

网商银行每年投放10亿元扶持资金 为农村经济注入“造血细胞”

3月14日,网商银行宣布未来三年,每年将投入10亿元的专项扶持资金,通过“大学生回乡回村创业扶持计划”,帮助大学生和有志于家乡发展的优秀青年,回乡回村创业发展,为农村经济注入“造血细胞”,促进农村发展,助力精准扶贫。

去年6月25日正式开业的网商银行,将发展农村金融、践行金融普惠和服务小微企业、支持实体经济一起作为自身的使命和愿景,在开业伊始便宣布启动“大学生回乡回村创业扶持计划”,投入专项资金,支持大学生、年轻人回到本乡本土创业发展,为农村经济注入新的活力,以此来带动广大农村地区的发展。其中在创业项目上,依托阿里巴巴“千

县万村”的农村淘宝战略,主要支持农村电商创业。而在地域选择上,主要倾向于国家级或者省级贫困县(乡)。实际上,截至2016年2月底,开业8个月以来,网商银行通过“大学生回乡回村创业扶持计划”已经为14000名大学生和有志于家乡发展的优秀青年提供了4亿元的信贷资金。而在这4亿元的信贷资金中,投向国家级和省级贫困县(乡)的占比约为40%。

网商银行行长俞胜法表示,年轻人回到家乡,给乡村带去了人气、带去了活力,也为农村经济注入了“造血细胞”,我们联合农村淘宝等合作伙伴,用信贷资金、专业的创业规划,帮他们“扶上马,再送一程”,等这些“造血细胞”运转起来后,就能为农村经济输送源源不断的新鲜血液,带动广大农村地区的发展。接下来,“大学生回乡回村创业扶持计划”将更加注重对贫困地区的支持力度,加大倾斜比例。

除了10亿元的“大学生回乡回村创业扶持计划”之外,去年9月份,网商银行上线农村金融专属产品——旺农贷,向农村地区提供互联网纯信用贷款,无需担保也无需抵押,最高可贷款50万元。旺农贷上线半年以来,迅速覆盖了全国24个省(市、区)139个县的2425个村庄,户均支用金额为4.4万元。此外,为配合阿里巴巴首次举办的“乡村年货节”,网商银行在今年春节期间投入1亿元推出“乡村普惠体验金”,将农村地区用户的人均授信额度控制在1000元以内,在保证风险控制的同时,大大降低了农村信贷门槛,凭借互联网技术的低成本优势,来推动更大范围的普惠金融。

数据显示,开业8个月以来,网商银行涉农/扶贫贷款已经覆盖了全国27个省(市、区)的370个县,其中国家级和省级贫困县的数量为156个,占比42%。

通讯员 陈子琼 本报记者 林洁

“众筹说”2016全国股权投资巡讲杭州站落幕

3月12日,由聚募网主办的“众筹说”2016全国股权投资巡讲——杭州站,在西湖区立元大厦开启,现场气氛热烈。



图为“江南愤青”陈宇在演讲

杭州站作为此次巡讲的首站,阵容可谓强大。此次巡讲的合作伙伴包括B12、良仓、微链、沃创空间、赢加、创业邦、来福、个推、一个钱包、大账户、扩散云、杭州味道网等媒体和平台以及30多家创投机构,“江南愤青”陈宇、融都科技创始人冯科,以及聚募网CEO邵锟也在现场与大家作了分享与交流。

据悉,本次活动主办方聚募是一家帮助初创企业通过互联网进行非公开股权融资的服务平台,帮助更多的年轻人实现梦想,帮助所有初创者成长、降低创业的门槛。记者从现场获悉,2015年,聚募累计上线项目达180余项,累计融资额达到13841万元。去年8月,聚募项目PP基金以3倍估值顺利退出,这也是国内首个成功退出的项目。2016年开年,聚募还以1.5亿元估值获得了千万级A轮融资。

