

陈建可：互联网金融的『布道者』

□ 本报记者 江英华

在杭州的互联网金融界,很少有人不知道陈建可。很多互联网金融企业和他创立的“雄猫软件”有业务上的合作,很多互联网金融从业者或对此感兴趣的人在各种互联网金融论坛和大会上听过他的主题演讲。更重要的是,陈建可天生一副热心肠,谁在与互联网金融相关的事遇上到了难处,大多会来找他想想办法,而他也愿意给他们出主意、找机会。他在各种场合为新兴的互联网金融鼓与呼,积极参与发起成立杭州市互联网金融协会,并担任了协会秘书长一职。

各种剪影重叠起来,勾勒出的陈建可的轮廓,不像一个生意人,而更像一个互联网金融的“布道者”。

勇敢站在互联网金融“风口”

陈建可很忙,采访约了多次,最后我在第九届浙江金融投资论坛现场“截”住了他。他当时戴着红围巾、捧着奖牌,刚从2015年度浙江金融投资服务业突出贡献奖颁奖台上走下来。而就在6天前,他被几家媒体评为2015年度浙江互联网十大新锐人物。他同时获得了金融和互联网两个行业的认可。

原以为循循善诱的“布道者”会是一位温润如玉、年届不惑的大叔,一见面才发现竟是一位不到而立之年、神采飞扬的俊朗青年,说起话来思维敏捷、语速很快。

1987年5月,陈建可出生于温州,家里亲戚多为商人和公务员,父母一直期望他能过得安稳些。温州民间金融发达,酷爱阅读财经类书籍的陈建可考大学时很自然地选择了金融专业,毕业后去了在上海的微软做项目管理。做了一段时间后,他还是想回归金融专业,就拎着一只皮箱回到杭州,进了一家商业银行的信贷部工作。直到此时,他仍然走在父母期望的道路上。

2013年6月,余额宝的出现打破了互联网和金融两个行业的平静,P2P平台开始兴起。陈建可身边的一些朋友已经兴冲冲加入其中,成为这个行业的领跑者。陈建可不由得有些心动。在供职银行的老总也被马云“挖走”去组建网络银行后,陈建可坐不住了。他走访了全国20多家互联网金融机构,了解他们的运作模式、生存现状。一圈走下来,他预感到,这个拥有互联网显性基因的新兴行业,正在酝酿暴风般的力量。

他开始和准备一同创业的伙伴们讨论公司成立后运营方向的多个可能性。“当时做P2P平台的很火,我们也想过要不要和其他人一样去成立个平台。”最后,陈建可还是将创业的发展方向定位于给互联网金融企业做配套服务。

“为什么没去做很赚钱的P2P平台卖理财产品?”我好奇地问。陈建可回答说:“P2P类的公司当时还处在摸索期,大家都是起点差不多的互联网金融这个赛场上的‘运动员’。而我们选择做‘教练员’,是想为这个行业的发展做更多的事,比如说帮助这些‘运动员’跑得更快、方向更准、心情更好!”

就在这一年,陈建可从银行辞职出来,创办了两家企业,其中包括后来名声大振的浙江雄猫软件开发有限公司,成为互联网金融软件与互联网金融大数据的分析、挖掘及应用的综合服务提供商。他渐渐偏离了父母期待的安稳之路,走上了艰辛的创业历程。

忙碌成了生活的常态。陈建可喜欢各种球类运动,创业后,只能在办公室里挥挥高尔夫球杆,为此他直接在办公桌旁安了个室内高尔夫练习球道,几个月才偶尔有空邀朋友去踢上一场足球,平时只能看看放在办公室里的巴西球星内马尔的照片过过瘾。他的办公室里有一张折叠床,这是因为他常常工作到凌晨,就索性睡在公司里,因为使用频繁,这张折叠床已经下陷得很严重了。“为什么给公司取名‘雄猫’?”这个与国宝同音的名字常常把人搞混淆。军事迷陈建可告诉我:“‘雄猫’是美国F14战斗机的别称。”他希望自己创办的企业像F14一样有强大的战斗力。为了提高管理企业的能力,他还去香港理工大学进修了管理学并拿到硕士学位。

互联网金融是新兴的行业领域,人才储备不多,陈建可拥有的互联网和金融的从业背景,让其在这个领域如鱼得水。“很多搞金融的人对金融业务比较懂,但是对技术、运营偏弱;而搞技术的人,则大多不懂金融业务。而我会和互联网人谈金融,和金融人说互联网,把他们两边打通,进行撮合。”

