

入驻企业超过500家 资金管理规模达到2800亿元

一季度杭州基金小镇强势吸金

本报讯 近日,入驻在杭州基金小镇的安丰创投的董事长阮志毅忙着远程招聘,入驻小镇不到半年,公司的业务快速扩张。阮志毅说,小镇花园式的办公区,左邻右舍都是知名的金融企业,集聚的行业氛围,带来不少商机。

今年以来有关杭州基金小镇的消息越来越多的出现在人们眼前。基金小镇的门槛很高,要求入驻的金融机构管理基金规模至少达到一亿元,然而这个硬件并未阻碍基金公司对小镇的喜爱。数据显示,今年一季度小镇入驻的金融机构突破500家,入驻率超过90%,是全省入驻率最高的特色小镇。

安丰创业投资有限公司董事长阮志毅说,资本集中的地方,能够吸引到很多创业项目到这儿来跟我们对接,项目到这儿来也比较容易找到资金,这是一个非常好的平台。

企业需要什么,管委会就补什么。尽管基金小镇位于南宋皇城遗址核心区,物业资源寸土寸金,但管委会宁愿牺牲每年六七十万元的租金收益,打造总面积超过一万平方米的公共配套设施。日后,小镇还将引入浙江省金融家俱乐部,进一步搭建金融机构与投资者的对接平台。

除了产业生态圈,高效的政务环境,也给小镇

加了不少分。股权投资公司明圣龙庆需要为新基金注册一家合伙企业,只用一个工作日,企业负责人就领到了营业执照。基金小镇股权投资机构多,新基金发行、合伙人变更都需要注册登记,小镇工商部门专门出台12条新政,加快审批流程。

眼下基金小镇行政服务中心即将完工,很快将引入税务、社保等窗口,让企业办事不出镇。凭借“店小二”式的政务服务,今年一季度,小镇入驻企业超过500家,资金管理规模达到2800亿元。去年全年小镇实现税收4亿多元,而今年仅前三个月,就超过了3亿元,实现爆发式增长。 宗正

支持小微三农补短板 浙江金融 村村通 达92%

在近日举行的银行业新闻例行发布会上,浙江银监局副局长傅平江透露,浙江深化普惠金融,支持小微三农补短板,基础金融服务“村村通”已达92.16%。

据介绍,浙江近年来大力推进农村金融服务,信用农户建档覆盖率超过83%,探索农村新“三权”抵押贷款,力推微贷技术和扶贫小额信用贷款,逾四成农合机构已应用微贷技术,丰收爱心卡覆盖全省3/4低收入农户。同时,推动政策性银行转贷惠及中小企业和三农。

农业银行浙江分行行长冯建龙说,将创新理念来破解农民贷款难、担保难、贷款贵的问题。同时,引入互联网思维破解农民生产、生活与信用“两张皮”。数据显示,近三年来浙江农行新增“三农”贷款677亿元,贷款增速21.6%,高于全行贷款平均增速2.08个百分点。新增农户贷款58亿元,总量达到144亿元。

据悉,下一步浙江将进一步发展绿色金融、小微金融、三农金融、扶贫金融,践行“绿水青山就是金山银山”的发展理念,支持浙江补齐生态环境和农业农村建设短板。 姚闻

舟山金融机构 构筑海岛城乡一体化支付

本报讯 近年来,舟山市人行组织全市金融机构合力推进“美丽海岛 自在支付”建设行动,通过发行海岛特色主题金融IC卡、建设行业特色系统性支付平台、优化惠民便民的异业特色服务等创新举措,基本实现城乡支付服务一体化,有力支持舟山市美丽海岛建设。

截至2015年底,舟山市共创建32个刷卡无障碍示范街、4个示范镇、3个示范县(区),达到刷卡无障碍示范市目标,银行网点、自助银行设置到所有乡镇,渔农村地区ATM、POS机数量分别在2010年底基础上增加137%和279%;网银和手机银行客户数分别较2010年底增加46.99万户和39.43万户。设立助农服务点408个,覆盖252个行政村,其中82个助农服务点实现与村级电子商务点的合作共建,有效提升了助农服务点综合服务能力。 通讯员 乐佳泉

华东林交所 获“支农支小优秀单位”称号

在近日召开的浙江省金融工作电视电话会议上,公布了《浙江省人民政府办公厅关于2015年度在浙金融机构支持浙江经济社会发展考核评价结果的通报》,华东林交所再次荣获“金融机构支农支小优秀单位”荣誉称号。

连续两年获得省政府“金融机构支农支小优秀单位”,是浙江省政府对华东林交所切实服务农林实体经济所做努力的充分肯定,更将鞭策华东林交所继续坚持“为林、兴林、惠林”的经营宗旨,立足农林业与金融互通对接,全力打造在全国有影响力的农林行业交易平台。