在互联网金融业内被称为“校长”的“江南愤青”陈宇在分享演说中表示:“在当今的社会,应该‘看清大时代,再做小投资’。社

会演变的逻辑是不同的,所以看清楚大时代的逻辑比做好精细化投资更有价值。”他认为,在这个互联网时代的风口,所有的“伟大”都是煎熬出来的。

另一位嘉宾冯科的分享主题则围绕“创业者素质对企业今后发展的影响”展开。他以融都的发展历程为例,讲述了自己的创业过程,表达了“独创在路上,众筹你我梦”的理念。“在创业者追逐梦想的路上,需要众筹来为你保驾护航。”冯科说。

大账户创始人孙建荣、1535创投创始人相伟、一个钱包创始人应灏和扩散云CEO万高能也在现场分享了他们各自对众筹、创业的看法和思考。

活动最后的投后管理探讨环节,多名知名投资人作为在场来宾答疑解惑,并且与大家共同探讨众筹,现场提问不断,气氛火热。

据悉,本次巡讲杭州首站顺利落幕后,聚募将开启全国其他站点巡讲的筹备工作。

本报记者 徐璐璐 陈路漫

挖财3月《互联网金融资产配置报告》建议 冷静面对楼市热潮 全资产管理正当时

日前,挖财金融研究院发布最新一期《互联网金融资产配置报告(2016年3月)》。报告显示,由于供给侧改革预期不断升温,商品期货走出阶段性强势行情,同时飙升的还有受避险情绪影响的黄金价格;股市方面,2月迎来农历春节,上证指数下跌1.81%,股基震荡,债基依旧延续牛市行情;海外资产配置方面,人民币贬值趋势放缓,资金流出压力减小,但后续仍有贬值压力;而春节后一线城市房价飙涨一时间成为坊间热门话题。

房价飙升引热议 警惕杠杆率上升

春节后,房地产市场回暖,同时出现结构分化。一线城市飙涨,成交价同比数据从去年6月的-4.5%飙升至今年1月的22.4%,尤其是上海和深圳,最近一年分别上涨14.8%和45%;二线城市由负转正;反观三线城市同比跌幅虽略微缩小,但依然处于负区间。

该报告认为,受居住性房产的供给仍将过剩和未來需求下降两方面影响,房地产的“相对价格”下跌只是时间问题,不是概率问题。

另外,报告提醒投资者,“相对价格”下跌并不代表“绝对价格”的下跌。简单来说,这取决于M2即广义货币的增速;若经济减速,投资回报低,则M2的快速增长可能造成恶性的通货膨胀,货币贬值。一言以蔽之,房价的继续上涨可能要以牺牲货币价值为代价。

最后,有一个信号值得警惕,即居民杠杆率有上升的迹象。报告提醒投资者不可一时冲动背负高杠杆入市,在我国全社会总杠杆率已经较高(超过200%),企业杠杆率又未能有效降低的情况下,社会福利和收入增长是否能够支撑居民杠杆率提升,可能需要进一步的探讨和论证。

3月资产配置建议

一直以来,在众多金融资产中,最受投资者欢迎的是固定收益类理财产品。但在经济增速放缓、重工业产业链去产能化、央行不断下调金融机构人民币存款准备金率的情况下,理财收益率下降是大势所趋。因此报告建议,可适当减持固定收益类理财产品,同时通过适度延长固定收益产品投资期限

来锁定收益率。

报告建议,根据当前金融市场情况,可适当增持权益类资产以及对冲基金、贵金属等另类资产。同时要特别警惕风险,持续关注供给侧改革具体效果和美国经济数据及货币政策走向,谨防不及预期之下的价格回落。

挖财研究院专家王艺红也提醒投资者,在进行资产配置时切忌跟风,个人资产配置绝不是“什么热炒什么”那么简单,它是一项长期工程,投资者须对自己的资产和消费状况有清晰地掌握,并经过专业的风险评估后,方可得出一套合适的资产配置策略。

这对投资者的眼光、知识和素质都提出了非常高的要求,作为“个人资产管理平台”,挖财希望通过移动互联网技术帮助用户简化享受金融服务的链条,帮助老百姓解决资产管理的巨大难题

