

# 徐杰：大学生回乡做起「老园丁」

“2015年，我们庄园的月季苗销售额突破了300万元，已经成为国内最知名的月季苗供应商之一。我们培育的月季苗，无论是品种还是质量，都深受顾客好评，销售量在不断上升。我相信今年我们的发展形势将会更好，我们也会为市场提供更高品质、更受用户欢迎的花园植物。”在浙江省桐乡市屠甸镇恒丰村的老园丁玫瑰庄园里，庄园主徐杰正忙着为即将到来的花苗销售旺季做准备。

在网络上，徐杰经常被购买花苗的顾客称为“老园丁大叔”，大家以为“老园丁”是个种花的老头，事实上，“老园丁”徐杰今年不到30岁，是2008年毕业于浙江农林大学园艺专业的一名大学生。自称老园丁，是因为他要把栽培月季花苗这份事业做下去，直到真的变成一位老园丁。

2010年，徐杰开始尝试打造属于自己的玫瑰庄园。为什么叫玫瑰庄园却种着各种月季，徐杰说，其实在国外，月季和玫瑰没有区别，都称为rose，形态十分相似，都是同属蔷薇科的蔷薇植物，但是在国内，玫瑰听起来更加浪漫，所以国内很多商家也习惯把月季也叫玫瑰。

如今，徐杰的玫瑰庄园里，已经拥有1000多种月季，“老园丁”月季在淘宝网上的销量位居全国首位，他的月季苗已经卖到全国各地，成为国内最知名的月季苗品牌之一。

## 大学生回乡当起园丁

屠甸镇地势平坦，河流密布，属江南水网平原，生态环境良好，种植业比较发达。生长在这里的徐杰，从小就喜欢花草树木，他的心里也一直有一个园丁梦，希望将来能够种出最美丽的花。

2004年，徐杰的梦想开始绽放：这一年，他考入了离理想最近的浙江农林大学园艺专业，开始学习各种花卉果蔬的种植技术。正是因为对专业的无比热爱，他在专业学习上如鱼得水，始终保持着浓厚的兴趣，四年时间将专业知识积累的十分扎实。2008年毕业时，凭借扎实的专业知识，他进入了国内大型的花卉公司——浙江虹越花卉股份有限公司工作，从事技术员工作。

徐杰一直觉得自己毕业时能够进虹越花卉股份有限公司是幸运的，因为在这家企业从事植物栽培工作，让他能够从最简单的生产养护开始学，真正学到了栽培花卉所需要的各种技能。他在这里开始真正接触家庭园艺市场，也正是在这里，他邂逅了现在的妻子。

从2008年到2010年，徐杰在这两年时间里掌握了基本的种植技术后，他便琢磨着梦想：亲手打造一个国外家庭作坊式的精致小花圃。

图为“老园丁”徐杰和他的玫瑰庄园。



2010年，徐杰准备辞职回家种花。这一想法遭到了家人的反对，因为好不容易跳出了“农门”，有了一份正式工作，现在竟然又选择回家种地。但是这拗不过徐杰的决心，最终，怀揣梦想的徐杰顶着各方面的压力，正式从虹越公司辞职，用仅有的5000元积蓄，在桐乡市凤鸣街道承包了一块土地，种起月季，当起了园丁。

## 梦想在玫瑰庄园里绽放

有了第一块地后，为了扩大规模，徐杰又在恒丰村承包了40多亩土地，搭建了20多个大棚，并将进口月季从以前的2万株扩大到5万株，品种从50多种增加到300多种，龙沙宝石、羊脂香水、心之水、雪野一梦……光念这些花名字，便已让人陶醉。虽然每天的工作很累、很乏味，但是徐杰却乐在其中，耐得住寂寞，静得下心，勤勤恳恳，才能这样一直坚持下来。

有了这个基地，徐杰的玫瑰庄园梦开始发芽。从开始的稻田慢慢变成了美丽的玫瑰庄园，上千品种月季竞相开放，果园菜地，鸡鸭成群。一切都朝着梦想前行。

“我们的花都是自己培育的，中间需要修剪几次，不同时期的水肥管理，我都自己把关。”他拿起即将包装发货的成品花，枝繁叶茂，看得出修剪也相当用心。“种花就跟培养小孩一样，有没有用心去栽培差别还是挺大的。”低头看着含

苞待放的月季，这个看似“粗枝大叶”的男人的眼中，竟满是柔情。

为了节省开支，庄园聘请的工人不多，徐杰既是庄园主，要管理整个庄园，同时也是技术人员、包装人员和搬运工，打农药、盖大棚、组装自动喷水系统……每个环节、每道工序，全都亲力亲为。