陈建可感慨道,现在整个行业都缺好的人才,招进来的要么只懂金融,要么只懂互联网技术,都懂的人年薪起码50万元以上,所以现在各大平台挖人都挖得比较厉害,互联网金融的人才还是要自己培养。“行业发展太快,像我们公司,每两个月业务量就增长一倍,人才就跟不上,技术人才、运营人才、市场人才这三类都缺。”

陈建可自己不是学互联网技术的,但他善于聚合人才。“我一直信奉让专业的人做专业的事。我们的团队拥有强大的技术力量,团队中不乏来自恒生、信雅达、中信、立信等行业龙头企业的技术高手。”他的目标,是把“雄猫软件”打造成一家融合了行业研究、人才服务、运营推广、数据管理、法律指导、风投对接及上市包装等多功能全方位的互联网金融技术运营服务商,成为互联网金融的孵化器。据他介绍,“雄猫软件”已在互联网金融行业内实施了众多成功案例,包括浙江在线投融社、钱保姆、钱内助、众金金融、一桶金望州易贷、美林财富等。

目前,“雄猫软件”在互联网金融技术运营服务的细分领域里,已跻身全国前三位。

做互联网金融业的服务者

因为较早进入互联网金融领域,更因为本身为人热心,业内的许多人常常会去陈建可那里聊聊业内的新动态、遇到的新问题。新生事物起于未知又发展迅猛,很多行业相关规则跟不上,新问题频频出现,外界对此议论纷纷。陈建可感到对于互联网金融行业的从业者来说,亟需做的事情有三件:一是对大众进行互联网金融行业知识普及,二是推动互联网金融机构更好地发展,三是加强行业自律。

作为国内互联网金融最早的践行者之一,陈建可抓住一切机会在各个场合宣传普及互联网金融知识,并且积极参与省内多个互联网金融项目的筹备和运营,与阿里金融云、思科、芝麻信用、评级宝、个推、盈科律师事务所等18家产业链各个领域领军企业成立之江联盟,覆盖技术支持、运营推广、品牌传播、投资孵化、法律合规等项目,共同服务于各类互联网金融平台。陈建可解释说:“之江联盟的服务商涉及运营支撑类、推广类、资本类、IT和安全类四大门类,宗旨是打造互联网金融服务联合舰队,更好地服务互联网金融行业。”

除了做好服务,加强行业自律,也是陈建可挂在心上、念念不忘的。

2014年下半年,经历了各种血脉扩张,P2P“倒闭潮”节奏加快,浙江地区也成为“重灾区”。仅11月当月,浙江地区就有6家P2P平台出现提现困难或停止提现。P2P行业爆发了新一轮跑路潮,让不少投资者对P2P平台充满疑虑。

陈建可当时正在筹建一个互联网金融的民间组织,他认为,互联网金融是新生事物,一个产业发展初期的阵痛是不可避免的。2014年11月22日,他牵头召开了浙江省互联网金融媒体沟通会,当着10余家媒体的面,解答之前平台跑路带来的众多疑问,希望营造客观、公正的舆论环境,共同呵护浙江互联网金融产业的健康发展。8家互联网金融企业负责人共同签署了行业自律倡议书,表示将加强合法合规经营和行业自律,积极配合政府部门的调研与监管,共同打造和维护浙江互联网金融高地的行业地位。

在他的积极推动下,经过一年多时间的筹备,2015年9月,“雄猫软件”与蚂蚁金服、杭州银行、挖财、鑫合汇、盈盈理财、微贷网等共同发起成立杭州市互联网金融协会,陈建可担任协会秘书长。当选协会秘书长后接受采访时,他表示成立协会是要规范行业发展,加强行业自律,同时为互联网金融企业会员做好服务,共同促进互联网金融健康持续发展。

作为互联网金融企业的第三方综合服务商,陈建可的“雄猫软件”的发展方向也是为互联网金融服务。

2015年7月,“雄猫软件”引入数千万元A轮融资,此时“雄猫软件”的估值已达2亿元。陈建可说:“我们将助力更多金融公司转型‘互联网+’,帮助房地产、建筑等各类金融资产拥抱互联网金融。”

“雄猫软件”内部崇尚“三国文化”,人人都有个三国花名,陈建可自称“罗贯中”。他表示,三国时代,群雄并起,争霸天下,在当时的年代,一切皆有可能,这也正是现在互联网金融行业呈现的态势,而他,想做那个书写风云的“罗贯中”。陈建可说,崇尚“三国文化”还有一个原因,“做事先做人,‘三国文化’中体现出来的德、信、仁、义这些优秀品质,在我们企业的发展过程中都不能丢失。”

现在,国家对互联网金融行业的监管正在逐渐加强,整个行业的发展将从之前的疯狂回归理性。对于互联网金融业的前景,陈建可颇为乐观,他表示已从行业需求点出发,在人才、孵化、传媒等产业内领域做好了布局。“我的信条是——未来总在想像之外。”