目前,华东林交所林权交易、林业碳汇交易、金融配套服务业务稳步推进,重点建设的大宗农产品现货电子交易平台自2014年3月份上线以来,已陆续挂牌上市了胶合板、红酸枝、安吉白茶、普洱茶等11个极具特色和优势的农林产品,并形成了地域划分的“诸暨版块”和细分行业的“茶叶版块”,累计交易额超过1.5万亿元。现货交易日益活跃,在线融资业务稳步推进,交易市场总体运行平稳,开局良好,得到了广大产业客户和社会各界的好评。去年9月份又成立收藏品交易中心,实现了“互联网+收藏品+金融”的模式创新,成功发行了紫檀手串18、紫檀手串15、紫檀手串8、黄花梨手串20等7个藏品,并相继成立了红木专家委员会、陶瓷专家委员会和茶叶专家委员会,为藏品交易保驾护航。 通讯员 陈令 本报记者 金乐平

广发银行个人网银优惠升级 5万元以下转账汇款免手续费

本报讯 记者近日从广发银行了解到,该行自4月1日起开始实施个人网上银行5万元(含)以下转账汇款手续费全免政策。这是该行继手机银行转账手续费全免后,响应央行号召,践行普惠金融的又一重磅举措。

为进一步满足客户需求,今年4月1日,广发银行将优惠力度再度升级,宣布该行个人网银5万元(含)以下转账汇款手续费全免,5万元以上的按原有收费标准实施,即转账汇款手续费上限8元、下限3元。

广发银行紧紧围绕“以客户为中心”的核心理念,通过合作创新,把银行服务的触角延伸到客户所能接触到的任何地方,时时处处为客户提供更优质、更超值、更便捷的服务。据广发银行网络金融部相关负责人介绍,该行自2011年推出新版个人网银及手机银行以来,逐渐成功搭建起一个立体化、全方位的现代商业银行电子化服务渠道体系。

据悉,目前广发银行个人网银目前已拥有近2000万客户。截至2015年底,广发银行个人网银功能点已经达到570多个,全面覆盖投资理财、现金管理、信用卡、生活缴费、个人贷款等,电子渠道业务替代率已达到97%,保持业内领先水平。

通讯员 钟文斌 记者 金乐平

百亿级理财平台“中晋”被查

非法私募 成众矢之的

继e租宝之后,金鹿财行的事还没完,投资理财行业又爆出上海中晋资产涉嫌非法集资的消息。一石激起千层浪,人们不禁联想到网贷P2P行业,但准确地说,中晋系是一家持有基金管理人牌照的公司,这与P2P并无太大关系,而它的倒下揭开了另一个投资理财行业的乱象,同时也将“非法私募”推上了风口浪尖。

多家平台相继出事

上海市公安部门证实,国太控股、中晋股权投资基金管理、上海中晋一期投资基金等中晋系公司,涉及非法吸收公众存款和集资诈骗。根据中晋资产官方介绍,截至2016年2月10日,中晋合伙人的投资总额已突破340亿元,涉及总人次超过13万。以这个规模来看,中晋是一家百亿级理财平台。

官方指出,中晋系注册50多间子公司,控制100多家合伙企业,租用高级写字楼聘请大量销售员,通过网上宣传、网下推广,以虚假资料骗取投资者,变相承诺高额年化收益(8%),向公众非法吸收资金。而公司的管理层用这些非法集资的钱或进行个人挥霍消费,或悄悄地进入香港仙股公司,操纵这些公司股价。

从去年开始,就有不少民众对中晋资产管理产生质疑,认为这家公司的理财产品带有庞氏骗局的特征。从这家公司招聘的情况来看,应聘者只要是在35岁以下、有资源就可以入职,对理财行业非常重要的一些基本素质则几乎不做考核。而所谓的资源就是指能够说服亲戚朋友投资,拉进的投资者越多,其入职后的级别越高。

从中晋资产管理的运行模式、手法、意图等来看,与e租宝等公司没有多少差别,都是以投资理财为幌子,以高回报为诱饵,不断地以后来者的投资本金作为前一段投资的回报收益,表明其宣传的投资收益是真实的,但实际上把投资者的钱不断地占为己有。不同的是,中晋还把部分集资来的钱转移到港股市场操作一些小的上市公司,希望以此来大获其利。

金字塔式 圈钱招数曝光

据中晋系营业部的多名员工透露,他们现在完成了角色转换,成为维权者。一名投资者说,身陷局中,虽然身边有亲戚劝阻,但当时醒不过来。据其介绍,中晋的内部组织形式跟传销很相似,级别与业绩和发展的下线以及客户金额的保有量来定,保有量越多,等级越高。

据介绍,中晋正式员工一般每月到手工资约7000元,员工每拉80万元理财资金,每月的工资可增加3500元,员工之间形成了竞争攀比之风。另外,在业绩考核上,中晋资产实行严格的淘汰制度,如果业绩不达标,直接淘汰走人,