## 借助网络打造月季品牌

刚开始从事月季苗栽培，徐杰的销售渠道不多，花苗销售主要靠热心的花友之间相互介绍。但是凭借一份对植物的热爱，徐杰处处用心、用情，并借助互联网平台渐渐打开市场。

2012年，徐杰注册了自己的淘宝店，后来还接连开通了微博、微信，并组建QQ群和论坛等，逐渐扩大客户群，如今固定客户已经有数万人。

徐杰借助网络的力量，逐渐将老园丁玫瑰庄园的品牌打响。每周二上线近5000株，几分钟就会被抢购一空。“很多买家抱怨我饥饿营销。”徐杰无奈地说，其实并不是不想大规模增加数量，只是月季的培育实在需要时间，一株好的月季更是如此。

5000株月季，能够在几分钟内被抢购一空。在徐杰看来，自己一如既往的产品质量就是深得顾客信赖的最重要原因。“老园丁”说自

己的花圃现在规模还不小，由于时间、人力上的原因，有些品种一次也只能培育出几十几百株，所以每次出售的数量有限。不过随着苗圃的发展成熟，以后将能充足的供应。

## 月季花苗销往全国各地

徐杰给人的感觉很安静，同时也很实在。他卖出去的苗总是像一份精美的礼物，自己设计模具打造独家花盆，精心改良快递打包手法，再细心套上“老园丁”LOGO的盒子；“老园丁”卖出的花苗有了问题，会在网络上给出管护建议，有时还会给补苗。

凭借良好的质量和口碑，徐杰的梦想已照进现实里，经过扩建，这个玫瑰庄园面积不断扩大，大棚数量也越来越多，来自全国各地的订单，西到新疆，南到海南，北至黑龙江。有时候生意多了，两台打印机总是工作到瘫痪，徐杰一家人天天住在花圃旁。

为了更好的向大家提供优质月季花苗，徐杰还与虹越等花卉公司保持合作，努力掌握花卉市场最前沿的信息，不断获得最优质的花苗，扩繁新的月季品种。对于未来，徐杰满怀期待：“我现在已经开始培植铁线莲、紫藤、红枫、八仙等庭院植物，过段时间，花园里需要的植物大都可以在这里找到。”

□ 陈胜伟

# 叶安君：为了让更多残疾人能就业

春日的暖阳照进车间，普照在每个人的身上，温暖的感觉直抵心灵。工人们整齐地坐成4排，低着头各忙各的活，脸上写满了笑意。

走进宁波市鄞州君乐阳光家园，乍一看，它与其他企业并没有什么两样。如果不是园长叶安君的解释，笔者很难发现他们是轻度智力、精神残疾人。

“边医疗、边工作、边培训、边学习”。如今，已有3家企业在君乐阳光家园设立了“工疗站”。这些年满18周岁处于就业年龄段的残疾人通过参加一些简单的手工劳动，可获得工作、药物和心理治疗相结合的康复服务。目前，君乐阳光家园已吸纳残疾人60名，其中38名在“工疗站”正式上岗，22人在阳光家园接受照料。

阳光家园，托起了许多残疾人和残疾人家庭的希望。而这一切，离不开创办君乐阳光家园的园长叶安君。

## 民办阳光家园，让阳光照进更多残疾人

今年47岁的叶安君，说起话来风风火火。早年，她卖过服装，做过蔬菜贸易，也与人合办过企业。多年闯荡商海，历练了她直率的个性。

2010年，江北区民政系统工作的朋友问她，能否办一家民办助阳光家园，帮助残疾人就业。叶安君听了阳光家园的运行模式之后，认为这是积德行善的大好事。

第二年，江北区首家阳光家园开张。在2012年的一次座谈会上，鄞州区残联负责人与她交谈时，问她作为鄞州人能否到鄞州来开办阳光家园。叶安君当即表示乐意。

2013年12月，她就来到集士港创办了一家阳光家园。不过，这些阳光家园都是“一对一”，就是一家阳光家园对应一家福利企业。去年3月，她大胆设想，能否办一家“1+X”模式的阳光家园，就是让多家企业同时在一个阳光家园内设立“工疗站”。

这一想法得到鄞州区残联和区国税局的大力支持。由于浙江省内没有这样的先例，这两个部门多次与宁波市级相关部门对接，协调税收优惠及退税事宜。然而说说容易，做起来很难。

首先是碰到了资金紧张的难题。叶安君租了一幢3000多平方米的四层厂房。光租金，一年就要30多万元，还要装修及添置物品。为此，她把自己多年积蓄全部投了进去，还有缺口。

没办法，她只得硬着头皮向亲戚朋友借钱。民间借贷并非易事，有的人口头答应了，第二天却变卦了。平时，她不容易求人，为了让阳光家园早日开张，她

硬着头皮借钱。实在没办法时，只得向办厂的弟弟借，把企业的流动资金拿来“流动”一下。

资金问题解决了，接下来还需要有爱心企业，让他们愿意来阳光家园设立“工疗站”，能让残疾人就业。

她通过各种渠道联系企业。但是，有的企业一听说是残疾人时，避之不及；有的干脆说产品残疾人做不了；有的怀疑退税政策中途是否会变，等等。被婉拒了多少次，她自己也不记得了。炎炎烈日，她乘坐公交车去企业拜访，有时候想想，难免心灰意冷。