带领农民走火龙果种植致富路——记“全国农村科普带头人”高福明

□赵新荣



在长兴县农村,农民一提起长兴龙湖农业发展有限公司董事长、湖州农民专家高福明,都称他是“红瓢火龙果种植的科技示范带头人”。

2010年前,高福明是一个闻名省内外“葡萄大王”,经济效益逐年递增,被评为“全国农村科普带头人”,但他想寻求新的增长点。有数位国内外水果专家听说了他的想法后,建议他说:“小高,要不引种台湾红瓢火龙果好了,红瓢火龙果可是个农业亮点呢!”

水果专家的话,使得高福明动了心。从那以后,他开始关注有关红瓢火龙果方面的商机,赴台湾了解后,他发现浙江有零星农户发展台湾红瓢火龙果种植,因为种植面积少,当时市场上售的红瓢火龙果大部分依赖进口,且数量很少。

2010年,高福明开始发展红瓢火龙果种植,但是

生态农业的领头雁——记宁波市鄞州大岭农业发展有限公司总经理周世海

□谢良宏



草长莺飞,阳春三月。笔者慕名来到位于宁波市鄞州区瞻岐镇与北仑区春晓镇交界处沿海中线旁的宁波利享食品有限公司、四海粮蔬农机专业合作社进行采访。当笔者一进人利享公司大门时,映入眼帘的首先是一座拥有3000多平方米的标准化雪菜、粮食加工中心的车间,整洁的厂区内,工人们正在生产流水线上有条不紊地包装着一包包雪菜,一箱箱生态无公害大米、食用油等农副产品,整个成品车间里堆得满满当当,整整齐齐,一派节后忙碌的生产景象。

走出四海粮蔬农机专业合作社的大门,一眼望去便是一望无垠、郁郁葱葱的油菜种植大田,绿油油一片,煞是好看,再过一段时间,这几百亩油菜花更是黄灿灿一片。

宁波利享食品有限公司总经理、四海粮蔬农机专业合作社社长周世海接受了笔者采访。周世海现是北仑区最大的种粮大户之一,是北仑区粮食生态种植和雪菜种植加工的生态农业领域带头人。他于2001年投资成立了北仑区三山利享食品厂,从事雪菜种植、加工和销售;为帮助当地蔬菜、粮食种植农户解决种植、销售等难题,2007年又成立了北仑区东海春晓蔬菜专业合作社,从事雪菜种植;2010年成立了北仑四海粮蔬机械化专业合作社,从事水稻种植。在春晓合作社建设无公害粮食基地200亩,全程采用生态无公害种植水稻,为浙江省农业标准化示范基地,已拥有全套自动稻米加工设备,创建了北仑唯一一家种植加工包装一体化的农业企业,并且通过“公司+合作社+农户”的生产模式带动周边雪菜种植户300多户,辐射种植面积1200多亩。近年来他还尝试油菜花大面积的种植,摸索大田观光农业新业态。至今,已建成600亩无公害粮蔬生产基地,3000平方米雪菜、粮食加工中心,年销售额达到600多万元。通过合作社的作用,目前带动了周边雪菜、粮食种植户300多户,辐射面积增至2650亩,实现人均新增收入500余元。由于显著的带动效果,公司连年被评为农业龙头企业。

他没有一点红瓢火龙果的种植技术。为了种好火龙果,他专门请来水果专家指导他如何种火龙果。为了能让水果专家教自己技术,他每个月要付6000元的学费。高福明建成50亩大棚,随后从台湾引进红瓢火龙果幼苗进行培育种植。

为了更好地管理火龙果,高福明请了帮工,带动30多位次农民就业。

在种植火龙果期间,高福明也遇到了不少困难。其中最主要的一点是火龙果属于热带、亚热带水果,耐旱、耐高温、喜光、不耐霜冻。尽管给火龙果搭建了大棚,但是一到冬天,高福明的火龙果就受不了了,认真琢磨了几天,灵机一动的他在大棚中安装了改良浴霸装置。还真别说,这个点子让他的火龙果顺利地度过了低温天气。

除此之外,高福明知道有机农业的重要性,坚持自己种植的火龙果不施农药,但是有病虫害怎么办?为此,他通过学习,专门订购了物理捕虫灯,确保火龙果不受病虫害的困扰。

火龙果要种3年才有收益,漫长的等待中只要没事,高福明就戴上草帽到大棚上查看火龙果。为了能增加收入,他开始在大棚中种植番石榴、芒果等热带水果。3年的时间他看着自己从台湾引进来的一株株火龙果幼苗,长成1米高郁郁葱葱的茂盛作物,之后开花、结果,心里别提多开心呢。

