，去年专营店的销售额达到了上百万元。”“玉龙茶业”总经理李汉兴说，他们不仅通过这家专营店展示平水日铸茶，还通过“互联网+”的方式，在电商平台销售，让更多人了解平水日铸茶这一品牌。

泡一杯平水日铸茶，茶汤里蕴藏着上千年的茶文化，茶香中充满着柯桥茶农的美好憧憬。“在打造平水日铸茶品牌上，柯桥的茶农在茶树种植、茶叶炒制、茶叶销售等方面，都用自己的方式在努力。”柯桥区农林局有关负责人说，茶农们的付出会让平水日铸茶这张柯桥区的“绿色名片”更加响亮。

钟伟 许东海



在葡萄开花前后，国家葡萄产业技术体系杭州综合试验站站长吴江就忙得不可开交。她先后来到义乌、永康、湖州、长兴4个县的6个乡镇，开展培训讲座，共有500余人参加了培训。吴江还在现场为50多名葡农进行了指导和答疑。据了解，这几个乡镇已连续多年请吴江讲课，葡农们说：“像吴站长这样接地气的专家讲的东西可以直接用在葡萄生产中，我们都喜欢听他的课。”

徐苏君

创新中国产业园·东新分园



园区概况

创新中国产业园东新分园暨智谷创新广场地处下城区善贤路4号，已规划地铁五号线，BRT快速公交换乘中心，交通便利。总面积27368平方米，共地上四层，地下一层。

园区定位

以建设创新型科技园区、大学生创业基地为重点。为产业化企业、大学生创业、初期的小微科技企业的孵化培育、服务式小型办公室等提供多种办公创业空间。

园区配套

公共服务大厅(含总台服务、洽谈区、小型会议室、大型多功能会议室、休闲吧、咖啡吧等)、内部食堂、健身活动中心、桌球娱乐室、顶楼足球场等。提供企业注册代办(大创免费代办)及财务委托管理，免费参加区组织的创业实训及一对一团队辅导等多种服务。旨在打造服务式创新广场，企业家们的创业俱乐部。

招商热线

钟先生 18105711266 0571-56920112

联系方式: 杭州市下城区科学技术局 0571-85820615