



黄金 正处于价格敏感点 投资者可适当关注

没有时间和经验的投资者不建议炒黄金
从避险和资产配置角度可以适当买些黄金产品

今年以来,随着国际金价强势反弹,再度开启了投资者的买金热情,不少人甚至出现存款、理财不如买金子划算的心理。银行业内人士表示,目前黄金走势还不明朗,是否熊转牛还言之尚早。目前大家可以将黄金作为家庭资产配置,投资黄金由于其波动性与风险性较大,建议投资者适当关注。

金价未来态势尚不明朗

2月份以来,国际金价持续上行,受其影响,国内金价也在逐日攀升,较去年一年的跌幅都涨了回来。面对这波强劲的黄金行情,不少投资者纷纷想尝试投资黄金作为避险的渠道。然而此时是不是真的有机会呢?多位银行业内人士坦言,黄金市场反弹行情还为时尚早,目前处于冲高整理的阶段,短期内金价走势还较为坚挺,可能还有上涨的空间,但是未来态势不太明朗。

黄金价格出现反弹,买涨不买跌,不少投资者表现出了“抢金”的心理。一些人表示,现在银行存款和理财产品收益率不断下行,他们中不少人开始想尝试选购黄金作为投资,日后加点手续费还能来银行办理回购。

业内人士表示,目前金价处于底部区域,现阶段黄金价格出现一波上涨,大家之前的观望态度发生转变,开始想以配置黄金来获取理财收益。但是目前黄金正处于价格敏感点,市场分歧较大,建议投资者可以适当关注。浦发银行理财师也有相似的看法,认为黄金赚钱效应凸显,但是黄金作

为大宗交易商品其风险性也比较大,从中短期看,黄金避险需求逐步释放,当前涌入黄金市场的资金,很大一部分是投机资金,如果其他市场机会出现,这部分资金会再次造成金价出现剧烈波动。因此不建议没有时间和经验的投资者炒黄金,从避险和资产配置角度来看,每个家庭可以将总资产的5%~10%适当配置黄金产品。

普通家庭怎么投资黄金

过去的一年,对于黄金投资者来说如噩梦一般,全年都是走跌行情,不过新年伊始,金价强势反弹。目前在黄金饰品店可以看见,大多品牌的千足金价格已经成功站上“三”,而且目前不含工本费每克在330元左右,投资金条每克也达270元上下。一家品牌店的销售人员表示,当前的千足金价格比今年初每克上升了二三十元。

一直以来,黄金被市场当做避险工具。全球经济疲软、国际油价大跌等,成为此轮金价上涨的催化剂。不过经历了2年调整期,金价已经从1800美元/盎司调整到1200美元/盎司,已经下降了较大的幅度,如果在下行通道里想要关注黄金的投资者可以选择买金或者投资黄金股的方式。

资金量较少的投资者购买黄金,不妨买入实物投资金条,这种金条交易成本较低,流通性强,可以立即兑现,从长期看具有保值功能,对抵御通货膨胀有一定作用。业内人士建议,投资者购买金条,最好到银行网点购买,并妥善保存有关单据,以

备日后有变现需求。此外可以尝试上海金交所的“T+0”现货交易操作(这是一种证券或期货交易制度,通俗说,就是当天买入的证券或期货在当天就可以卖出),100g起售,成交后可以提实物也可以变现,投资门槛和风险相对较低。同时,各家银行还有黄金定投业务,比较适合资金量相对较小,又有中长期投资需求的个人投资者,无需判断市场走势享受平稳的金价波动,无需追高杀跌,只要设定好每月额度,然后买入相应份额即可。

具有较高投资能力的人,不妨考虑买入纸黄金,并在黄金价格不断波动中适时交易,以获取更高的投资收益。能够承担一定风险的投资者可以尝试黄金股,但是需要注意这样的投资受金价波动与股市波动双重影响,还要多关注全球市场动态以及美元走势等。业内人士表示,不建议投资者进行“T+D”操作,这样的投资风险性很高,建议黄金投资还是稳健为宜。

此外,业内人士提醒,黄金投资与购买黄金首饰、工艺金条是有一定区别的,一般首饰金、工艺金条基本没有回购业务。如果想作为实物投资的话可以购买投资金条,而且投资金条变现也比较方便,首饰商场、典当行及银行等渠道都可以。一般在银行购买的投资金条大都有回购服务。一般都是按照黄金报价再加上一定的手续费。据了解,各家银行在不同地区设有专门办理黄金回购的服务,拨打银行客服电话即可查询,投资者凭借购买时的贵金属发票,携带符合回购要求的实物黄金、质量证书及身份证等就可以到银行柜台办理贵金属交易及回购业务。