2013年,高福明迎来了收获,靠着火龙果,这一年他净收入10余万元。2014年,火龙果进入盛果期,高福明的净收入达到了50余万元,实现了翻倍增长。2015年,高福明靠种火龙果发了财,在长兴掀起了一阵热潮。正当农户都说高福明种火龙果赚大钱时,高福明却主动提出有钱大家一起赚,共同科技致富,让不少打算种植火龙果的农户很激动。今年,高福明除了满心期待着火龙果能给农户带来更多的收入外,还在长兴县虹星桥镇建起了“长兴葡萄科技博览园”,并被选为浙江省葡萄产业协会副会长。

饮水思源,是周世海的做人原则。这些年,他一直积极在做慈善工作。他作为北仑慈善协会理事,公司常年为低保和残障人士提供就业岗位,合作社吸纳了很多贫困、残疾的农民就业,帮助当地的农民创业,积极投身参与慈善事业,捐助有困难的人。生产基地先后被列为宁波市“双百工程”基地和北仑区“扶贫助业”生产基地等,他个人也被评为慈善工作先进个人。

周世海坚信,知识就是生产力,知识就是财富。经过多年的工作积累和不断学习新的知识,周世海熟练掌握了雪菜、粮食的种植、加工技术,形成了整套的技术体系,熟练地指导当地种植户的生产。在此基础上,他不断地探索和研究相关课题,先后主持了多项农业课题的研究。2007年,与北仑区农林局共同起草了北仑区地方标准《DB330206/T16-2007无公害雪菜生产技术操作规范》;2008年,与北仑区农技站共同制定了《北仑区雪菜生产标准化栽培模式》;2008年3月至2009年12月,主持完成“宁波市农业标准化示范区”项目建设;2010年1月至2010年10月,主持完成“宁波市东海春晓雪菜星火示范基地”项目建设;2011年1月至2011年10月,主持完成“浙江省农业标准化推广示范”项目建设;2011年1月至2011年12月,主持完成“雪菜机械化生产、加工技术的研究与推广”项目建设。他个人也多次被评为科技示范户荣誉称号。

由于他脚踏实地的工作态度和默默付出的奉献精神,近年来,公司和专业合作社先后被评为区农业龙头企业、浙江省供销系统百强农民专业合作社、宁波市平安农机示范合作社、北仑区慈善工作先进单位、浙江省农业标准化示范区、宁波市农业标准化示范区、宁波市星火示范基地、北仑区农机化示范基地、北仑区慈善扶贫助业基地等。

致富反哺社会,致富不忘乡亲。2011年4月,周世海在鄞州区瞻岐镇大岭古道众乐亭处,承包了该村500亩茶园。该茶园基地坐落在环境优雅、云雾缭绕、景色气候十分宜人的滨海古镇——瞻岐大岭古道上。瞻岐大岭古道始建于明朝,距今已有500余年历史,过去既是一条茶马古道,又是一条滨海人翻山越岭的运盐官道。站在瞻岐大岭的高处远眺,波涛万顷的象山港一览无遗,尽收眼底。而从大岭的横里来到众乐亭,眼前豁然开朗,500多亩茶山起伏延绵,四季碧绿青翠,一番生机盎然的景色。由于大岭地处高海拔,有时云雾缭绕,景色之美,令人心旷神怡。这里的茶叶产出也十分珍贵。周世海接手后,不断投入资金进行老茶园改造,把老茶树迁掉,引入新茶品种,进行人工梯田打造,并以开发红茶、绿茶、白茶精制茶为主,打造出一条走茶叶种植、加工研发,瓜果蔬菜种植收购为主旨的、绿色生态环保健康休闲养生为一体的大岭特色农业休闲旅游发展之路。

目前,宁波市鄞州大岭农业发展有限公司的500多亩茶叶生产基地,已先后通过了农业部无公害农产品标志认证、浙江省农业标准化推广示范项目、宁波市无公害农产品产地认定、宁波市科技局星火示范基地等。与此同时,公司已建成标准化名茶加工厂房1100多平方米,拥有全套国内先进的名优绿茶、红茶生产设备流水线,年生产加工优质茶能力达到2000公斤。通过几年来的品牌建设,大岭茶公司生产的“甬茗大岭”绿茶、红茶、白茶先后荣获2012“中绿杯”中国名优绿茶评比金奖、2012年浙江绿茶博览会金奖、2013“中茶杯”全国名优茶评比特等奖、2014年第十届国际名茶评比金奖、2015年“明州仙茗杯”名优茶(红茶)评比银奖。产品自投放市场后,深受各地消费者的青睐。