然而，她见过太多残疾人不幸的人生和苦痛的经历，觉得必须尽自己所能去帮助残疾人，苦一点累一点又何妨？

工夫不负有心人。去年6月，宁波茂芹工艺品有限公司在阳光家园设立了首家“工疗站”，首批吸收了10多名残疾人。随后又有两家企业伸出援手。

## 对待残疾人胜过亲生女儿

叶安君的办公室就在“工疗站”的旁边，通过透明的玻璃，随时能看到这些孩子。

这些残疾孩子都叫他叶妈妈或叶老师。平时，叶安君善于察言观色，通过“孩子们”的外在表现，揣摩他们是否有心事、家中是否有不和谐因素。“哪个人平时很会说话，今天突然变得沉默了；哪个孩子突然喜欢大声唱歌了等，这些可能是疾病加重或发生变故的先兆。”

发现这些后，她都会对他们进行疏导，将可能出现的问题消灭在萌芽阶段。

“叶老师，我的鞋带散了，帮我系一下。”“好，走过来一点。”

“小王，是不是家里有什么事情，叶老师是你妈妈，你应该给妈妈说心里话。”

24岁的阿浩，智力三级残疾，刚入园时一句话也不说。到“工疗站”后，有事可做了，心情也变得开朗了。如今，他遇到人就打招呼，工作之余爱聊天、讲笑话。他的父母对儿子的变化颇为惊讶，觉得简直是前后判若两人。

现在吃中餐，智力三级残疾的小徐只需用20多分钟。而一年前，他吃一顿饭至少要花费一两个小时，先用筷子从饭碗里夹起一粒米饭，塞进嘴里，嚼碎后咽下去，再送进一粒。如此情景，父母也是干着急，就是拿他没辙。半年多来，经过叶安君调教后，他逐渐养成了正常的吃饭习惯。

叶安君的独生女汪寓凡在读大三。汪寓凡说，她曾经甚至怀疑过自己是不是亲生的，也向妈妈抱怨过，希望她多顾家。可是妈妈只是解释阳光家园要处理的

事很多，实在走不开。直到有一次，汪寓凡来到阳光家园，终于知道了这里的情况，也打心底里理解和支持妈妈了。

汪寓凡学的是日语专业，本来规划毕业后去日本留学。为了支持母亲，她表示毕业后要给妈妈当助手。汪寓凡说：“在阳光家园，妈妈的笑脸就是孩子们最温暖的阳光。”

## 为了让更多残疾人就业

君乐阳光家园是一家民办社会组织。开办一年下来，叶安君亏损了30多万元，但她不后悔。

她说，君乐阳光家园，在短短一年时间里就解决了困扰许多家庭十几年的烦恼，这项事业让她很欣慰，也很欢喜。“只要这些孩子病情不发作、不加重，我心里就很满足了，平时看到他们笑咪咪的，说说话，很开心。”

日前，宁波市康宁医院院长胡珍玉考察君乐阳光家园后感慨道：“如果能多办几家类似的阳光家园，让患有智力、精神的残疾人在‘工疗站’里得到巩固，我们医院的病人可以减少很多。”

宁波市残联理事长朱学峰表示，君乐阳光家园无论在硬件还是软件上都堪称全市一流，又敢于突破场地、管理、服务的传统模式，工疗一体、优势互补、资源共享、合作共赢的运作新模式值得倡导。

几年来，叶安君的心血和精力几乎全部倾注在残疾人事业上，47岁的她看上去显得有些苍老。监护人张女士说，从去年第一次看到叶老师到现在，她变瘦了，脸色憔悴很多。叶安君染着微黄的头发，仔细一看，头发根部已露出不少白发。平时，失眠、感冒等还经常找上她。

她的弟弟看到姐姐办阳光家园比自己办厂还辛苦，而且还要倒贴钱，曾多次劝她不要办了。但叶安君非常执着，还准备把这一模式复制到其他地方，目前己着手在姜山镇开办一家。“我要尽我所能，让更多的残疾人上岗，发挥出自身价值。”叶安君希望有更多的爱心企业能在阳光家园里创建“工疗站”，庇护残疾人。

叶安君走的是一条闪耀着爱与智慧光芒的道路，它不仅为部分特殊残疾人解决了生活难题，更以就业促康复的方式极大地激发了这个特殊群体的生活热情。她用心坚守着，笃定要前行在这条“大爱”的道路上。

君乐阳光家园如同灯塔，让残疾人及其监护者看到了希望之路，给他们带来光与亮的那一抹阳光。确实确实，这些人从社会的“包袱”，变成了对社会有用的人。

□ 张文胜

图为君乐阳光家园的残疾人正在工作。