周一海

战争题材连环画 价值明显被低估

在各种连环画中,军事和战争题材的“小人书”也许是最受欢迎的。记得小时候,笔者与许多小朋友一样,最爱搜集和阅读的就是战争题材连环画。有一件事笔者至今历历在目:那是上世纪70年代初,笔者的一位小学同学,家里有一本上海人美50年代出品的老版《渡江侦察记》,笔者十分喜欢,他又不肯借。为了得到这本“小人书”,最后笔者竟用一套新买的《闪闪的红星》(上下两册)和一本九成新的“样板戏”《智取威虎山》与他交换,可见战争题材连环画在当时是何等受宠。

一晃40余年过去了,当年的连环画大多损毁了,有幸剩下的几乎都成了连藏爱好者家中的藏品,笔者也由过去爱看“小人书”而变成了连环画收藏爱好者。在当前的连环画收藏中,笔者发现绝大多数人对连环画的出版年代、版别、印数、是否名家绘制和品相要素十分讲究,而对连环画最重要的一个要素——题材却不太重视。想当年,军事和战争题材受欢迎的程度明显超过其他各类题材连环画,但到了今天,这种优势却完全不见了。在一些连藏拍卖会上,不少优秀的战争题材连环画竟比一些农村题材连环画的成交价还要低,可见战争题材连环画价值明显被市场低估,这现象理应值得连藏爱好者关注。

战争题材连环画可谓无比精彩,我国经历过第一次国内革命战争、土地革命战争、抗日战争、解放战争和抗美援朝,丰富的革命战争史成了连环画创作取之不尽,用之不竭的源泉。建国后的几十年里,全国各地出版了数以万计的战争题材连环画,比较著名的有《铁道游击队》(10集)、《敌后武工队》(6集)、《烈火金刚》(7集)、《平原游击队》、《平原枪声》(5集)、《连锁》(5集)、《小兵张嘎》、《地道战》、《地雷战》、《林海雪原》(6集)、《渡江侦察记》、《英雄儿女》等,这其中除了像《铁道游击队》、《平原枪声》、《林海雪原》等既是成套且又是名家创作的连环画价值较高外,还有许许多多军事和战争题材的连环画售价并不高,诸如人民美术出版社的《杨司令的少先队》、江苏人民出版社的《小飞虎》、《千里突围》,天津人民美术出版社的《大虎和二虎》,河北出版社的《小柱头智送鸡毛信》,湖北人民美术出版社的《耍猴阿虎》,中国少儿出版社的《流浪儿从军记》,广东人民出版社的《虎穴锄奸》等的市场价也就是十几元至上百元不等。而目前市场上一些农村题材的连环画,比如《枯木逢春》、《大寨花开瓦房台》、《张家口移风易俗》等品种的价格早就超过了百元,如此状况显然有悖情理。

对于这种现象,笔者以为,在当前的连藏市场上,军事和战争题材连环画的价值还没有真正为人们所重视,这类题材连环画的投资价值还有待于广大连藏爱好者去挖掘,其潜在的投资价值还等着人们去提升。

吴伟忠



眼下银行理财 收益微升

可重点关注一些股份制银行和大型城市商业银行发行的产品,收益相对比较高

进入3月份后,银行理财市场产品的预期收益率随着近期资金面的收紧而略有回升。

据银率网统计,之前的一周共有887款银行理财产品发售,平均投资期限为125天。其中,人民币非结构性理财产品累计发售818款,平均预期收益率为4.08%,较前一周上升0.04个百分点。

对此现象,从资金面分析来看,上上周央行到期逆回购规模较大,但央行新投放逆回购规模较小,故而央行上周净回笼资金略超2000亿元,资金面有一定程度的收紧,也导致了银行理财产品的收益率水平稍有上行。但银率网分析师也指出,整体而言,资金面整体相对宽松的情况并不会改变。从政策面看,随着“两会”的结束,一波相关的改革措施会陆续放出,财政政策刺激可能对经济有一定的提振效果,优质资产缺乏的状况可能会有一定的改观,但在目前的低利率环境下,投资回报率不太可能出现大幅回升,如果宽松延续,收益依然处于下跌通道。

分析师还认为,每年的一季度是银行传统的旺季营销时间,存款、理财、客户的新增和留存依然是考核重点,据此预计3月底之前银行理财收益大概率将维持小幅波动的平稳走势,投资者可重点关注这一时期一些股份制银行和大型城市商业银行发行的产品,收益相对会比较高。