中晋资产拉客户使出了美人计这一招,而在营销中雇佣了美女程明作为企业顾问。正是程明在朋友圈赤裸裸地炫富,引起了关注。 图片来自网络



不会有什么试用期。压力和奖励的双重刺激下,中晋资产大部分员工也购买了公司的产品。很多员工在微信朋友圈开始狂轰滥炸,拉上亲戚朋友一起投资。中晋客户中员工家属占了很大一部分比例。

金字塔式 合伙人是中晋圈钱的另一个圈钱模式。据工商注册资料显示,上海中晋一期股权投资管理有限公司旗下的有限合伙企业高达149家。

中晋官网此前披露的一则“中晋一期基金50亿完成募集”公告显示,截至2016年4月1日,中晋一期基金共募集资金52.6亿元人民币,超计划筹资2.6亿元。通过合伙制股权基金模

式,中晋一期,以非公开的方式向具有风险识别与风险承受能力的投资者募集,募集资金主要投资于非上市公司可转债,之后通过被投资项目资产证券化实现在二级市场退出,为投资人实现投资目的。

非法私募 陷阱呈高发之势

根据网贷之家的最新数据,目前全国一共有3000多家P2P平台。而相比,目前登记在册的股权私募公司达1万2千多家,这还不包括很多没有备案就擅自从事私募活动的公司。大批量的民间私募机构冒出,但监管却跟不上,以私募名义非法集资的情况屡禁不止。

然而,有些时候牌照并不是信誉的保证。根据《私募投资基金监督管理暂行办法》的规定,私募基金管理机构的登记备案不是行政审批,而只是形式审查,不设许可门槛,而监管机构是以登记备案文件为依据,对这些私募公司进行事中事后监督。这意味着,凡是以前私募牌照或者证书来做增信的,都不可信,不可寄希望于政府为风险兜底,投资者最重要的是多了解合法私募与非法私募的区别,提高辨别力。

其实,从去年6月监管层首次出手打击非法私募开始,净化私募行业的举措一直没有停止,事中监管事后处罚在执行,新制度、新规定业相继出台,北京商报称,私募基金步入了史上最严监管年。

目前,我国的私募基金行业还不成熟,与美国做比较,美国的私募基金行业资金规模巨大,但是私募基金管理人只有2600多家,行业集中度高,而我国已注册的私募基金管理人的数量是美国的近5倍。美国私募基金的投资者,主要是大型机构投资者和富豪阶层的个人投资者,而我国的投资者结构呈现散户化的特点。可见,我国出现的“全民私募”并不是正常现象,在规范行业的同时,也应该鼓励推动行业向专业化方向发展。 本报综合报道

全国首例政策性小微企业财产保险落地实施

日前,宁波市鄞州区人民政府办公室正式下发《关于印发鄞州区政策性小微企业财产保险项目实施的通知》,随后,太平洋产险宁波分公司与区政府正式签署保险协议,这标志鄞州区政策性小微企业财产保险试点项目落地实施。这是国内首个面向小微企业的政策性保险产品。

据了解,鄞州区政策性小微企业财产保险按照政府引导、市场运作、基本保障、创新产品的原则开展,以培育小微企业保险意识,提升小微企业保险覆盖率为目标,力争通过3年政府引导,小微企业自愿投保率提升至50%以上。

与传统财产保险不同,鄞州区政策性小微企业财产保险在承保、理赔、服务等多重领域进行了创新尝试,采取“定值投保、定值理赔”的模式,

水灾施救费用按水位线高度定额补偿;其他保险事故在各标的分项保险金额和总保险金额范围内,扣除免赔额后按实际损失予以赔偿。由于是政策性保险,试点第一年企业只需要缴纳10%-20%的保费,其余保费由政府出资补助。除了基本的业务承保、理赔等服务外,共保体还将重点为小微企业提供防灾防损、协助融资等增值服务。

长期以来,小微企业经营面临着保障覆盖窄、抵御风险能力严重不足等突出问题,进而制约其融资能力和发展能力的提升。2014年起,宁波市鄞州区政府决定主动填补保险供给与小微企业需求间的断层,与太平洋产险共同研究如何充分发挥保险在小微企业防灾减损中的重要作用,主动探索建立财政引导的小微企业保险运

营机制。最终,太平洋产险宁波分公司设计的政策性小微企业财产保险方案获得鄞州区政府首肯,区政府决定给予相应的政策支持和财政补助,推动方案实施。宁波保监局有关负责人表示,这开辟了一个由政府搭桥、保险铺路,共同打造小微企业成长“快车道”的新途径。

据悉,太平洋产险宁波分公司作为该项目的首席承保人,将负责组建政策性小微企业财产保险管理中心,充分发挥保险机构风险评估、风险管理上的专业技术优势,制定符合鄞州区实际的政策性小微企业承保方案,并为承保企业提供配套服务,从而共同培育小微企业保险意识,提升小微企业保险覆盖率和防灾减损能力,促进小微企业良性快速发展。 宫伟瑶