挖财董事长兼CEO李治国认为,从发展趋势上来看,中国将进入金融资产配置时代,而挖财的使命是让普通老百姓享受高净值用户才能享受到的高端私人银行定制化服务,帮助投资者实现从记账理财到资产管理的本质跨越。

通讯员 杨馨远

人行宁波市中心支行报告显示 消费者金融消费 维权意识增强

近日,人行宁波市中心支行发布《2015年宁波市金融消费者权益保护环境评估报告》。《报告》显示,2014年度,宁波地区金融消费权益保护环境总体水平较高,金融消费者自我保护的能力和意愿同步增强;金融机构维护消费者权益的自觉性提高。

据悉,人行宁波市中心支行作为中国人民银行总行3家试点单位之一,于2014年起便在宁波地区开展了金融消费权益保护环境评估。评估显示,2014年度,宁波市的金融消费权益保护环境总体得分已达79.16分,较2013年度的71.08分,显示出向好的趋势。从环境评估指标体系中的金融消费者、金融机构、监管机构和社会环境四个维度看,金融消费者的金融能力比2013年度进一步提升。

2015年,人行宁波市中心支行将工作重点放在建立更为有效的监管协调机制上,牵头银监局、证监局、保监局、金融办、市场监督管理、公安、司法、法院等15个部门,成立了宁波市金融消费权益保护工作联席会议,并制定了《宁波市金融消费权益保护工作联席会议制度》。联席会议在金融消费者教育、金融消费权益保护环境评估等方面开展了积极合作。

同时,宁波探索建立多元化的金融消费纠纷解决机制。2015年3月,经过与宁波市司法局的积极沟通,宁波市金融消费纠纷人民调解委员会正式成立。该委员会以协会为平台建立,将更为便民、高效、灵活的人民调解制度引入金融领域,打造更具公信力和客观公正性的第三方调解机制。

目前,包括人行、银监局、证监局、保监局在内的宁波市“一行三局”均已开通了金融消费权益保护投诉电话,落实了专门人员负责投诉工作。

以人行宁波市中心支行为例,截至去年底,共受理金融消费投诉377起,咨询1067起,均已得到妥善处理,办结率达到100%,投诉人满意率亦达到82%。

通讯员 张文胜

互联网金融人才 85%跨界而来

新员工起薪为年薪10万

近日,领英中国智库联合人力资源资讯公司发布《2016年中国互联网金融人才白皮书》。《白皮书》显示,互联网金融行业85%的人才是从其他的行业跨界而来,该行业对于高科技行业人才的吸引力最高;其次是互联网人才、金融人才,对于多个行业均显示近流入状况。

调查结果显示,随着互联网金融行业的发展,行业中凝聚了计算机、金融、管理专业等人才,均为净流入状况。值得关注的是,其中有34.8%的人才在互联网金融行业从事的是工程或信息技术,这说明在互联网金融的融合过程中,互联网技术人才对于互联网金融行业的发展十分重要。

领英中国智库负责人王希娜表示:“当前,互联网金融行业85%的人才是从其他的行业跨界而来。也许很多人以为互联网金融行业会更多地吸引来自互联网或是金融行业的相关人才,但是通过我们的人才吸引力对比分析可以发现,互联网金融行业对于高科技人才的吸引力是最高的。”

众安保险人力资源总监王振宇认为,互联网金融的创新公司对于人才具有很大的吸引力,因为这一类公司通常会制定一些中长期的激励机制,让他们可以从公司价值的增长过程中,实现个人价值增长。

从薪酬水平看,互联网金融行业新员工的起薪是年薪10万元,具有2~3年工作经验的员工,在收入上基本能实现50%的增长,而骨干员工的收入水平在25~35万元之间,主管收入水平约为45万元。随着一级级上升,一级部门负责人通常能拿到250万元的年薪水平。

据介绍,相比之下,互联网金融行业、互联网行业中员工的晋升更快,收入提高速度也最高,而金融公司员工相对晋升较慢。

牛颖惠

杭州市科委 杭州10家银行 杭州高科技担保有限公司

联合推出

高新企业 信用贷款

联系电话:
0571-87020963, 81396317
13777404242, 18658868796



详情手机扫描二维码