金莘莘

遗失启事

新昌县鑫海齿轮厂遗失新昌县工商行政管理局2004年06月03日核发的营业执照副本,注册号330624000076600,声明作废。

2016年3月22日

遗失启事

新昌县大市聚镇小梁花岗岩厂遗失新昌县工商行政管理局2015年05月29日核发的营业执照副本,注册号330624606044107,声明作废。

2016年3月22日

基金投资虽然很适合懒人 但也需要适度转换或调整投资组合

每一位投资者都懂得“低买高卖”这一制胜法则,然而对风险的恐惧往往会影响投资者的判断力,以至于无法作出恰当的决定,最后人云亦云地抢进杀出而犯了“追涨杀跌”的大忌。这种现象除了发生在股票市场上之外,在基金市场上也是屡见不鲜。

市场处于低迷状态时,其实正是进行投资布局、等待未来高点收成的绝佳时机,不过,由于大多数投资者存在着“羊群效应”的心理,当大家都不看好时,即使具有成长前景的股票也无人问津;而等到市场热度高涨,投资者才会争先恐后地进场抢购,一旦市场稍有调整,大家又会一窝蜂地杀出,这似乎是大

多数投资者无法克服的投资心理。针对这种心理,投资大师彼得·林奇曾指出:“假如你在绝望时抛售股票,你一定会卖得很低。”

不少投资者有这样的疑问,该何时赎回基金或进行基金转换?专家的建议是:投资者应结合自身的风承受度、理财目标等因素设定获利点和止损点。与此同时,面对市场的涨跌,要控制自己的情绪,加强个人“戒急用忍”能力,这样才能顺利达到自己的理财目标。基金投资虽然不应像股票一样短线进出,但适度转换或调整投资组合也是必要的,因为有些风险是无法规避的,如周期性风险,即使是绩优的明星基金也必须承担着景气

与产业周期起伏的风险。

设定获利点和止损点的参考依据很多,一般而言,投资人可以结合自身的风险承受度、获利期望值、目前所处年龄阶段、家庭经济状况以及所在的市场特征加以考虑,同时要定期检查投资回报情况,这样才能找出最适合自己的投资组合的获利及止损区间。这里需强调的是定期检查。基金投资虽然很适合懒人,但仍须每季度检查基金表现、排名变化、投资标的的增减,为最终的赎回或转换提供决策依据,以免错失最佳卖点或过早出局。

翼龙

当有人在银行网点推荐「高息零存整取储蓄」时

存款变保单的陷阱 请警惕

近一年时间,在存款利率和银行理财产品收益率不断下行的情况下,保险公司正在借助银保渠道抢占理财市场。虽然保监会多次在官网或多个渠道对投资者进行风险提示、引导,并要求部分理财业务及代销业务进行录音。但是,“存款变保单”的理财纠纷却屡禁不止。

一边是银行理财产品和存款利率的持续走低,一边则是一大批保险产品被抢购,除了

近期银行代销的保险产品收益诱人外,银行理财经理的“销售误导”也是“功不可没”。

近日,笔者在某股份制银行网点办理业务时,就遇到了银行理财经理推销“存款产品”。

笔者在上述银行购买猴年纪念邮票时被大堂经理领到了理财室,一位理财经理表示:“您购买的邮票升值空间不大,去年的羊年纪念版原来售价888元,目前也没有升值到1000元。您不妨考虑另外一种‘存款’,这款‘定存’到期收益比银行定期要高不少,每年缴存一定金额,存够一定年数,还可得到一个满期奖励。”

当笔者表示不想存很长时间,最多考虑三年时,这位理财经理则说:“存满三年也可以取出,只是没有满期奖励了。”随后拿出计算器演示到期收益,并询问笔者的年龄。这位理财经理解释说:“根据投资者的年龄和性别不同,到期收益也会有所不同,不过差异不大。”

笔者佯装有些心动要求了解存款细节,这时该银行工作人员拿出一份合同,上面竟然写着“****保险(分红型)”,此时笔者确认遭遇了类似“存款变保单”的销售陷阱。

在另一家国有大行,笔者也遇到了大堂经理推销“高息定存”,工作人员介绍的购买方式、金额以及年限与上述保险产品如出一辙。更令人难以接受的是,与上一家银行相同,该行的工作人员也坚称产品为“存款产品”,类似“零存整取”。

刘萌